

あなたの「見える」をみんなの安心に

エコモットはIoTを通じて
より安心な社会の実現に貢献します

2023年8月期 第2四半期決算

エコモット株式会社

証券コード：3987

2023年4月14日

© Ecomott, Inc. ALL RIGHTS RESERVED



目次

- 01 当社の概要
 - ・事業内容
 - ・ミッション

- 02 第2四半期決算概要
 - ・業績ハイライト
 - ・四半期業績推移
 - ・ソリューション別売上高増減要因
 - ・営業利益増減分析
 - ・貸借対照表

- 03 事業運営の進捗状況
 - ・IoTビジネスイノベーション
 - ・コンストラクションソリューション
 - ・IoTパワードソリューション

- 04 Appendix

01

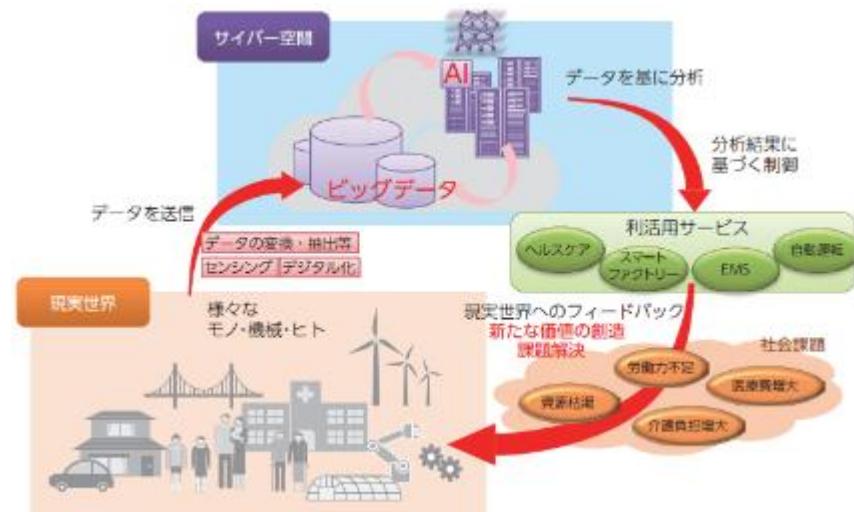
当社の概要

当社は創業以来、IoTインテグレーション事業を専業としています。

IoTとは

Internet of Thingsの略で「モノのインターネット化」と訳され「あらゆるモノ」をインターネットに接続、データ収集により「現状の見える化」を実現すること

IoTで収集したデータをクラウド上に蓄積（ビッグデータ化）し統計解析、人工知能（AI）等の分析手法を活用してデータを知識に変え、サイバー空間から現実世界にフィードバックすることで効率化、高速化、安心・安全を提供し課題解決



