

2023年11月期

第1四半期決算補足説明資料



2023年4月14日
MITホールディングス株式会社
証券コード 4016

第一部 2023年11月期 第1四半期決算概要

1. 第1四半期決算ハイライト
2. 損益計算書サマリー
3. 営業利益の増減要因分析(前年同期比)
4. 四半期別の業績推移
5. 2023年11月期連結業績予想

第二部 Appendix

1. 会社概要
2. 中期経営計画の成長戦略

2023年11月期 第1四半期決算概要

連結売上高

10億97百万円

前年同期比 58百万円(5.6%)増



連結営業利益

△9百万円

前年同期比 △32百万円減



- 当第1四半期連結累計期間の業績は、システムインテグレーションサービス及びデジタルマーケティングサービス、図面DXソリューションサービスの売上高が順調に拡大したことにより売上高は1,097,840千円(前年同期比5.6%増)となりました。
- 売上高の増加により売上総利益は前年同期比4.2%増加したものの、当第1四半期連結累計期間に成約したM&Aによる子会社取得関連費用の計上及び広告宣伝等の営業費用の拡大等により、販売費及び一般管理費が増加し、営業利益は△9,917千円となりました。

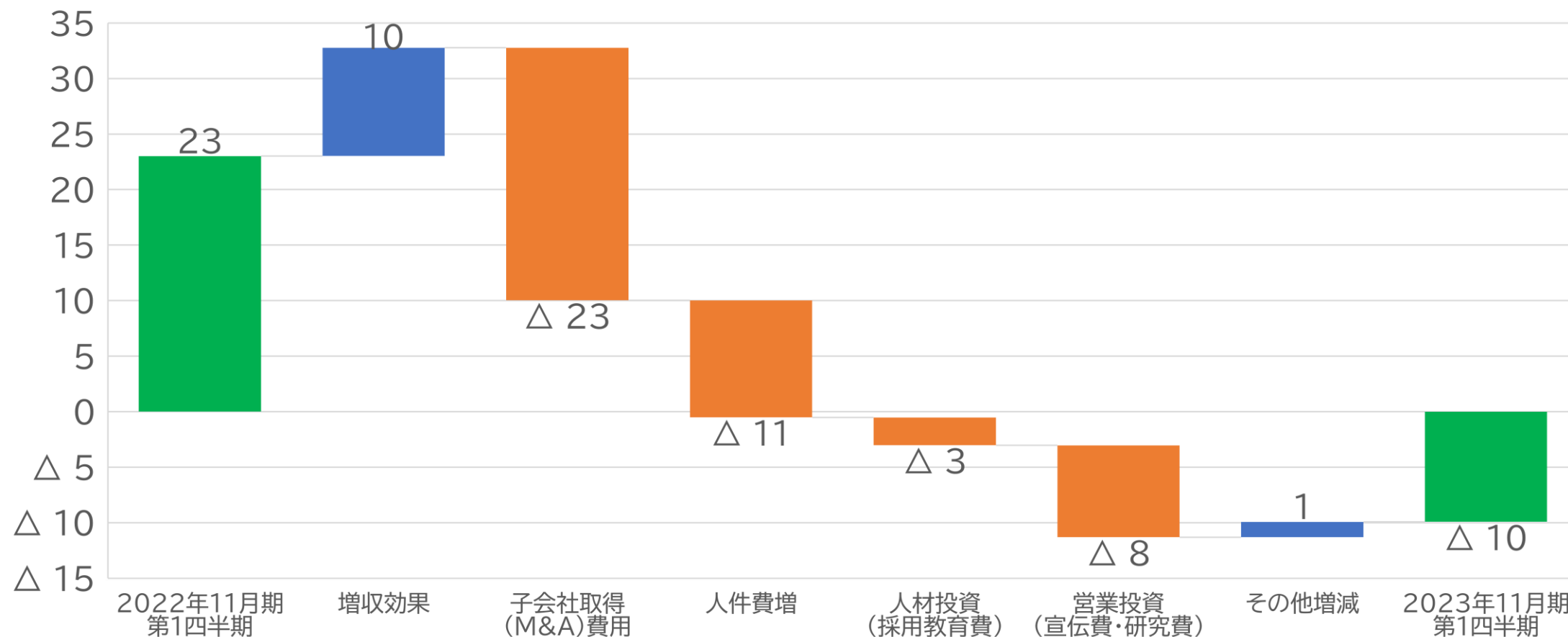
- システムインテグレーションサービスは主要顧客からの受注が堅調に推移。
- DXソリューションでは、クラウドソリューションの一部案件延伸により落ち込むも、デジタルマーケティング、図面DXソリューションの売上拡大により増収を達成。

	2022年11月期 第1Q	2023年11月期 第1Q	前年同期比	
	千円	千円	千円	増減率
売上高	1,039,656	1,097,840	+58,183	+5.6%
システムインテグレーション売上高	931,748	978,141	+46,392	+5.0%
DXソリューション売上高	107,908	119,698	+11,790	+10.9%
(内訳)デジタルマーケティング(Wisebook)	31,620	40,906	+9,285	+29.4%
図面DXソリューション(CAD,ドローン)	43,706	52,886	+9,180	+21.0%
クラウドソリューション(クラウド,認証)	32,581	25,905	△ 6,675	△20.5%
売上総利益	233,137	242,898	+9,761	+4.2%
販売費及び一般管理費	210,123	252,816	+42,692	+20.3%
営業利益	23,013	△ 9,917	△ 32,930	-%
経常利益	22,022	△ 11,762	△ 33,784	-%
親会社株主に帰属する四半期純利益	13,842	△ 13,135	△ 26,978	-%

営業利益の増減要因分析(前年同期比)

