



2023年12月期
第1四半期（1～3月）
決算概要

2023年 5月1日

株式会社 大塚商会

2023年第1四半期 ポイント

■ **連結・単体ともに、売上・各利益とも新記録更新**

■ **SI事業：**

売上21.4%増の高伸長。前年同期の供給不足が改善。期末需要を掴み、**GIGAの2021年を上回る。**

■ **S&S事業**

売上5.8%増。前年「収益認識に関する会計基準」の適用の影響が一巡し、**堅調な推移**に戻る。

2023年第1四半期 業績の概要

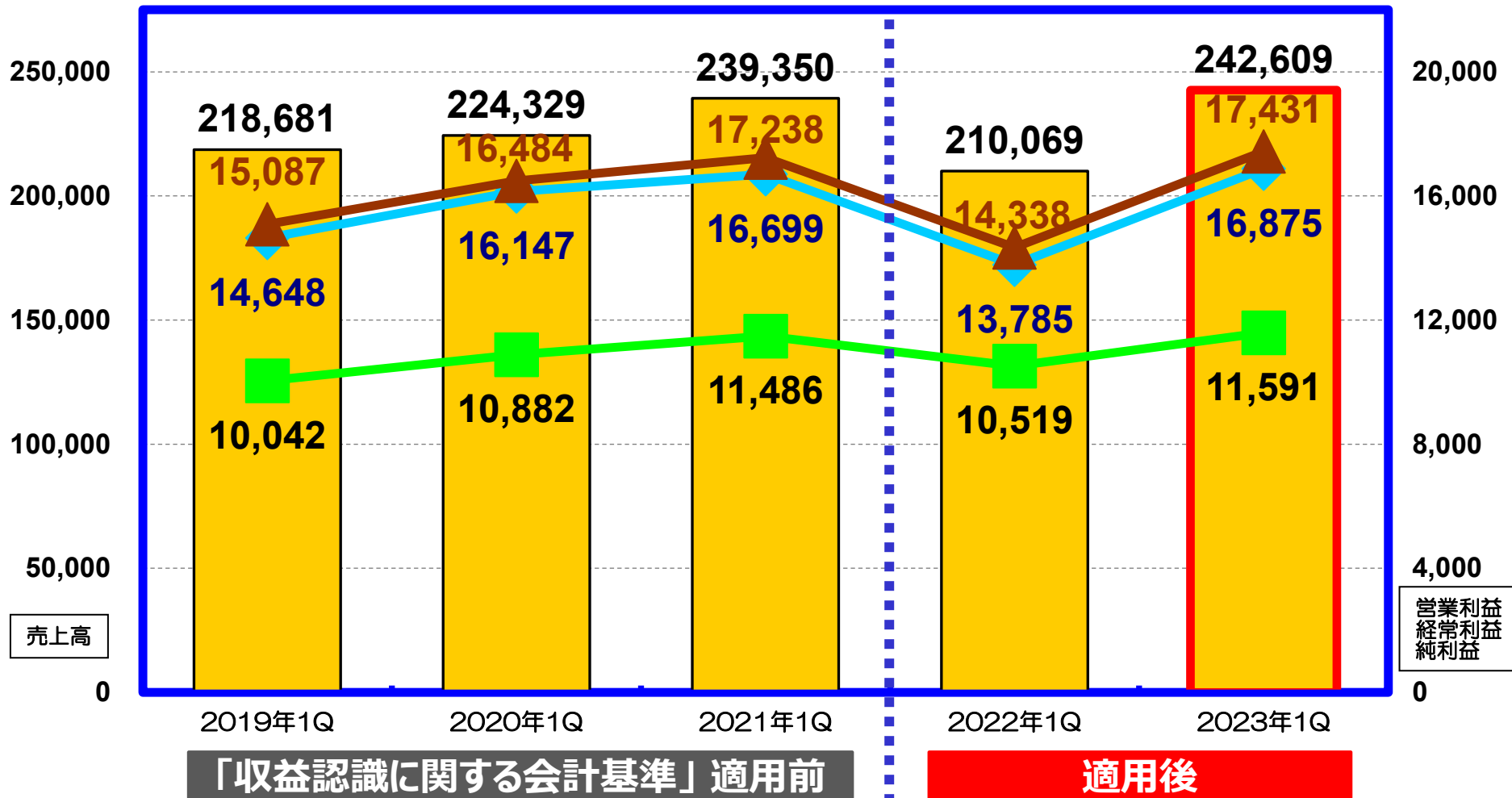
(単位：百万円)

	連 結		単 体	
	金 額	増減率	金 額	増減率
売 上 高	242,609	+15.5%	218,504	+15.2%
営 業 利 益	16,875	+22.4%	14,619	+19.6%
経 常 利 益	17,431	+21.6%	16,067	+16.9%
純 利 益 ※	11,591	+10.2%	11,147	+5.8%

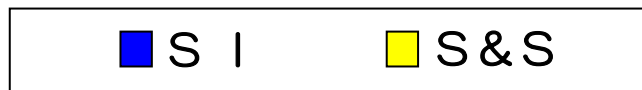
※親会社株主に帰属する純利益

売上高・利益の状況

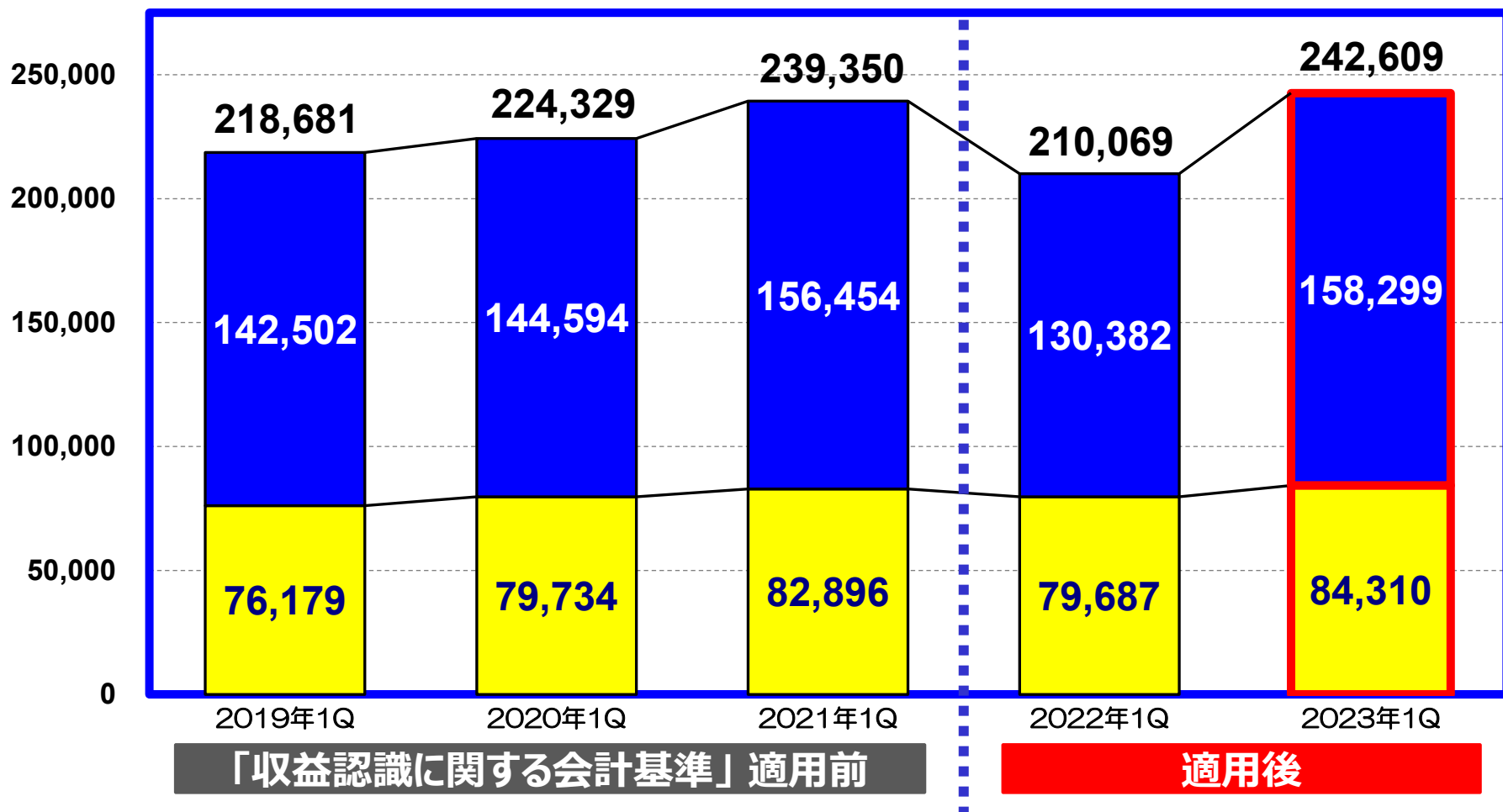
■ 売上高
 ◆ 営業利益
 ▲ 経常利益
 ■ 純利益（親会社株主に帰属する純利益）
 (単位：百万円)



