

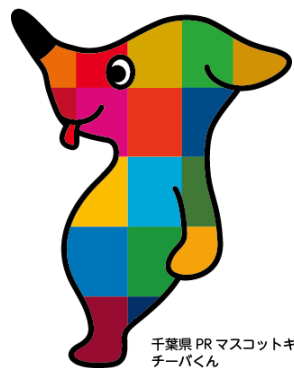
# 2022年11月期 決算補足説明資料



ITサービスで  
人々の生活を  
豊かにする  
ライフサポー  
ターグループ



(2022年3月 ちばSDGsパートナー企業に登録されました)



千葉県PRマスコットキャラクター  
チーパくん

ちばSDGs

ちばSDGsパートナー 556号



MITホール  
ディングス  
株式会社

(証券コード:4016)

2023年1月13日

# 目次

1. 2022年11月期決算概要
2. トピックス
3. 会社概要
4. サービス概要

# 1. 2022年11月期決算概要

## 決算ハイライト

### 連結売上高

43億57百万円

前期比 12.7%増



### 連結営業利益

120百万円

前期比 101.4%増

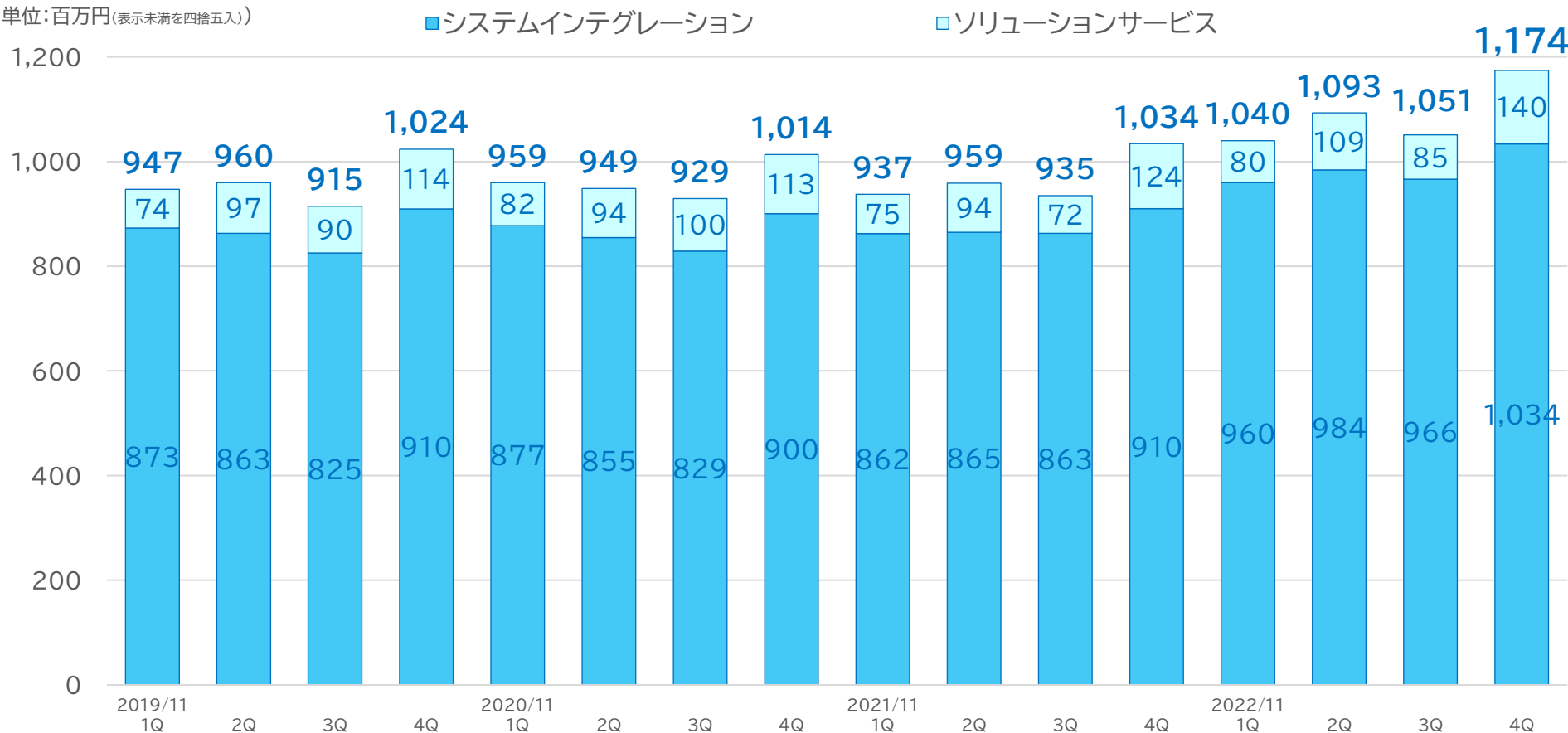


- 当連結会計年度の業績は、システムインテグレーション・ソリューションサービスともに前年同期を上回り、売上高は43億57百万円(前期比12.7%増)となりました。
- 利益面では、システムインテグレーションの売上拡大及び、デジタルマーケティングソリューション(Wisebook)の売上が拡大したことにより、粗利率は前期と比べ1.3%改善し、売上総利益は9億62百万円(前期比20.0%増)、営業利益は120百万円(前期比101.4%増)となりました。

# 四半期連結売上高の推移

■ 第4四半期連結売上高は、システムインテグレーション、ソリューションサービス共に、前年同期比・前四半期比でプラスを達成。

(単位:百万円(表示未満を四捨五入))



**前年同期比 (YoY)**  
**113.5%**

(内訳)  
 システムインテグレーション 113.6%  
 ソリューションサービス 113.1%

**前四半期比 (QoQ)**  
**111.7%**

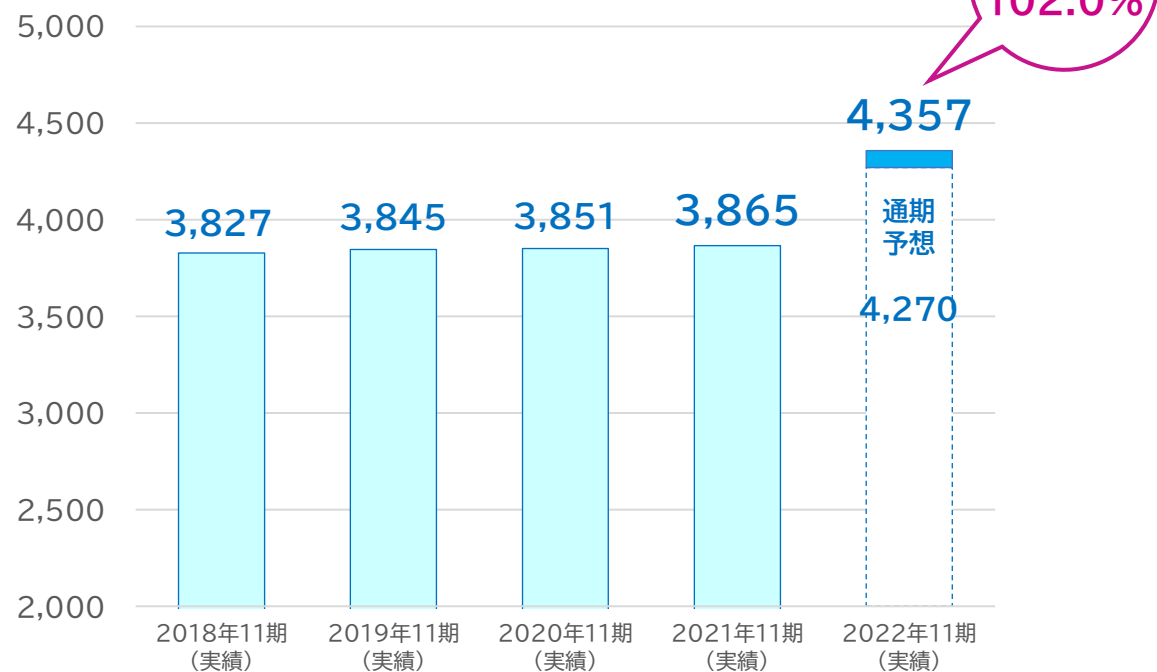
(内訳)  
 システムインテグレーション 107.0%  
 ソリューションサービス 165.7%

