

2022年12月期 決算説明資料

2023.2.14
株式会社ビジョン 証券コード：9416

業績ハイライト
2022年12月期実績

P.3~

2023年12月期業績予想

P.9~

成長に向けた取組みの内容
(ウイズコロナ・アフターコロナを見据えた成長戦略)

P.15~

ESG要素を含む
中長期的な持続可能性

P.31~



業績ハイライト 2022年12月期実績

(百万円、%)

科目	2022年12月期 実績	2021年12月期 実績	増減額	増減率
売上高	25,487	18,100	+7,386	+40.8
売上原価	13,157	9,092	+4,064	+44.7
売上総利益	12,330	9,008	+3,322	+36.9
売上総利益率	48.4	49.8	△1.4	—
販売管理費	9,916	7,903	+2,012	+25.5
販売管理费率	38.9	43.7	△4.8	—
営業利益	2,414	1,105	+1,309	+118.5
営業利益率	9.5	6.1	+3.4	—
経常利益	2,422	1,143	+1,278	+111.8
親会社株主に帰属する 当期純利益	1,548	729	+819	+112.4

売上高

グローバルWiFi事業：世界各国の入国制限の緩和・全廃の動きの加速によりアウトバウンド（日本から海外への渡航者）のご利用が徐々に回復。

国内の各種利用ニーズの獲得及び法人向け社内常備型「グローバルWiFi for Biz」のテレワーク兼用のご利用により順調に推移。

空港検疫所が実施している水際対策業務の受託（P.40参照）継続。
（2021年3月中旬より受託、2022年12月期通期においても継続）。

情報通信サービス事業：物販系商材（移動体通信機器、OA機器等）の販売強化による増加。

スペースマネジメント事業（会議室・テレワークスペースのレンタルサービス）を営む株式会社あどぼるの子会社化により増加。

売上原価

グローバルWiFi事業：売上増加に伴う海外通信原価及び水際対策業務に伴う人件費（売上原価計上）増加。

販売管理費

人件費：株式会社あどぼる、こしかの温泉株式会社子会社化による人員増加。業績連動賞与引当計上。

広告費：需要に合わせたWEBサイトの広告展開（リスティング費用等）により増加。

その他販売管理費：売上連動費用（消耗品費、支払手数料等）、のれん償却及び移転費用により増加。



セグメント別業績



(百万円、%)

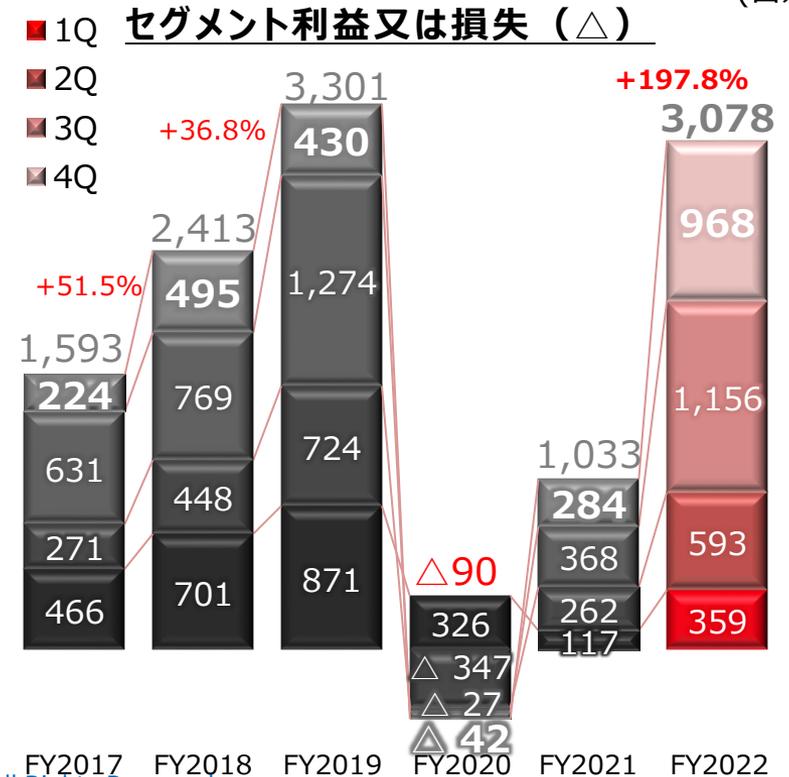
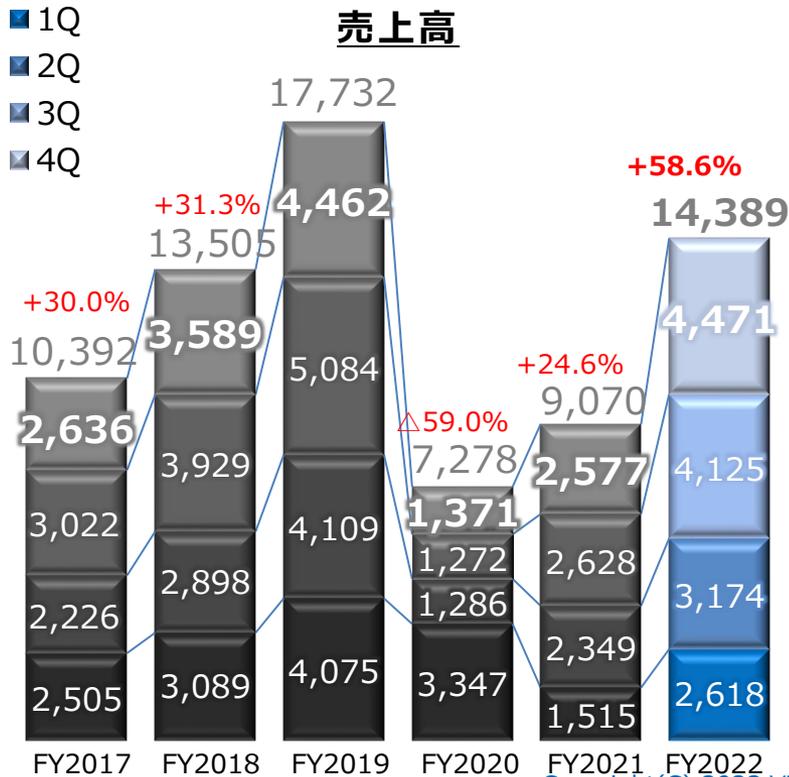
セグメント別業績	2022年12月期 実績	2021年12月期 実績	増減額	増減率
売上高	25,487	18,100	+7,386	+40.8
グローバルWiFi事業	14,389	9,070	+5,319	+58.6
情報通信サービス事業	10,615	8,804	+1,810	+20.6
グランピング・ツーリズム事業	340	-	+340	-
報告セグメント計	25,345	17,875	+7,469	+41.8
その他	197	235	△37	△16.0
調整額	△55	△10	△45	-
セグメント利益	2,414	1,105	+1,309	+118.5
グローバルWiFi事業	3,078 (21.4%)	1,033 (11.4%)	+2,044 (+10.0%)	+197.9
情報通信サービス事業	765 (7.2%)	1,116 (12.7%)	△350 (△5.5%)	△31.4
グランピング・ツーリズム事業	△122	-	△122	-
報告セグメント計	3,721	2,149	+1,571	+73.1
その他	△119	△94	△25	-
調整額	△1,186	△950	△235	-

2019年10月～12月対比、日本から海外への渡航者は23.1%回復する中、アウトバウンドのレンタル件数が約23.7%、売上高は約45.2%回復。2022年通期はレンタル件数が約12.2%、売上高は約25.7%回復。

法人比率、アジア以外の渡航先比率、及び平均レンタル日数増加等によるARPU（1レンタルあたりの平均売上）増加。
 法人向け社内常備型「グローバルWiFi for Biz」、テレワーク兼用として保有契約数及び通信利用実績増加。
 国内における各種利用ニーズ（一時帰国、入院、引越、帰省、旅行・出張、イベント、テレワーク、自宅回線との併用等）の獲得継続。