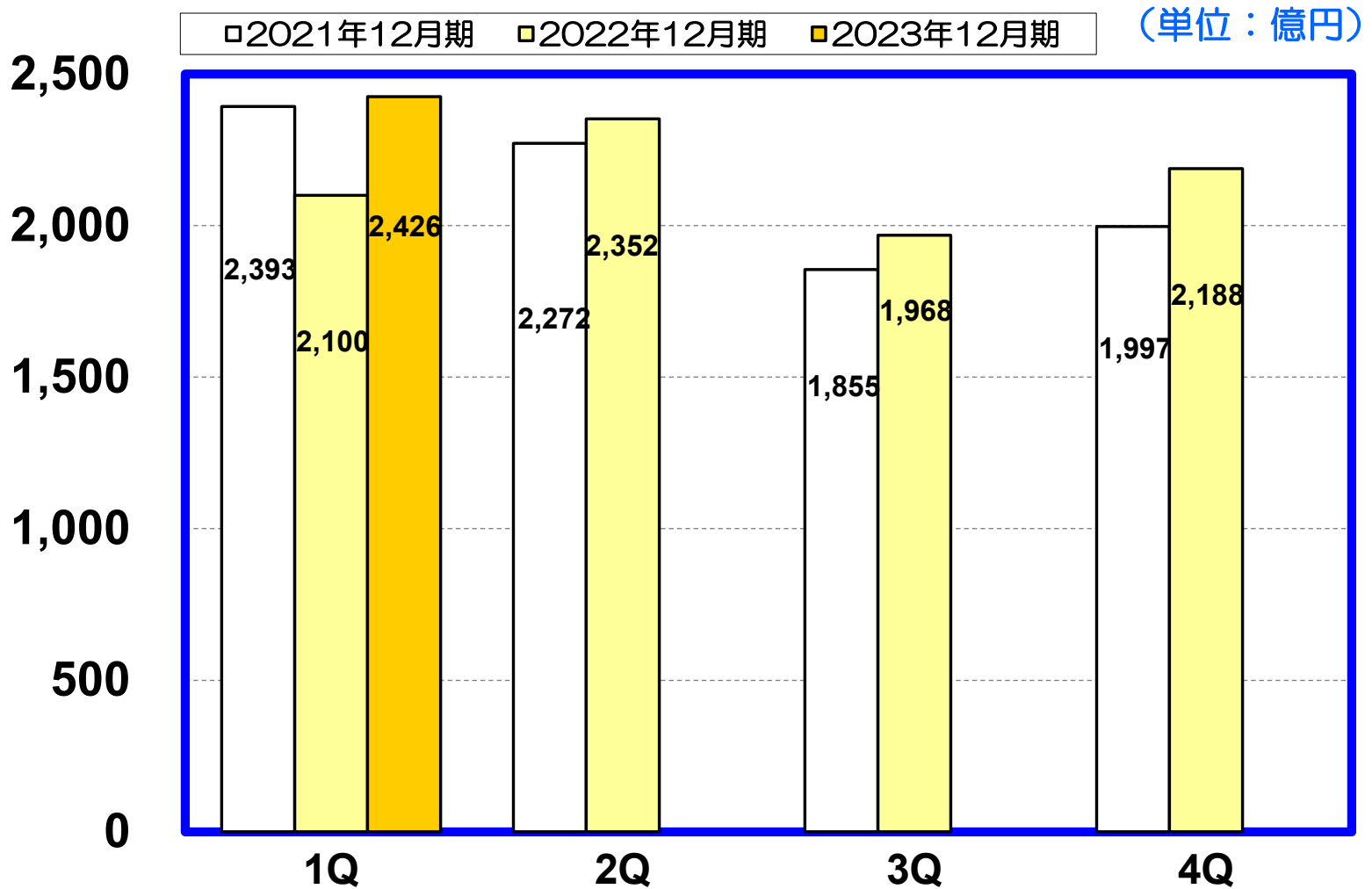
セグメント別売上高



(単位：百万円)

