



2023年4月28日

各 位

会社名 株式会社シーティーエス  
代表者名 代表取締役社長 横島 泰蔵  
(コード番号：4345 東証プライム)  
問合せ先 取締役 執行役員 横島 連  
経営企画部長  
(TEL. 0268-26-5070)

### 中期経営計画（2024年3月期～2026年3月期）策定に関するお知らせ

当社は、2024年3月期から2026年3月期までの3ヵ年を対象とした中期経営計画を策定いたしましたので添付資料のとおりお知らせいたします。

以 上

---

# 中期経営計画

2024年3月期～2026年3月期



株式会社 **シーティーエス**

証券コード：4345

2023年4月28日

---

- ▶ 建設投資は堅調な持続を想定
- ▶ 建設業界においてもITの普及が続くとともに、その質的向上が進む

### ① ITを活用した省人化・省力化が加速

- 少子高齢化・働き方改革などによる労働力・熟練技術者の不足
- 資材価格・人件費高騰による省人化・省力化のニーズ増加

### ② ITを活用したコミュニケーションの質的向上

- コロナ禍を経て非対面型コミュニケーションに基づく業務遂行体制が発達

### ③ ITの普及に伴いデータ保存・通信などのセキュリティ意識向上

- デジタル化に伴いサイバー犯罪などに関するリスクが増加
- 経済安保等を背景にサプライヤーの選別が論点化

### ▶ 外部環境・事業目標を見据えた統合的な活動方針

#### □ どこへ

1. 地場ゼネコンから広域ゼネコンへターゲット拡大
2. 土木系から建築系へ対象顧客の業種拡大

#### □ 何を

1. ハード主体のレンタルからデータ、コミュニケーション関連サービスの提供
2. DDS事業の統合レンタルサービス「サイトアシストサービス」
3. ワンマン測量を主としたSMS事業のレンタルサービス

#### □ どのように

1. マーケティング機能の強化
2. DDS事業により、顧客開拓・顧客基盤の構築を推進
3. DDS事業で築いた顧客基盤にSMS事業を展開

## 中期経営計画 – 中長経営方針（どこへ） –

- ▶ 地場ゼネコンから広域ゼネコンへターゲット拡大 ⇒ B to B取引拡大
- ▶ 土木系から建築系へ対象顧客の業種拡大

		業種	
		土木系	建築系
会社規模	地場ゼネコン (地域密着)	現在の 主要顧客	業種 <b>拡大</b>
	広域ゼネコン (全国展開)	ターゲット <b>拡大</b>	ターゲット <b>拡大</b>

## 中期経営計画 — 中長経営方針（何を） —

- ▶ 建設現場及び建設業に特化した、データの保存・アクセス・取得・分析・活用のプロセスを統合的に提供する唯一の企業を目指す

カテゴリ	概要
クラウドストレージサービス	データの保管・共有・バックアップ
ビジネスビデオチャットサービス	現場と本社・発注者等との映像・音声によるコミュニケーション
通信・ネットワークサービス	現場事務所及び現場内、或いは現場と本社・発注者等との共有ネットワーク
クラウド映像サービス	映像データの取得・保管・分析・活用
プリンティングサービス	データの出力・紙媒体による共有

### カテゴリ毎に協業による開発体制を強化

- ハード・ソフトメーカー
- 専門技術を有する企業

①個々の商品・サービスの品質向上・機能強化

カテゴリを横断して、クラウドを中心とした統合的なサービス体系を開発  
「サイトアシストサービス」

②データの保存・アクセス・取得・分析・活用のプロセスを統合的に提供

## ▶ クラウドストレージ・ビジネスビデオチャット

### ① Fileforce For Construction



**建設業に特化したクラウドストレージ  
(現場のすべてのデータを管理・共有できる)**

- 特徴① 建設業向けに大容量ファイル（1ファイル20GB）に対応
- 特徴② 建設業の為の高度検索機能（ハッシュタグ）
- 特徴③ 利用者ID無料でJVや協力会社との共同作業が可能
- 特徴④ 管理代行サービスでカスタマサクセスを提供