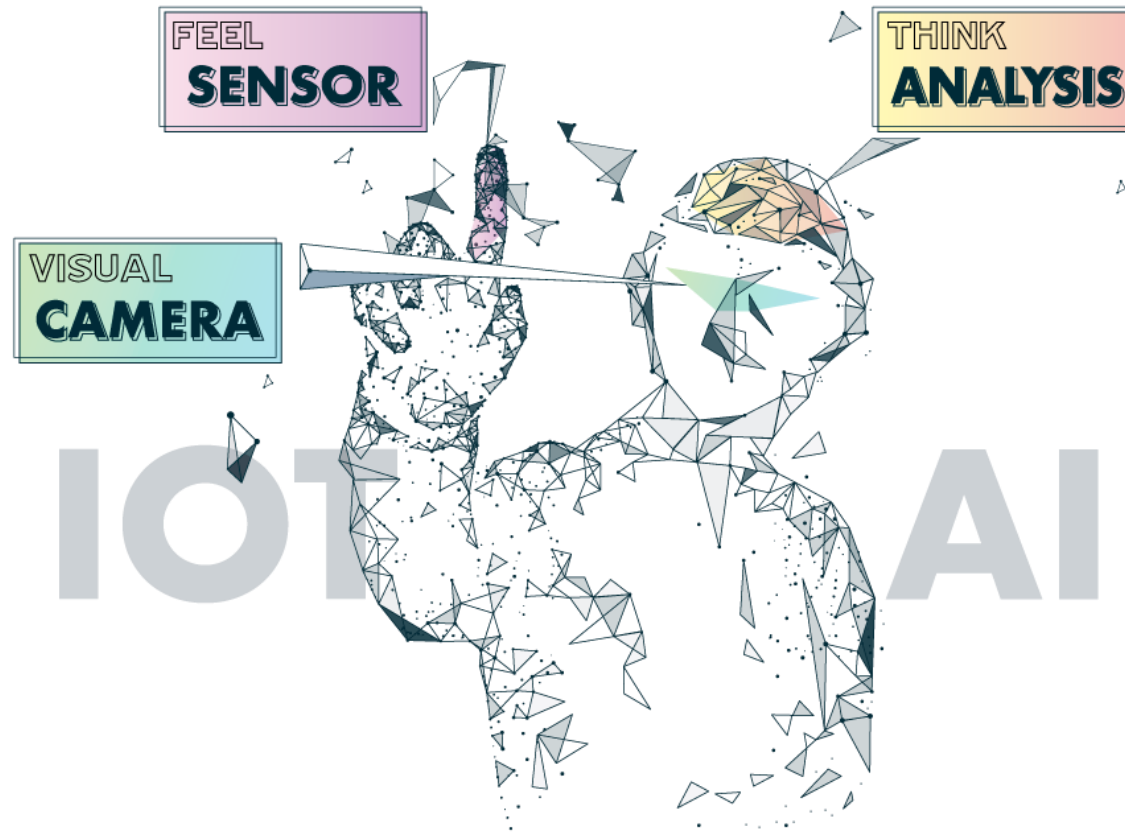
(出展) 総務省「平成28年版 情報通信白書」

当社が提供してきたIoT

「データを収集・分析し、現実世界にフィードバックするサービス」を提供し続け、課題解決を実現

未来の常識を創る

～IoT x AI を活用し、社会の課題を解決するリーディングカンパニーを目指す～



02

第2四半期決算概要

2023年8月期 第2四半期決算トピックス

グループ全体で前年同期売上高を上回り
売上高拡大（対前期+3.5%）

「新・中期経営ビジョン」実現のために
ソリューション区分変更

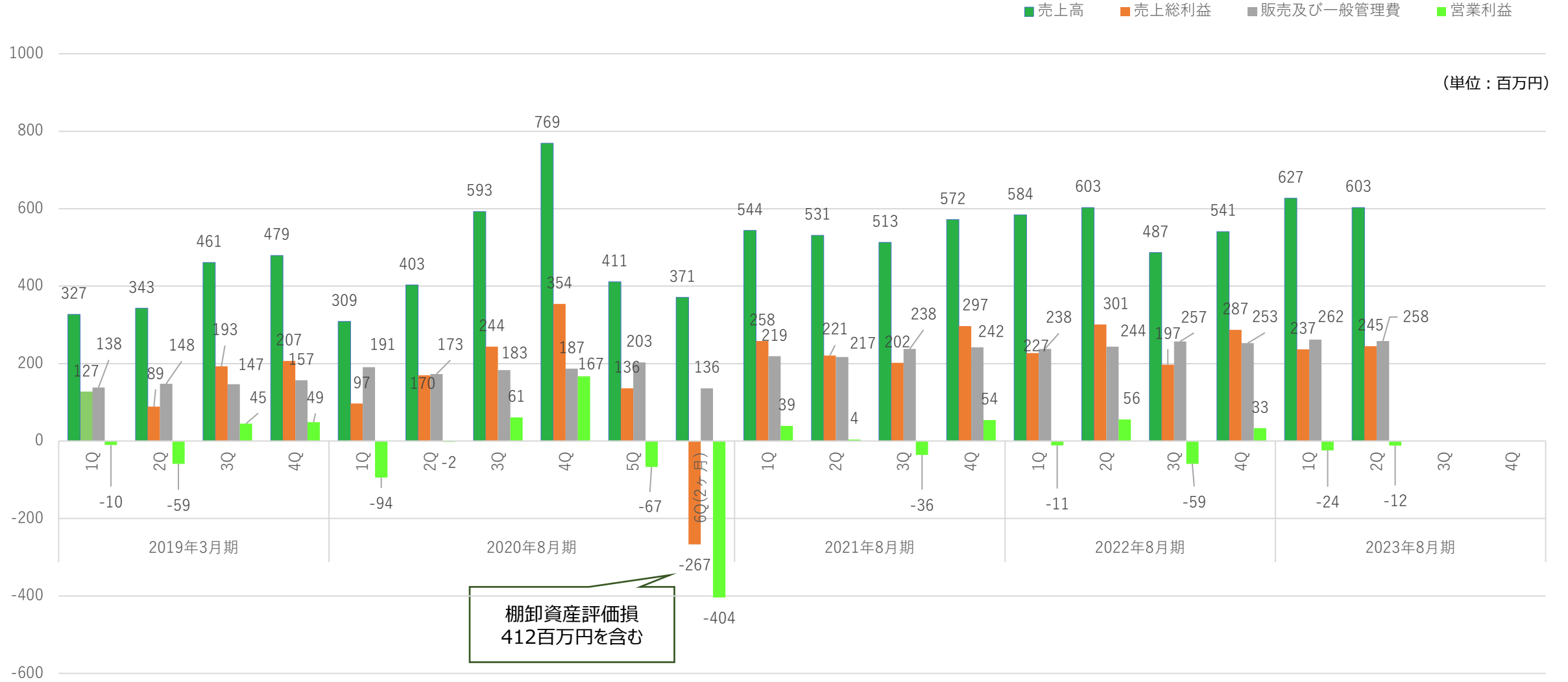
ソリューション区分を明確化することで
連結子会社とのシナジーを強化し成長を推進

IoTビジネスイノベーションの業績が堅調に推移したことで、売上高は前年実績を上回るものの、コンストラクションソリューションの売上高が前年実績を下回った。積極的な営業活動による販管費増加、新設した子会社パワーでんきイノベーションへの先行投資もあり、営業利益が減少したものの、コスト削減にも着手し、通期でのリカバリを図る。

(単位：百万円)

	2022年8月期 2Q実績	2023年8月期 2Q実績	対前年実績比 (%)
売上高	1,188	1,230	+41 (+3.5%)
売上総利益	528	483	△45 (△8.6%)
(売上総利益率)	(44.5%)	(39.3%)	△5.2pt
営業利益	45	△37	△82 (-)
(営業利益率)	(3.8%)	(△3.9%)	△3.0pt
純利益	37	△37	△74 (-)
(純利益率)	(3.1%)	(△3.1%)	△6.2pt

四半期業績推移



ソリューション別売上高増減要因



下記ソリューション別売上高増減要因を参照

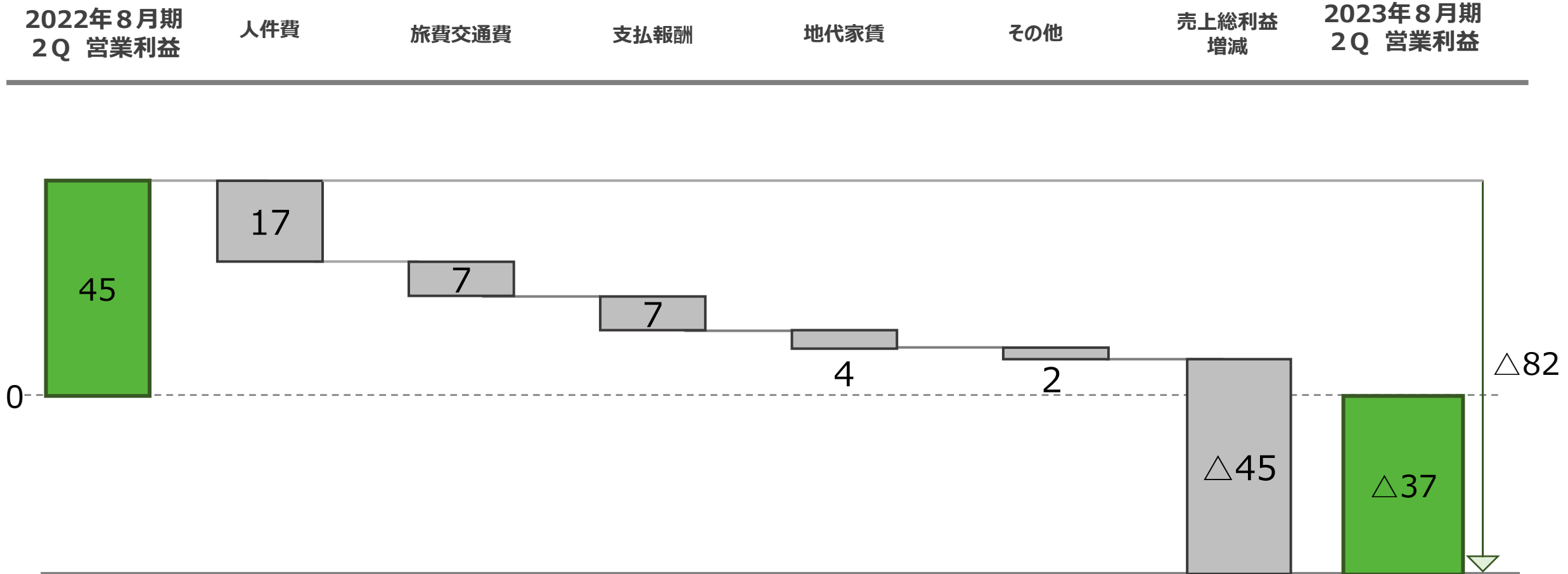
(単位：百万円)

	2022年8月期 2Q実績	2023年8月期 2Q実績	対前年実績比 (%)	ソリューション別売上高増減要因
IoTビジネス イノベーション	580	651	+71 (+12.2%)	<ul style="list-style-type: none">・ K D D I 株式会社との営業活動が順調に進行。・ ゆりもっとおよびEV充電スタンドの端末販売は計画を大きく上回り、売上拡大に寄与
コンストラクション ソリューション	558	474	△84 (△15.1%)	<ul style="list-style-type: none">・ 遠隔臨場商材については前年実績を上回るも、大型案件が例年より減少・ NETIS商材の登録期限切れの影響によるレンタル商材の稼働率低下により売上が減少
IoTパワー ソリューション	49	104	+54 (+110.3%)	<ul style="list-style-type: none">・ 株式会社ゴモジーの空調・暖房設備関連および、リモートモニタリング分野での開発案件が売上に寄与・ 株式会社パワーでんきイノベーションが当第2Qより事業を開始
計	1,188	1,230	+41 (+3.5%)	-

営業利益増減分析

増収したことで売上高は前年同期を上回ったものの、昨年と比較し、製造原価の増大による売上総利益の減少、出張抑制が無くなり積極的な営業活動を展開したことによる出張旅費など販管費の増加、また、M&Aに際しての支払報酬の発生、2022年3月の本社移転に伴う地代家賃が増加した。

(単位：百万円)



貸借対照表



子会社（株式会社パワーでんきイノベーション）設立に対する出資金の金融機関からの借入等により、有利子負債と総資産が増大している。

（単位：百万円）

	2022年8月期 (2022年8月31日)	2023年8月期 2Q (2023年2月28日)	増減
流動資産	1,369	1,811	442
(現金及び預金)	(546)	(828)	(282)
固定資産	502	574	72
総資産	1,871	2,386	514
有利子負債	427	726	299
自己資本	1,103	1,066	△36
自己資本比率 (%)	58.9%	44.7%	△14.3pt

事業譲受等の積極的な投資により、投資活動によるキャッシュアウトが増大したが、主に契約負債の計上等による営業CFの増大と長期借入れにより、現金及び現金同等物は279百万円増大した。

(単位：百万円)