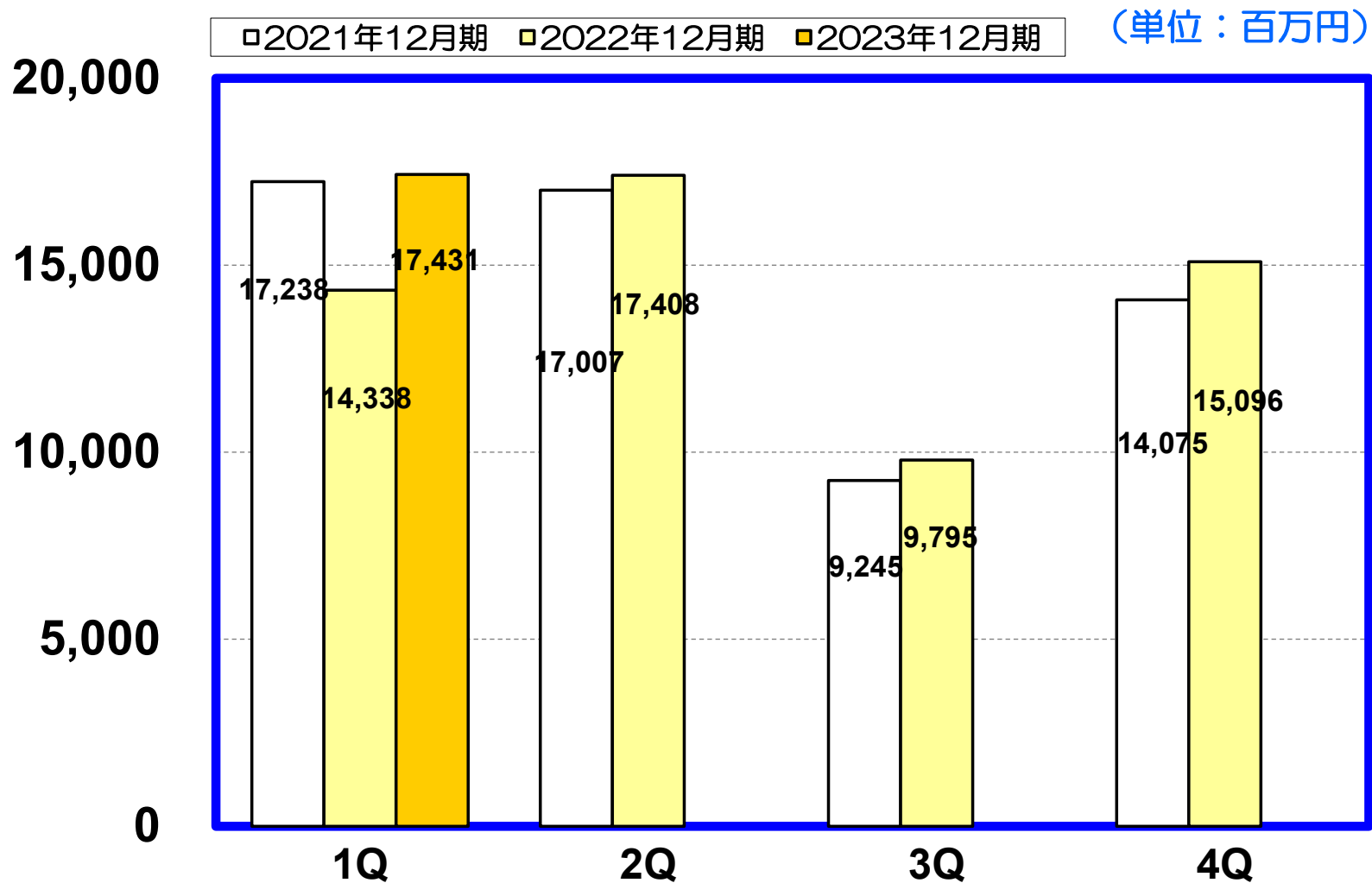


売上高の四半期推移



※2022年12月期より「収益認識に関する会計基準」を適用しております。

経常利益の四半期推移

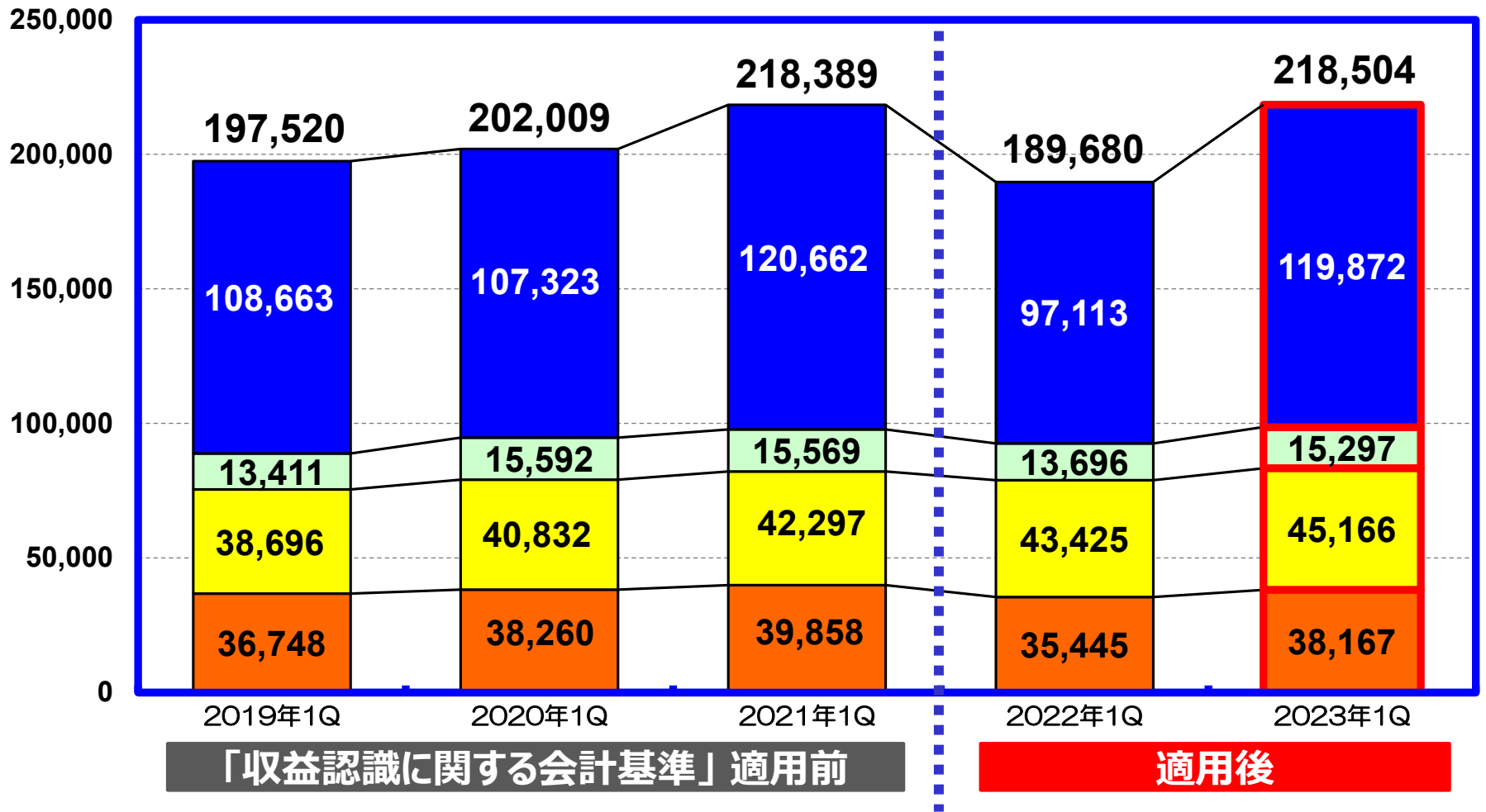


単体

詳細セグメント別売上高