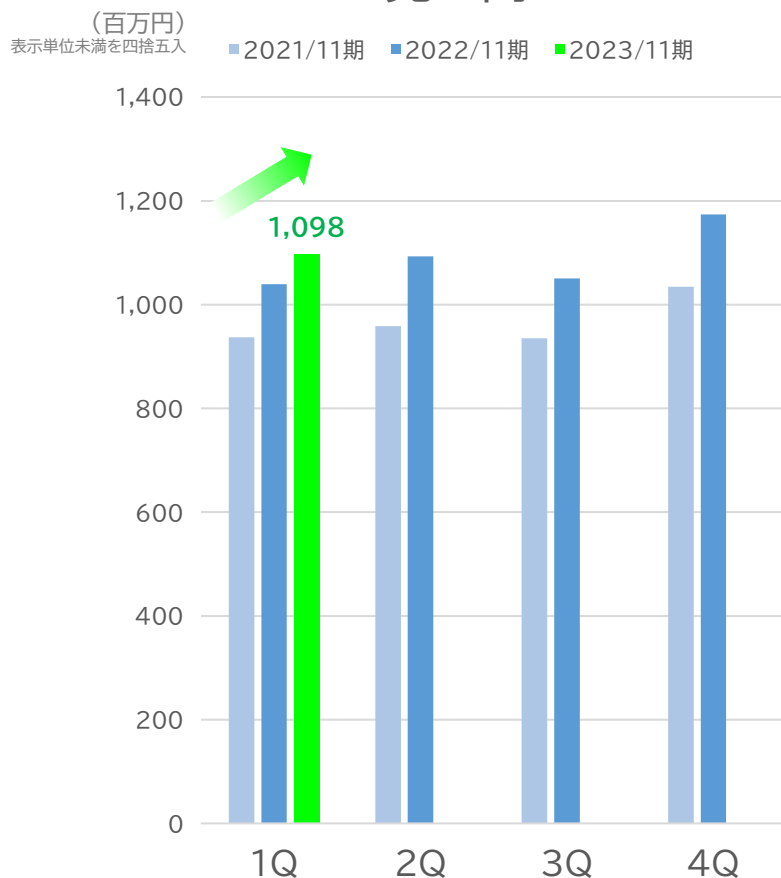
- 売上高増加に伴う増益があったものの、M&Aによる子会社取得費用及び人件費、人材投資(教育研修、募集広告等)、営業投資(広告宣伝等)などの販売費及び一般管理費の増加により、営業利益は前年同期比で減益となりました。

(百万円) 表示単位未満を四捨五入

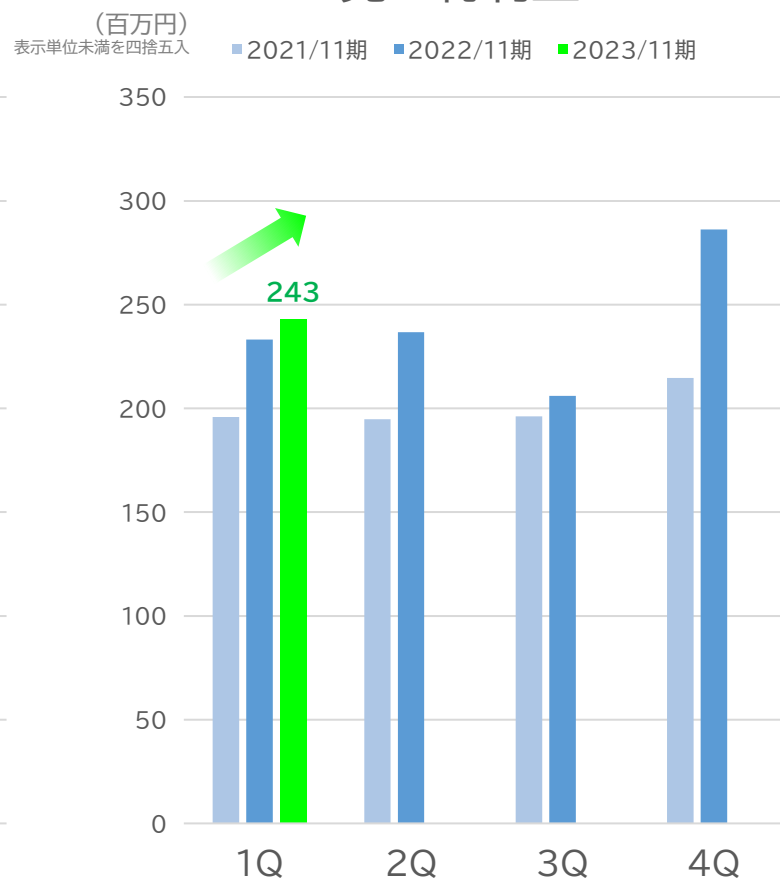


- 売上高は、第1四半期会計期間の過去最高を更新。売上高の増加に伴い、売上総利益も増加。
- M&A費用等による販売費及び一般管理費の増加により、第1四半期営業利益は一時的にマイナス。