	2022年8月期2Q (2022年2月28日)	2023年8月期2Q (2023年2月28日)	増減
営業活動によるキャッシュ・フロー	38	92	53
うち、契約負債の増加額	—	225	225
投資活動によるキャッシュ・フロー	△56	△112	△55
うち、事業譲受による支出	—	△98	△98
財務活動によるキャッシュ・フロー	△127	299	427
うち、長期借入れによる収入	—	400	400
現金及び現金同等物の増減額	△146	279	426

03

事業運営の進捗状況

KDDI「空間自在ワークプレイスサービス」のシステム導入・運用受託

第2四半期に導入が加速、第3四半期以降の受注・見込案件も多く、今後の売上拡大に期待。KDDI株式会社との連携を強化し、さらなる成長を推進

サーバ監視

設置・保守

運用



成長市場でのさらなる事業拡大に向けた支援に注力

EV需要拡大に向けたEV充電スタンド普及促進

北海道電力株式会社との業務提携によって、北海道内でのユアスタンド普及を推進。北海道内で多くのお客様に電気を提供しているネットワークと当社導入・運用管理ノウハウを融合



北海道発信によるカーボンニュートラルの推進

積水樹脂株式会社と業務資本提携を締結

積水樹脂の製品力・販売力と当社のIoT技術を用いて、道路や都市環境など インフラ分野において加速するデジタルトランスフォーメーション（DX）のニーズに対して相互に協力し、より迅速に製品・サービスを創出

製品力・販売力



IoT技術力

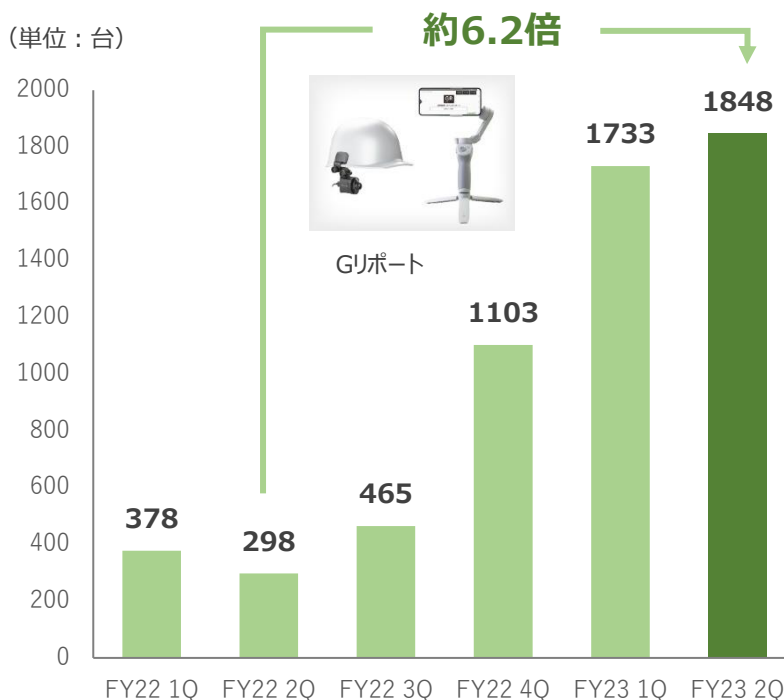
営業ターゲット・販売網・製品開発で相互補完しながら、両社の価値向上

遠隔臨場システム「Gリポート」の稼働数が順調に拡大し事業基盤の強化に大きく寄与

遠隔臨場システム「Gリポート」が土木現場市場における遠隔臨場施工現場数拡大を背景に稼働台数の拡大トレンドが継続
 管理者向け一括管理システムなど新たな機能を追加し、さらに利便性を高め、稼働数拡大を目指す

累計稼働台数

(単位：台)



Gリポート

拡大要因

- ・国土交通省の直轄工事において遠隔臨場を原則実施
- ・システム導入にかかる費用が受注者負担から発注者負担に変更

市場背景

- ・国交省直轄工事数の拡大基調
- ・国土強靱化推進による建設DXのさらなる加速

導入事例

令和4年度国土交通省国土技術研究会にて、九州地方整備局八代復興事務所様が「令和2年7月豪雨災害復旧工事におけるDX」と題して発表されました論文が優秀賞を授与され、復旧工事の際に採用されましたGリポートが高く評価されました



今後も
 拡大トレンドは
 継続

今後、さらなるコミュニケーションツールの開発を進めることで建設DXに貢献

配筋検査ARシステム「バイアス」が中部DX大賞奨励賞を受賞

建設市場の生産性向上や業務効率化を目的に開発した配筋検査ARアプリ「バイアス」が中部DX大賞の奨励賞を受賞
国土交通省から高い評価を受けたことにより、今後数多くの建設シーンでの活用を目指す

iPad Pro1台で配筋検査が完結 建設DXの効果を体感できます！

配筋検査ARシステムBAIAS (バイアス)
※iPad Pro専用 (特許出願中)

試験導入モニターに今すぐ応募！

iPadProを使ったAR配筋検査で
生産性や作業効率化が大幅に改善！

検査から帳票作成まで、シンプルで一貫したワークフローを実現します

配筋検査 ARシステム BAIAS

- ・鉄筋出来形の計測(本数・間隔・鉄筋径)
- ・計測値・画像データの保存

**必要なのはiPadProだけ。
配筋検査の常識が変わります。**

鉄筋コンクリート構造物の配筋検査を、誰でも簡単に実施できます。必要なのはiPadProだけ。鉄筋のマークも検出ロッドも不要。だから、作業人数もたったひとりでも問題ありません。

配筋を自動計測

iPad Proのセンサーで収集する点群データから、鉄筋の本数・間隔を自動計測することができます。

鉄筋径も計測可能

D10~D63までの12種類の鉄筋径を、カメラを使って簡単に計測することができます。

帳票をPDFで出力

連携するクラウド管理画面から、撮影と出力を同時に表示する検査帳票を出力できます。

01 点群から鉄筋の三次元データを測定

配筋間隔の計測はiPad Pro上でアプリを起動して、対象を撮影します。iPad Proに搭載されたLiDARセンサーによって、予め設定した計測範囲の内側で取得した点群から鉄筋の配置を検出し、鉄筋の間隔を自動で算出します。

03 鉄筋径の自動計測が可能

検出した鉄筋に対して、D10~D63までの12種類の鉄筋径計測を行うことが可能です。計測した鉄筋径も画面上にオーバーレイ表示されます。

02 撮影画像にライン・配筋間隔をオーバーレイ

鉄筋の点群データを利用し、鉄筋の本数・間隔を自動計測した結果に基づいて、画面内にラインおよび配筋間隔の数値をオーバーレイ表示します。この時撮影した画像データは、関連情報とともに保存することが可能です。

04 クラウドとの同期で帳票をPDF出力

保存された鉄筋の計測値と画像データは、アプリ内でいつでも確認することができます。さらにiPad Pro内のデータをクラウドと同期することで、設計図と実際の配筋状況を比較できる帳票をPDFファイルとして出力することが可能です。



授賞式の様子

建設DX貢献実現のため、様々なアプリケーション開発を加速

04

Appendix

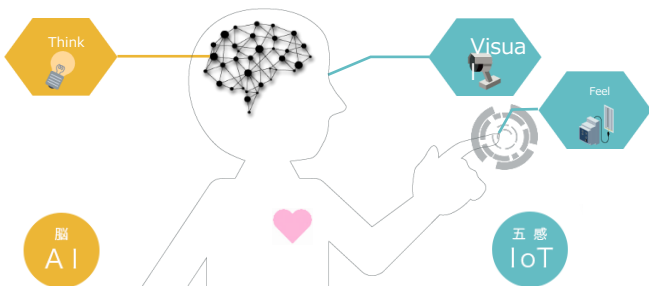


社名	エコモット株式会社
代表者	代表取締役 入澤 拓也
設立	2007年2月（決算期：8月）
資本金	6億1,574万円（2023年2月末現在）
本社所在地	北海道札幌市中央区北1条東1丁目2-5 カレスサッポロビル7F
営業所	札幌・東京・青森・仙台・北信越 東海・関西・中四国・九州
従業員	166名（2023年2月現在 連結）
事業概要	IoTインテグレーション事業