### ② ICONBOX+direct(データ共有とコミュニケーション)



**課題**：建設現場ではJVや協力会社と共同でデータ共有をしながら仕事を進めていくが、自社で導入しているクラウドやビデオチャット等のサービスはセキュリティの問題で協力会社と共同で使えない。

**解決**：JVや協力会社と共同で利用（安全なデータ共有と確実なコミュニケーション）できる**現場単位のレンタルサービスを提供し、現場の新しい仕事のやり方**を提供する

※確実なコミュニケーション：チャット機能及び8人同時のビデオ通話機能

## ▶ 通信・ネットワーク

### ① 衛星回線



携帯回線、光回線が繋がらない山間部や海沿いや海上の現場へ、衛星回線によるインターネット通信を確立する。

### ② モバイル回線



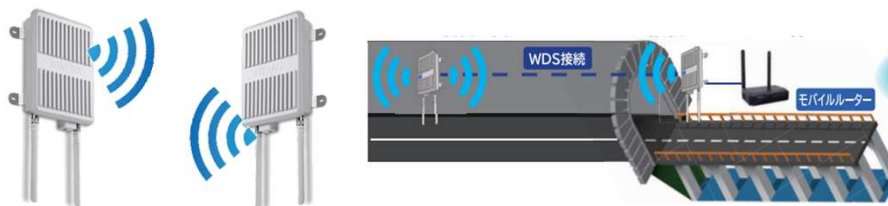
電話一本で最短翌日開通でき光回線比95%短縮（手続工数も70%削減）  
モバイルインターネット、電話、FAXの3点セットサービス  
モバイル回線は、通信量超過しても速度制限が掛からない独自回線

### ③ 光回線



大型現場、長期現場、大容量通信を行う現場向けに、NTT 光回線を提供。東西統一したプロバイダー（NTTコミュニケーションズ）

### ④ ローカルネットワーク（長距離無線LAN メッシュWIFI）



ネット回線が届かないエリアに、屋外対応アクセスポイントを利用し、ネットワーク環境を構築。  
安全管理 遠隔臨場の用途でニーズが増加



## ▶ クラウド映像

### ① ネットワークカメラ クラウドサービス



高画質な映像を安定提供できる  
ネットワークカメラサービス



高画質クラウドフル録画  
Youtubeダイレクトストリーム



高画質クラウドオートタイムラプス

### ② AI顔認証出退勤管理システム

# KAO Pass



高精度な顔認証出退勤管理システムで現場作業員の勤怠情報に加え、検温機能により健康管理を提供。  
マスク、ヘルメットでも認証 来期CCUS連携提供予定

### ③ 遠隔臨場システム

# GENBA コネクト



ネット回線を通じて映像と音声で現場の状況をリアルタイムに把握できる。発注者との遠隔臨場はもちろん、社内検査や遠隔での進捗確認にも利用。

## ▶ プリンティング

### ①A3カラー複合機レンタルサービス



トナーキット保守による低コストで利用できる複合機

- ①分速50枚の高速プリント機能で作業時間短縮
- ②高速スキャナー機能で紙の書類を効率よくデータ化
- ③高速コピー機能で紙の書類を紙へ
- ④FAX機能
- ⑤スキャンtoクラウド（Fileforce）でデータやFAXをクラウドで本社と共有