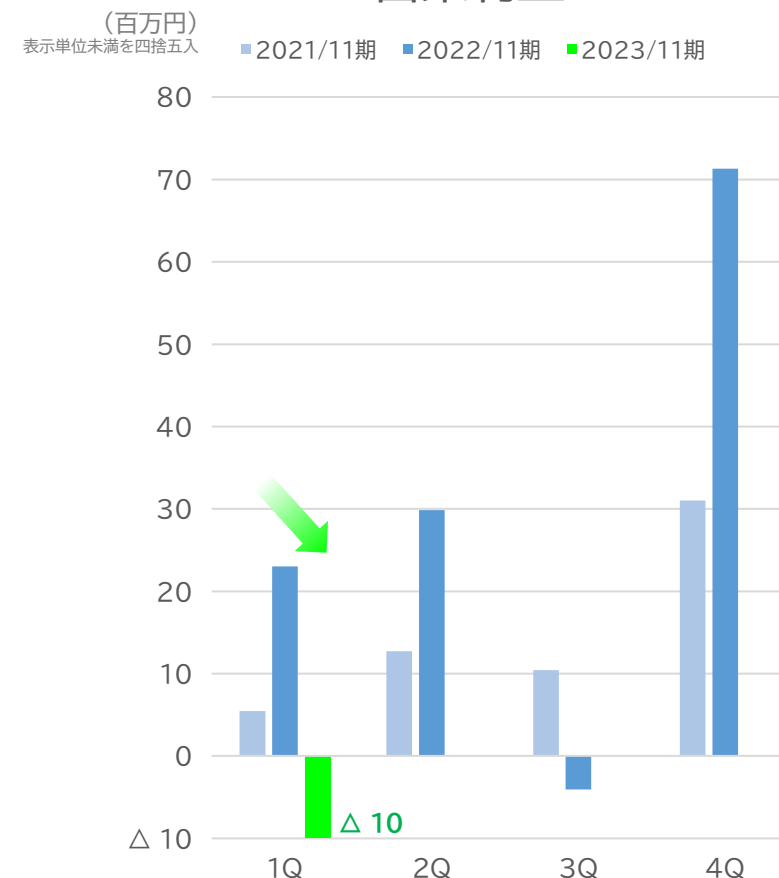
売上高



売上総利益



営業利益

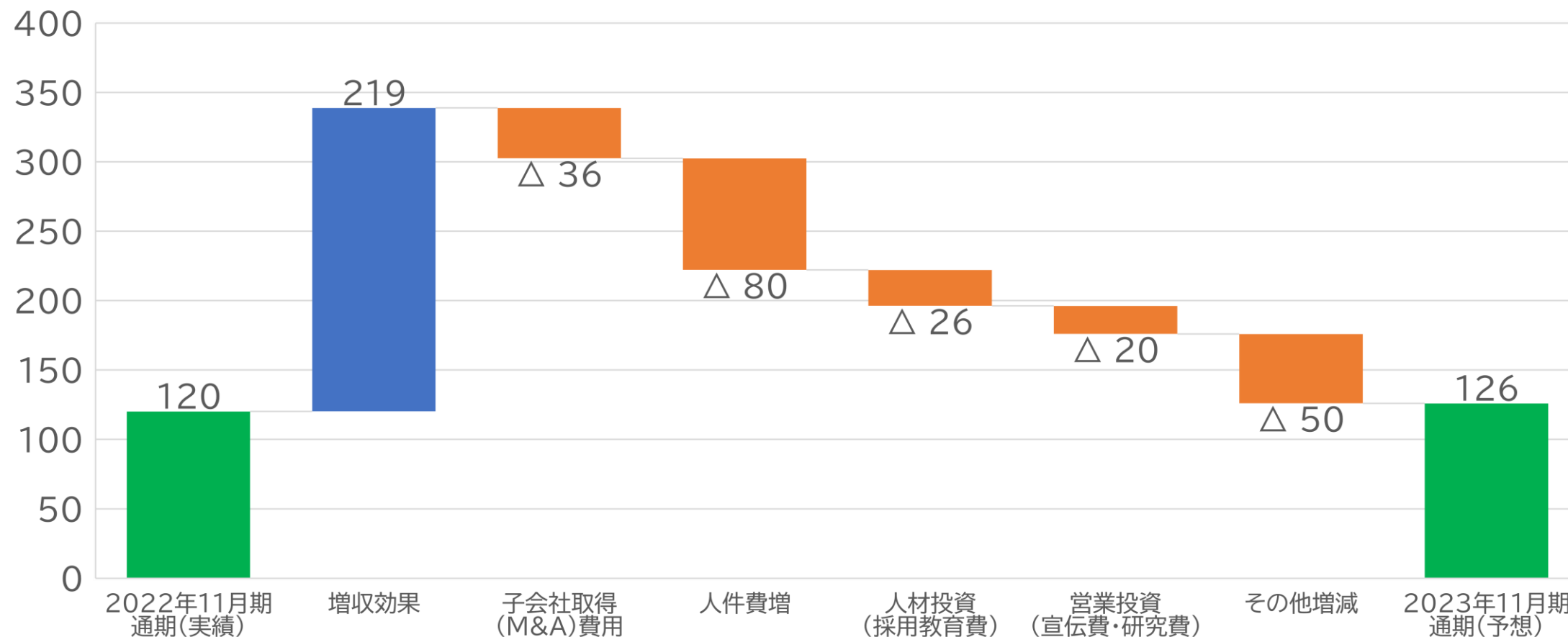


- システムインテグレーションは、堅調な受注環境の下、人材の確保と育成により8.7%の増収計画。
- DXソリューションは、自社製品ソリューション(Wisebook、DynaCAD)の拡大と(株)ネットウインクスのグループ加入による図面DXソリューションの事業拡大により27.6%の増収計画。

	2022年11月期 (実績)		2023年11月期 (業績予想)		増減額 百万円	増減率 %
	百万円	構成比(%)	百万円	構成比(%)		
売上高	4,357	-	4,850	-	492	+ 10.2
システムインテグレーション売上高	3,869	88.8	4,081	84.2	211	+ 8.7
DXソリューションサービス売上高	487	11.2	768	15.8	280	+ 27.6
(内訳)デジタルマーケティング(Wisebook)	165	3.8	220	4.5	54	+ 24.7
図面DXソリューション(CAD,ドローン)	217	5.0	415	8.6	197	+ 47.6
クラウドソリューション(クラウド,認証)	104	2.4	133	2.7	28	+ 21.7
売上総利益	962	22.1	1,180	24.3	218	+ 18.5
販売費及び一般管理費	841	19.3	1,054	21.7	212	+ 20.2
営業利益	120	2.8	126	2.6	5	+ 4.7
経常利益	120	2.8	115	2.4	△5	△ 4.5
親会社株主に帰属する当期純利益	45	1.0	55	1.1	9	+ 17.4

- システムインテグレーションの堅調な伸びとDXソリューションの増益効果により、粗利は大幅増を見込む
- M&A費用の増加、人材投資・営業投資を積極的に実施するため、営業利益では微増を見込む

(百万円) 表示単位未満を四捨五入



第二部 Appendix



会社名	MITホールディングス株式会社		
設立年月	2009年12月		
創立年月	1990年1月（システムイオ設立）		
本店所在地	千葉県千葉市美浜区中瀬二丁目6番地1		
決算期	11月		
従業員数	単体:14名、連結:400名（2023年4月現在）		
上場市場	東証スタンダード		
資本金	2億9,145万円（2023年2月現在）		
発行済株式数	2,109,400株（2023年2月現在）		
役員構成	代表取締役社長	増田 典久	
	代表取締役会長	鈴木 浩	
	常務取締役	中森 将雄	（株式会社NetValue代表取締役）
	常務取締役	三方 英治	（財務担当取締役）
	取締役	野山 真二	（株式会社システムイオ代表取締役）
	社外取締役	池津 学	
	常勤監査役	沼倉 巧和	
	社外監査役	東園 直樹	
	社外監査役	山西 啓司	