2017年6月21日 札幌証券取引所アンビシャス上場
2018年6月22日 東京証券取引所マザーズ(現グロース)上場
2019年1月16日 KDDI株式会社と資本業務提携

コーポレートスローガン

あなたの「見える」をみんなの安心に。



融雪装置遠隔制御システムの特許取得

2007

2009

・建設情報化施工支援ソリューション「現場ロイド」をリリース
・本社を北海道札幌市西区に移転、青森県青森市に青森営業所開設

2011

・東京都千代田区に東京営業所開設、兵庫県尼崎市に関西営業所開設、佐賀県鳥栖市に九州営業所開設

2012

・宮城県仙台市宮城野区に仙台営業所開設

2013

・融雪装置遠隔制御代行システムの特許取得
・本社を北海道札幌市中央区に移転

2014

・IoTデータコレクトプラットフォーム「FASTIO」をリリース

2015

・大阪府吹田市に関西営業所移転

2016

・株式会社テラスカイと業務・資本提携
・KDDI株式会社と提携し「KDDI IoTクラウド Standard」をリリース
・交通事故削減ソリューション「Pdrive」のOEM提供を開始

2017

・札幌証券取引所アンビシャス市場に株式を上場

2018

・東京証券取引所マザーズ(現グロース)市場に株式を上場

2019

・株式会社ストークを完全子会社化
・BULB株式会社と業務・資本提携
・KDDI株式会社と業務・資本提携
・愛知県名古屋市に東海営業所開設
・KDDI株式会社と「KDDI IoTクラウド Standard」
LOGGERコース(LPWA)を共同開発

2020

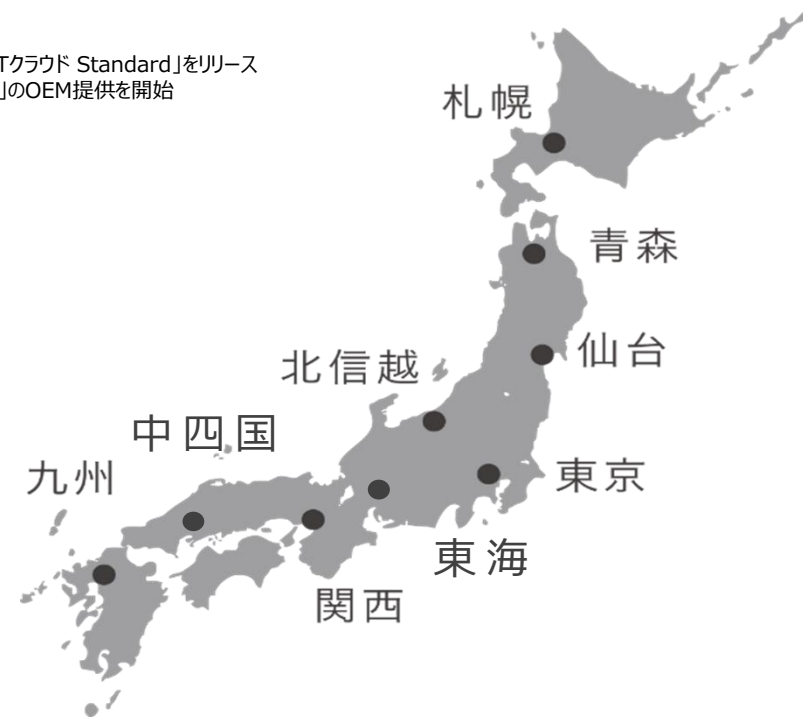
・株式会社フィットを完全子会社化
・ユアスタンド株式会社と業務・資本提携
・広島県広島市に中四国営業所開設

2022

・株式会社パワーでんきイノベーション子会社化
・ティ・アイ・エル株式会社と業務・資本提携

2023

・積水樹脂株式会社と業務・資本提携



創業以来、一貫してIoTインテグレーション専門プロバイダーとしてソリューションを提供

ECOMOTT IoTインテグレーション事業

IoTビジネスイノベーション

ECOMOTTの中核である、IoTインテグレーションを中心に、DXを支援。また、「ゆりもっと」などの、IoTプロダクト販売等を行う。

FASTIO IoTプラットフォーム

YR 融雪システム遠隔監視ソリューション

YourStand EV充電スタンド集合住宅向けソリューション

EIT 電気電子回路設計・機械設計

コンストラクションソリューション

建設現場の安全性、生産性、施工品質水準をデジタルテクノロジーによって向上させ、国土の発展ならびに防災に貢献する。

GR 建設情報化施工支援ソリューション
前期コンストラクションソリューション

持ち分適用会社

PREMIER BrightConnect Pd Pdrive モビリティサービス

IoTパワードソリューション

IoTの力を駆使し差別化できる既存産業に自らが参入し、自社の強みを発揮する。

Power Denki Innovation 太陽光発電EPC

GOMOGY リモート監視・メンテナンス

FASTIO IoTデータコレクトプラットフォーム「FASTIO」により、センシングからデータの蓄積・分析フィードバックまでをワンストップで提供することで、お客様のDXを支援