# 通期連結業績予想に対する進捗(2022年11月期)

- 通期業績予想に対する進捗の結果は、売上高43億57百万円(達成率102.0%)、営業利益は120百万円(達成率115.2%)となりました。

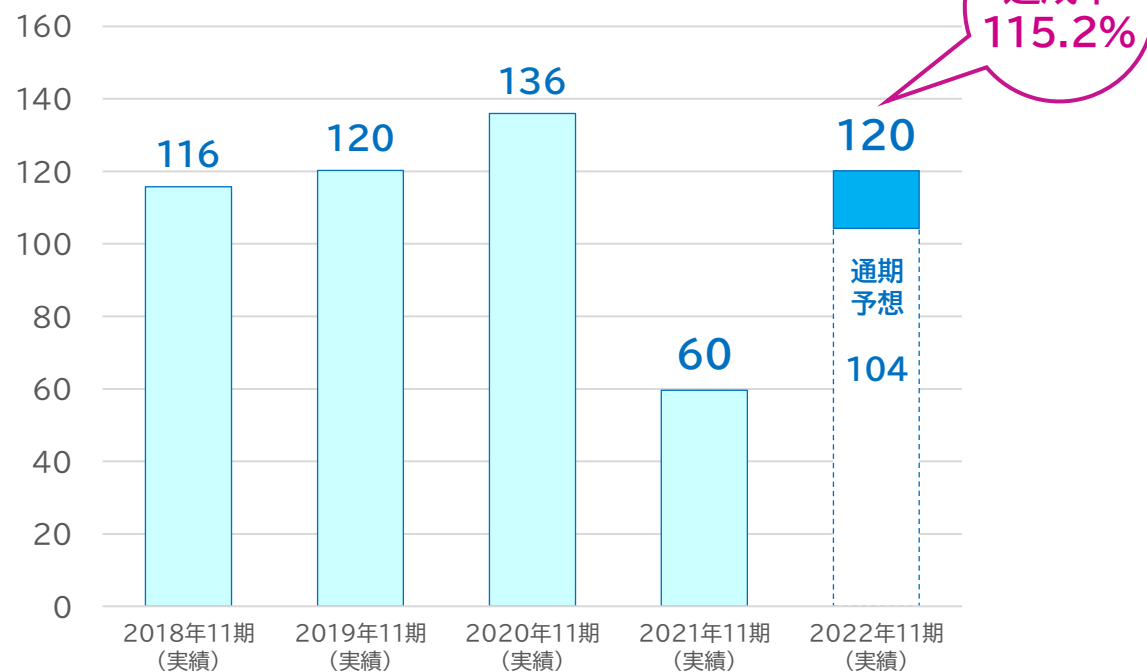
## 連結売上高

(単位:百万円(表示未満を四捨五入))



## 連結営業利益

(単位:百万円(表示未満を四捨五入))



## 決算ハイライト(サービス別)

### システムインテグレーション売上高

39億43百万円

前期比 12.7%増



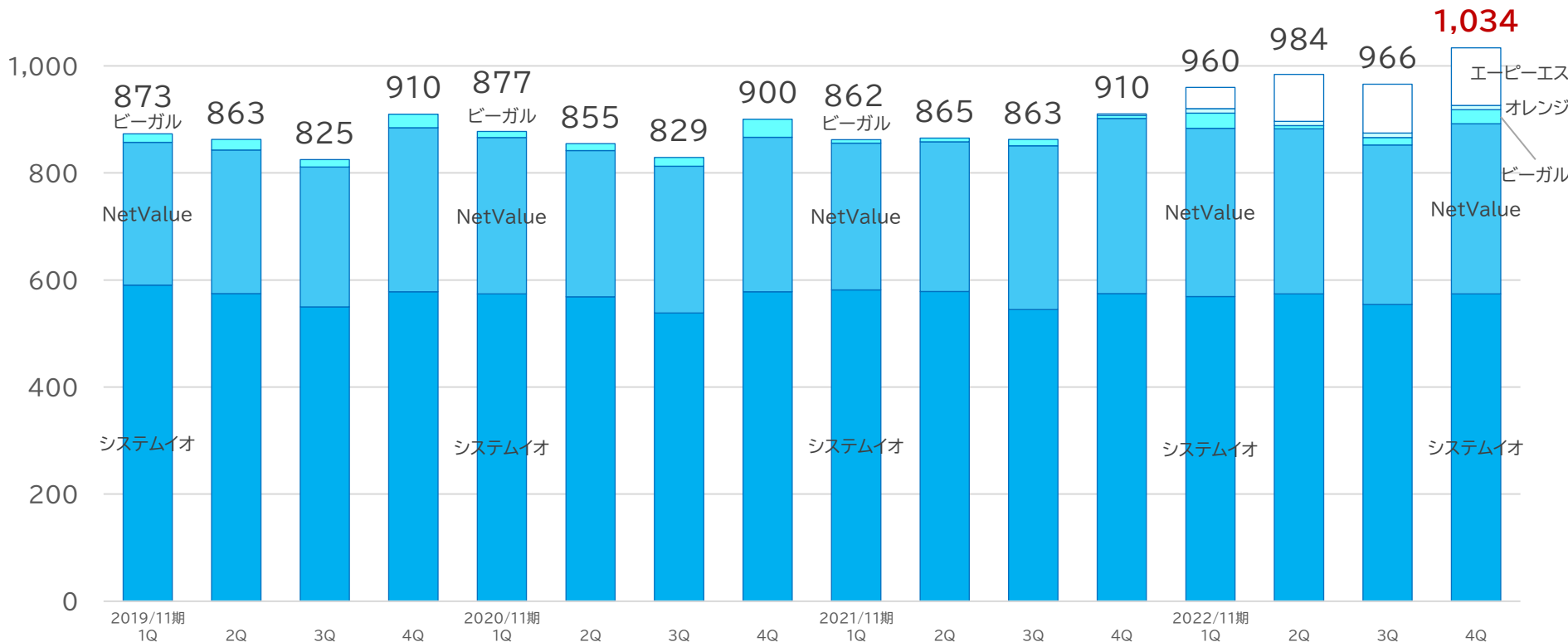
- 当期の売上高は、3,943,771千円(前期比12.7%増)となりました。
  - ✓ 主要顧客からの受注が堅調に推移
  - ✓ 新卒及び未経験中途採用を積極的に行うことでエンジニアの増員を達成し、通信系及び製造業をはじめとする産業系案件が拡大
  - ✓ 株式会社エーピーエスが手掛ける「GIGAスクール運営支援整備事業」に関連する案件が順調に拡大、当社グループへの新規加入により、顧客提案の共同実施やエンジニア要員の相互補填などのシナジー効果による受注も増加いたしました。

システムインテグレーション

# 四半期売上高(事業会社別)

■ 第4四半期売上高は、10億34百万円となり前年同期比・前四半期共にプラスを達成。

(単位:百万円 (表示未満を四捨五入))