会社名	設立年月	代表者	従業員数 (2023年4月)	拠点	主要サービス
株式会社システムイオ 	1990年1月	代表取締役社長 野山 真二	175名	千葉本社(千葉市) 東京本社(港区)	システムインテグレーション
株式会社NetValue 	2004年6月	代表取締役社長 中森 将雄	123名	大阪本社(大阪市) 福岡営業所、川崎営業所	システムインテグレーション
株式会社ビーガル 	2007年9月	代表取締役社長 岩永 裕寿	33名	千葉本社(千葉市) 東京支社、大阪支社、他	DXソリューション
株式会社オレンジコンピュータ 	2009年11月 (2021年11月加入)	代表取締役社長 古本 公一	3名	東京本社(港区)	システムインテグレーション
株式会社イーピーエス 	2005年1月 (2022年1月加入)	代表取締役社長 後藤 幹太	31名	東京本社(千代田区)	システムインテグレーション
株式会社ネットウィンクス 	1993年11月 (2023年2月加入)	代表取締役社長 青柳 文彦	8名	千葉本社(千葉市)	DXソリューション
Vision Links Myanmar (非連結) 	2015年9月	代表取締役社長 桑原 智成	13名	本社(ヤンゴン)	システムインテグレーション

MITグループは、IT技術を通じて多様性社会を元気にするウェルネスな仕組みを提供する『ITプラットフォームビルダー&プロバイダー』として、TECH企業へと変革します。

ITプラットフォームビルダー

公共サービス、金融、通信、エネルギー、物流システムなどの社会インフラを支えるシステムの構築、運用を担うシステムインテグレーションサービス



ITプラットフォームプロバイダー

社会の課題を解決する場となるシステムを開発しデジタル化を通じて企業と人との繋がりを提供する独自のDXソリューションサービス



システムインテグレーションサービスを安定的な経営基盤として、人材育成と研究開発投資により、DXソリューションサービスの戦略的な拡大成長を実現し、ITプラットフォームビルダー＆プロバイダーとしての成長を目指します。

システムインテグレーションサービス 安定的成長事業、経営基盤

DXソリューションサービス 戦略的な拡大成長、高収益事業

社会インフラ系 大規模システム開発

主要分野 公共(中央省庁、自治体)
通信(携帯キャリア)
金融(銀行、クレジット、保険)
エネルギー(電力、ガス)
運輸・物流、他

【基本戦略】

- ✓ システムインテグレーションのエンジニア育成投資と顧客満足度の向上により、安定的な売上成長を実現。
- ✓ DXソリューションへの研究開発投資によるサービスの拡充と売上成長を実現し、高収益構造へシフト。
- ✓ 人材への投資による高度技術者の育成と獲得。
- ✓ 自社製品ソリューションによるITプラットフォームの提供。