■ S I 関連商品 ■ 受託ソフト等 ■ サプライ ■ 保守等

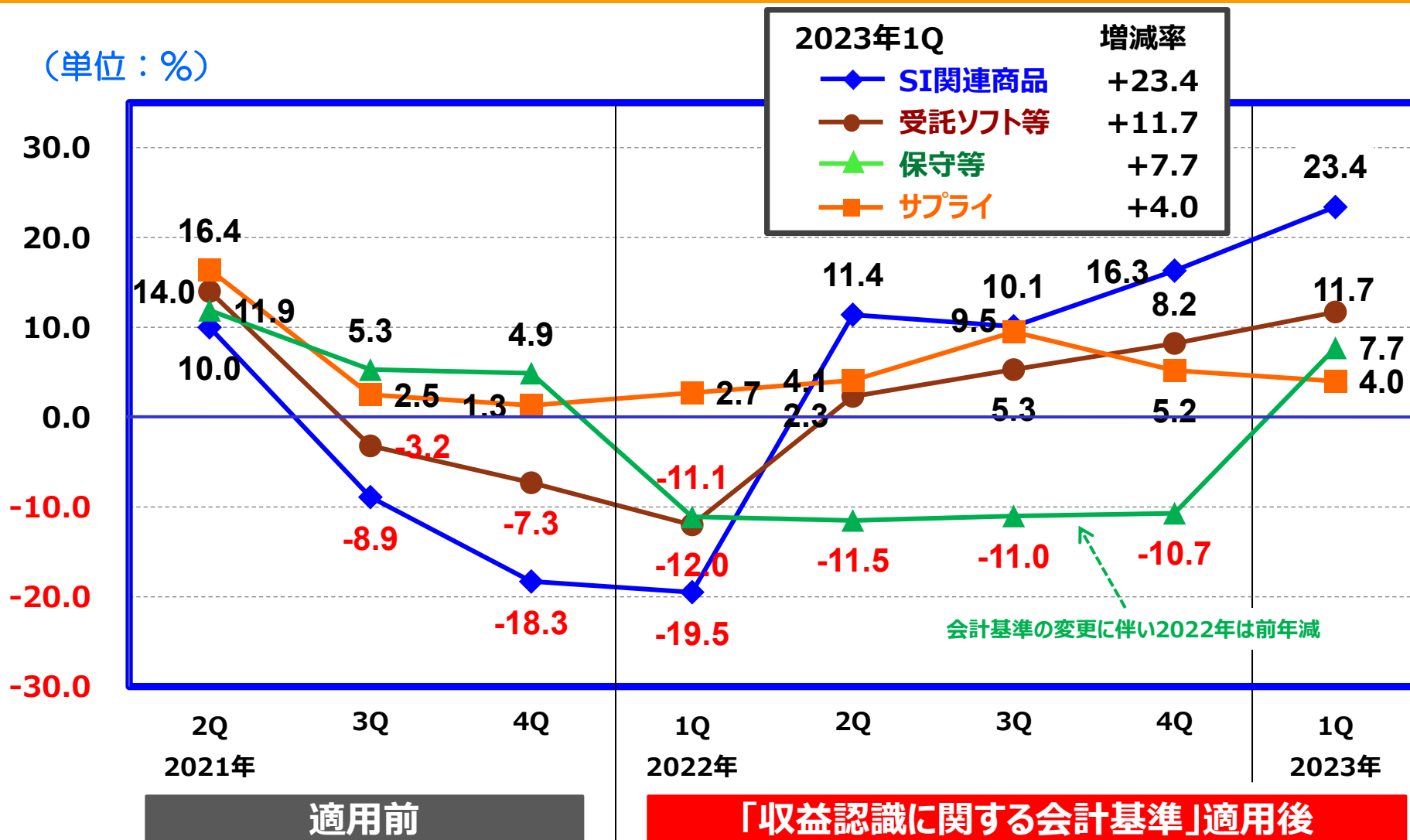
(単位：百万円)



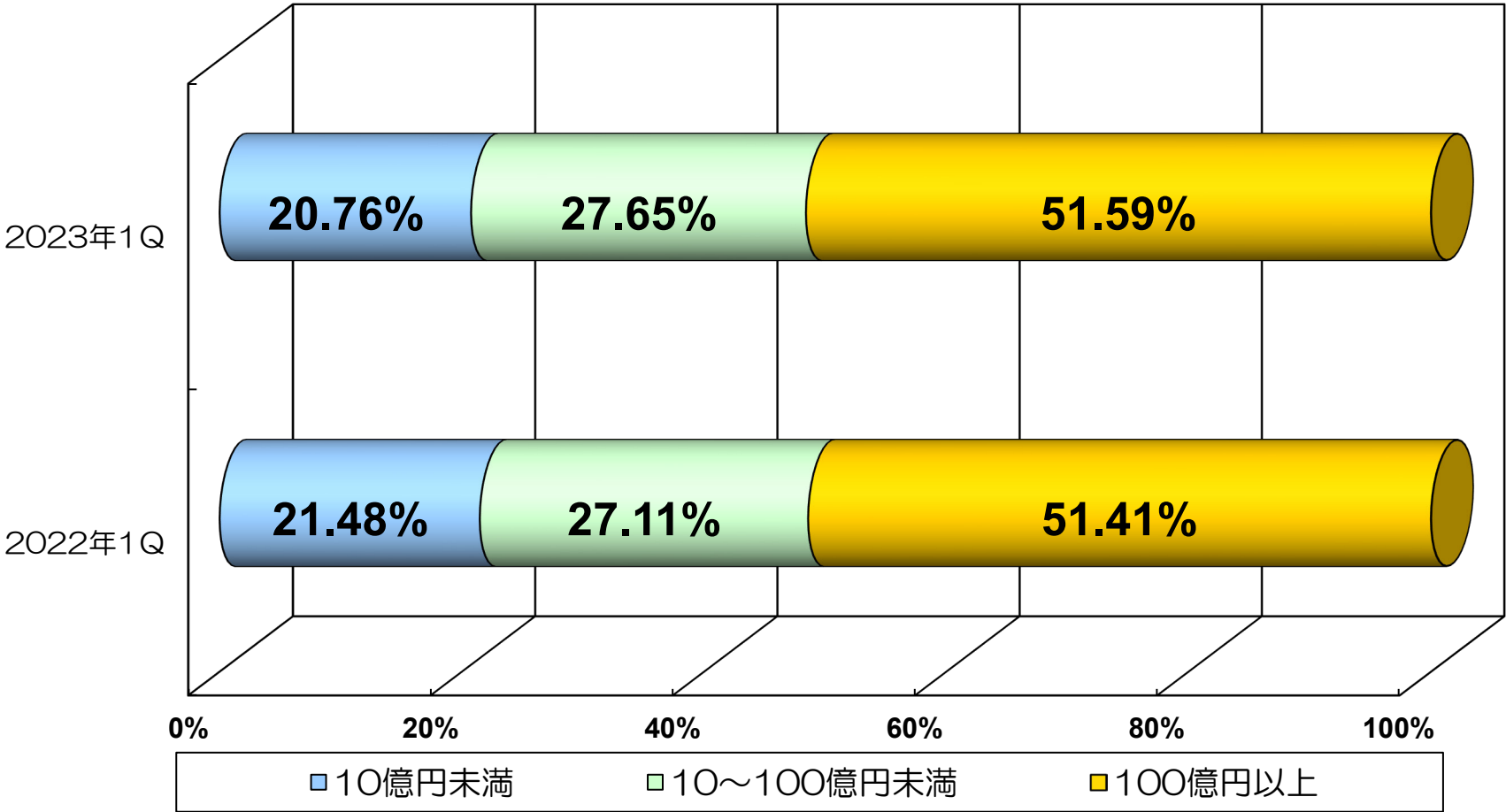
単体

詳細セグメント別 売上高増減率の四半期推移

(単位：%)