**前年同期比 (YoY)**  
**113.6%**

(内訳)	システムイオ	100.0%
	NetValue	97.0%
	ビーガル	484.8%
	オレンジ	273.5%
	エーピーエス	- %

**前四半期比 (QoQ)**  
**107.0%**

(内訳)	システムイオ	103.6%
	NetValue	106.5%
	ビーガル	189.5%
	オレンジ	92.3%
	エーピーエス	117.9%



## 決算ハイライト(サービス別)

### ソリューションサービス売上高

413百万円

前期比 13.4%増

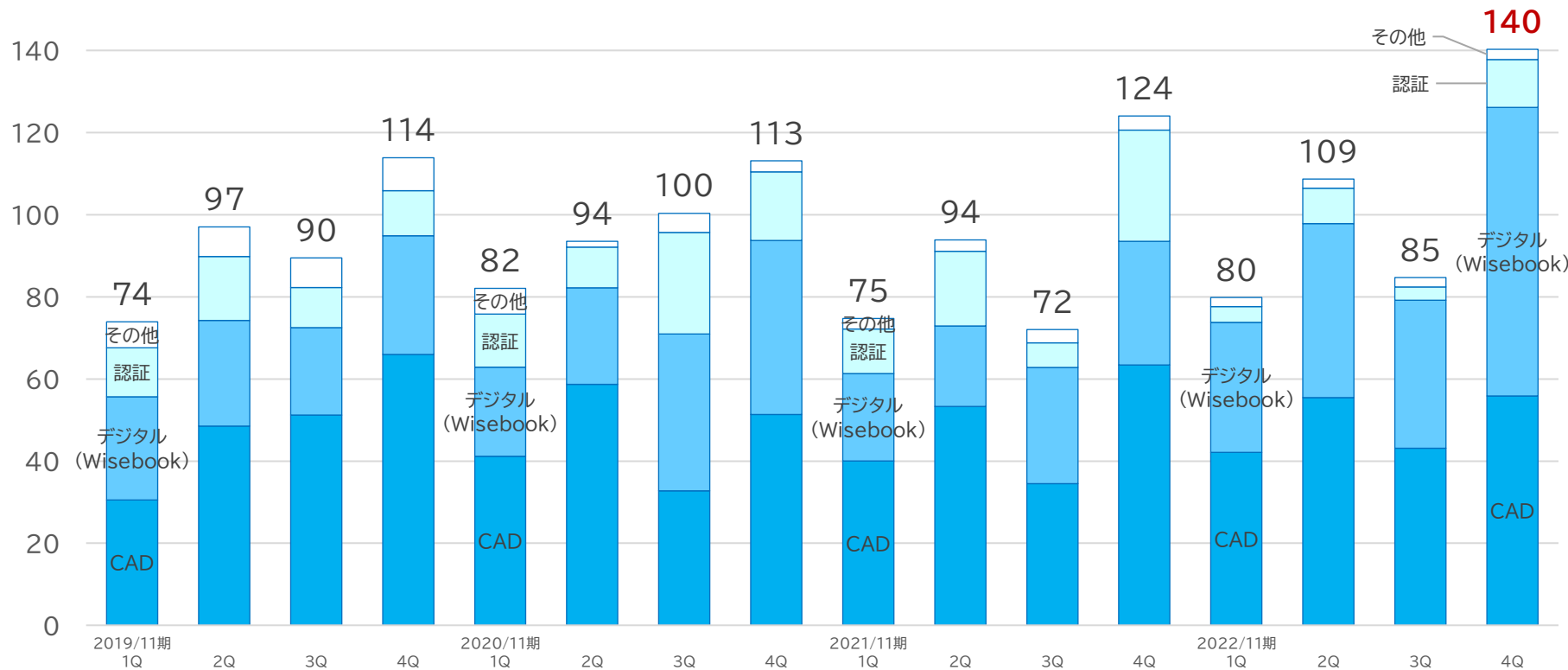


- 当期の売上高は、413,592千円(前期比13.4%増)となりました。
  - ✓ 認知度拡大を目的としたテレビCMを含む広告宣伝を積極的に実施したことにより顧客への提案機会が増加
  - ✓ 顧客のDX推進を追い風に、企業向けのカスタマイズを含む「WISEBOOKプライベートサーバー版」の受注が拡大
  - ✓ テレワーク需要でのDynaCADライセンスの変更・追加販売による受注や、他社製品からの乗換促進を狙ったコスト見直しキャンペーンの実施などにより受注が拡大

# ソリューションサービス 四半期売上高(ドメイン別)

■ 第4四半期売上高は、デジタルマーケティング(Wisebook案件)の売上高が大幅に拡大(前年同期比85.6%増)。

(単位:百万円 (表示未満を四捨五入))



**前年同期比 (YoY)**  
**113.1%**

(内訳)

CAD	110.8%
デジタル	185.6%
認証	42.9%
その他	74.2%

**前四半期比 (QoQ)**  
**165.7%**

(内訳)

CAD	162.9%
デジタル	155.1%
認証	355.7%
その他	112.1%

# 連結損益計算書サマリー

- 当連結会計年度の売上高は43億57百万円(前期比12.7%増)、営業利益は120百万円(同101.4%増)となり、前期比で大幅な増収増益を達成。

	2021年11月期	2022年11月期	前期比	
	金額(千円)	金額(千円)	金額(千円)	増減率
<b>売上高</b>	3,865,268	<b>4,357,363</b>	+492,094	<b>+12.7%</b>
システムインテグレーション売上高	3,500,593	3,943,771	+443,178	+12.7%
ソリューションサービス売上高	364,675	413,592	+48,916	+13.4%
内)デジタルマーケティングサービス	99,356	166,000	+66,644	+67.1%
CADソリューションサービス	191,273	211,016	+19,742	+10.3%
認証ソリューションサービス	62,131	27,368	△34,762	△56.0%
その他サービス(ドローン他)	11,914	9,206	△2,707	△22.7%
売上原価	3,063,807	3,395,256	+331,448	+10.8%
売上総利益	801,461	962,107	+160,645	+20.0%
販売費及び一般管理費	741,827	841,982	+100,154	+13.5%
<b>営業利益</b>	59,633	<b>120,124</b>	+60,490	<b>+101.4%</b>
経常利益	60,796	120,190	+59,394	+97.7%
親会社株主に帰属する四半期純利益	28,679	45,416	+16,736	+58.4%

## 2. トピックス

ソリューションサービス・デジタルマーケティング【Wisebook】

# 2022年8月より、初のテレビCM「ワイズブック(ラップ篇)」の 放映を開始

PR



映像URL  
・ワイズブック『ラップ篇』30秒バージョン:<https://youtu.be/0g69j-AGx34>

## TVCM放映情報

放送局 : TBS系列  
番組名 : THE TIME,  
放送日時 : 毎週月曜日 5時20分～6時 (5時台)  
放送エリア : 関東エリア  
放送期間 : 2022年8月～2023年3月  
CM内容 : ワイズブック『ラップ篇』30秒バージョン

今回のCMは、リモートワークやワーケーションなど、これからのワークスタイルにマッチした文書管理やデジタルブック化を支援する「Wisebook(ワイズブック)」の利便性、有効性を、軽快なリズムに乗せてご紹介しております。  
「ワイズブックする？」から始まる『ラップ篇』を是非ご覧ください。



映像URL  
・ワイズブック『ラップ篇』15秒バージョン:<https://youtu.be/SFZ-I7LZSyA>

社内資料の共有や  
カタログ発信、e  
ラーニング、フリー  
ペーパーの配布、ア  
ナリティクス活用な  
どに、PDFファイル  
1つからDXを始め  
られるWisebook  
をぜひお試しください。

ソリューションサービス・デジタルマーケティング【Wisebook】

# 「Wisebook ONE」でNTTドコモと業務提携、6月1日から ドコモ「ビジネスdXストア」で『dX電子カタログ』サービス開始

業務提携



中堅・中小企業向けの業務支援クラウドサービスを販売する、ドコモの「ビジネスdXストア®」に、株式会社ビーガルの「Wisebook ONE」をOEM提供し、2022年6月1日から「dX電子カタログ」のサービス名で提供を開始いたしました。