【自社製品を展開するソリューション】

デジタル
マーケティング
ソリューション
『Wisebook』

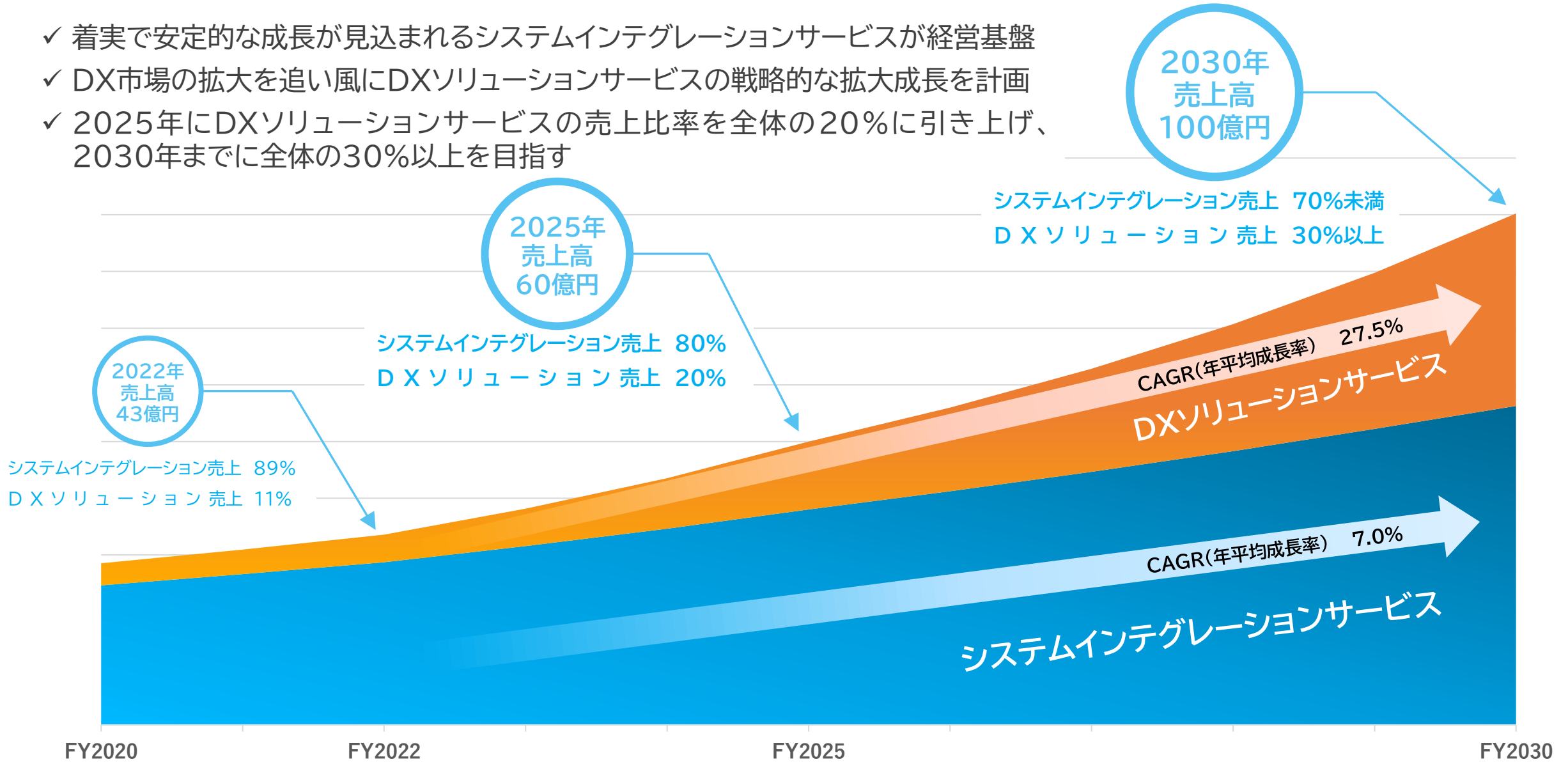
図面DX
ソリューション
『DynaCAD』

【中小規模事業者向けソリューション】

クラウド(システム)
ソリューション

中期経営計画の基本戦略（売上計画）

- ✓ 着実に安定的な成長が見込まれるシステムインテグレーションサービスが経営基盤
- ✓ DX市場の拡大を追い風にDXソリューションサービスの戦略的な拡大成長を計画
- ✓ 2025年にDXソリューションサービスの売上比率を全体の20%に引き上げ、2030年までに全体の30%以上を目指す

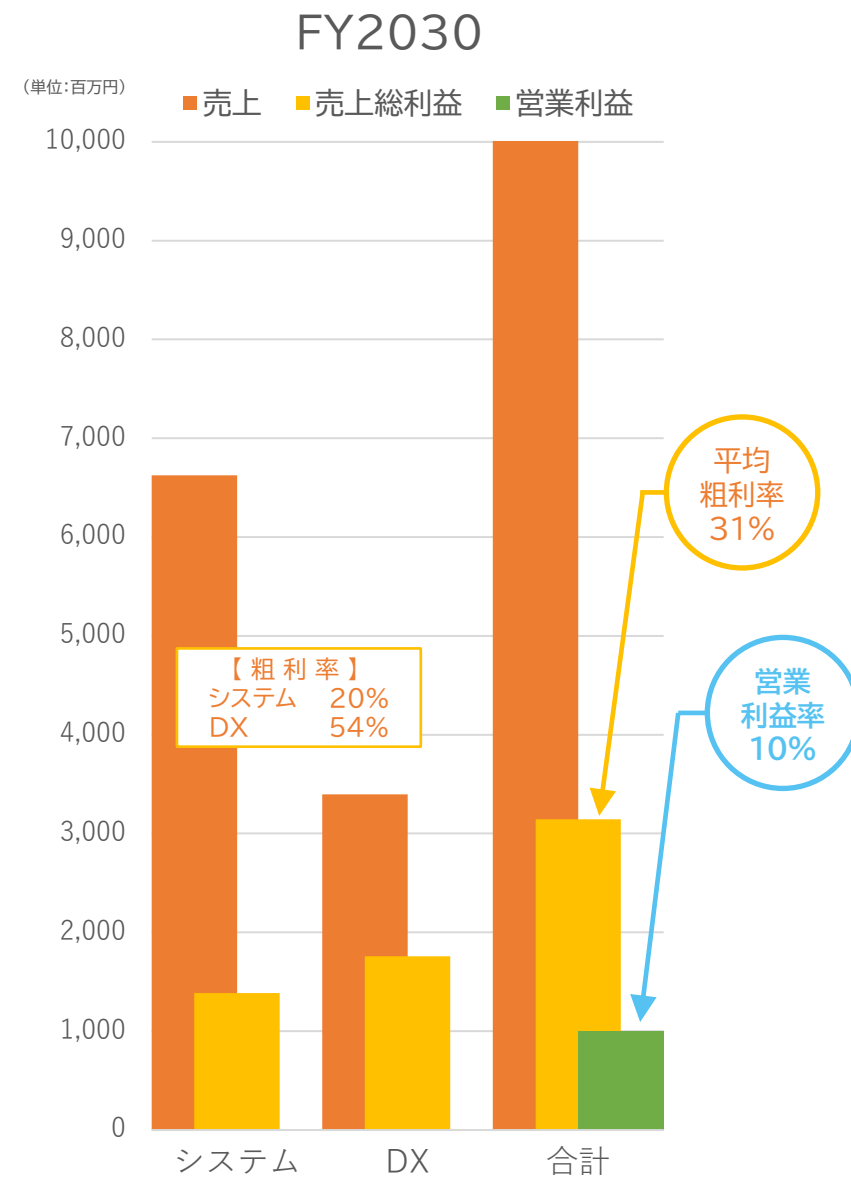
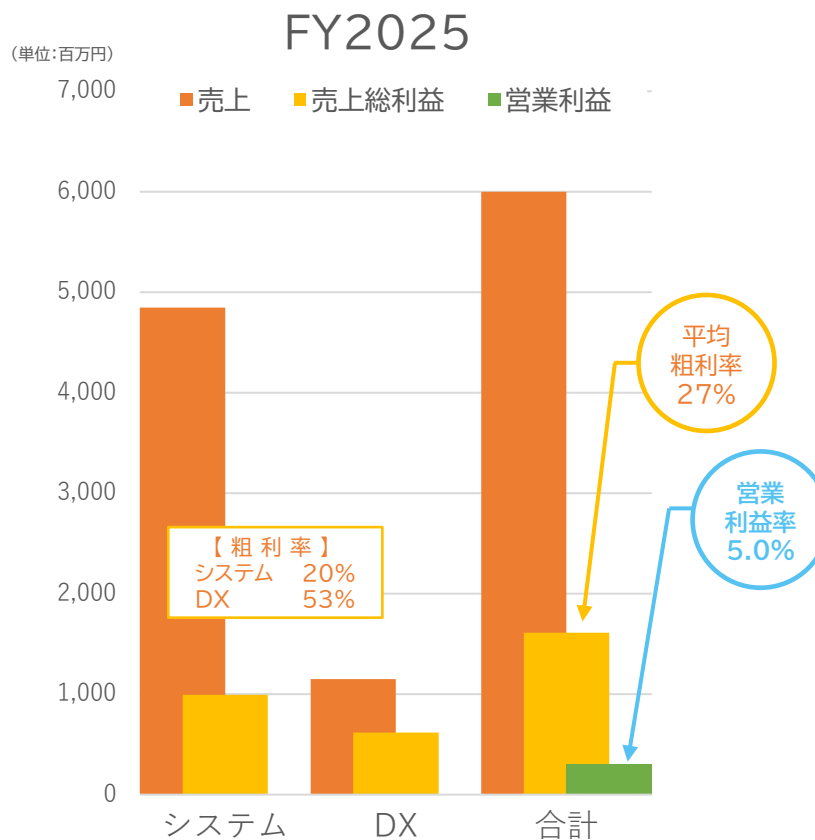
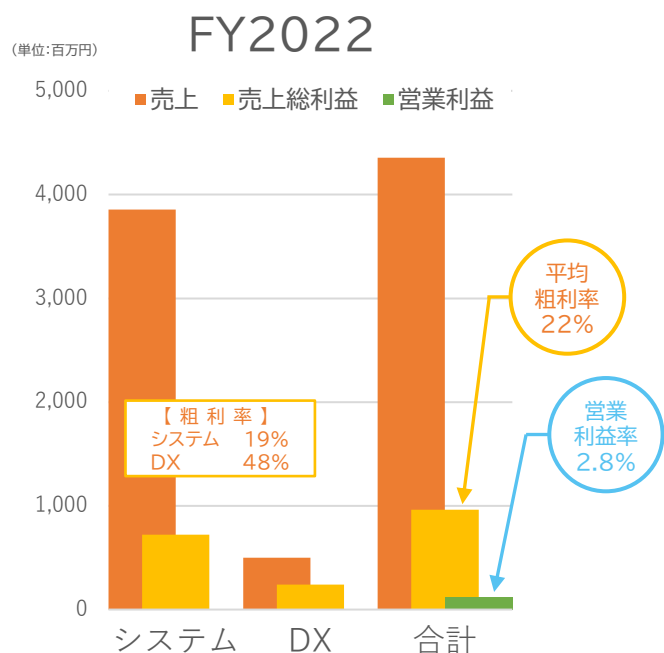