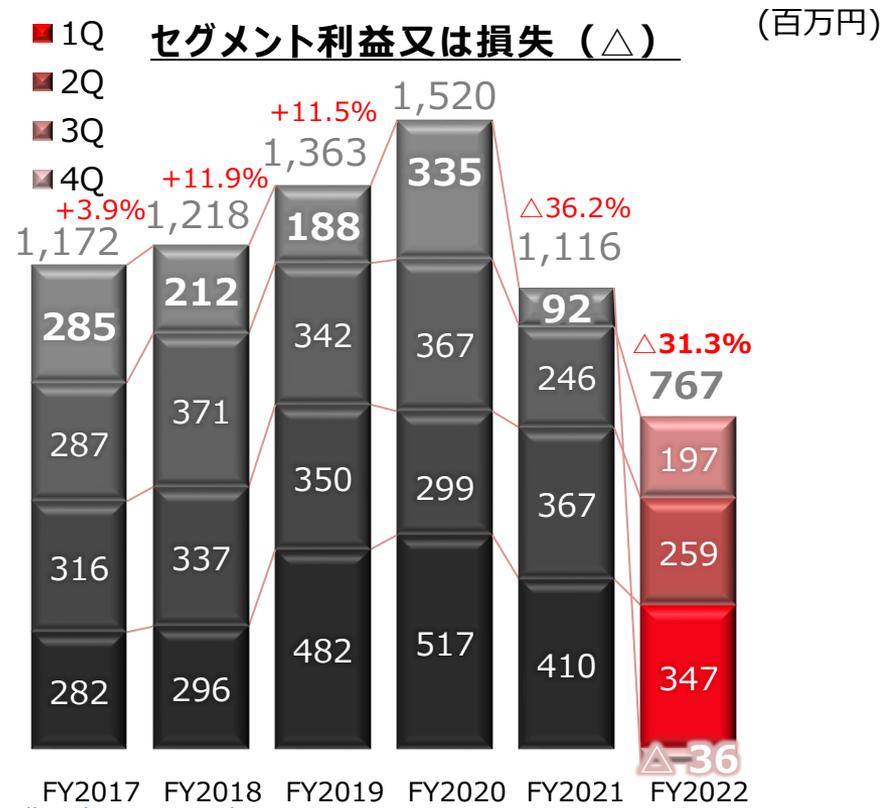
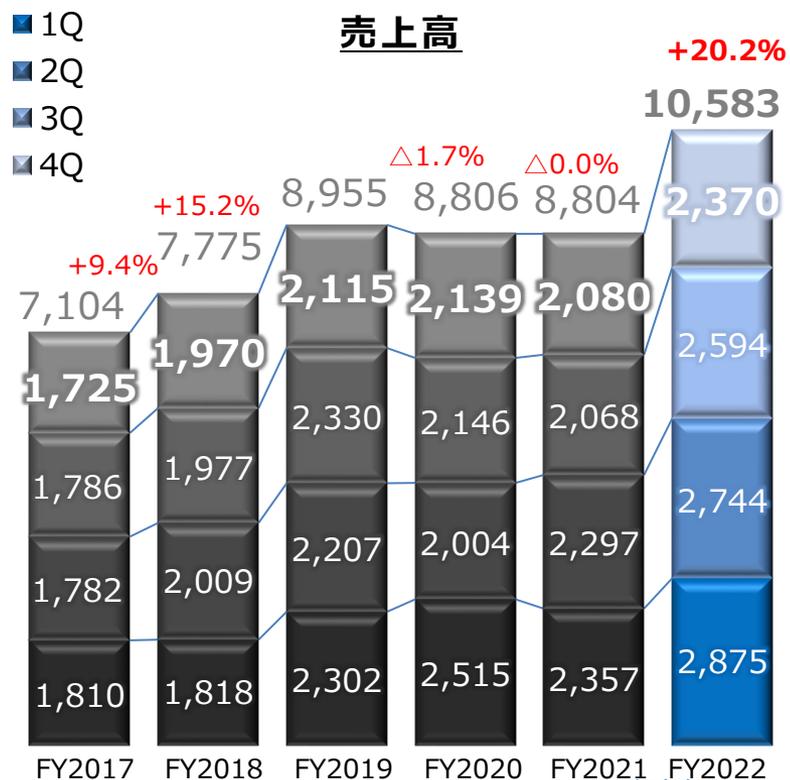
空港における受託業務及び各種イベント・帰省時等のPCR検査のご利用により売上及びセグメント利益増加。

(百万円)



複数の事業及び販売チャネルを持つ強みを活かし、時代のニーズに合った商品・サービスの提供により外部環境の変化に柔軟に対応し堅調に推移。

物販系商材（移動体通信機器、OA機器等）の販売強化及び新規事業（スペースマネジメント事業）により売上増加。強い収益基盤の構築、ライフタイムバリュー（顧客生涯価値）の最大化に向け、一時的に営業コストが増加する月額制自社サービスへの積極的な先行投資及びバックヤード部門の移転に伴う諸費用等によりセグメント利益減少。電力市場の価格高騰を踏まえ、「ビジョンでんき」2022年12月末をもってサービス休止（電力供給停止）。ストック収益及び自社サービス（月額制）堅調に推移（P.26参照）。



2023年12月期業績予想

(百万円、%)

科目	2023年12月期 予想	2022年12月期 実績	増減額	増減率
売上高	26,553	25,487	+1,065	+4.2
売上原価	12,417	13,157	△739	△5.6
売上総利益	14,135	12,330	+1,804	+14.6
売上総利益率	53.2	48.4	+4.9	-
販売管理費	11,134	9,916	+1,218	+12.3
販売管理费率	41.9	38.9	+3.0	-
営業利益	3,000	2,414	+585	+24.3
営業利益率	11.3	9.5	+1.8	-
経常利益	2,998	2,422	+575	+23.8
親会社株主に帰属する 当期純利益	1,990	1,548	+442	+28.6

セグメント別通期業績予想



(百万円、%)

セグメント別	2023年12月期 予想	2022年12月期 実績	増減額	増減率
売上高	26,553	25,487	+1,065	+4.2
グローバルWiFi事業	13,741	14,389	△648	△4.5
情報通信サービス事業	11,623	10,615	+1,008	+9.5
グランピング・ツーリズム事業	885	340	+545	+160.3
報告セグメント計	26,250	25,345	+905	+3.6
その他	302	197	+104	+53.0
調整額	0	△55	+55	-
セグメント利益	3,000	2,414	+585	+24.3
グローバルWiFi事業	2,502	3,078	△575	△18.7
情報通信サービス事業	1,708	765	+943	+123.2
グランピング・ツーリズム事業	45	△122	+168	-
報告セグメント計	4,256	3,721	+535	+14.4
その他	53	△119	+173	-
調整額	△1,309	△1,186	△123	-

通期業績推移 (四半期別推移)



(百万円、%)

		1Q	2Q	3Q	4Q	通期
2020年12月期	売上高	5,989	3,641	3,477	3,546	16,654
	構成比 (対通期)	36.0	21.9	20.9	21.3	—
	営業利益又は営業損失 (△)	488	△503	73	45	103
	構成比 (対通期)	—	—	—	—	—
	営業利益率	8.1	△13.8	2.1	1.3	0.6
2021年12月期	売上高	3,938	4,706	4,747	4,708	18,100
	構成比 (対通期)	21.8	26.0	26.2	26.0	—
	営業利益	285	368	359	91	1,105
	構成比 (対通期)	25.9	33.3	32.5	8.3	—
	営業利益率	7.3	7.8	7.6	1.9	6.1
2022年12月期	売上高	5,609	6,019	6,849	7,009	25,487
	構成比 (対通期)	22.0	23.6	26.9	27.5	—
	営業利益	403	517	1,027	464	2,414
	構成比 (対通期)	16.7	21.5	42.6	19.2	—
	営業利益率	7.2	8.6	15.0	6.6	9.5
2023年12月期 (予想)	売上高		13,279		13,274	26,553
	構成比 (対通期)		50.0		50.0	
	営業利益		1,512		1,488	3,000
	構成比 (対通期)		50.4		49.6	
	営業利益率		11.4		11.2	11.3

外部環境及び事業方針（全体）

個人消費の回復や企業による設備投資により、内需主導の緩やかな景気の回復が続く中、各国における水際対策の緩和により国際的な人の往来も一定程度増加する傾向。
既存事業の収益及び収益率の向上を図りつつ、新事業・新サービスの拡充を行いながら、事業活動を実施。

グローバルWiFi事業

新型コロナウイルス感染症の拡大により実施されていた水際対策につき、入国制限の緩和・全廃の動きにより、空港検疫受託業務及びPCR検査の終了並びに国内WiFiの減少を加味。

グローバルWiFiとNINJA WiFiに関しては、順調に回復傾向。今後については、本予算計画を作成した時点における回復速度よりも早く回復する可能性もあり。

情報通信サービス事業

物販系商材の仕入（半導体不足等の影響による機器仕入）等への影響は引き続き見込まれるが、1つの事業や販売チャネルに依存しない複数の事業（商品・サービス）・販売チャネルを持つ強みを活かすことで、外部環境の変化へ柔軟に対応可能であり堅調に推移。