顧客企業の年商別売上構成

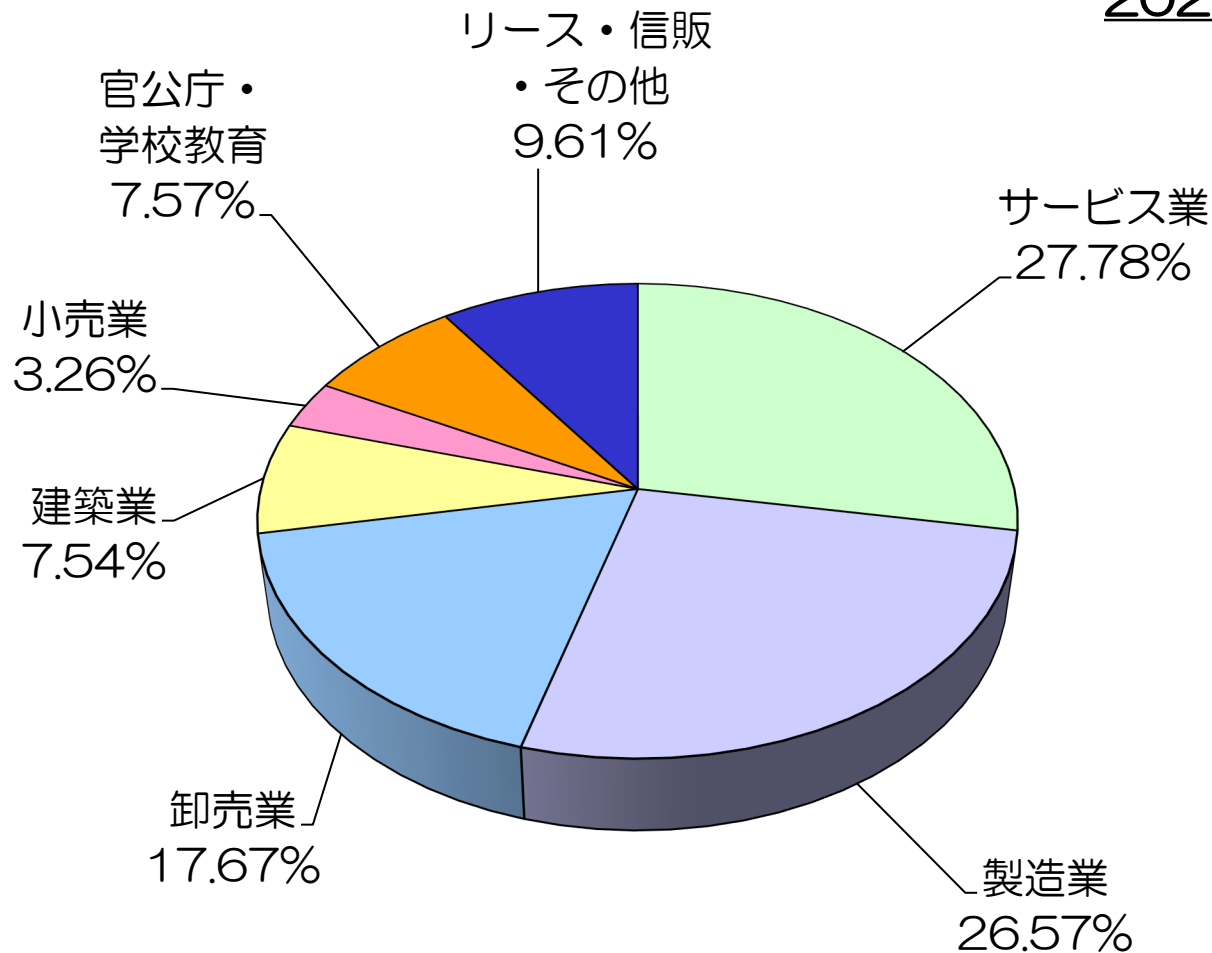


※2022年から収益認識に関する会計基準を適用しており、比較可能な2期間の構成比を表示しております。

単体

顧客企業の業種別売上構成

2023年1Q

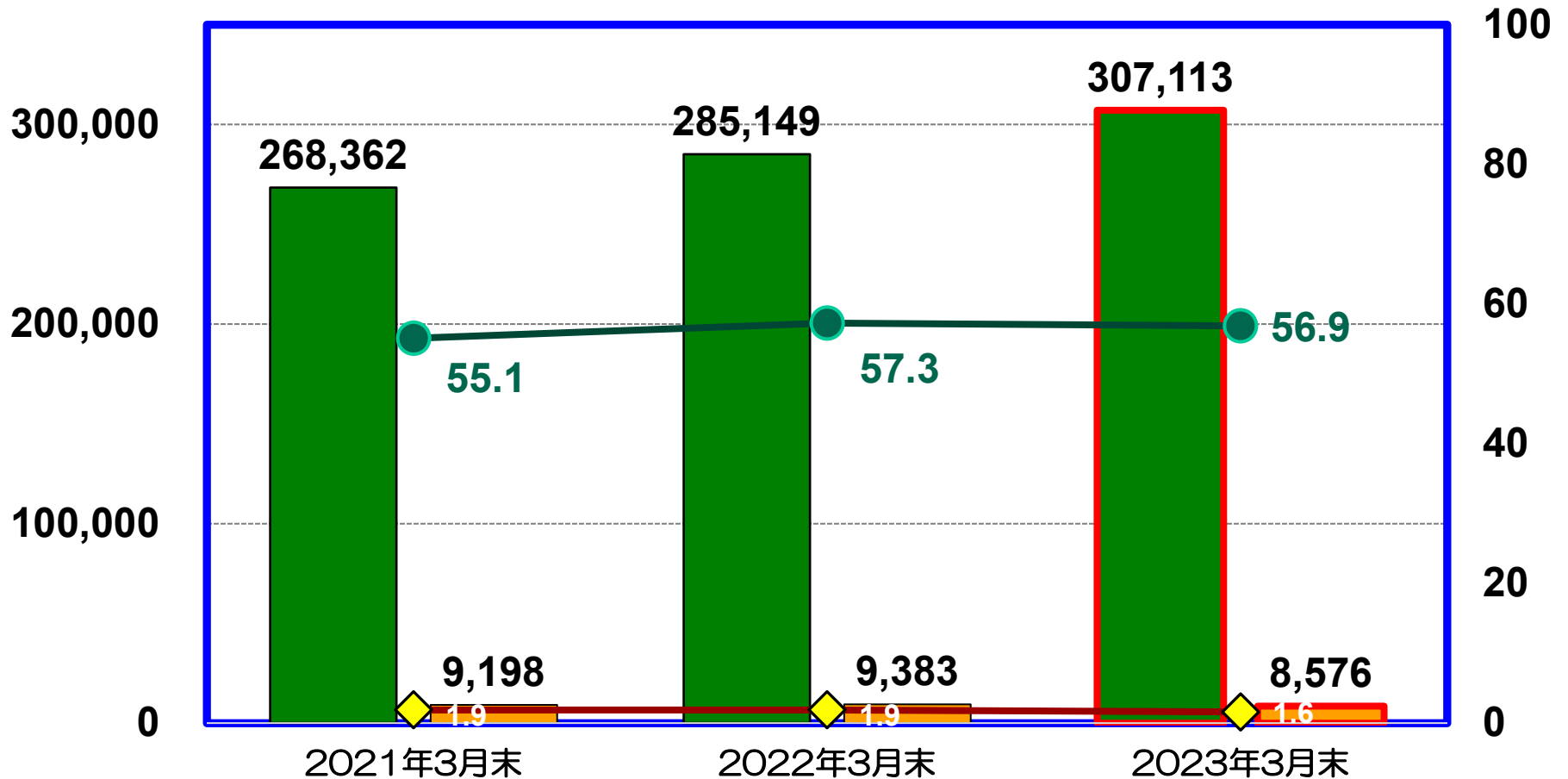


自己資本と有利子負債

(単位：百万円)