✓ DXソリューションサービスの売上拡大で利益率アップ

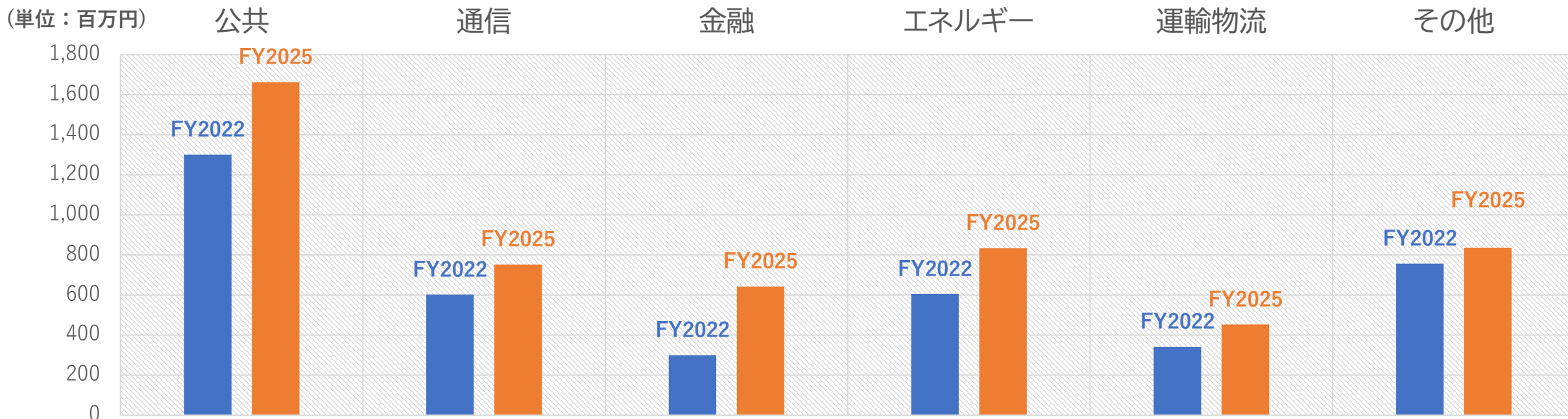
特に自社製品ソリューション「Wisebook」「DynaCAD」などの高利益率製品の売上高拡大により、全体利益率を押し上げ、

2025年に営業利益率 5%、

2030年に営業利益率10%を計画。



当社システムインテグレーションサービスの売上分布(ユーザー業種別売上計画)

