

2023年1月25日

各位

会社名 ナレッジスイート株式会社
 代表者名 代表取締役社長 稲葉雄一
 (コード番号 3999 東証グロース)
 問合せ先 常務取締役執行役員 柳沢貴志
 (TEL 03-5405-8120)

(訂正)

「2022年12月度グループ SaaS 主要 KPI 月次進捗のお知らせ」の一部訂正について

2023年1月25日に公表しました「2022年12月度グループ SaaS 主要 KPI 月次進捗のお知らせ」について、一部訂正がありましたのでお知らせいたします。

記

1. 訂正理由

「2022年12月度グループ SaaS 主要 KPI 月次進捗のお知らせ」の「グループ SaaS 主要 KPI 2022年10月～2023年9月 (2)四半期進捗」に記載の単位に誤りがありましたので、訂正するものであります。

2. 訂正箇所

訂正の箇所には_____を付して表示しております。

グループ SaaS 主要 KPI 2022年10月～2023年9月

(2)四半期進捗

【訂正前】

	1Q	2Q	3Q	4Q
ARR (千円)	1,356,440			
Churn Rate	1.12%			
ARPA (千円)	395,925			

【訂正後】

	1Q	2Q	3Q	4Q
ARR (千円)	1,356,440			
Churn Rate	1.12%			
ARPA (円)	395,925			

(訂正後)

各 位

会 社 名 ナレッジスイート株式会社
代 表 者 名 代表取締役社長 稲葉 雄一
(コード番号 3999 東証グロース)
問 合 せ 先 常務取締役執行役員 柳沢 貴志
(TEL 03-5405-8120)

2022年12月度グループ SaaS 主要 KPI 月次進捗のお知らせ

2022年12月度のグループ SaaS 主要 KPI 月次進捗を下記の通りお知らせいたします。

記

グループ SaaS 主要 KPI 2022年10月～2023年9月

(1) 月次進捗

	10月	11月	12月	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月
New MRR (千円)	3,803	4,258	6,520									
契約件数 (件)	3,341	3,369	3,426									
受注額残高 (千円)	9,269	9,103	6,336									

(注1) 数値は速報値であり、会計監査を受けていないため後日修正される可能性があります。

(注2) 上記数値は本資料開示時点での速報値であり、翌月の開示時点の数値とは異なる可能性があります。

(注3) MRR: Monthly Recurring Revenue 月間経常収益。

(注4) New MRR: 新規顧客から得られた MRR。

(注5) 上記数値にはナレッジスイート株式会社が提供する SaaS に加え、グループ会社(株式会社DXクラウド、ネットビジネスサポート株式会社、ブーストマーケティング株式会社)が提供する SaaS も含めております。なお、OEM(ディスク容量に応じた課金体系のため)は含まれておりません。

(注6) 受注額残高: 過去の新規受注契約のうち翌月以降有料課金開始される契約の SaaS 利用額(月額換算)の当月末時点の残高。(当 SaaS は初期導入支援等の完了した時点で有料課金開始となる)なお、上記数値は、ナレッジスイート株式会社が提供する OEM は含まれておりません。

(2) 四半期進捗

	1Q	2Q	3Q	4Q
ARR (千円)	1,356,440			
Churn Rate	1.12%			
ARPA (円)	395,925			

(注7) 数値は速報値であり、会計監査を受けていないため後日修正される可能性があります。

(注8) 上記数値は本資料開示時点での速報値であり、翌月の開示時点の数値とは異なる可能性があります。

(注9) ARR: Annual Recurring Revenue 年次経常収益。各四半期末時点のグループ SaaS MRR (OEM 除く) の 12 倍で算出。

(注10) Churn Rate: 解約率 MRR 基準の月次平均解約率。当該月の Churn MRR ÷ 前月末の MRR。各四半期 3 か月平均で算出。

(注11) Churn MRR: サービスを解約した既存顧客によるグループ SaaS MRR (OEM 除く)。各四半期 3 か月平均で算出。

(注12) ARPA: Average Revenue Per Account 1 契約企業あたりの平均年次経常収益。グループ SaaS における四半期末時点の ARR を契約企業数で除して算出。

参考) ナレッジスイート社提供 SaaS 主要 KPI 2021 年 10 月～2022 年 9 月

(1) 月次進捗

	10 月	11 月	12 月	1 月	2 月	3 月	4 月	5 月	6 月	7 月	8 月	9 月
New MRR (千円)	2,339	2,308	2,472	2,359	2,330	1,827	2,536	1,679	2,393	2,011	2,206	2,491
契約件数 (件)	2,348	2,389	2,427	2,444	2,506	2,515	2,547	2,529	2,553	2,575	2,586	2,600
受注額残高 (千円)	4,929	5,002	4,671	4,463	4,472	5,007	4,838	5,714	5,301	5,458	5,743	5,427

(注1) 上記数値には InCircle (ライセンス数に応じた課金体系のため) 及び OEM (ディスク容量に応じた課金体系のため) は含まれておりません。

(2) 四半期進捗

	1Q	2Q	3Q	4Q
ARR (千円)	767,268	811,478	859,833	903,669
Churn Rate	1.26%	1.01%	1.46%	1.21%

(注2) 上記数値はナレッジスイート株式会社が提供する SaaS (OEM 除く) であり、他グループ会社の SaaS は含まれておりません。

(注3) ARR: Annual Recurring Revenue 年次経常収益。各四半期末時点のナレッジスイート社提供 SaaS MRR (InCircle 及び OEM 除く) の 12 倍で算出。

(注4) Churn Rate: 解約率 MRR 基準の月次平均解約率。当該月の Churn MRR ÷ 前月末の MRR。各四半期 3 か月平均で算出。

(注5) Churn MRR: サービスを解約した既存顧客によるナレッジスイート社提供 SaaS MRR (InCircle 及び OEM 除く)。各四半期 3 か月平均で算出。

以上