(単位：%)



単体

重点戦略事業の状況

< 売上高 >

(単位：百万円)

	2021年 1Q	2022年 1Q		2023年1Q		
	金額	金額	増減率	金額	増減額	増減率
たのめーる	45,129	46,240	+2.5%	48,693	+2,453	+5.3%
SMILE	2,457	2,514	+2.3%	3,771	+1,256	+50.0%
ODS	13,466	13,002	-3.4%	15,122	+2,119	+16.3%
OSM	24,245	22,257	-8.2%	24,869	+2,612	+11.7%

(ODS: Otsuka Document Solutions OSM: Otsuka Security Management)

< 参考：販売台数 >

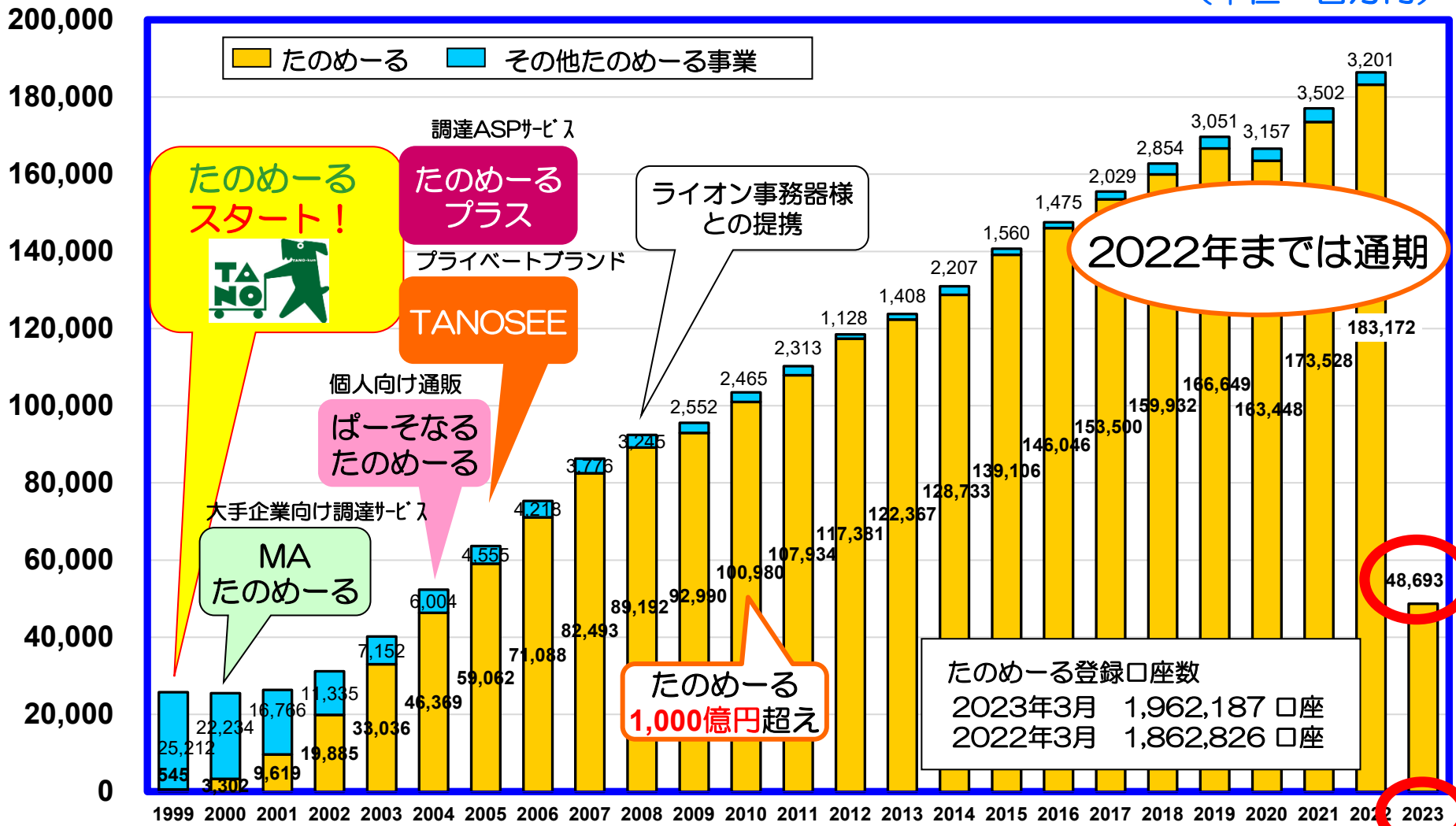
(単位：台)

複写機	9,836	9,185	-6.6%	9,552	+367	+4.0%
(内カラー複写機)	9,572	9,016	-5.8%	9,347	+331	+3.7%
サーバー	6,503	5,376	-17.3%	5,743	+367	+6.8%
パソコン	692,078	334,276	-51.7%	353,809	+19,533	+5.8%
クライアント計	813,193	357,127	-56.1%	364,876	+7,749	+2.2%