クラウド環境

データ蓄積 ～「クラウド」で集めたデータを蓄積。ダッシュボード閲覧～

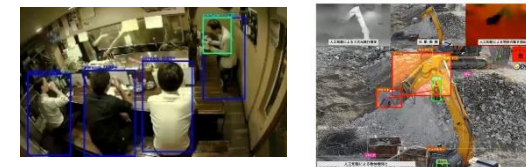
アプリケーション

センサー 映像 位置情報



収集データの閲覧や設備の遠隔制御、位置情報の確認などのアプリケーション群

データ解析 ～集めたデータをAIで解析し、現実世界へフィードバック～



多種多様な学習済みAIを活用し、最適なAIを選定。また、自社のデータサイエンティストによるオリジナルのアルゴリズムも研究開発。

現実世界

データ収集 ～「センサー」でモノから情報を取得し、クラウド環境に送信。～

ゲートウェイデバイス

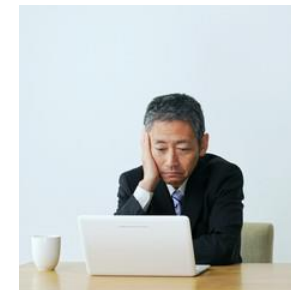


多様なニーズに対応する自社開発の産業用IoT通信デバイス



接続実績のある豊富なセンサーパートナープログラム「FASTIO LINK」

【企業抱えている様々な課題に対してDX支援】



- ・ 人手不足が深刻だ。
- ・ 生産性を上げるにはどうしたらよいか？
- ・ 新製品を開発したい。
- ・ 競合に差をつけられないようにするには？

課題

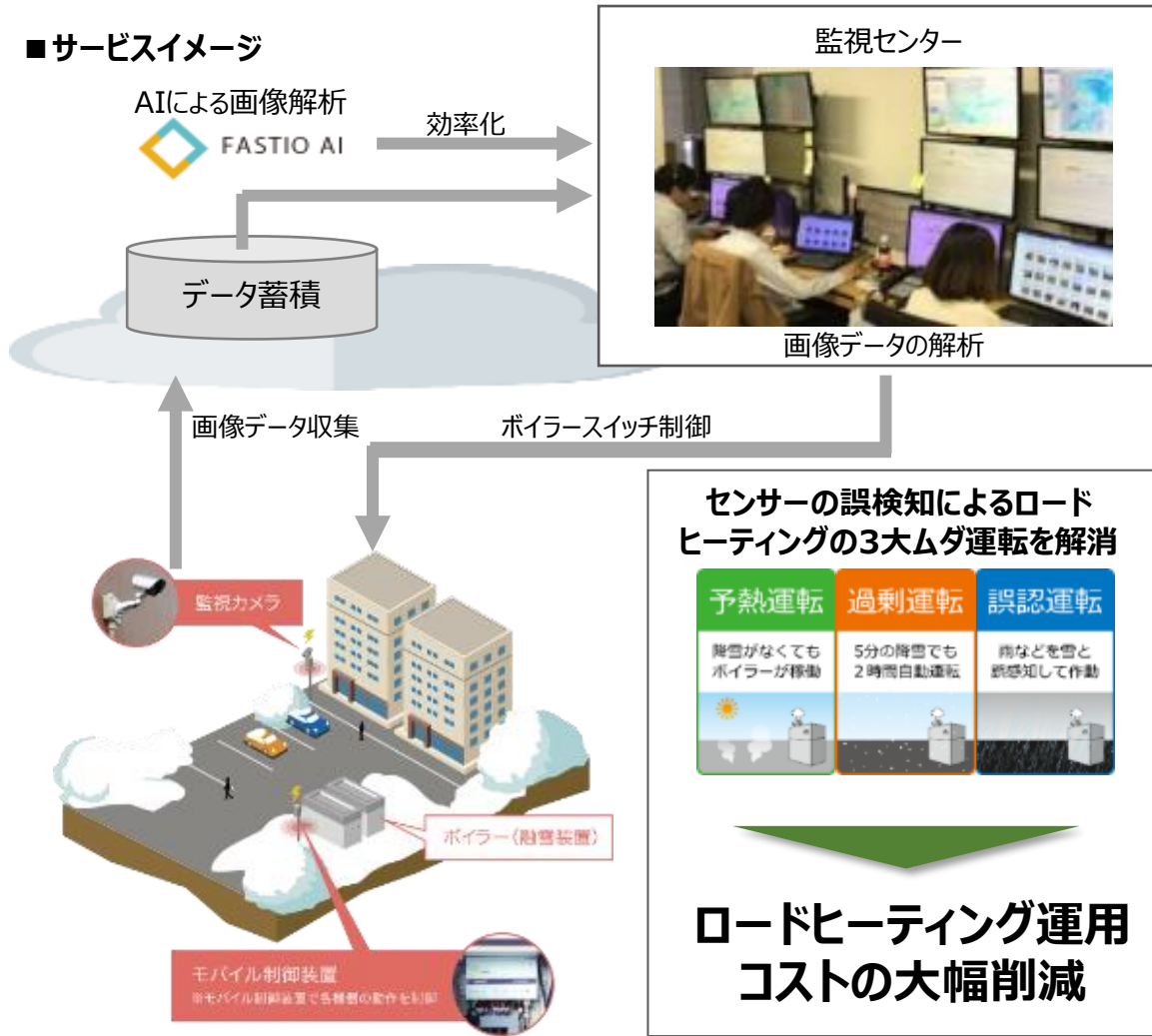
解決

事業紹介：IoTビジネスイノベーション(融雪システム遠隔監視ソリューション)

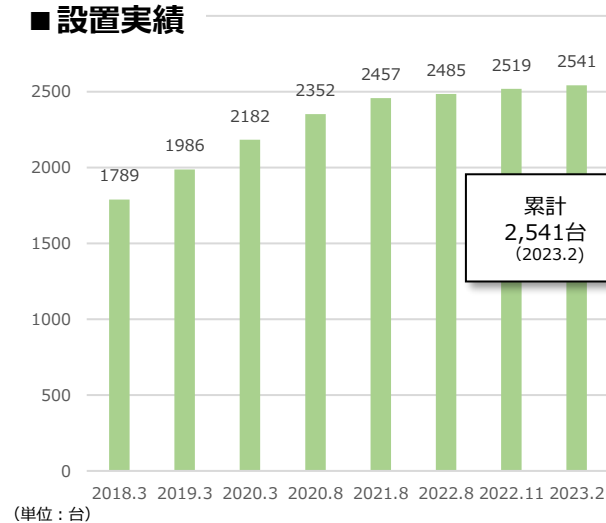


創業事業として融雪システム遠隔制御代行サービス「ゆりもつ」を提供。分譲マンション管理組合や、賃貸マンションオーナーを顧客とし、北海道・北東北を中心に2,500台以上設置し、冬期間の大幅な省エネルギーを実現

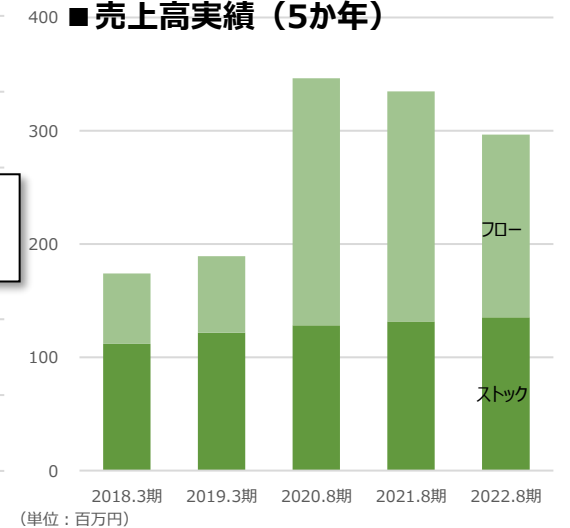
■ サービスイメージ



■ 設置実績



■ 売上高実績 (5か年)



■ 導入事例

札幌市西区賃貸マンションへの導入

- 融雪面積：1,116㎡
- 設備状況：融雪ボイラー8台



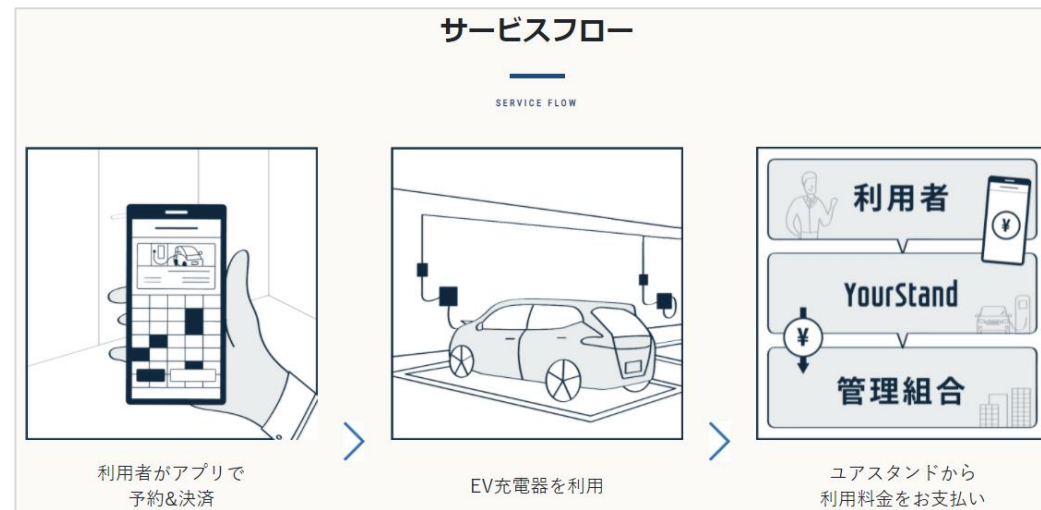
1シーズン平均効果額
1,414,800円

導入後8シーズンで
平均56%の削減効果

事業紹介：IoTビジネスイノベーション(EV充電集合住宅向けソリューション)



集合住宅における、EV充電器の運用課題を解決するためのシステムを提供。EV充電器の予約管理や決済、遠隔制御を行う。分譲マンション管理組合や賃貸マンションオーナーを顧客とし、住民がEVを購入できる環境を提供



FIT 電気・電子回路、ソフトウェア、機械の設計を主にトータルソリューションを提供。産業設備、環境・プラントにおける設計実績が多く、豊富なノウハウを蓄積。また、ニアショア開発体制を有しており、お客様に合わせたご提案を実現