自社サービス（月額制）販売強化、長期的に安定した収益基盤の構築継続。

名称	株式会社ビジョン 第4回新株予約権
発行数	7,200個 新株予約権 1個につき100株 普通株式720,000株
発行価格	新株予約権 1個当たり800円
対象	当社取締役、当社従業員、当社子会社取締役 32名
行使条件 (業績条件)	2023年12月期～2025年12月期のいずれかの事業年度において、 営業利益が40億円を超過した場合行使可能割合50% 2023年12月期～2027年12月期のいずれかの事業年度において、 営業利益が50億円を超過した場合行使可能割合100%

既存事業の生産性向上及び新規事業の育成により、強い収益基盤の構築に取り組み
行使条件（業績条件）の早期達成 = 企業価値の向上を目指してまいります。

成長に向けた取組みの内容

(ウイズコロナ・アフターコロナを見据えた成長戦略)



法人向け社内常備型「グローバルWiFi for Biz」、引き続きテレワーク兼用としての提案により販売好調（保有契約数及び通信利用実績増加）。

2019年12月末対比、契約台数約131%増、売上約30%増（基本料金約72%増）。

海外通信実績（現地駐在員等の長期利用）。

⇒中国、アメリカ、タイ、ベトナム、ドイツ、インドネシア、ヨーロッパ各国。



1台で世界中どこでもインターネット グローバルWiFi for Biz

グローバルWiFi for Bizなら 全て不要



お申込み



お受取り



ご返却

社内に1台のグローバルWiFi for Bizがあれば、テレワークでのご利用から、急な海外出張の際もお申し込みの手配不要ですすぐにご利用できます。Wi-Fiのレンタルが間に合わず、仕方なく海外ローミングを使うこともなくなります！

マーケティング力、ブランド力（グローバルWiFi）、提供価格、ニーズに則した各種通信プラン、障害時等の遠隔サポート、顧客基盤を武器に顧客の利用ニーズに応える。

ご利用例：

ビジネス（テレワーク、オンライン研修及び会議）、入院、引越、自宅回線との併用等。

プロモーションの強化により入院、引越（固定回線開通までの一時利用）利用増加。

感染防止策と社会経済活動の両立が図られる中、出社とテレワークの併用時等に必要な期間（1日単位）・必要な場所で利用できるレンタルの利便性により継続的（再度のレンタル及び延長）にご利用。



学校・教育関連の方々向け
オンライン授業用WiFi

- ・即日見積もり、最短翌日お届け
- ・PC、タブレット端末対応
- ・設定もかんたん



入院中の
必需品!

**ポケットWiFiルーターを
レンタルしよう**

WiFiレンタルどっとこむはこんな方にGOOD!

- ・入院中だから、WiFiルーターを病院に直接届いてほしい!
- ・退院日がはっきりしていないので、レンタル期間も未定・・・
- ・急な入院でも、最短翌日にWiFiルーターをお届けします



引っ越し時
スグに使える快適WiFi環境は
WiFiレンタルがオススメ!

WiFiレンタルどっとこむはこんな方にGOOD!

- 引っ越ししてすぐにインターネットが必要な方
- 自宅のインターネット開通までの繋ぎとして使いたい方

国内WiFiレンタル
**5年連続
NO.1**

東京商工リサーチ調べ

※2022年12月 株式会社東京商工リサーチ調べ
調査内容：国内用WiFiレンタル「のべユーザー数」



海外用Wi-Fiルーターレンタル業界初！超高速通信5Gプラン提供開始。

最初の提供国と地域は、不動の人気渡航先ハワイとアメリカ本土。

韓国、台湾、タイ、イギリス、イタリア、フランス、ドイツ、スペインの8か国を追加し、順次拡大。

引き続きサービス品質向上、ネットワーク品質向上、接続可能エリア拡大に尽力し、ウィズコロナ・アフターコロナの観光・ビジネスのお力になれるよう、世界中で快適なモバイルインターネット接続環境を提供。



5G 超高速通信 プラン ついに登場!

超高速通信が可能になる次世代通信「5G」をグローバルWiFiでもご利用いただけるようになりました。

※アメリカ/ハワイ用5G機種MIFI M2100

5Gでより快適に使える!

5Gプランは下り最大2.5Gbpsの超高速通信！
旅行の方はより快適に🏖️
ビジネスの方は仕事効率がUP💡

プラン	最大速度	特徴
3Gプラン	最大42Mbps	歩行者
4Gプラン	最大150Mbps	バイク
5Gプラン	最大2.5Gbps	ロケット

※ベストエフォート方式による提供となり、実際の通信速度は、通信環境やネットワークの混雑状況に応じて変化します。

世界120ヶ国以上でご利用可能なeSIMサービス「ワールド eSIM」の提供開始。

Wi-Fiルーター機器を持ち歩く必要がなく荷物が増えない。

レンタルのように、出発時や帰国後に空港カウンター等への返却不要。

オンラインでの申込みのため、国内だけでなく海外現地からもお申込み可能。

各種利用ニーズに対応

複数名、複数デバイス（スマートフォン、タブレット、ノートPC等）での利用時：モバイルWi-Fiルーターレンタル

単身でスマートフォン1台での利用時：ワールド eSIM

現地でSIMカードを購入する事が多い欧米の海外渡航者に対しても、渡航回復後は積極的に販売を予定（インバウンド及び海外から海外への渡航者等）。

海外WiFiレンタル利用者数No.1のグローバルWiFiが提供する

海外での次世代通信



eSIM World eSIM

- ✓ 自分のスマホが120ヶ国以上で使える！
- ✓ 自分にあった料金プランが選べる！
- ✓ 荷物が増えない、受取りや返却もなし！

ワールドeSIM



キャリア 情報を遠隔で書き換え

SIMの差し替えは不要、スマホ内に直接書き込む為荷物が増えません。海外現地からでもお申込み可能です。*海外現地からお申込みされる場合、中3日ほどお時間がかかります。