- ✓ 「ビジネスdXストア」は、ビジネスdアカウント1つで、様々なジャンルのSaaSを利用でき、主に中堅・中小企業のお客さまのDXの実現を支援するサービスです。
- ✓ 「dX電子カタログ」を導入することで、社内外の資料やカタログをまとめて電子ブック化して管理・運用できるようになり、会社丸ごとのデジタル化が実現します。

(注)「ビジネスdXストア」は、株式会社NTTドコモの登録商標です。

## システムインテグレーション【DX開発事例】

## 自治体DXをサポートするクラウドサービス『自治体申請ナビ』

導入事例

自治体 申請ナビ



「自治体申請ナビ」は窓口業務に必要な申請書類を「どこでも」「簡単に」「まとめて」作れるようにすることで、利便性の向上と窓口業務の効率化を図るクラウドサービスです。

### 市民サービスの向上と行政事務の効率化で『スマート自治体』の実現を支援。

- Webページから各種申請書が作成可能
- 窓口での手続きが効率化
- 来庁者の滞在時間を短縮
- コロナ禍における3密を回避

### ～ 茨城県守谷市役所様で採用 ～

「Wisebook」を申請書式のデジタルブック化に活かすことで、申請書式の選択やクラウド上での記入と保存、自宅や役所での印刷までの一連の流れを簡便に行うことができるクラウドサービス『自治体申請ナビ』が茨城県守谷市役所様で採用されました。

その他、デジタルサイネージ(天気予報、庁舎案内などリアルタイムで市広報情報を配信)やサービスロボットtemi(来庁者向けに対話による窓口案内や目的地への誘導を行うことができる自走ロボット)を導入し、市民サービスの向上と行政事務の効率化を図られています。



temi

THE PERSONAL ROBOT  
<https://www.robotemi.jp/>

## 3. 会社概要



## 会社概要

企業名	MITホールディングス株式会社	
設立	2009年12月	
(創立)	1990年1月（株式会社システムイオを設立）	
従業員数	15名（2022年12月現在）	
グループ従業員数	372名（2022年12月現在）	
所在地	千葉県千葉市	
役員	代表取締役社長	増田典久
	代表取締役会長	鈴木浩
	常務取締役	中森将雄（株式会社NetValue代表取締役）
	常務取締役	三方英治（財務担当取締役）
	取締役	野山真二（株式会社システムイオ代表取締役）
	社外取締役	池津学（弁護士）
	常勤監査役	沼倉巧和
	社外監査役	東園直樹
		山西啓司

## グループ会社一覧



企業名 (株)システムイオ  
設立 1990年1月  
従業員数 160名 (2022年12月現在)  
拠点 東京本社 (東京都港区)  
千葉本社 (千葉市)  
事業内容 システムインテグレーション

## NetValue

企業名 (株)NetValue  
設立 2004年6月  
従業員数 120名 (2022年12月現在)  
拠点 本社 (大阪市)  
福岡営業所、川崎営業所  
事業内容 システムインテグレーション



企業名 (株)ビーガル  
設立 2007年9月  
従業員数 30名 (2022年12月現在)  
拠点 本社 (千葉市)  
東京支社、大阪支社、他  
事業内容 ソリューションサービス  
(デジタルブック、CAD、  
認証、ドローン) 及び、  
システムインテグレーション

## Orange Computer

2021年  
11月  
グループ  
加入

企業名 (株)オレンジコンピュータ  
設立 2009年11月  
従業員数 3名 (2022年12月現在)  
拠点 東京本社 (東京都港区)  
事業内容 システムインテグレーション  
(Linux用各種ドライバの開発  
計測&制御システムにおける  
ファームウェア・アプリ開発)



## 株式会社エーピーエス

2022年  
1月  
グループ  
加入

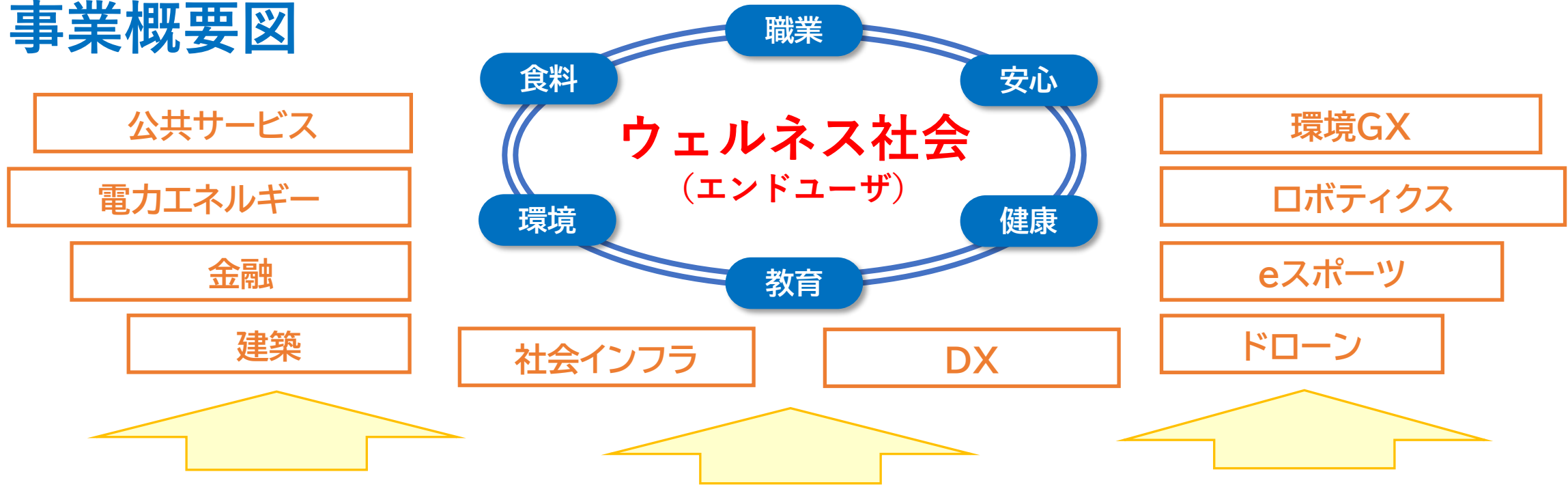
企業名 (株)エーピーエス  
設立 2005年1月  
従業員数 31名 (2022年12月現在)  
拠点 本社 (東京都千代田区)  
事業内容 システムインテグレーション  
(Webアプリケーション開発、  
インフラ構築) 及び、アプリ  
開発ソリューションサービス



企業名 Vision Links Myanmar Co.,Ltd.  
設立 2015年9月  
従業員数 13名 (2022年12月現在)  
拠点 本社 (ヤンゴン)  
事業内容 システムインテグレーション