電気・電子回路設計

- ・通信機器/映像機器用FPGA設計
- ・車載/商業用ASIC設計

ソフトウェア設計

- ・通信機器/映像機器用組込ソフトウェア設計
- ・各種ドライバー設計
- ・SES事業

セキュリティ関連

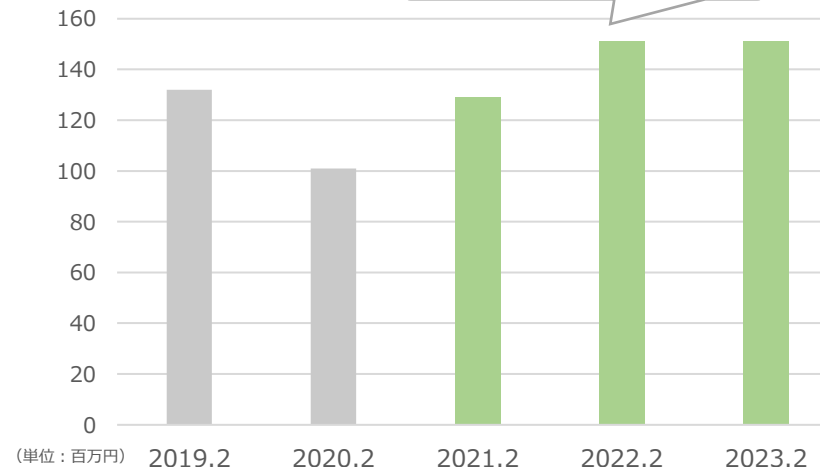
- ・生体認証システム販売/設置

機械設計

- ・産業用/プラント設計
- ・新製品の企画/開発/設計

■売上高実績（5か年）

2021年3月より当社グループ入り



■導入事例

電子回路設計



水処理・ごみ処理プラント設備設計



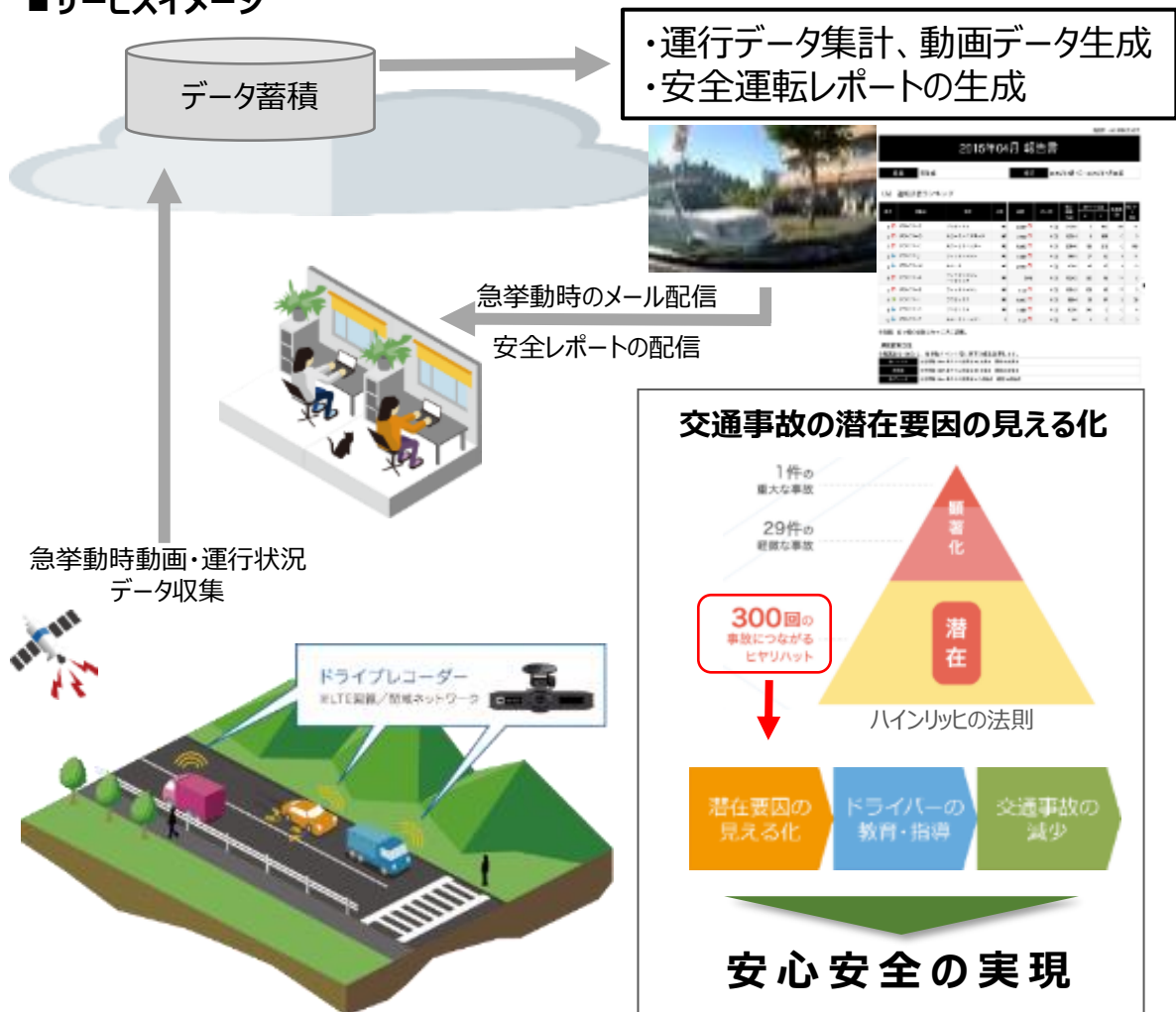
事業紹介：モビリティサービス



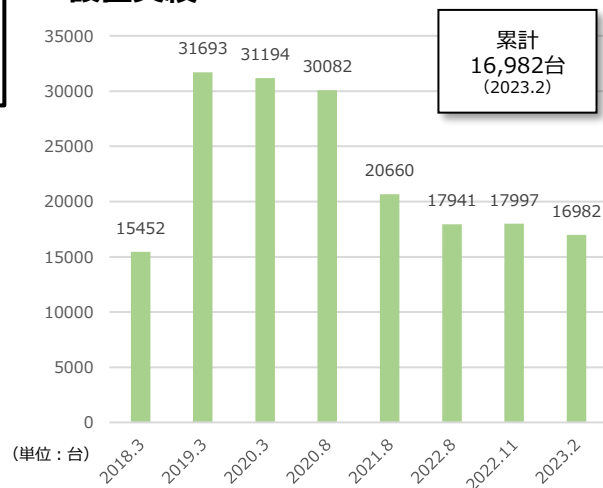
PREMIER
BrightConnect

モバイル通信を搭載した高性能ドライブレコーダーを全国へ約1.7万台提供。導入により安全意識向上が事故の減少につながり、安心安全の実現へ貢献

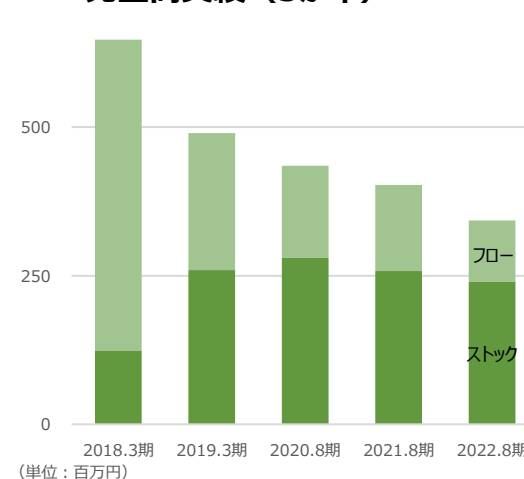
■ サービスイメージ



■ 設置実績



■ 売上高実績 (5か年)



■ 導入事例

札幌市内の宅配業へ導入
導入台数：51台 (今後150台以上導入見込)