WiFiレンタル



WiFi機器の受取と返却が必要で
す。
WiFi機器を通してスマホに接続するのでWiFiは常に持ち歩く必要があります。

海外SIM



海外SIMを購入後、自身でSIMカードを差し替えて設定が必要です。日本帰国時には再びSIMカードの差し替えを行う必要もあります。

お客様の声から生まれたサービス。

Wi-Fiルーター購入を検討されているお客様向けのレンタルではない販売モデルのサービス。

レンタル（特別限定割引あり）でお試しでの利用

⇒ご自宅等の通信環境を確認した上でニーズにあったWi-Fiルーターを購入。

⇒解約時には端末を下取り（Vision WiMAX独自サービス）。



Speed Wi-Fi
HOME 5G L12

Speed Wi-Fi
5G X11



家でインターネット



外出先でインターネット



テレワークでの利用



オンライン授業での利用



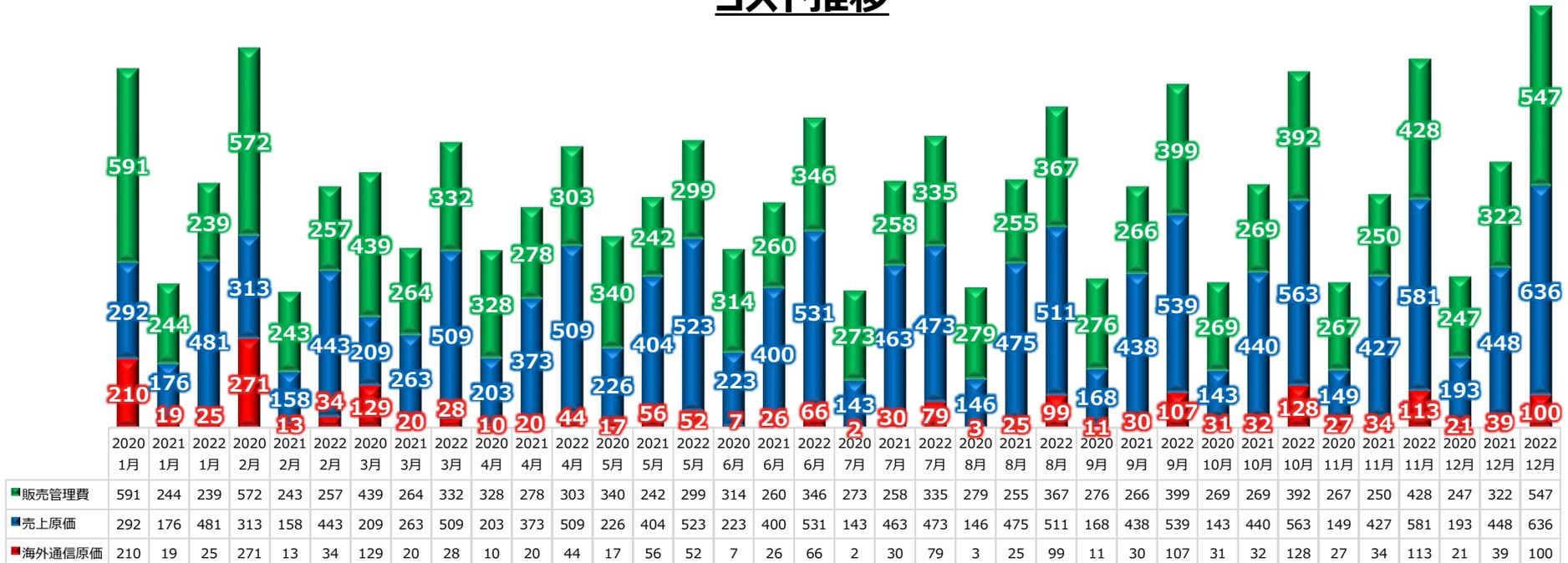
引っ越し先での利用

ローコストオペレーション継続。売上増加に伴う連動費用（通信原価等）増加。

各種費用の見直し及び業務効率改善により、海外渡航回復後は新型コロナウイルス感染症拡大前（2019年）より高い利益及び利益率を出せる事業構造を構築。

(百万円)

コスト推移



(注)決算処理を含まない月次損益の比率となっておりセグメント業績と値は異なっております。

ウイズコロナで顧客の利用ニーズに応える各種取組みにより、堅調に推移。

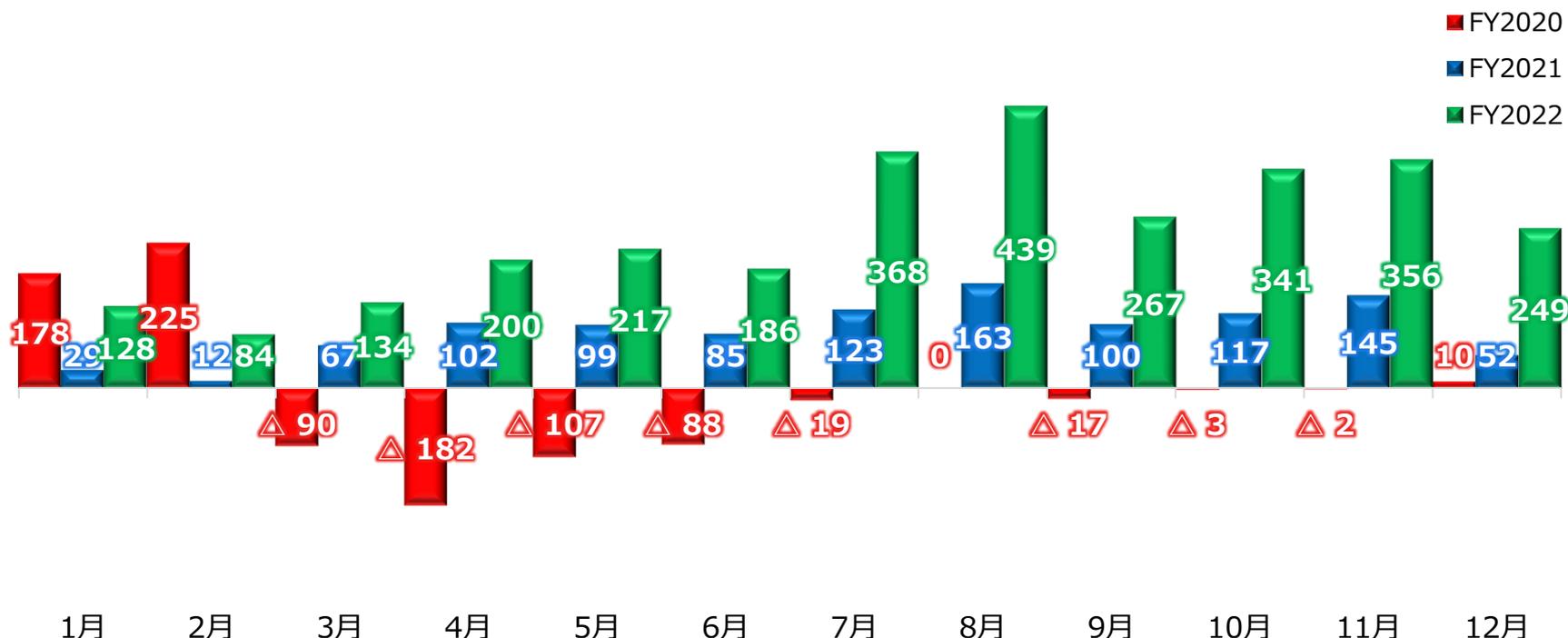
モバイルWi-Fiルーターの各種利用ニーズ（国内利用及びグローバルWiFi for Biz等）を積極的に獲得。

空港における受託業務、PCR検査（ウイズコロナの日常インフラサービス）等によりウイズコロナにおける取組みを実施（水際対策の取組み状況、感染者数、連休等により変動）。

