

令和4年12月20日

各位

 大阪府中央区瓦町三丁目5番7号
 株式会社アドバンスクリエイト
 代表取締役社長 濱田 佳治
 (コード番号: 8798 東証プライム、福証、札証)
 (連絡先) 取締役管理本部長 横山 欣二
 電話 06-6204-1193

2023年9月期業績予想の進捗に関するお知らせ

当社は、2022年12月16日開催の定時株主総会において取締役10名が選任され、新体制が発足いたしました。これを機に、役職員の企業価値向上に向けた決意を示すとともに、投資家の皆様の当社理解を促進するため、2023年9月期業績予想とその進捗について、以下のとおりご報告申し上げます。

記

1. 2023年9月期の連結業績予想 (2022年10月1日～2023年9月30日)

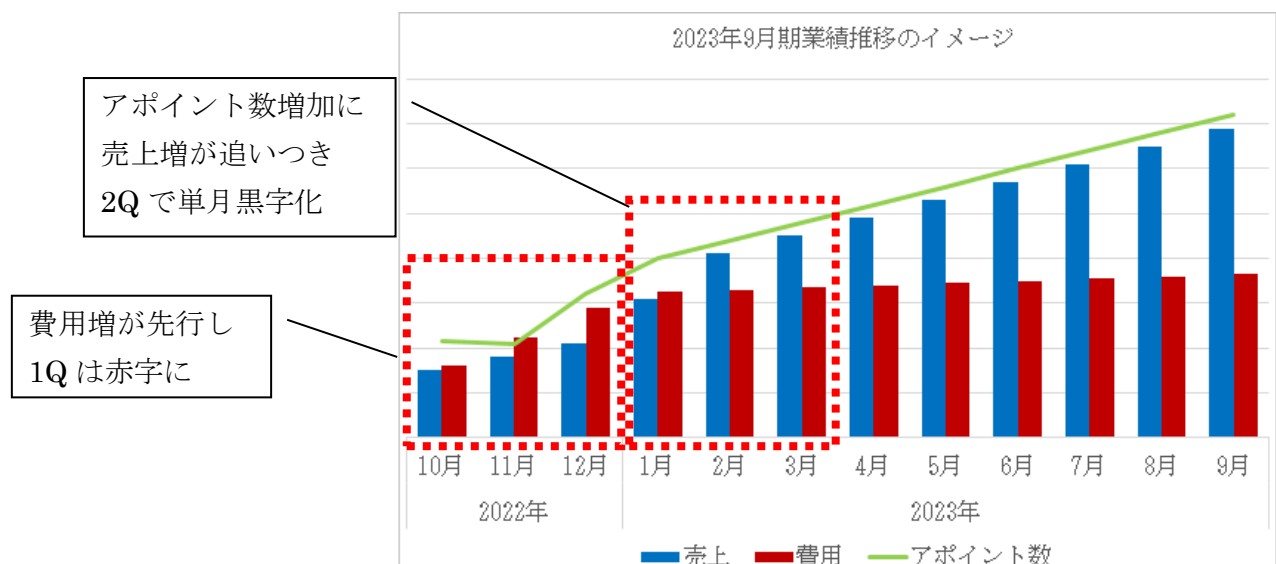
	売上高	営業利益	経常利益	親会社株主に 帰属する 当期純利益	1株当たり 当期純利益
業績予想 (2022年11月11日公表)	百万円 16,680	百万円 3,220	百万円 3,030	百万円 1,970	円 銭 90.08

※2022年11月11日に公表した業績予想から変更はございません。

2. 2023年9月期業績予想についての補足

2023年9月期業績予想のポイントは以下のとおりです。

- ✓ コールセンター部門の増員に伴う費用が先行すること等により、第1四半期は赤字の見込み
- ✓ アポイント数の増加にやや遅れて売上も増加し、第2四半期中には単月黒字化の見通し
- ✓ 第2四半期以降は順調に収益が伸び、通期では業績予想を達成できると見込む