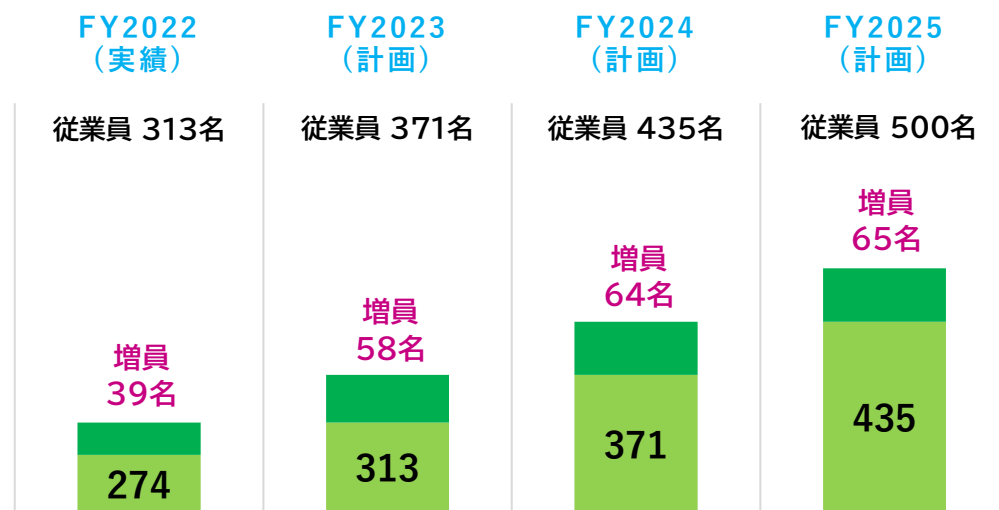


CAGR (年平均成長率)	8.5%	7.7%	29.0%	11.3%	9.9%	3.4%
概要	<p>中央省庁、自治体向け等の基幹システム開発、インフラ構築、運用保守を実施。</p> <p>既存顧客からの安定的な受注に加え、GIGAスクール運営事業などの新たな事業基盤の確立を計画。</p>	<p>主に通信キャリア向けの基幹システム開発、アプリ開発、インフラ構築を実施。</p> <p>通信規格5Gの新サービス、6Gの導入が加速することから受注拡大を計画。</p>	<p>主にクレジット、銀行、生損保向けの基幹システム開発、運用保守を実施。</p> <p>既存顧客に加え、前期に新規顧客を獲得したことから案件が増加していることから受注拡大を計画。</p>	<p>主に電力会社向けの基幹システム開発、ネットワーク監視システム開発を実施。</p> <p>2023年度から導入される託送料金制度見直しに伴う発電側課金システム案件による受注拡大を計画。</p>	<p>鉄道、航空、物流企業向けの基幹システム開発、物流システム開発を実施。</p> <p>新型コロナウイルスの影響で停滞していた案件が再稼働する見込みから受注拡大を計画。</p>	<p>左記業種以外の分類。製造業向け、組込制御や基幹システム開発を実施。</p> <p>大幅な受注拡大は見込んでいないが、安定した受注による売上を計画。</p>

人材の確保と育成

- 持続的な成長のために、優秀な人材の確保と育成は今後の重要な課題のひとつと認識
- 2023年11月期から、採用募集及び従業員教育に関する予算を大幅拡大

① システムインテグレーションサービスの増員計画



- ✓ 新卒採用を主軸とし、大学卒、専門卒、高校卒と横断的に実施。
- ✓ 海外人材の採用を積極的に実施。

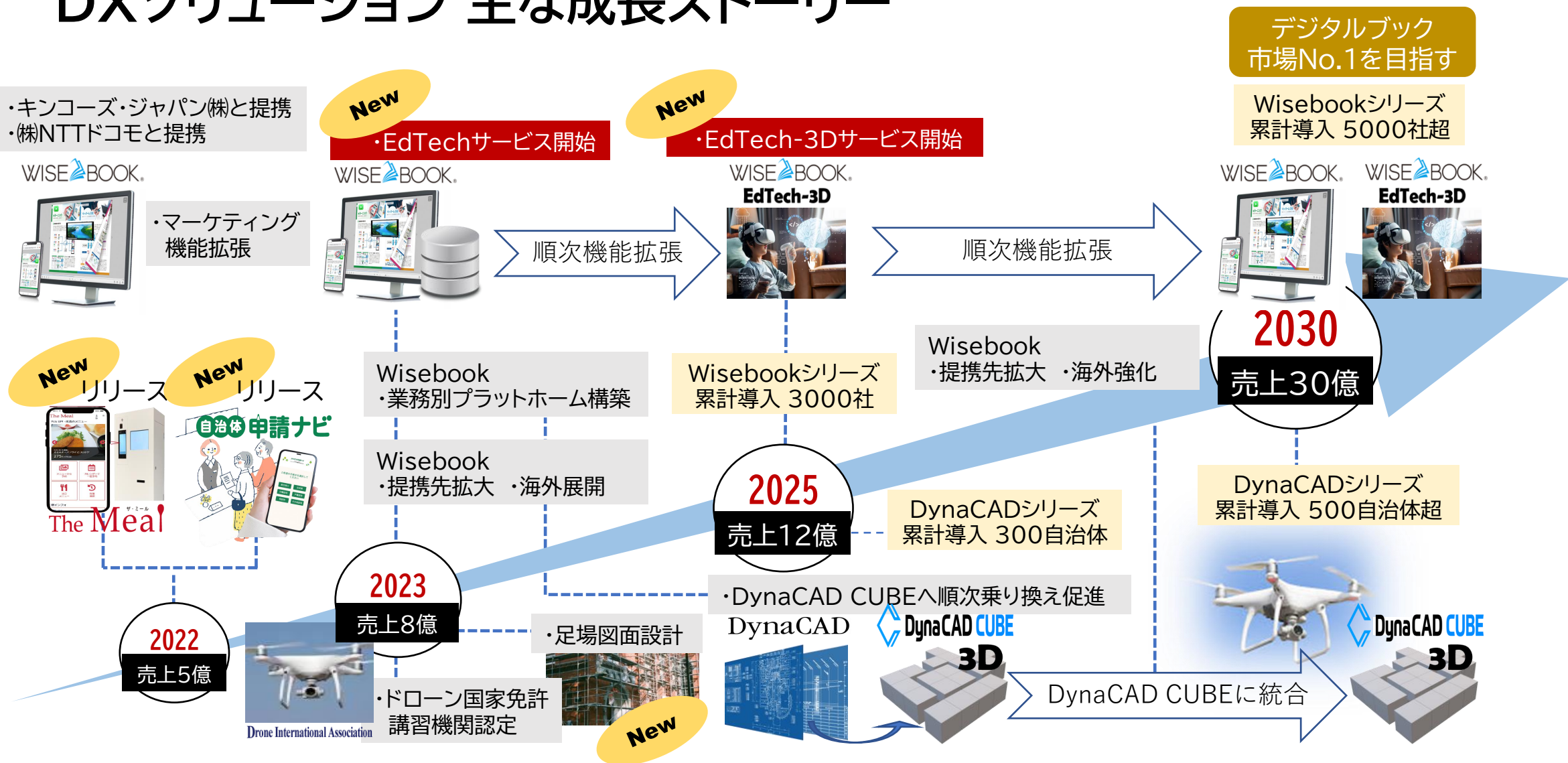
② キャリア採用

- ✓ エンジニアとして多様な働き方ができる環境づくりを進めることで、キャリア、年齢、家庭環境などの個別事情による制限をできる限り取り払い、埋もれている優秀な人材を発掘。
- ✓ 他業種からの人材の受け入れを積極的に実施。

③ 高度技術者の育成

- ✓ 選抜メンバーにて技術習得を目的としたプロジェクトを立上げ育成。
- ✓ 資格取得支援制度を拡充し、奨励金支給、受験費用のサポートを実施。
- ✓ エンジニアスキルの底上げとエンジニアの市場価値向上で、より高単価・高収益のプロジェクトへシフト。