海外渡航回復後は新型コロナウイルス感染症拡大前（2019年）より高い利益及び利益率を出せる事業構造を構築。

セグメント利益又は損失（△）

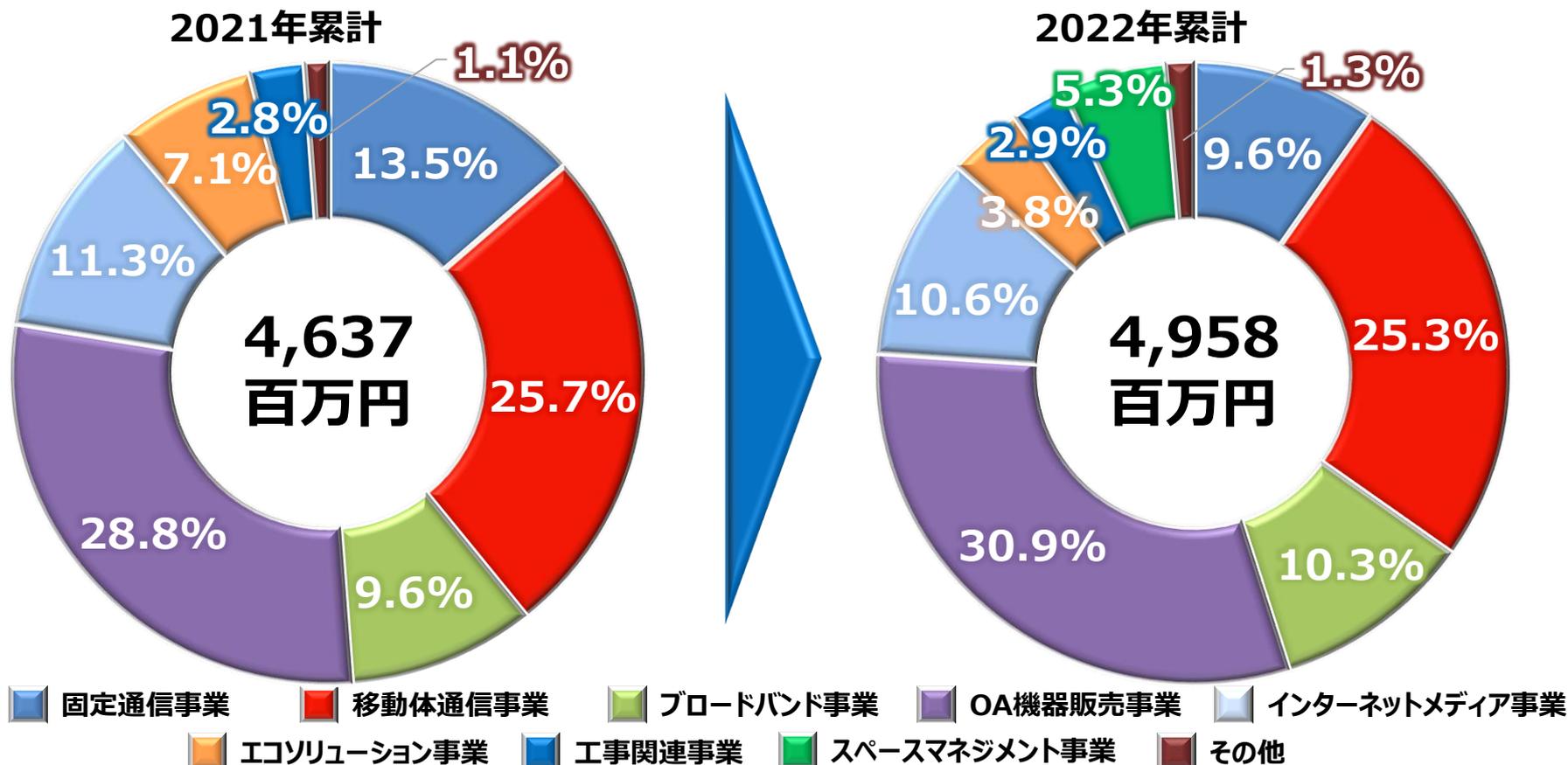
（百万円）



(注)決算処理を含まない月次損益の比率となっておりセグメント業績と値は異なっております。

複数の事業（商品・サービス）及び販売チャネルを持つ強みを活かし、外部環境の変化に柔軟に対応し堅調に推移。

移動体通信機器（テレワーク対応用及びスマートフォンへの切替等）及びOA機器販売事業等の物販系商材の販売好調。



(注)決算処理を含まない月次損益の比率となっておりセグメント業績と値は異なっております。

移動体通信機器（法人携帯）及び関連サービスの販売好調。

新型コロナウイルス感染症拡大の影響により働き方改革が促進。

お客様・市場・時代のニーズを的確に捉え、新規獲得、企業の成長ステージに応じたアップセル・クロスセルにより継続収益を増やしつつ事業成長。

各種ニーズ

法人携帯導入

新規、追加、端末切替（携帯電話→スマートフォン）

関連サービス導入

当社限定の法人専用の特別補償プラン「ガラサポ」

自社サービス（月額制）「VWSシリーズ」等

他商材・サービスの導入

OA機器、電気、ホームページ、Wi-Fiルーター等



Powered by VISION

導入実績 /
40万社
★★★

🏠 **ただいまお問合せ急増中!!**

テレワーク向け 特別プラン をご提案中!

リモートで通話が増えたので助かる!

テレワーク割 **月額 1,848円~!**

※掲載されている価格は税込価格となります。※料金内訳：基本プラン1,078円、データプラン100MB 330円、ガラサポ（ビジョン社独自の保証サポート）440円 ※国内通話は22円/30秒となります。※掲載代が別途かかります。

個人携帯を法人利用するなんてもったいない! /

法人契約 なら **スマホも断然おトク!**

👍 **法人限定!** スマホ導入が

月額たったの **2,728円~** (税込)

新規契約・乗り換えは **何台でも! 初期費用0円!**

▶ 詳しくはこちら

※料金内訳：基本プラン（月額）1,078円、データプラン1GB（スマホ）1,650円 ※1スマートフォン1台の専用契約（5~15歳）、ケータイからスマートフォンへ機種変更または乗り換え（MNP/番号移行）の際にご利用いただけます。 ※番号移行が別途かかります。 ※表記価格はすべて税込です。

法人携帯の故障修理 補償サービス「ガラサポ」

法人限定 ビジョン限定

故障修理 補償サービス

👉 **スマホにはない 特別プランです!**

月々の支払いが安い! **月額 440円/台~**

自己負担なし! **無料で** 機種交換・修理対応

安心だから選ばれる **加入率 74.8%***

※Android以外のスマートフォン



📞 **新規契約も!** 🔄 **他社からのお乗り換えも!** 🏠 **テレワークでも!**

《法人携帯》導入キャンペーン

ガラケーの導入が!

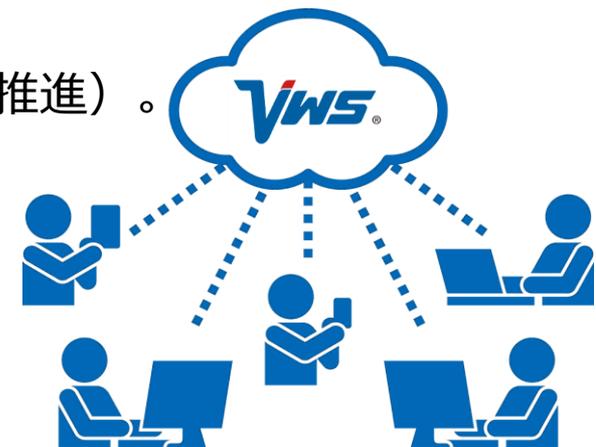
月額 **たったの 1,848円~!**

▶ 詳しくはこちら

※掲載されている価格は税込価格となります。※料金内訳：基本プラン1,078円、データプラン100MB 330円、ガラサポ（ビジョン社独自の保証サポート）440円 ※国内通話は22円/30秒となります。※掲載代が別途かかります。

自社サービス（月額制）「VWSシリーズ」販売好調。

自社開発及び自社で利用しているサービスをユーザーへ展開（DX推進）。クラウドで必要な機能を必要な分だけ月額制で提供。



CONCEPT

すべての企業へ、もっと働きやすい環境を
「VWS」で「クラウド化」

クラウドツールで日々の業務を効率化しテレワーク等の多様な働き方をサポート。



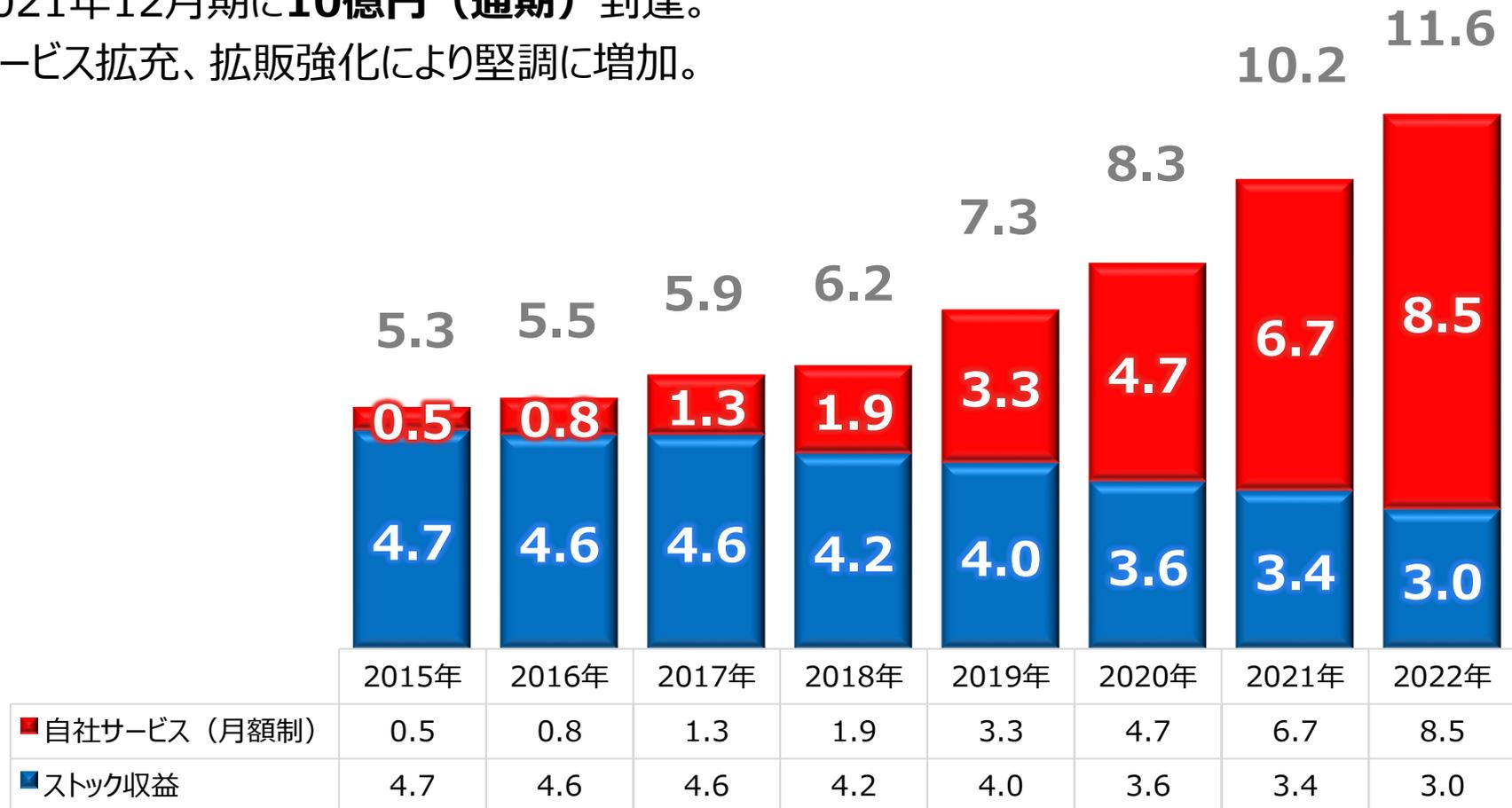
長期的に安定した収益基盤となるストック収益及び自社サービス（月額制）強化。

2019年12月期より自社サービス（月額制）獲得強化。

(億円)