※VLMは非連結子会社です。

# 事業概要図



ITでウェルネス社会を支える ライフサポーターグループ



株式会社エーピーエス

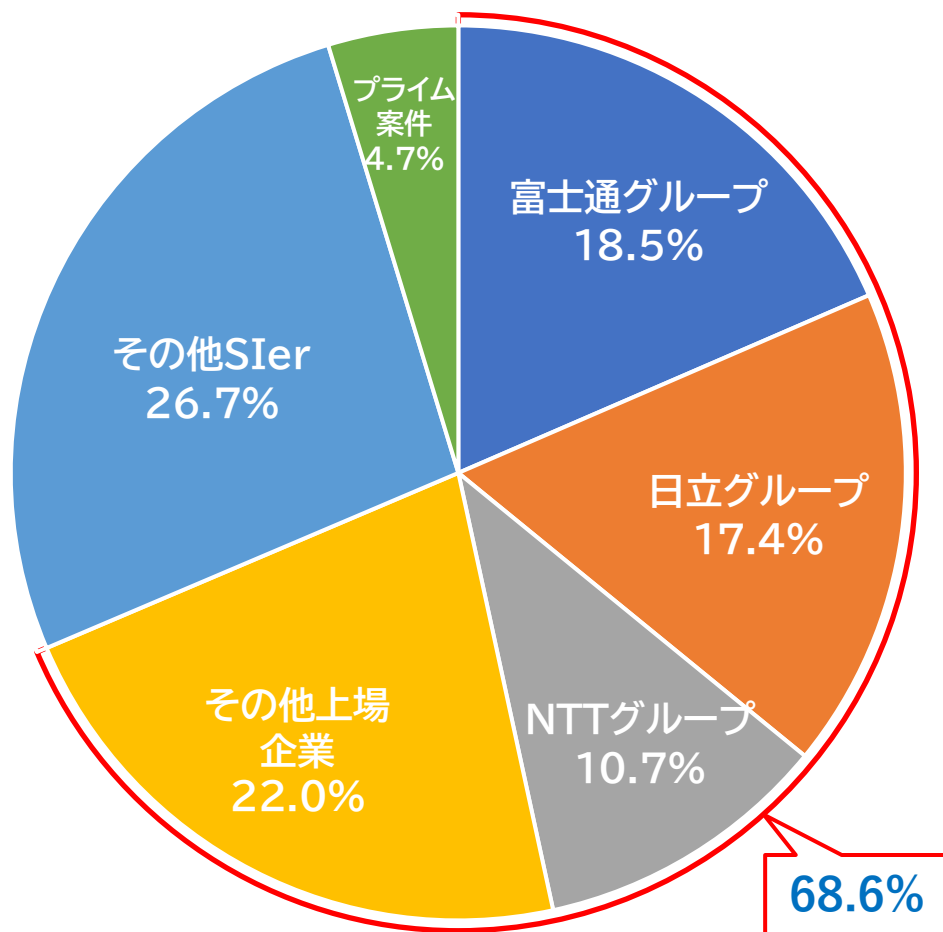


#### 4. サービス概要

# システムインテグレーションサービス

# システムインテグレーションサービス

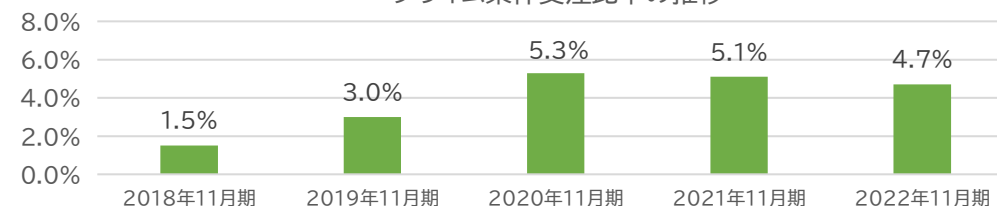
顧客分布(2022年11月期実績)



当社グループは独立系システムインテグレーターとして、30年を超える実績を積み重ねて続けています。

- ◆ 社会インフラ系システム開発及び、ネットワーク基盤構築の開発実績とノウハウの蓄積を強みに、顧客との長期的な取引を継続しており、主要顧客である大手メーカー、大手システムインテグレーターから約68%以上の受注を安定的に継続しています。
- ◆ あらゆる産業においてデジタルトランスフォーメーション(DX)の取り組みが加速している中、大手システムインテグレーターでは対応できない多くの中小規模事業者に向けて、生産性向上につながるシステム化コンサルティングサービスの提供を強化し、事業拡大を目指してまいります。

プライム案件受注比率の推移



# システムインテグレーションサービス

～設計・開発からハードを含めた保守運用まで～

- ◆ 企業の業務を遂行するのに必要なソフトウェアシステムの開発から導入・運用保守までを行っています。
- ◆ 社会インフラ系基幹システム開発及びネットワーク基盤構築の受注を柱にしており、安定した受注の確保を実現しています。

## ★主な業種★

社会生活に密着したインフラを支えるシステムの開発、保守を担っています。



**公共**

(中央省庁、自治体、年金)



**通信**

(携帯キャリア)



**金融**

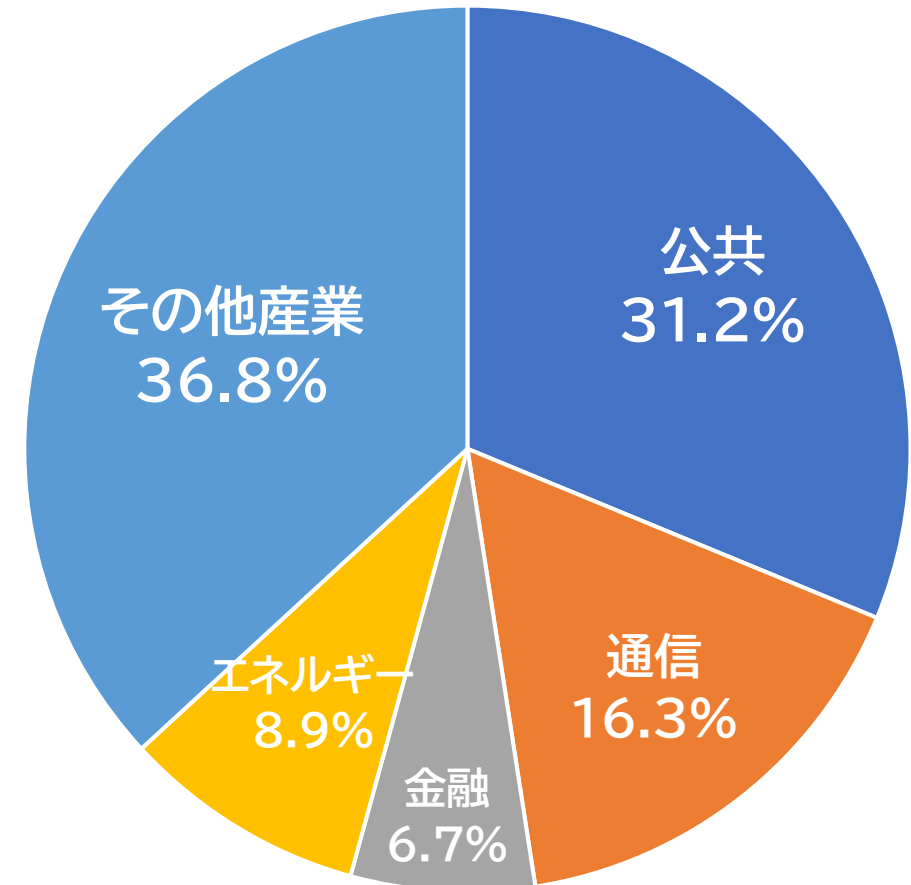
(銀行、クレジット、保険)



**エネルギー**

(電力系、ガス系)

ユーザ業種割合(2022年11月期実績)



【DX開発事例】

# クラウドシステムソリューション



クラウドシステムを中心とした受託開発業務及び販売支援をワンストップで提供



**駐輪場定期利用管理システム**  
(キャッシュレス、個人情報レス)



**自治体申請ナビ**  
(スマート自治体クラウドサービス)



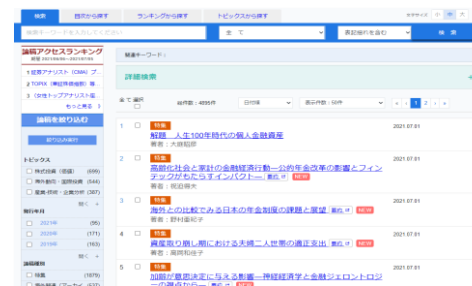
**アンケートクラウドシステム**  
(学校向け業務効率化システム)