### ②A1カラーインクジェットプロッター



インクキット保守でトラブル時もメーカーサービスマンが迅速に対応

- ①A1高速印刷機能で作業時間短縮
- ②CAD専用モデルによる、繊細な図面印刷

### ③現場事務所内 ネットワーク構築



お客様パソコンへのプリンタードライバ設定  
複数PCによるローカルネットワークの構築  
現場の無線LAN環境の提供

▶ DDS事業の統合レンタルサービス「**サイトアシストサービス**」

現場に居なくても現場の状況が正確に把握できる仕組みを提供し、安全管理、品質管理、工程管理における、代理人不足の課題解決をサポートする。

■ 連携概念図

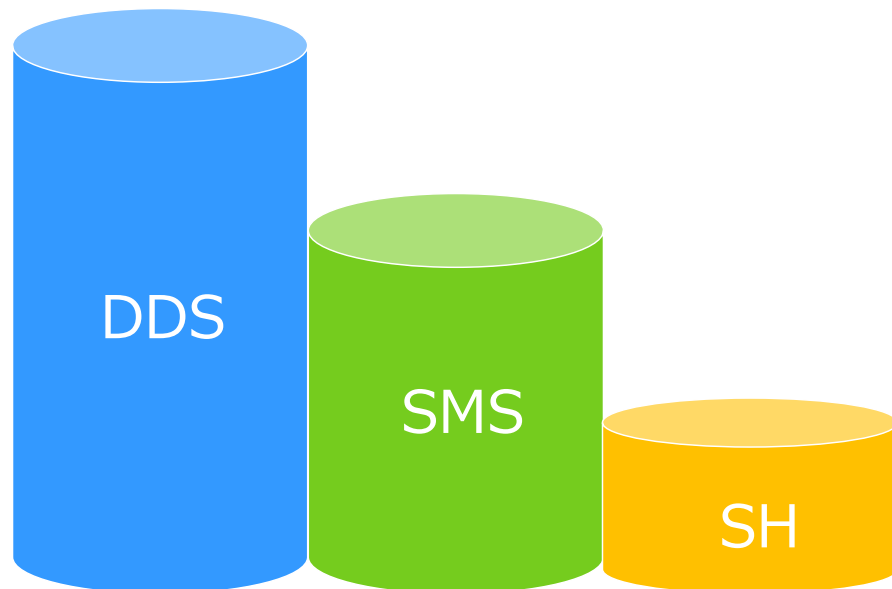


## 中期経営計画 — 中長経営方針（どのように） —

- ▶ マーケティング機能の強化及びDDS事業により、顧客開拓・顧客基盤の構築を推進
- ▶ DDS事業で築いた顧客基盤にSMS事業を展開

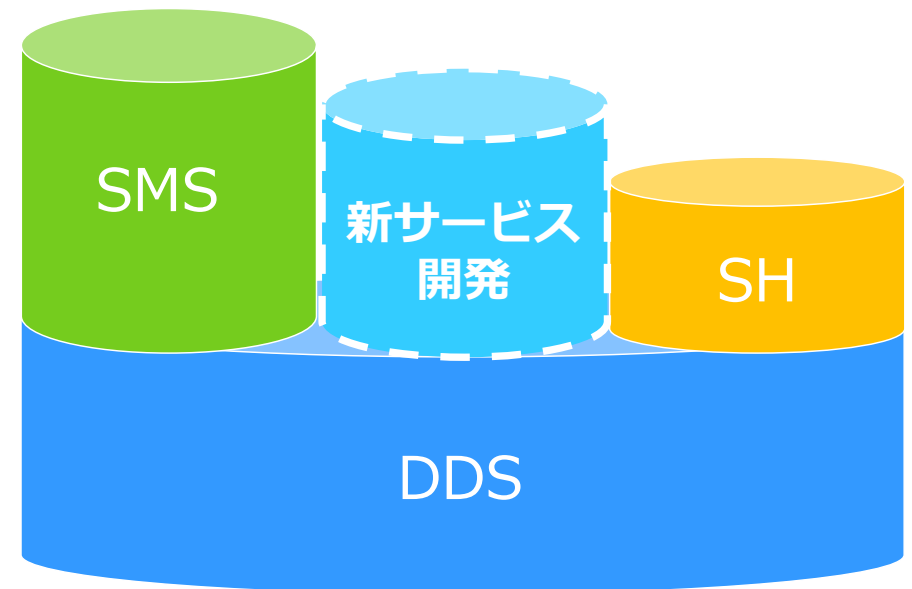
### 【イメージ図】

■ 従来



DDS・SMS・SHを  
並行で事業展開

■ 今後



DDSをベースに展開し、顧客特性  
に応じたサービスを上乘せする

## 中期経営計画 — 中期経営目標 —

- ▶ 中期経営方針に基づき、2026年3月期において以下の目標を達成すべく事業を推進

売上高	営業利益	営業利益率	ROE	リピート率※
140億円 2023年3月期比 +30%	36億円 2023年3月期比 +30%	25%超	20%超	90%超

※リピート率は、直接的なユーザーである現場代理人を対象に、下記の計算式で算出しております。

$$\text{リピート率} = \frac{\text{前期取引があり、かつ当期取引があった現場代理人数}}{\text{前期取引があった現場代理人数}}$$