2021年12月期に**10億円（通期）**到達。

サービス拡充、拡販強化により堅調に増加。



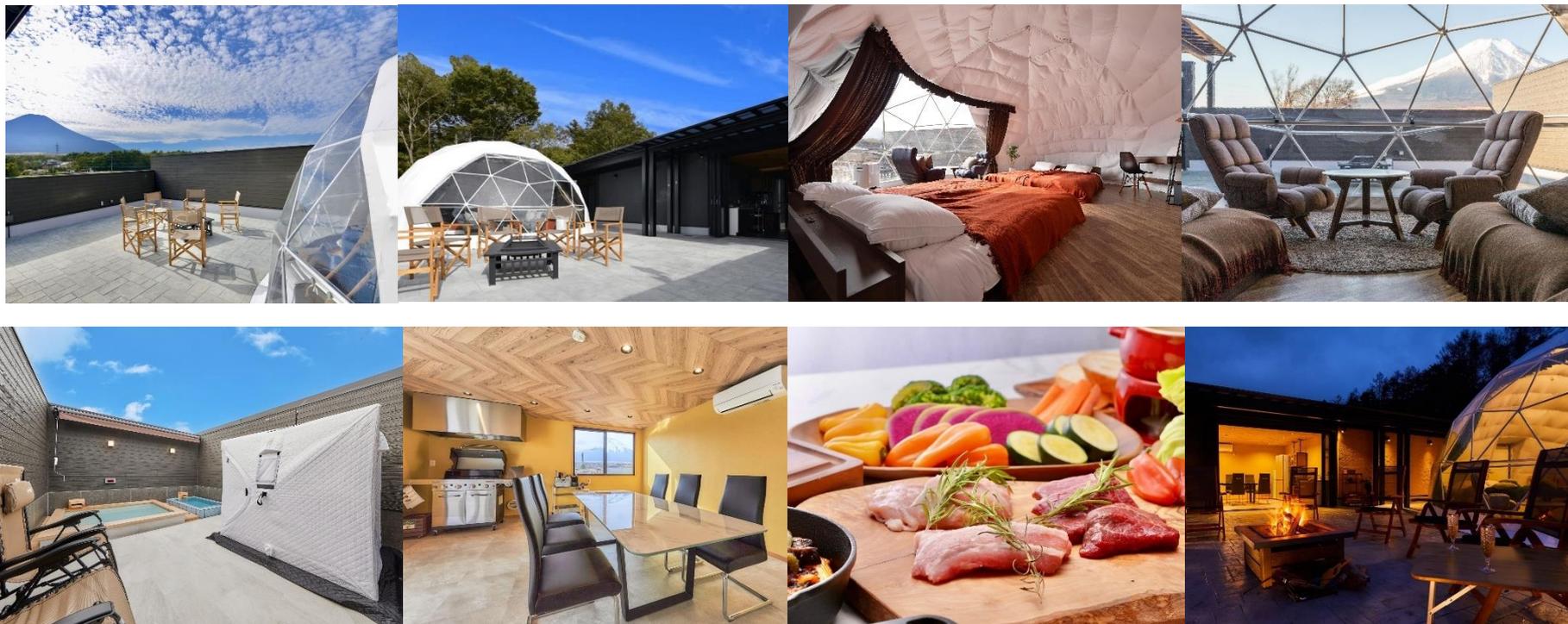
ストック収益：情報通信サービス事業における加入取次契約に伴う継続手数料及びOA機器販売事業における保守メンテナンス料金等の数値となっております。

	既存事業	新規事業・サービス構築
方針	生産性の向上 オンライン、ニューノーマルに順応 アップセル・クロスセル強化（オンライン商談含む）	3つ目の柱となる事業の育成 時代の変化に対応する3本柱の事業体制
キーワード	<ul style="list-style-type: none"> ✓ 顧客・時代のニーズにあった商材・サービス提供 ✓ 営業体制構築・強化（オンライン） ✓ アップセル・クロスセル強化 ✓ 収益構造ブラッシュアップ ✓ 自社サービス強化・拡充 ✓ グローバル展開とインバウンド 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ ウイズコロナ、ニューノーマル順応 ✓ インバウンド ✓ 販売チャネル・事業体制活用 ✓ 顧客基盤活用 ✓ お客様の声を取り入れたサービス ✓ 地方創生
販売チャネル 事業体制	<div style="display: flex; justify-content: space-around; align-items: center;"> <div style="text-align: center;"> WEB <small>マーケティング</small> </div> <div style="text-align: center;"> CLT <small>カスタマー・ロイヤリティ・チーム</small> </div> <div style="text-align: center;"> 営業 <small>オンライン・オフライン</small> </div> <div style="text-align: center;"> 海外子会社 </div> </div> <div style="display: flex; justify-content: space-around; align-items: center; margin-top: 10px;"> <div style="text-align: center;"> 店舗 <small>空港カウンター等</small> </div> <div style="text-align: center;"> 出荷センター </div> <div style="text-align: center;"> パートナー <small>旅行会社、OTA含む</small> </div> </div>	
顧客基盤	<div style="display: flex; justify-content: space-between;"> <div style="width: 45%;"> スタートアップ成長 過程の法人顧客 </div> <div style="width: 45%;"> 海外企業等と取引の ある法人顧客 </div> </div>	<div style="display: flex; justify-content: space-between;"> <div style="width: 45%;"> 官公庁・自治体 学校等 </div> <div style="width: 45%;"> 旅好きな 個人顧客 <small>※インバウンド含む</small> </div> </div>
	法人内個人	

情報通信サービス事業、グローバルWiFi事業に次ぐ、第3の柱に成長する事業として グランピング事業『VISION GLAMPING Resort & Spa』を開始。

VISION GLAMPING Resort & Spa こしかの温泉
一大グランピング施設としてグランドオープン。

VISION GLAMPING Resort & Spa 山中湖
富士山を一望できる絶好のロケーション2022年12月グランドオープン。



ビジョングランピングリゾート山中湖



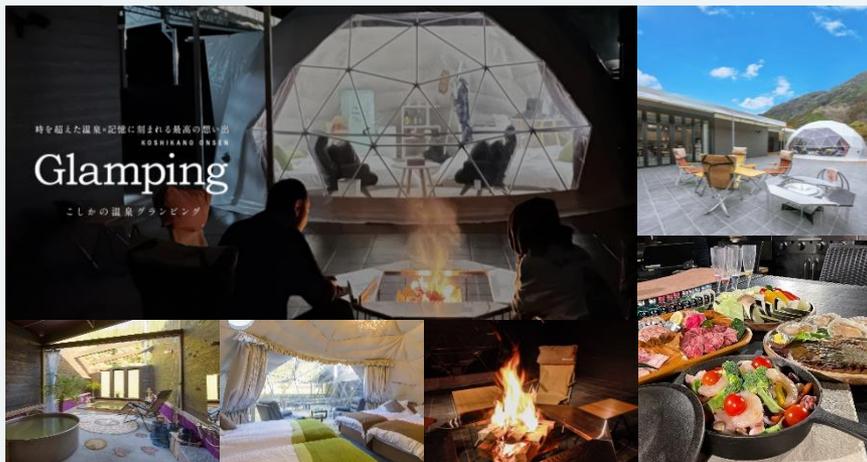
VISION GLAMPING Resort & Spa こしかの温泉

日本初全室プライベートルームに源泉掛け流し露天風呂を有している「こしかの温泉」を、リニューアル。
スケールアップした一大グランピング施設としてグランドオープン。

プライバシーが確保された占有空間、専用バス・トイレ・洗面付き且つ専用食事スペースも備えた機能性の高い居住空間。

空港からクルマで約15分の好アクセス。自然豊かな霧島で焚火やキャンプ、温泉、そしてサウナと快適空間をご提供。

ペットOKのグランピングもご用意。



VISION GLAMPING Resort & Spa 山中湖

VISION GLAMPING Resort & Spa 山中湖 2022年12月グランドオープン

世界遺産の富士山を望み、世界的に人気の自然・風景だけでなく、周辺に御殿場プレミアムアウトレット、富士急ハイランドといった有力観光コンテンツがあり旅行プランを立てやすいロケーション。