**工場稼働管理IoTシステム**  
(センサーモニタリングシステム)



**食事予約クラウドシステム**  
(社員寮むけ喫食向上・フードロス対策)



**デジタルアーカイブシステム**  
(過去文書管理・運用システム)

#### 4. サービス概要

# ソリューションサービス



## 4. サービス概要

# ソリューションサービス デジタルマーケティング(Wisebook)

### 電子化の時間短縮と利便性が向上する制作・配信システム

2つのプランからお選びいただけます

**WiseBook Cloud** 利便性向上とコスト削減を実現!



**WiseBook LS** 専用サーバーで柔軟にカスタマイズ!



### ペーパーレス化

電子パンフレットのWEB配信でコスト削減

会議ごとの資料プリント→製本→配布を、クラウドで集中的に管理し、セキュアな環境で運用できます。制作から公開までの時間を短縮、コストも大幅に削減でき、「働き方改革」をサポートします。

### eラーニング

教育現場で簡単運用・学習効果UP

学校や塾などの教育教材や社内教育マニュアルなどを電子テキスト化。動画を組み込んだeラーニング教材として利用できます。スマホやタブレットから「すきま時間」で「いつでもどこでも」学べる学習ツールとして最適です。

### マーケティング

WEB運動で次の展開へ知りたい情報を取得

Wisebook解析システムでブック解析情報を数値化し、アクセス解析をビジュアル表示します。紙媒体では知り得なかった情報を取得し、商品販売戦略や紙面レイアウトの構成などに活用できます。

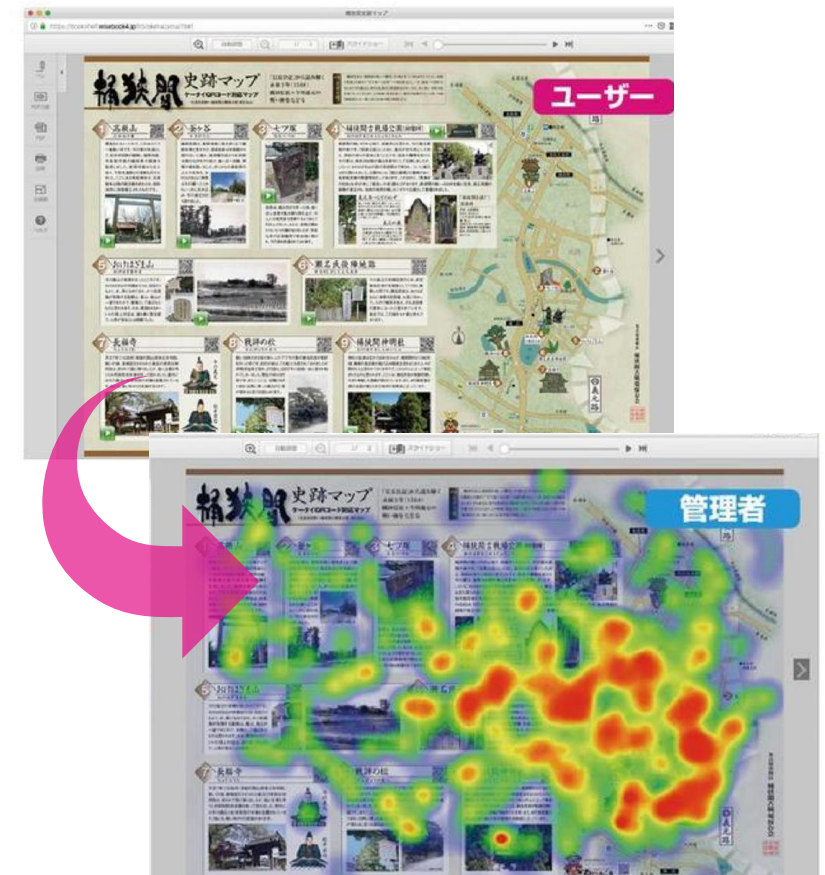
### 文書管理

デジタル文書で効率よい文書管理を実現

社内に保管されている様々な文書や技術資料などの社外秘文書を「限定公開」で運用できます。Wisebookライブラリ(本棚)の検索機能を利用することでキーワード検索が可能。ページ内でハイライト表示されるため、素早く見つけることができます。



- マーケティング機能 (ヒートマップ)  
デジタルブックの閲覧状況をアクセス解析



どの箇所がよく閲覧されているか一目で把握できます。

Wisebook活用事例

# デジタル通販カタログ (ECサイト連携)

導入事例

# dinos

 ディノス様

## ブラウザ・スマホ公開で注文数増大

### POINT

- ✓ ブラウザ版にした結果、スマホからの利用者が増えた
- ✓ 購入ボタンを付けることによって通販サイトへスムーズに遷移しカートに導く
- ✓ アクセス解析で利用状況が把握できマーケティング・営業戦略が立てられる

LINK

### 関連機能

- ・カート連携
- ・カタログ請求
- ・アクセス解析

【ブラウザ版】



【スマホ版】



# Wis ebook活用事例 デジタルパンフレットスタンド

導入事例



感動のそばに、いつも。

## 旅行パンフレット10000冊、世界最大級の旅行パンフレットサイト！

JTBパンフレットスタンド

<https://ebook.jtb.co.jp/>

The screenshot shows the JTB ebook stand website interface. It features a top navigation bar with '海外ツアー' (Overseas Tours) and '国内ツアー' (Domestic Tours). Below this, there are sections for 'おすすめツアーパンフレット' (Recommended Tour Brochures) with thumbnails for destinations like Hawaii, Europe, and Asia. A grid of regional buttons is visible, including '東京発', '大阪発', '中部発', '九州発', '北海道発', '東北発', '関西発', '中国・四国発', '九州発', '中部発', '関東発', '北陸発', '中部発', '関西発', '中国・四国発', '九州発'. There are also sections for '外国人向け日本国内ツアー' (Tours for foreigners in Japan) and 'JTBサン&サン国内ツアー' (JTB Sun & Sun Domestic Tours).

### ビジネスクラス/上級エコノミークラスで行く ハワイ 2018年04月06日発売

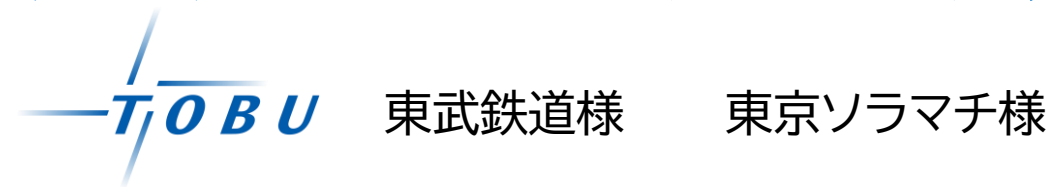
クラス利用！空港ラウンジも利用OK！日本申込限定！ 設定期間：2018年05月～2018年11月 請求コード：8681304

The screenshot shows a digital travel brochure for Hawaii. The header includes the 'LOOK JTB' logo and the text '2018.5月4日～11月30日 関空発'. Below this, it says 'DELTA デルタ航空で行く' and 'ビジネスクラス/上級エコノミークラスで行く'. The main title is 'ハワイ' (Hawaii) with a sub-headline 'ワンランク上の空の旅でハワイへ'. There are several promotional banners, including one for '地域を選択！現地発着オプションプランをデジタルパンフレットでチェック!!' and another for '留学もJTBへ。'. The bottom of the brochure features a navigation bar with '動調整', '1/ 20', 'スライドショー', 'PDF', '印刷', '全画面', and 'ヘルプ'.