月次ランキングによる評価

ドライバーID	ドライバー名	乗務日数	走行距離	事故件数
1	ドライバーA	200 日	200.0 km	0
2	ドライバーB	180 日	210.0 km	0
3	ドライバーC	160 日	220.0 km	0
4	ドライバーD	150 日	230.0 km	0
5	ドライバーE	140 日	240.0 km	0
6	ドライバーF	130 日	250.0 km	0
7	ドライバーG	120 日	260.0 km	0
8	ドライバーH	110 日	270.0 km	0
9	ドライバーI	100 日	280.0 km	0
10	ドライバーJ	90 日	290.0 km	0
11	ドライバーK	80 日	300.0 km	0
12	ドライバーL	70 日	310.0 km	0
13	ドライバーM	60 日	320.0 km	0
14	ドライバーN	50 日	330.0 km	0
15	ドライバーO	40 日	340.0 km	0
16	ドライバーP	30 日	350.0 km	0
17	ドライバーQ	20 日	360.0 km	0
18	ドライバーR	10 日	370.0 km	0

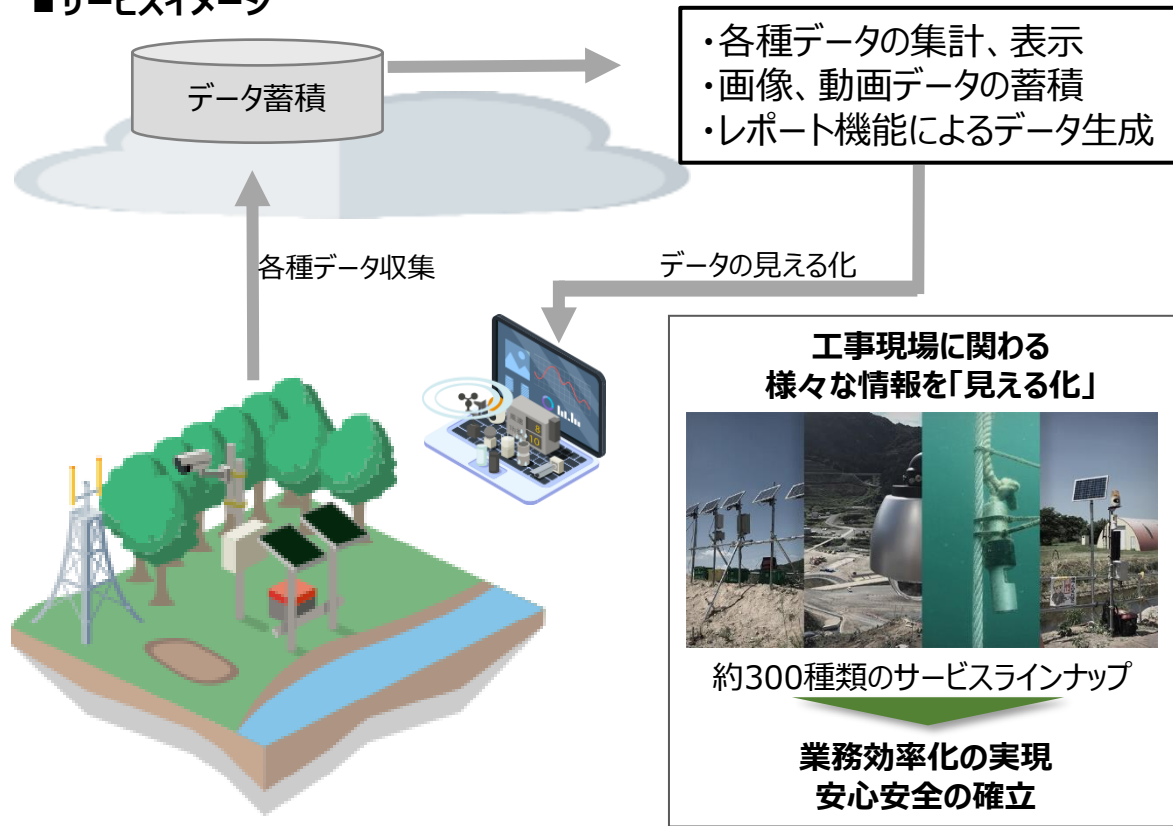
ドライバーごとの特性を把握し、個別指導

事業紹介：コンストラクションソリューション



建設情報化施工支援ソリューション「現場ロイド」を2009年以来、15,000件以上の全国工事現場への設置が進み、工事現場の安全性向上、業務効率化、品質向上に大きく貢献

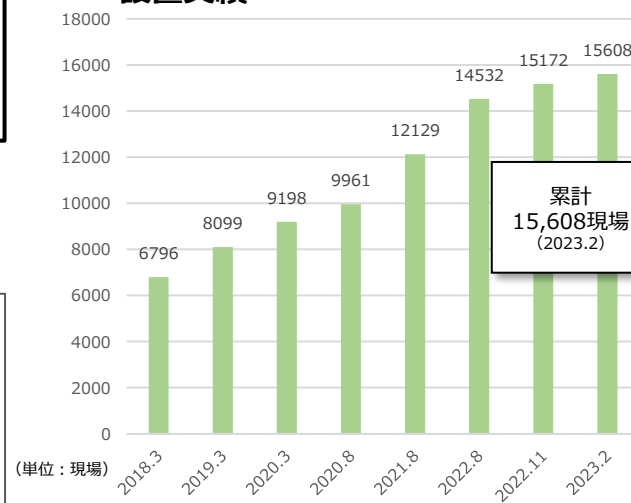
■ サービスイメージ



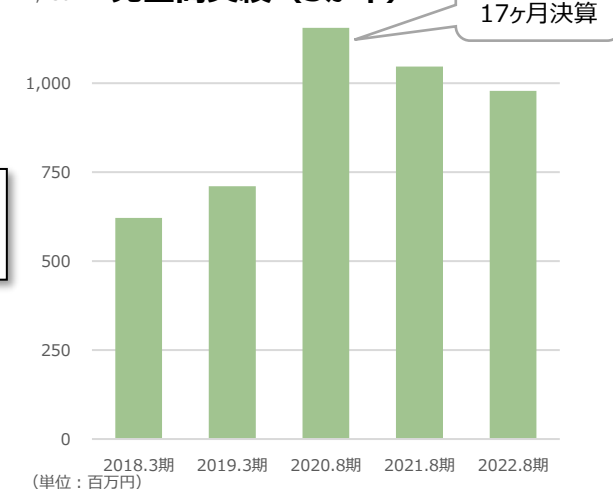
(参考) NETIS (新技術情報提供システム) について

NETISとは、民間の有用な新技術を積極活用するための国土交通省のデータベースであり、総合評価落札方式にて、NETIS登録技術を提案した場合、加点対象となる現場ロイドでは4技術がNETIS登録されており、多くの公共事業にて導入されている

■ 設置実績



■ 売上高実績 (5か年)



■ サービス事例

・クラウドロガー (遠隔クラウド計測システム)

風速、雨量、水位など現場の様子を自動計測データはクラウド保存され、どこからでも確認可能。設定値に応じ警報装置と連動し安全対策を強化



・ミルモット (遠隔監視カメラシステム)

スマートフォン等で遠隔地から現場状況を動画監視可能。赤外線照射機能により夜間撮影対応し、ソーラーバッテリーでの運用可能



・おんどロイド (コンクリート養生温度管理システム)

厳寒期のコンクリート養生温度管理等に採用現場事務所は1キロ以上離れているが、リアルタイムにモニタリングすることができ、品質向上を実現



・Tbox (ワイヤレス警報検知システム)