DXソリューション 主な成長ストーリー



デジタルマーケティングソリューション(Wisebook)

文書配信プラットフォーム

PDFを簡単にデジタルブック化 (カタログ・パンフレット・教科書・マニュアル・記録・各種文書など)

WISE BOOK



業界唯一！
カスタマイズ

ペーパーレス
コストカット

マーケティングツール

- 英語/中国語/韓国語対応
- ニーズに合った製品ライン数
- 常に最新文書で閲覧可能
- 充実した検索・編集機能
- アクセス解析によりマーケティングツールとして活用
- 大手企業とOEM提携(NTTドコモ、キンコース)

市場・背景

- DXによるデジタル化推進
- 現状8割がコミック系
今後、文書系の電子化が伸びる
- 印刷コスト、配送コストなど
削減の動きが強まる
- テレワーク等でデジタル文書の
リモート利用が増える

大きく躍進

2030年
累計導入
5000社超

デジタルブック
市場No.1を目指す

海外提携強化

成長根拠

- ・業務提携先を国内・海外に向けて拡大
- ・次世代に向けたユニークな製品開発
- ・目的別の文書配信プラットフォームの拡販

デジタルマーケティングソリューション(次世代Wisebook)

New

Wisebook®EdTechクラウド

- デジタル教育プラットフォームシステム
- 新しい学習スタイルの提案

- ・受講者の学習経験をデジタルデータとして取得
- ・より良い学習環境、講師間、受講者間、相互連携
- ・効率良く学習するための教材開発支援を実現
- ・学校から企業まで、教育現場の業務を支援、課題を解決
- ・2次元から3次元の教育環境を提供(Wisebook-3D)



VR、AR技術を活用した仮想現実の学習システム環境を提供

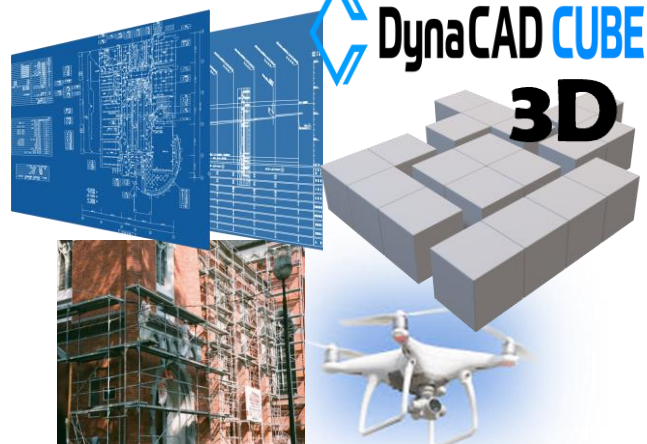


図面DXソリューション(DynaCAD 2D/3D)

図面作成プラットフォーム

CADを使った設計図面のデジタル化（建設図面・土木図面・足場図面・各種設計図面）

DynaCAD



手書き感覚
使い易さ追求

豊富なオプション

高いデータ互換性

市場・背景

- 「i-Construction」の普及で図面の3D化が進む
(国土交通省が2025年度全面活用に向け強く推進中)
- 土木分野で3D化が加速する
- 建設業界で労働力が不足する
- 老朽マンションが大量発生する

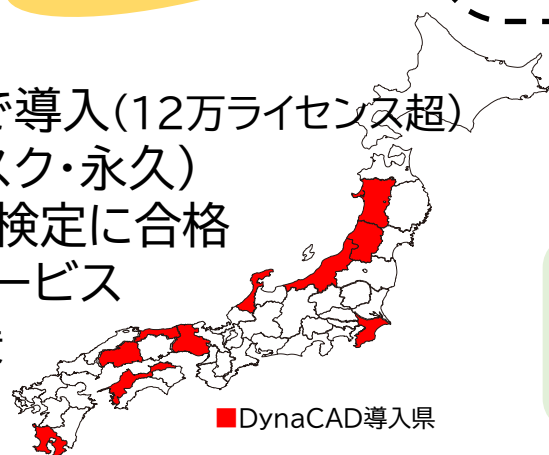
着実に成長

2030年
累計導入
500自治体超

図面作成
海外オフショア拡大
(ミャンマー・ベトナム・大連)

- 国内11県庁 約200自治体で導入(12万ライセンス超)
 - 選べるライセンス形態(サブスク・永久)
 - CAD標準仕様(OCF/SXF)検定に合格
 - 図面作成・図面デジタル化サービス
 - ドローン空撮や調査業務支援
- 足場仮設設計図面の作成

New



■DynaCAD導入県

成長根拠

- ・3D市場拡大により販売数・商材単価をUP
- ・オペレーター不足を解消する3Dデータ作成支援
- ・大規模修繕工事の増加による足場仮設設計支援

システムソリューション/クラウドソリューション

①スマート自治体サービス「自治体申請ナビ」

自治体申請ナビ

デジタル庁公表の「書かない窓口」を支援

事前に申請書作成
来庁して印刷

マイナンバーカード対応
LG-WAN対応

②食事予約クラウドシステム「The Meal」

The Meal

スマホから簡単に食事予約

予約された食事量で
フードロス対策

社員食堂
学生食堂

顔認証で発券・決済
タッチレス・キャッシュレス

③駐輪場管理システム「So-Manager」

- 空き駐輪場の検索、予約
- 駐輪場定期の新規発行、更新
- 駐輪場管理を無人化
- キャッシュレス、個人情報レス

(So-Managerは、株式会社ソーリンの登録商標です。)

④工場稼働管理IoTシステム

- センサーで機器をモニタリング
- リモートで稼働状況を見える化
- 機器の不具合予知を検知
- 工場での生産性を向上

\\ もっとITを //

MiTホールディングス

<本資料に関する注意事項>

本資料は、当社の業績及び今後の見通し、経営戦略に関する情報の提供を目的としたものであり、当社が発行する有価証券の投資勧誘を目的としたものではありません。

本資料に記載されている将来予想に関する事項は、現時点における情報に基づき当社が判断したものであり、予想に内在する不確定要因や今後の事業運営における状況変化等により変動することがあります。

<お問合せ先>

MITホールディングス株式会社
経営企画センター

TEL 043-239-7252

E-Mail ir@mit-hd.co.jp