Wisebook活用事例

# デジタルアーカイブ・バックナンバー

導入事例



## デジタルアーカイブでバックナンバー閲覧

### POINT

- ✓ 冊子の在庫切れを気にしなくなった
- ✓ 地域情報に留まらず、全国・グローバルに配信
- ✓ 活動記録をボタン一発で即閲覧、過去の情報に遡れる



### 関連機能

- ・ダウンロード
- ・全文検索



日本ライオン誌電子版  
(ライオンズクラブ)



デジタルマーケティングソリューション

# SHARP BIGPADで使える タッチディスプレイ(電子黒板)仕様のWisebook製品を販売

事業提携

## ▶ 製品の特徴

会議資料やレジューメ等をWisebookで簡単にデジタルブック化し、保存～管理～運用が出来ます。BIGPADで投影することで、電子ブックへ直接書き込みできるようになり、書き込んだ内容のクリア機能も搭載。電子ブックを閉じるだけでペンで書き込んだ内容がクリアされるため、同じ教材で何度も授業を行う塾や学校などにもおすすめです。



BIGPADは、シャープ製タッチディスプレイです。内蔵ホワイトボードやワイヤレス機能により、クイックなミーティングや授業をアシストしてくれます。

ソリューションサービス

# CADソリューション(DynaCADシリーズ)



## ◆DynaCADシリーズ

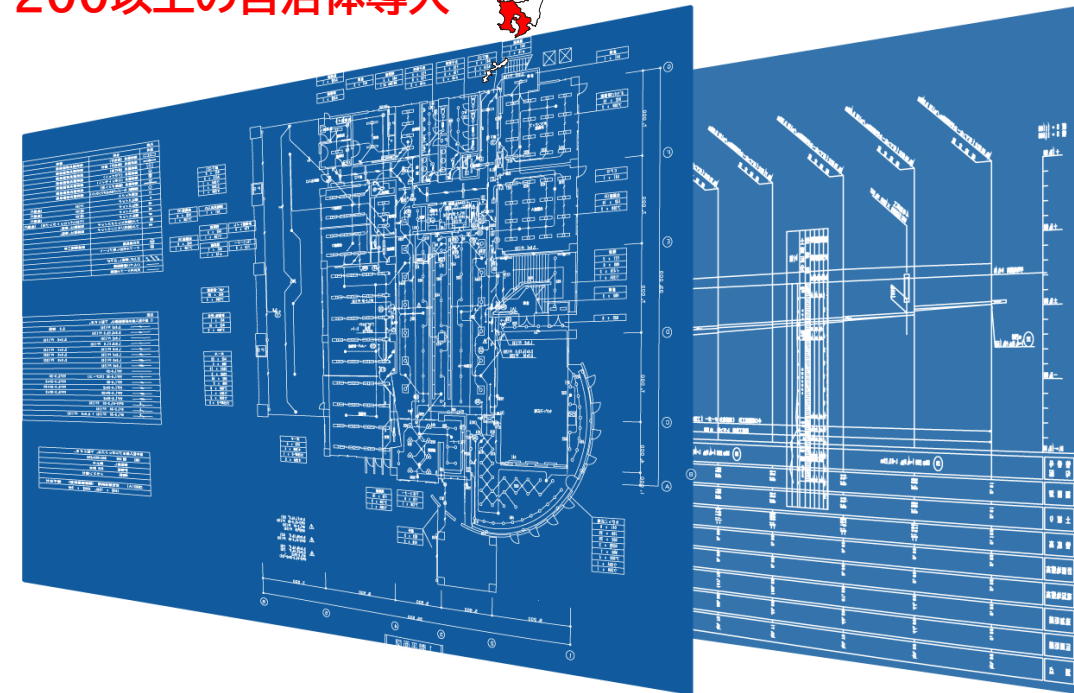
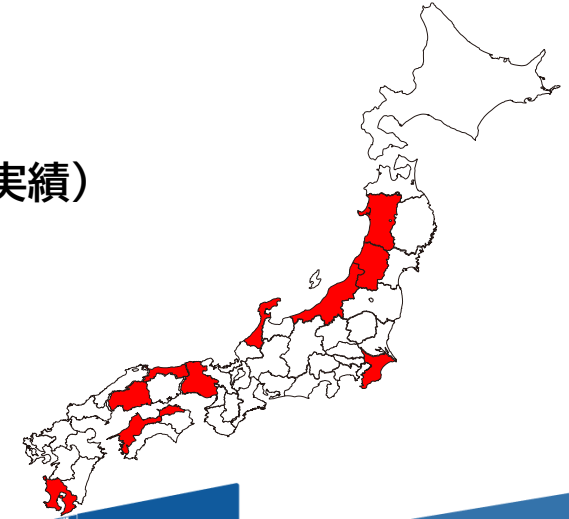
- DynaCAD官公庁版Plus
- DynaCAD土木Plus
- DynaCAD電気
- DynaCAD
- DynaCAD3DVIEWER
- DynaCADCUBE(3DCAD)

## ◆その他CAD関連サービス

- 図面電子化『B@図』
- CAD関連書籍・電子納品ソフト・施設管理ソフト

## ◆導入実績(出荷実績・顧客実績)

- 累計販売本数
- 12万ライセンス超
- 11県の県庁で採用
- 200以上の自治体導入



ソリューションサービス

# CADソリューション

## 3次元CAD 『DynaCAD CUBE(キューブ) Ver1.0』

～自治体のCIM/i-Construction推進を支援～

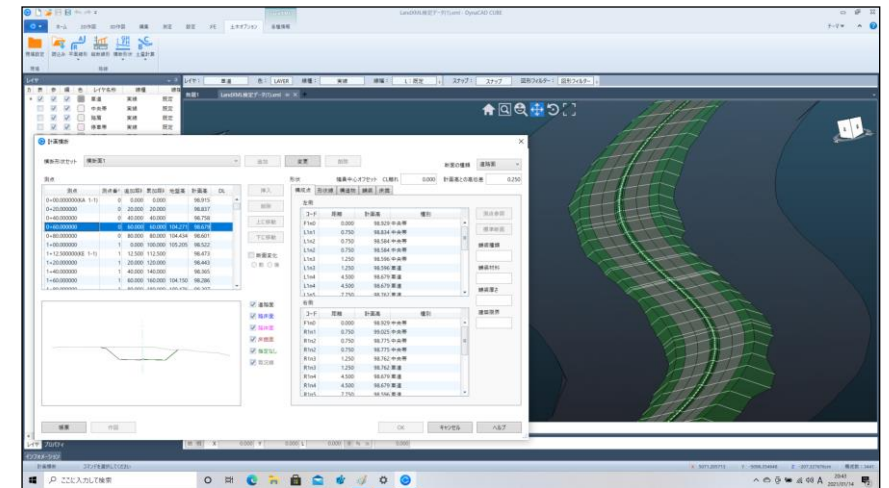


### ◆ DynaCAD CUBEの展望

- 『DynaCAD CUBE Ver1.0』は、自治体様向けの先行発売となり、2次元汎用CAD『DynaCAD』の操作性を踏襲しつつ、簡易2D・3D作図編集機能やLandXML/IFC入力、3D表示機能や土量計算などの機能を搭載しています。
- 2021年11月には、Ver1.0に編集/データ互換機能を強化したVer1.5を発売。今後のさらなる3次元化の流れを見据えた商品開発に取り組んでまいります。

#### [DynaCAD CUBEの主な特徴]

- ✓ CIM/i-Constructionで納品されるLandXMLデータを取り込み、3次元表示することで視覚的に確認することができます。
- ✓ 距離測定や面積測定・土量計算などにより、CADデータから業務に必要な情報の確認が可能です。



ソリューションサービス

# 認証ソリューション(セキュリティ)

◆ **顔認証**を利用したシステムの設計から導入、  
施工、保守サービスまで提供。

- **顔認証**×入退管理システム
- **顔認証**×勤怠管理システム
- **顔認証**×食堂決済システム
- 共連れ防止システム
- ICカード発行 など

◆ コロナ禍における感染拡大防止対策のための  
**検温機能付顔認証**システム関連製品、  
「AI FaceTerminalシリーズ」を販売。

AI Face Terminal シリーズ

顔と温度のワンストップ認証

AI Face Terminal **-mini-**

AI Face Terminal -TEMPの性能そのままに登録者人数を抑え、  
更にAI Face Terminal A70を小型にした廉価版のminiが登場!