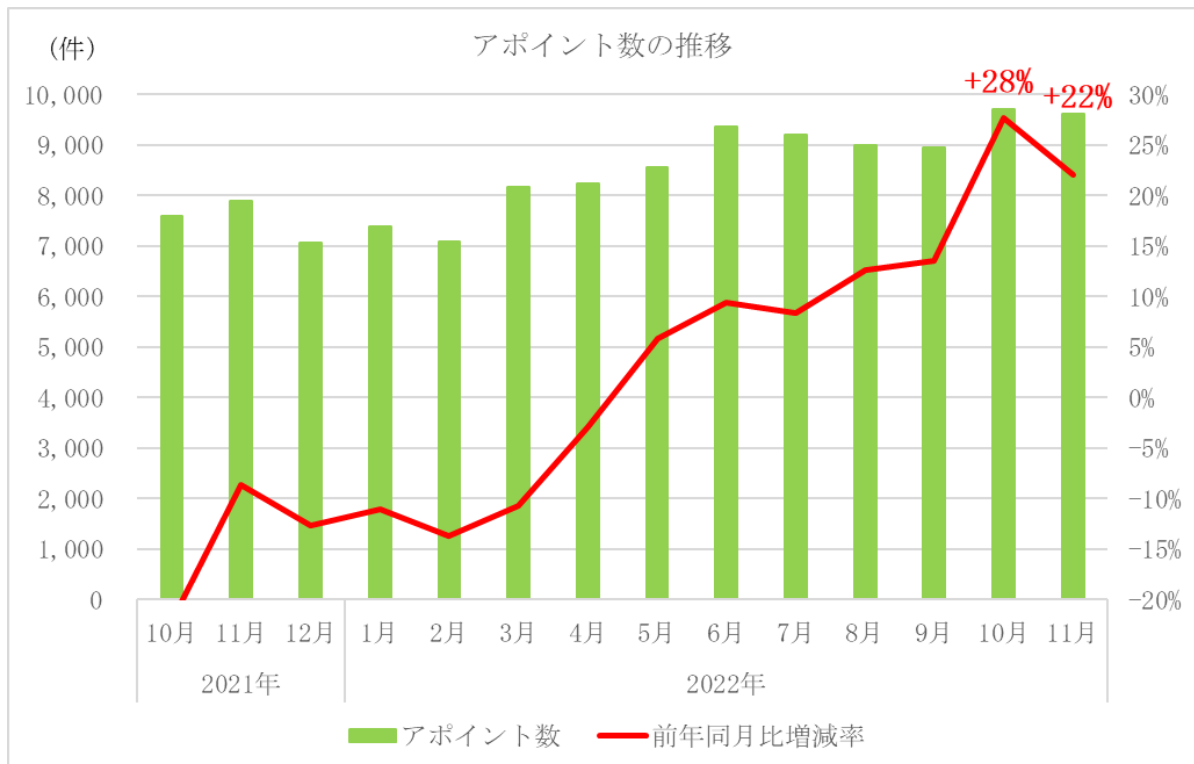


(1) アポイント数の増加について

当社は、アポイント数を増加させるため、前期から以下2つの施策に取り組んでおります。

- ① コールセンター部門の増員。足元では2021年9月末比で2倍以上の稼働人員数となりました。
- ② オペレーター一人当たりの生産性向上。電話に加えてLINEなどのテキスト、自社開発のアプリ「folder」、アバターなど、多様なコミュニケーションツールを活用することで、効率的なアポイント獲得を実現しております。

これらの施策が奏功し、足元ではアポイント数が前年同月比で20%以上増加いたしました。直近で入社したオペレーターの戦力化に伴い、今後2~3か月でさらに30%以上増加し、前年同期比で50%以上の増加を見込んでおります。



なお、アポイント獲得から契約の成立に至るまでに、当社においては1か月程度、協業代理店においては2~3か月程度の時間を要します。従いまして、アポイント数の増加からやや遅れて、売上もほぼ同様の比率で増加してくるものと見込んでおります。

(2) 損益の見込みについて

第1四半期においては、以下の理由により数億円単位の赤字を見込んでおります。

- ① コールセンター部門の増員に伴う固定費の大幅な増加
- ② 円安により外貨建て保険の解約が増えたことによる売上の戻入の増加
- ③ 新型コロナウイルス感染症の影響による再保険事業の収益悪化

一方、上記(1)でご説明したとおり、第2四半期中にはアポイント数が前年同月比で50%以上の増加になると見込まれ、やや遅れて売上も増加することで固定費を回収し、単月で黒字化すると想定しております。以降は、オペレーターの習熟に伴って生産性が向上し、順調に収益が伸びるものと見込んでおります。通期の業績予想については、現時点で達成の蓋然性は高いと考えております。