富士山をはじめとする大自然に囲まれた山中湖での滞在体験を通して、非日常の時間をご提供。
どなたにも心地よいと感じていただける新しいグランピング空間。

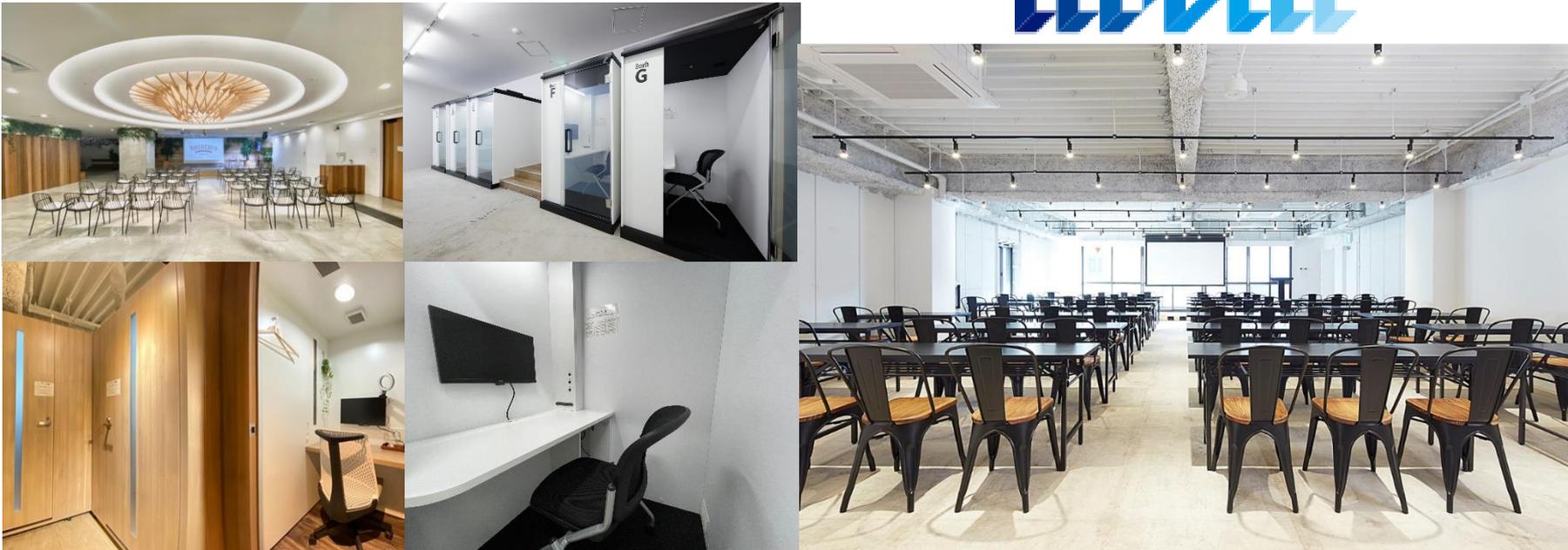


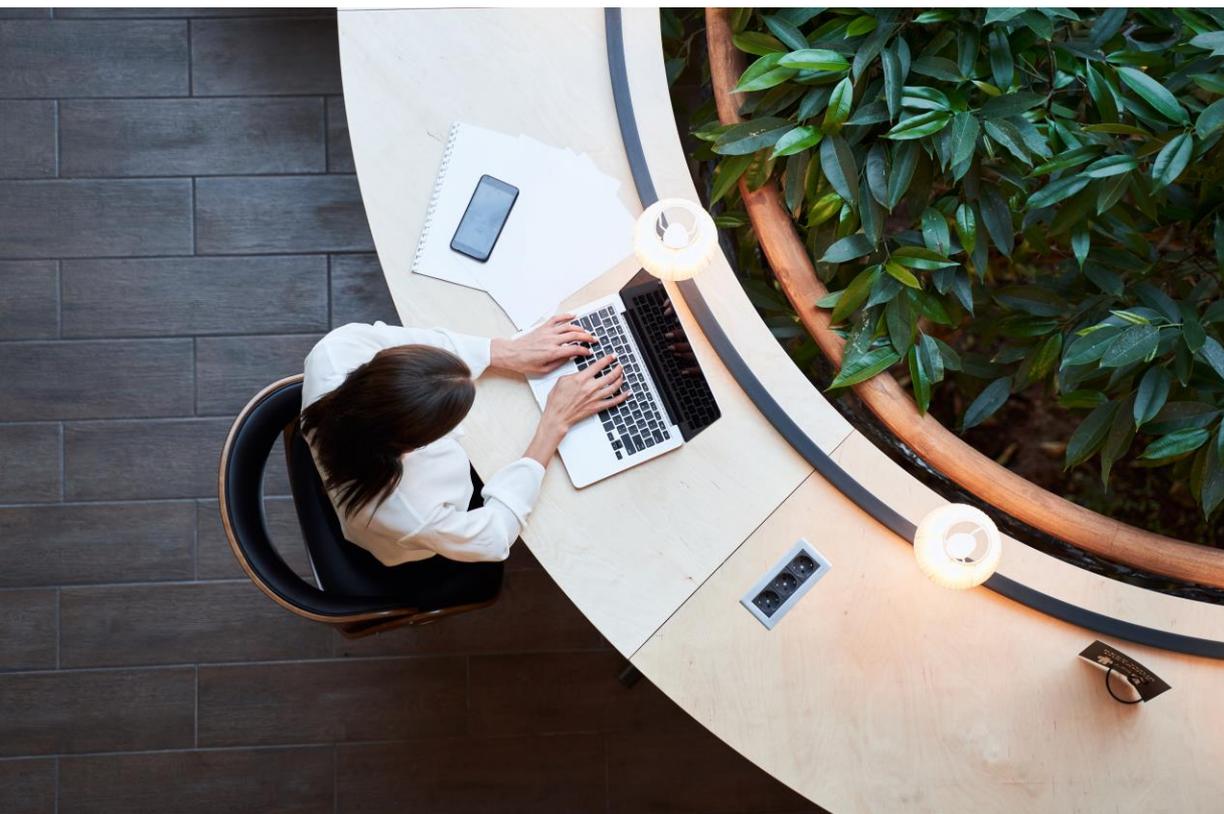
BtoB向けに全国200拠点を超えるスペース（貸し会議室・テレワーク向け）を月額定額サービスで提供する株式会社あどぼるを簡易株式交付により子会社化。

株式交付実施日（効力発生日）：2021年12月1日

**BtoB向け、
営業力（当社グループ）×企画力（あどぼる社）「貸し会議室・テレワークスペースサブスク促進」**
両社の顧客基盤、商品及びサービス、取引先、ノウハウ等を最大活用することで、売上向上、仕入効率化、コスト低減等が期待でき中長期的な企業価値向上につながると判断し子会社化決定。

adval





ESG要素を含む 中長期的な持続可能性

経営理念：「世の中の情報通信産業革命に貢献します。」

情報通信技術及びサービスは、さまざまな分野において「**効率改善（最適化・効率化・自動化等）**」、「**コミュニケーションの活性化**」等から社会・環境課題の解決に大いに貢献。

当社グループは「**情報通信の未来を、すべての人たちの未来のために**」という思いのもとに、ESGに配慮した経営と事業戦略を通して、サステナブルな成長と企業価値向上を目指しております。また、国連が定めるSDGsに代表される社会課題の解決等を通じて、社会・地球の調和のとれた持続可能な発展に率先して貢献。



持続可能な開発の社会、経済、環境の課題解決に向けて、国、企業や団体、個人レベルにおいてさまざまな国際交流（協力・支援・ビジネス・観光等）が開催。

グローバルWiFi事業では、世界中でさまざまな国際交流を行われる皆様へ、母国で通信している環境と変わらない、**安心・安全・快適なモバイルインターネット接続環境を提供**することで国際経済社会の発展に貢献。

引き続きサービス品質向上、ネットワーク品質向上、接続可能エリア拡大等に尽力し、ウィズコロナ・アフターコロナにおけるさまざまな活動を支援。

取組例

無制限プラン提供国拡大、超高速5Gプラン提供、販売チャネルの有効活用（空港カウンター）、旅ナカサービス（オプションサービス）拡充（モバイルバッテリー、翻訳機、通訳サービスetc.）、緊急位置情報確認サービス、GIGAスクール構想の普及への支援、海外で活動される方（団体等含む）への支援 等。