コンパクトなのに  
高性能!  
しかも低価格な  
デバイスです

主な特長

- 正確な温度検知  
誤差±0.5℃以内で人体のみの温度を検知  
検温が正常時のみ開屏できる機能あり
- AI技術による顔認証  
認証時間は0.2秒未満  
認証精度 99% 以上  
登録は写真でもOK
- マスク・メガネ着用可  
マスク・メガネ着用の有無を最新のAI技術で判別して認証  
マスク着用必須の設定により、未着用の場合、アラートまたは開屏ができない設定が可能

A70とのサイズ比較



A70 mini



38.1℃



36.6℃



37.4℃



37.8℃



38.1℃



ソリューションサービス

# ドローン操縦技術者講習団体「DIA(ダイア)」

～DXを見据えたドローン操縦者の育成で自治体支援～

ドローンを活用する事で、これまで別の手法にて「手間暇やコスト」を削減し、「困難を実現」する、といった取り組みはデジタルトランスフォーメーション(DX)取組の1つであり、今後も様々なシーンでドローンの活用が促進されます。

DIAでは、ドローンに初めて触れる初心者の方でも「安全」に、そして「快適に」ドローン活用の基礎知識や安全な取扱い、そして空撮技術など、多彩な知識・技術を学べる講習を展開しております。



DIA( Drone International Association) 協会概要

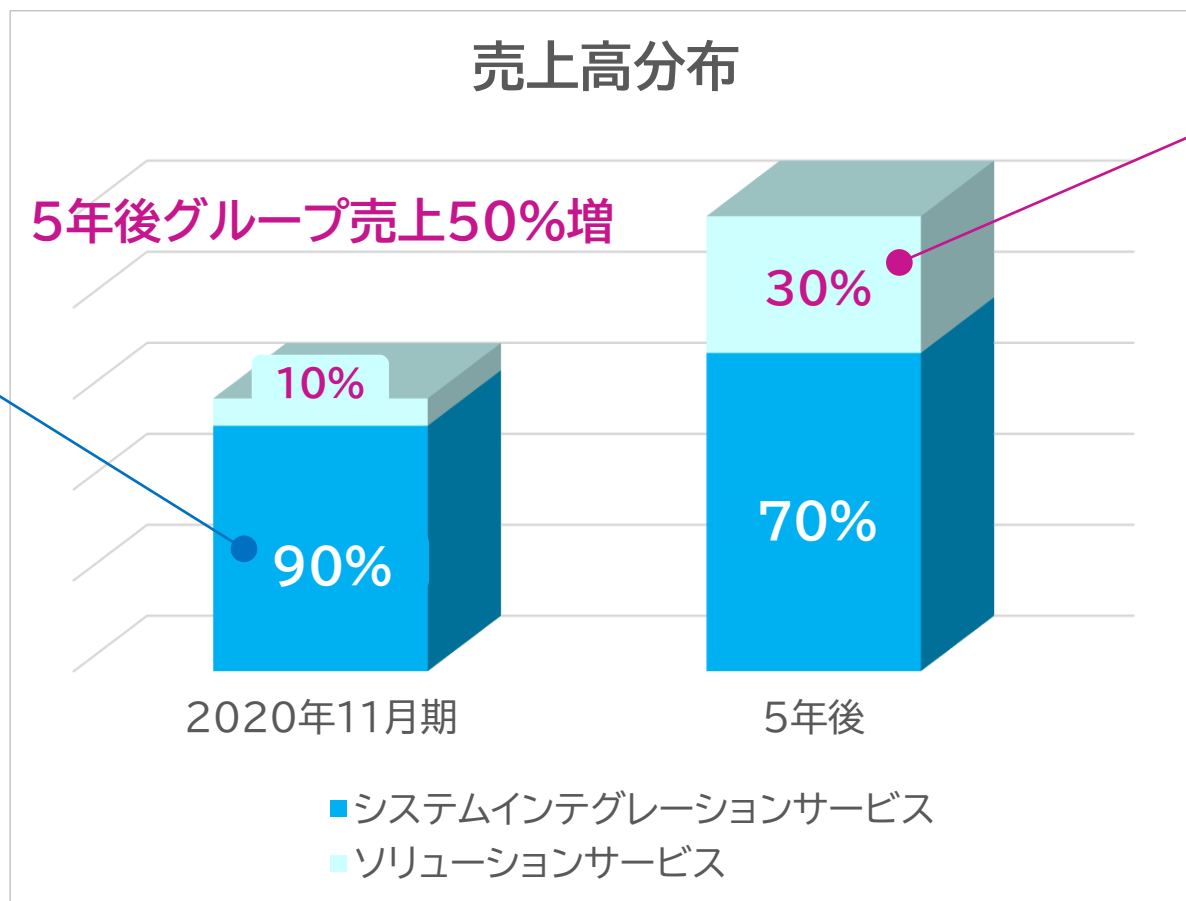
質の高いドローンインストラクターと操縦者を育成する教育団体を2017年に設立し、2018年5月に無人航空機等の操縦者に対する技能認証を実施する「講習団体」として国土交通省に登録、2021年8月に国土交通省の定める所要の要件を満たし、「講習団体」から「管理団体」となりました。



# グループ成長戦略

安定的な成長、経営基盤

戦略的な拡大成長、高収益事業



## ◆ システムインテグレーションサービス

【得意分野】

- ・大規模インフラ開発
- ・エネルギー関連
- ・通信キャリア

【戦略項目】

- ・人材確保
- ・オフショア・ニアショア
- ・中小規模事業者向けDX推進

## ◆ ソリューションサービス

【主な製品・サービス】

- ・DynaCADシリーズ(ソフトウェア)
- ・Wisebook(クラウド・ライブラリサーバ)
- ・認証セキュリティサービス

【戦略項目】

- ・SaaS型クラウドサービス推進強化
- ・ストックビジネスの推進
- ・サービスの多様化
- ・グローバル展開

# サステイナブルな成長に向けて、 バランスの取れた高い成長性を確保していきます。

着実に質の高い成長(成長が次の成長に繋がる)  
SI・ネットワーク基盤構築  
安定的な拡大成長



開拓精神を持ったチャレンジングな成長  
CAD・クラウド・セキュリティー・電子カタログ  
高収益体質への変革

→ ソリューション売上比率30%へ

デジタルマーケティング  
『WisebookONE』

CADソリューション  
『DynaCADCUBE(3D)』

認証ソリューション  
『3D・検温機能付顔認証』

システムインテグレーションサービス

現在

# 本資料に関する取扱い

## ■ 免責事項

本資料に記載した内容等は、資料作成時における当社の判断であり、その情報の正確性、完全性を保証または約束するものではありません。

また、業績予想等の将来に関する記述は、当社が現在入手している情報及び合理的であると判断する一定の前提に基づいており、実際の業績は様々な要因によって異なる場合があります。今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は本資料に含まれる将来情報の更新・修正を行う義務を負うものではありません。

投資を行う際には、ご自身の判断において行っていただきますよう、お願いいたします。

## ■ 本資料に関するお問い合わせ先

MITホールディングス株式会社 IR担当

TEL : 043-239-7252

E-Mail : ir@mit-hd.co.jp