単体

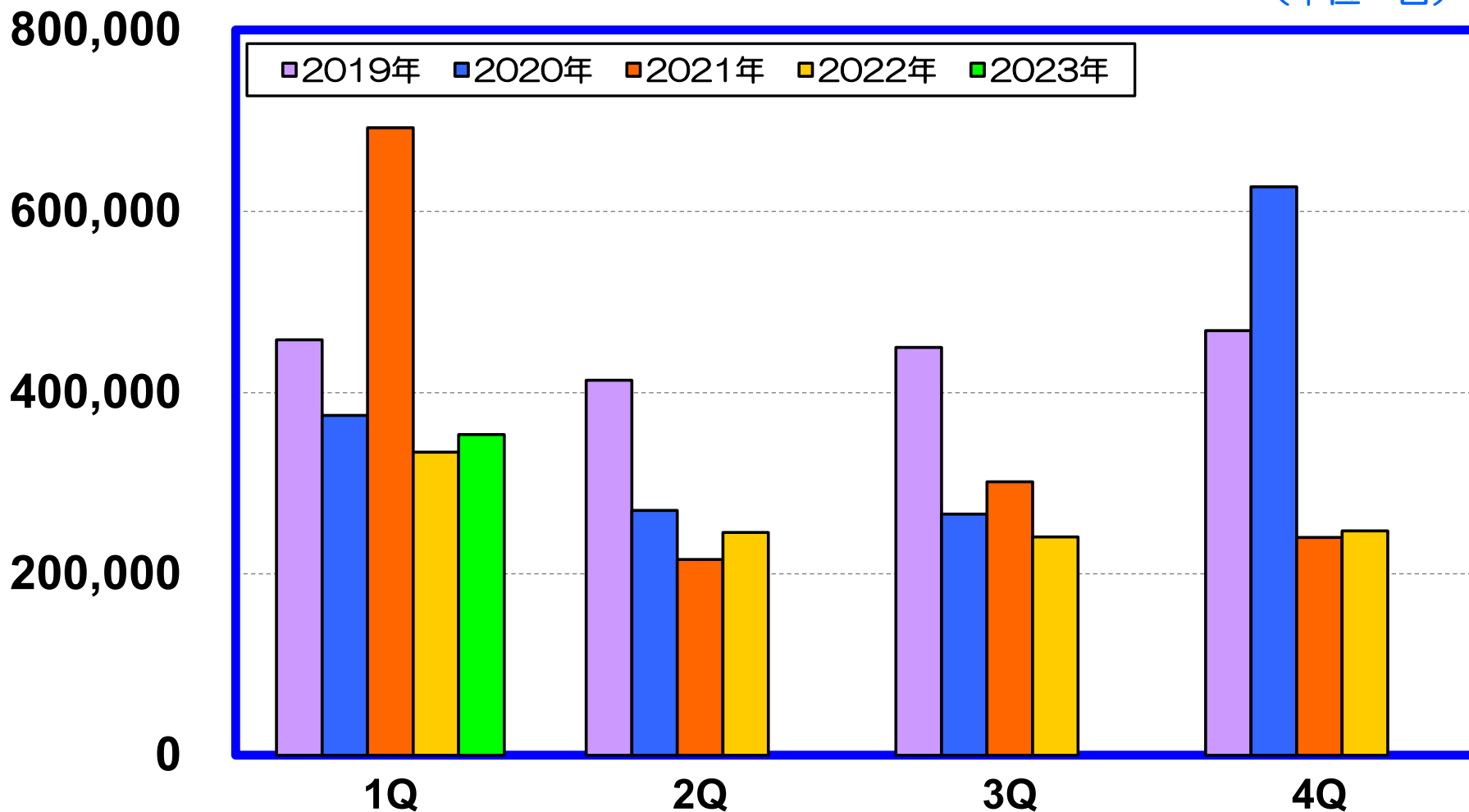
たのめーる年次推移

(単位：百万円)



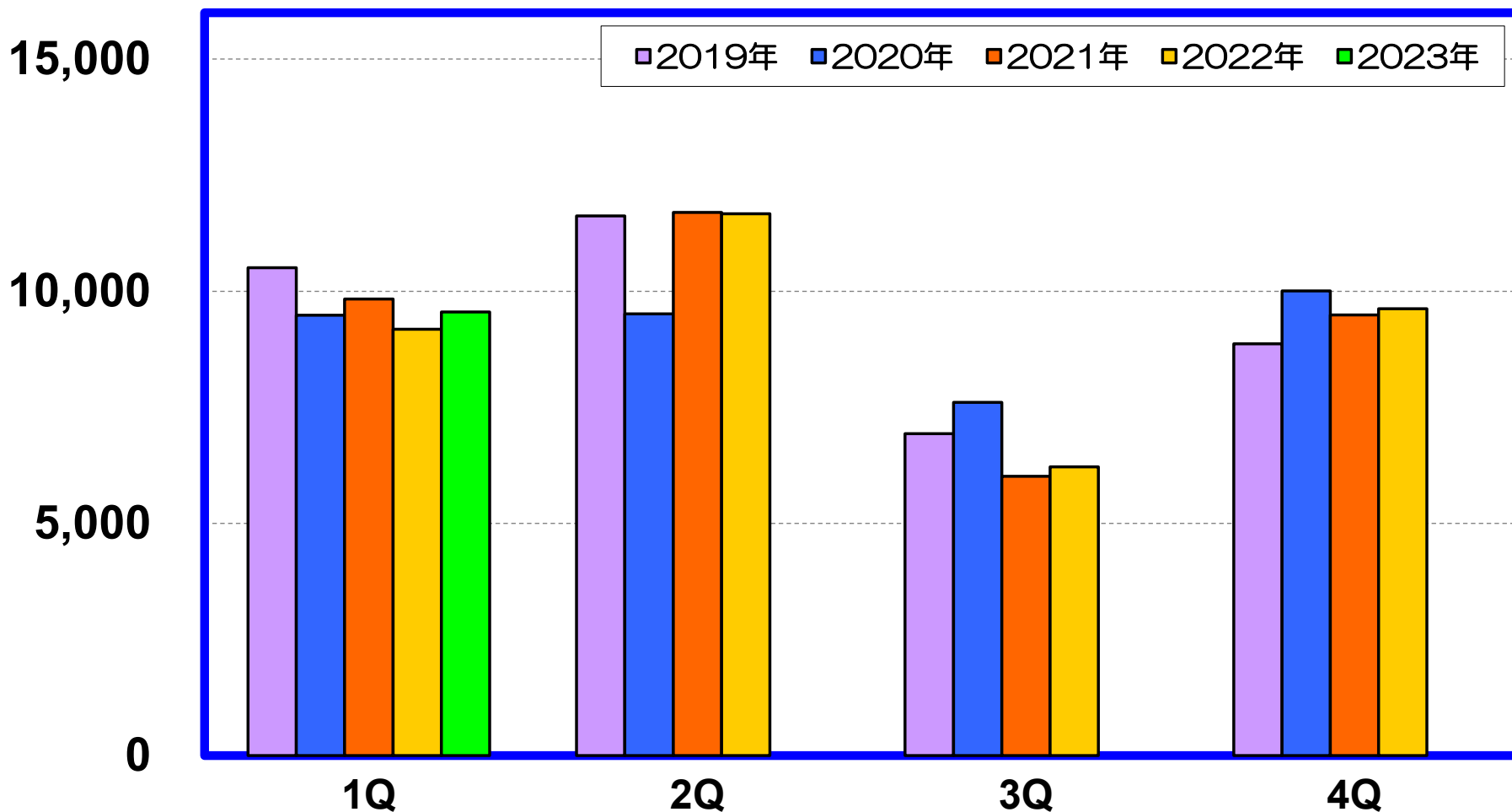
パソコン販売台数の四半期推移

(単位：台)