Environment

環境



ノートPC、iPad等支給



テレビ (WEB) 会議



WEBサイトをカーボンオフセットする「グリーンサイトライセンス」
WEBサイトのCO2削減活動として、
「グリーン電力」による環境支援。

「一人でも多くの方が震災時に命を繋げる社会の実現」を
目指し、情報発信、被災地での支援活動、各種活動への
支援を行っている団体への支援・協同して活動。

エコロジー・カフェを通じた自然環境の保護活動。

ペーパーレスの取組み

従業員へのノートPC、iPad等の支給。
テレビ (WEB) 会議の活用 (無駄な移動の削減)。
電子帳票及び社内SNS積極活用。
リサイクル可能業者の選定。

発熱量が少なく、有害物質を含んでいないLED照明を初期
コストを抑え導入しやすい**格安のレンタル**で提供。

省電力化による二酸化炭素排出の抑制、環境負荷の低減。

これまでのSDGsの達成に向けた取組み (LED販売・工事による環境配慮) を
ご評価いただき、SDGsの普及活動を行う企業・団体として「おきなわSDGsパ
ートナー」に企業登録いただきました。

電子帳票 (ワークフロー) 社内SNS活用





Social
社会

Work Life Balance

社員一人ひとりが、今以上に仕事の生産性を高め、よりメリハリのある働き方を実現することを目指して、様々な取組みを実施。

多様な働き方に対応

テレワーク、フレックスタイム、時差通勤、時間外労働の免除・制限、ジョブローテーション、アルバイト・派遣社員からの正社員登用、派遣社員の直雇用、再雇用等の様々な制度。

オフィス環境の整備 (本店移転、2022年12月19日)

コロナ禍を経て、テレワークをはじめ働き方に変化が求められる中、時代にあったオフィスの規模と機能を検討した結果、リモートワークの更なる推進とオフィス環境の整備による業務効率及び生産性の向上を図るため、本店を移転。他の事業所についても準備中。



※新オフィス (女性設計デザイン担当による女性目線を取り入れた働きやすいオフィス環境へ)。

えるぼし2つ星認定：厚生労働省





Social
社会

多様な採用チャネルの活用

公正採用、リファラル採用、積極的な女性採用（女性社員比率33.4%）。
多国籍社員採用（外国籍従業員：15.0%（正社員））。
障がい者雇用（地域の障がい者支援団体明朗塾、2015年より連続表彰）。

成長する仕組み（研修制度・評価制度）

新卒採用時入社研修

ビジネスマナー研修、PC研修、知識研修、外部研修、営業研修、フォローアップ研修等。

配属後OJT

商材知識研修、アポイント研修、営業同行研修、ロールプレイング。

営業経験

WEBマーケティング、テレマーケティング、エスカレーション。

多くの商談アポイントからの多くの商談（商談経験⇒成長）。

3ヶ月ごとの評価により、年4回の昇給・昇格機会。

年収の内33%が変動給（歩合・達成金・利益配当金等のインセンティブ）。

※2019年全営業職の平均値



時代環境に則した人事制度、独自の福利厚生制度導入

時短勤務、シフト制、フレックスタイム制。

半休、時間休適用（有給休暇）、配偶者誕生日休暇（特別休暇）。

水分補給手当（夏季）、インフルエンザ予防接種補助金、テレワーク手当。

業務災害保険（労災保険超過分補償）、業務時以外の病気・怪我の補償（対応保険加入）。

リアルタイムな社内コミュニケーション

SNS (JANDI) を活用し、リアルタイムな情報共有・社内連絡を実施。
参加者を限定したコミュニティ (経営会議コミュニティ、稟議コミュニティ等) を活用して意思疎通及び意思決定の早期化を実現。
※社内で利用し、改善したサービスをお客様へも展開。



動画等を活用した経営・事業方針の共有

事業方針等の動画を収録し社内イントラネットに掲載。
グループ全体での意思疎通。
※海外子会社従業員用への吹替え動画作成。



社内報『ビジョン通信』発行

四半期毎に社内報『ビジョン通信』発行 (冊子、社内イントラネット掲載)。
経営幹部からのメッセージ。
新しい取り組み等の共有。
トップセールスマンのコメント。
各事業部紹介。
労務・コンプライアンス等の情報共有。
2012年より発行。



企業主導型保育園「ビジョンキッズ保育園」

従業員のライフイベントである出産・育児において、勤務ルールの柔軟化・休暇制度の拡充及び取得促進等の取組みを実施。

⇒これまで以上に働きやすい、より仕事に集中できる環境（子どもが近くにいる安心感）を提供。

※女性従業員90%以上を占めるCLT敷地内へ保育施設を設置。

職場復帰しやすく、育児世代で働く意欲のある
人材の雇用⇒**持続的成長の源泉**



「医療の届かないところに医療を届ける」ジャパンハートの活動を応援

創設者・吉岡秀人氏（小児外科医）が自身の長年の海外医療の経験をもとに、医療支援活動の更なる質の向上を目指して設立された日本発祥の国際医療N G O。

日本から参加する多くの医療者や学生・社会人等のボランティアによって支えられ、通算4,500名を超えるボランティアが参加、これまで途上国で20万件の治療を実施。

ジャパンハートの活動

世界には、医療が届きにくいところが4つあります。

1つは、貧困や医師不足にあえぐ海外。1つは、日本国内の僻地や離島。

1つは、病気と闘う子ども達のところ。1つは、大規模災害を受けた被災地。

ジャパンハートは、この4つの場所に医療を届けることを目的とし、活動しています。



支援内容

世界各国で活躍されるジャパンハートのボランティアと

事務局に対し、

グローバルWiFiの無償提供。

グローバルWiFi事業及び情報通信サービス事業含む
売上の一部の寄付。

この支援を通じて、一人でも多くの子ども達へ医療を届けることが
出来ればと思っております。





Social
社会

新型コロナウイルス感染症のための水際対策

日本入国時における検疫措置の実施

日本に入国するすべての方は「Visit Japan Web」より、
検疫手続きの事前登録が必要。

「Visit Japan Web」で事前登録手続きをすることでスムーズな入国が可能。

Visit Japan Web

入国手続オンラインサービス



当社における取組み

空港検疫所が実施している水際対策業務の一部を受託。

- Visit Japan Webで事前登録手続きを行ってきた入国者の方の登録状況の確認。
- 事前登録を行っていない方へのQRコードの作成補助等。



出典: デジタル庁 (<https://www.digital.go.jp/>)



Social
社会

ウィズコロナ、アフターコロナにおいて不可欠な社会インフラサービスとして
“PCR検査”各種サービスの提供。

東京都のPCR等検査無料化事業へ参加

※提携先（株式会社医道メディカル）新型コロナウイルス感染症無料検査事業者として認定。

新宿店：新宿PCRセンター東口店

渋谷店：渋谷PCRセンター渋谷センター街店

上記店舗の他、利便性の高い法人（宅配）検査サービスや訪問検査サービス（東京23区内限定）も提供。

自分の安全は、みんなの安心

新型コロナPCR検査

東京都無料PCR実施店

- 01 検査は医療機関が実施
- 02 当日結果OK
- 03 土日祝日も営業
- 04 当日飛び込み検査OK
- 05 法人用プランあり



Governance

コーポレート・ガバナンス

独立役員体制

取締役総数 6 名、独立社外取締役 3 名（半数）うち、女性取締役 1 名。

⇒WEBマーケティング、インバウンドビジネス、金融業界・グローバルビジネスに関する豊富な経験、企業経営者。

⇒投資家さまとの建設的な対話を重要視しており、投資家さまから対話の申し入れがあった場合には、担当取締役はもちろんのこと、社外取締役も対話に対応。



監査役総数 4 名、独立社外監査役 4 名

⇒公認会計士、弁護士・元検事、企業経営者。

情報セキュリティ強化

ISMS認証取得。

情報セキュリティマネジメントシステム（ISMS）

国際標準規格「ISO/IEC 27001」取得。



情報セキュリティ委員会設置・運営。

コンプライアンス、リスクマネジメント、内部統制活動

定期的に研修を実施。

本発表において提供される資料並びに情報は、いわゆる「見通し情報」(forward-looking statements) を含みます。

これらは、現在における見込み、予測及びリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。

それらのリスクや不確実性には、一般的な業界並びに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内及び国際的な経済状況が含まれます。

今後、新しい情報や将来の出来事等があった場合であっても、当社は本発表に含まれる「見通し情報」の更新・修正を行う義務を負うものではありません。

株式会社ビジョン

お問い合わせ： IR部 ir@vision-net.co.jp