赤外線センサー、衝撃検知センサーなど、現地の警報システムをモバイルネットワークで遠隔地でも検知できるよう、防犯・安全対策を強化



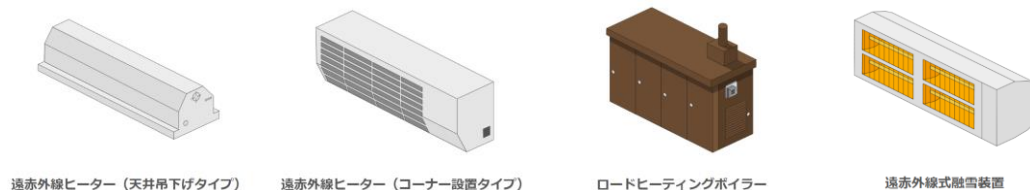
事業紹介：IoTパワードソリューション（株式会社ゴモジー）



自治体、病院、学校等に対し、空調・暖房機器の販売、設置、保守・メンテナンスを実施。
また、水処理関連の顧客に対して、IoTリモートモニタリングサービスを展開



■空調・暖房機器関連



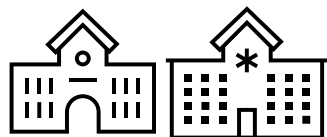
遠赤外線ヒーター（天井吊下げタイプ）

遠赤外線ヒーター（コーナー設置タイプ）

ロードヒーティングボイラー

遠赤外線式融雪装置

～空調・暖房機器の販売、設置、保守・メンテナンス～



主要顧客：自治体、病院、学校など

空調・暖房機器の販売、設置、保守・メンテナンスのほか、IoT機器の提供による、それら機器の遠隔監視や遠隔制御まで広くサポート

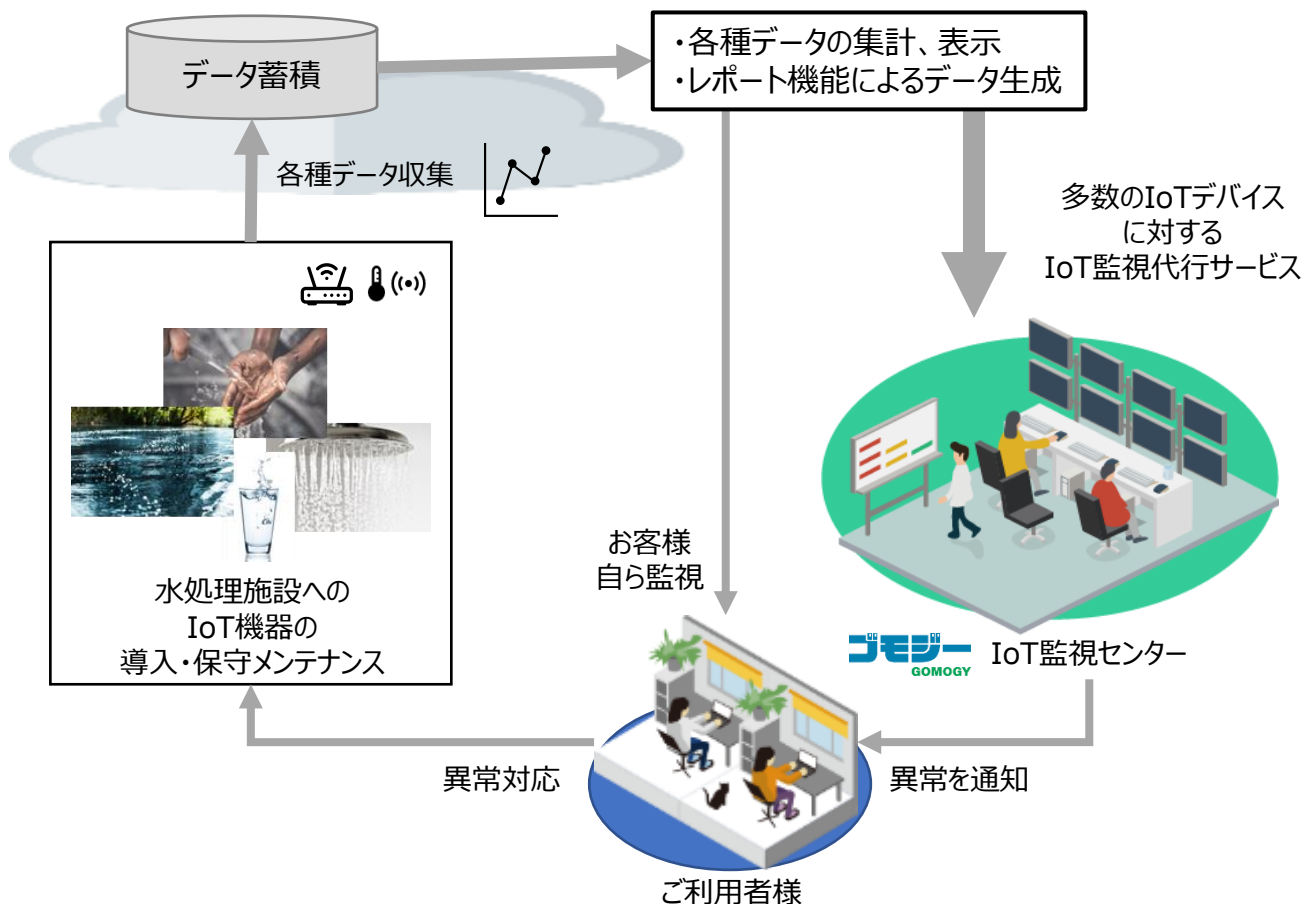


暖房製品



メンテナンス

■水処理関連



グリーンエネルギーの普及のため、太陽光発電EPC[※]事業へFY2023より参入。当社IoT/AI技術力や蓄電池製品を生かし、単純な施工会社ではなく、差別化されたビジネスモデルを構築



【業務内容】

- 野立ての太陽光発電のEPC事業
- 工場や店舗などの、自家消費型ソーラー発電システム設置事業
- 一般家庭向け屋根置きソーラーパネル・蓄電池設置事業

【今後の強化する取り組み】

- 自社開発した商品の「ここでもでんき」販売
→ エコモットの現場ロイド事業とシナジーあり。
- 蓄電池併用型太陽光発電所の開発
→ エコモットと共同で、蓄電池システムの開発。

※ EPCとは、Engineering（設計）、Procurement（調達）、Construction（建設）の頭文字を取った言葉です。

IoT専門ソリューションベンダーとして15年間顧客と向き合い、16,000件を超える案件に携わった実績が、当社の財産であり、積み上げられた強み

センシング技術

センサーの豊富な接続実績

パートナープログラムを通じ、多数の接続実績のあるセンサーを用意し、多様なニーズに対応可能



自社開発の通信デバイス

IoT専門だからこそその多様な顧客ニーズに対応した、多種多様な自社開発の通信デバイスを提供



システム構築力

アプリ・クラウド側のエンジニアと、ハード・ファームウェアを同時に構築できる強み

クラウド



PHP/JAVA
Javascript

ファームウェアアップデート、セキュリティ、カスタマイズ、死活監視、電力監視、パケット量監視など

製品



C,Python

組み込みソフト開発、
回路設計等

MCPC認定資格保有者

IoTプロフェッショナル 1名
IoTエキスパート 11名
IoTアドバイザー 16名

(2022年12月現在)

サービス運用力

豊富な実績が証明するサービス運用体制により「当たり前」に使えるIoTサービスを提供



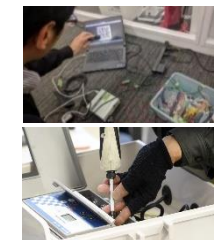
融雪システム監視
(冬期間24時間)



カスタマーサポート



システム
24時間保守



自社エンジニアによる
カスタマイズ



フィールドでの
設置ノウハウ



キットिंग
出荷作業

あなたの「見える」をみんなの安心に。



- 本資料は、情報提供を目的としたものであり、当社株式等特定の商品についての募集・投資勧誘・営業等を目的としたものではありません。
- 本資料に記載されている見解・見通し・予測等は、資料作成時点での当社の判断です。将来における当社の業績が、現在の当社の将来予想と異なる結果になることがある点を確認された上で、ご利用ください。
- 本資料で提供している情報は、予告なしに内容が変更または廃止される場合がありますので、あらかじめご了承ください。
- 本資料は、投資家の皆様がいかなる目的にご利用される場合においても、ご自身のご判断と責任においてご利用されることを前提にご提示させていただくものです。

＜本資料に関するお問い合わせ先＞

エコモット株式会社 経理財務部
TEL : 011-558-2211 Mail : ir@ecomott.co.jp
URL : <https://www.ecomott.co.jp/>