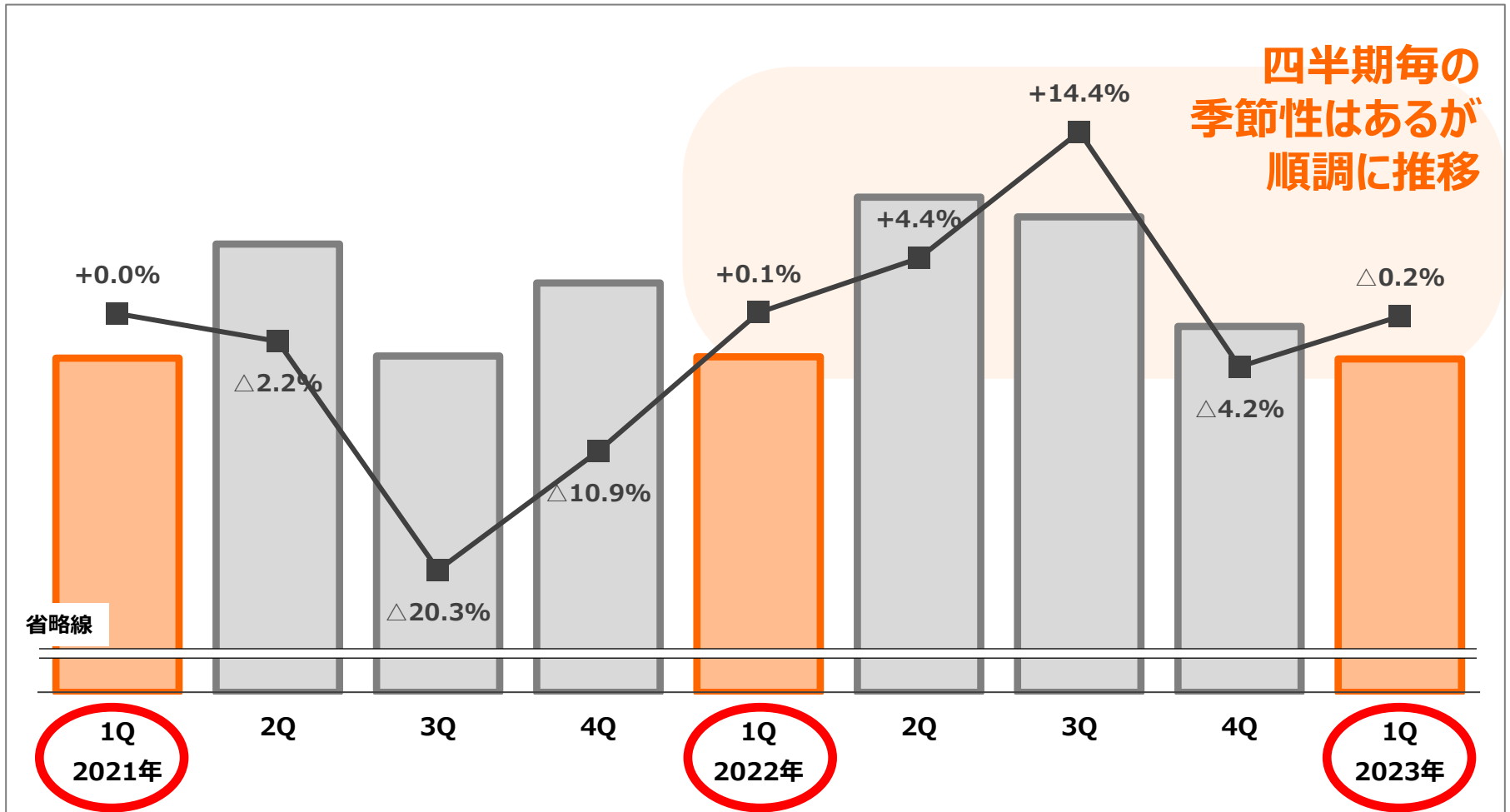
複写機販売台数の四半期推移

(単位：台)



新規売上企業数

■ 新規売上企業数 —■— 前年増減率

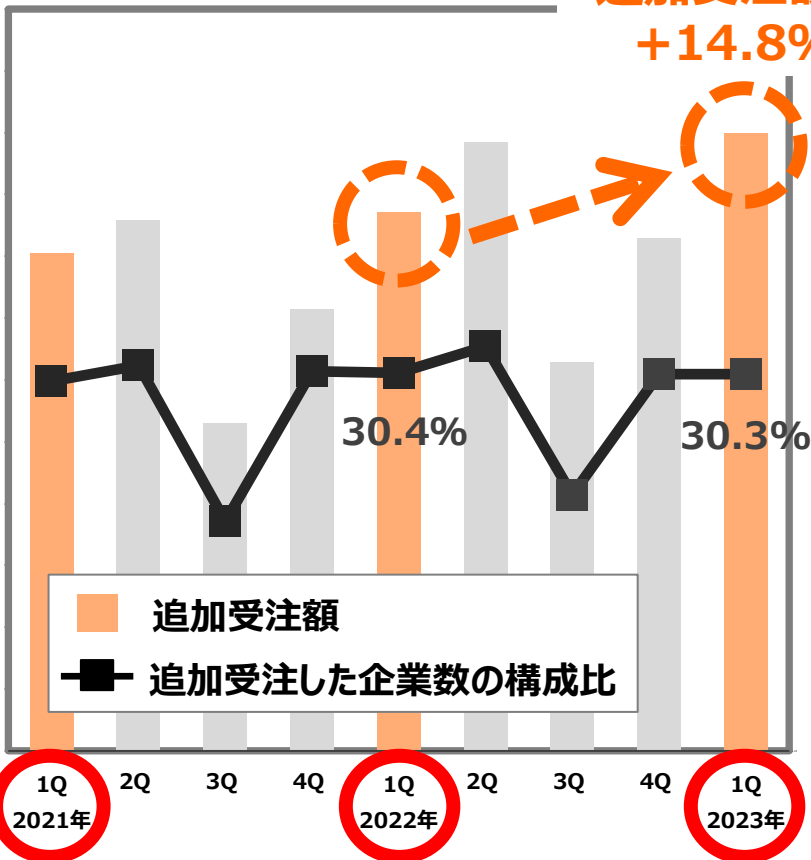


受注の状況

【追加受注額 と 企業数の構成比】

前四半期に取引のあったお客様との、当四半期受注額と企業数の構成比
 ※サプライ、保守のような継続取引は除いて算定

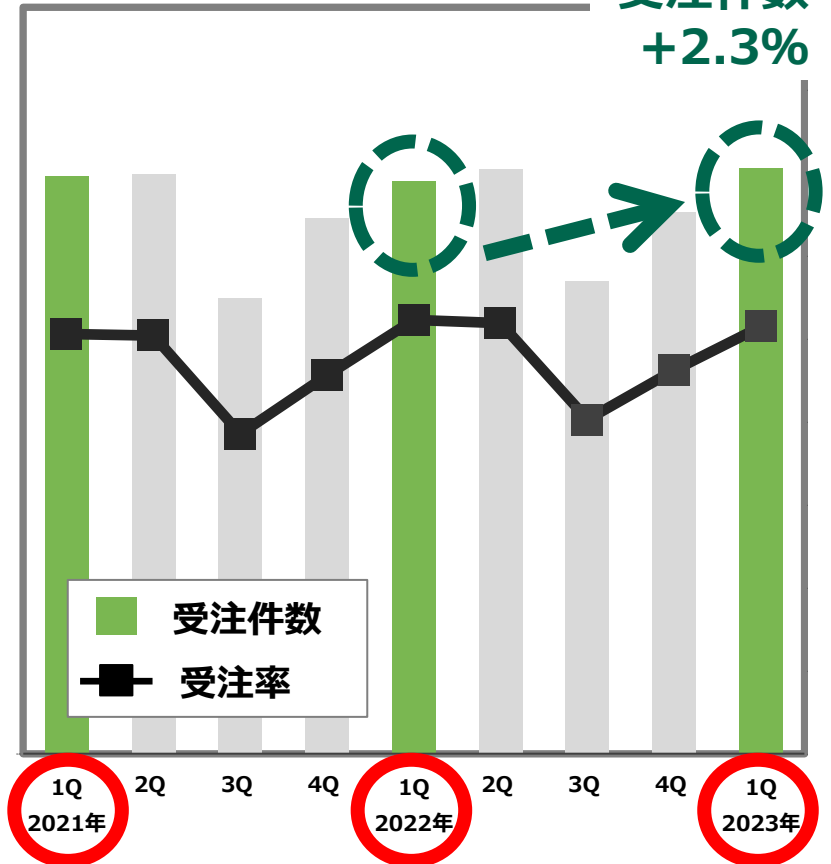
追加受注額
 +14.8%



【全体の受注件数 と 受注率】

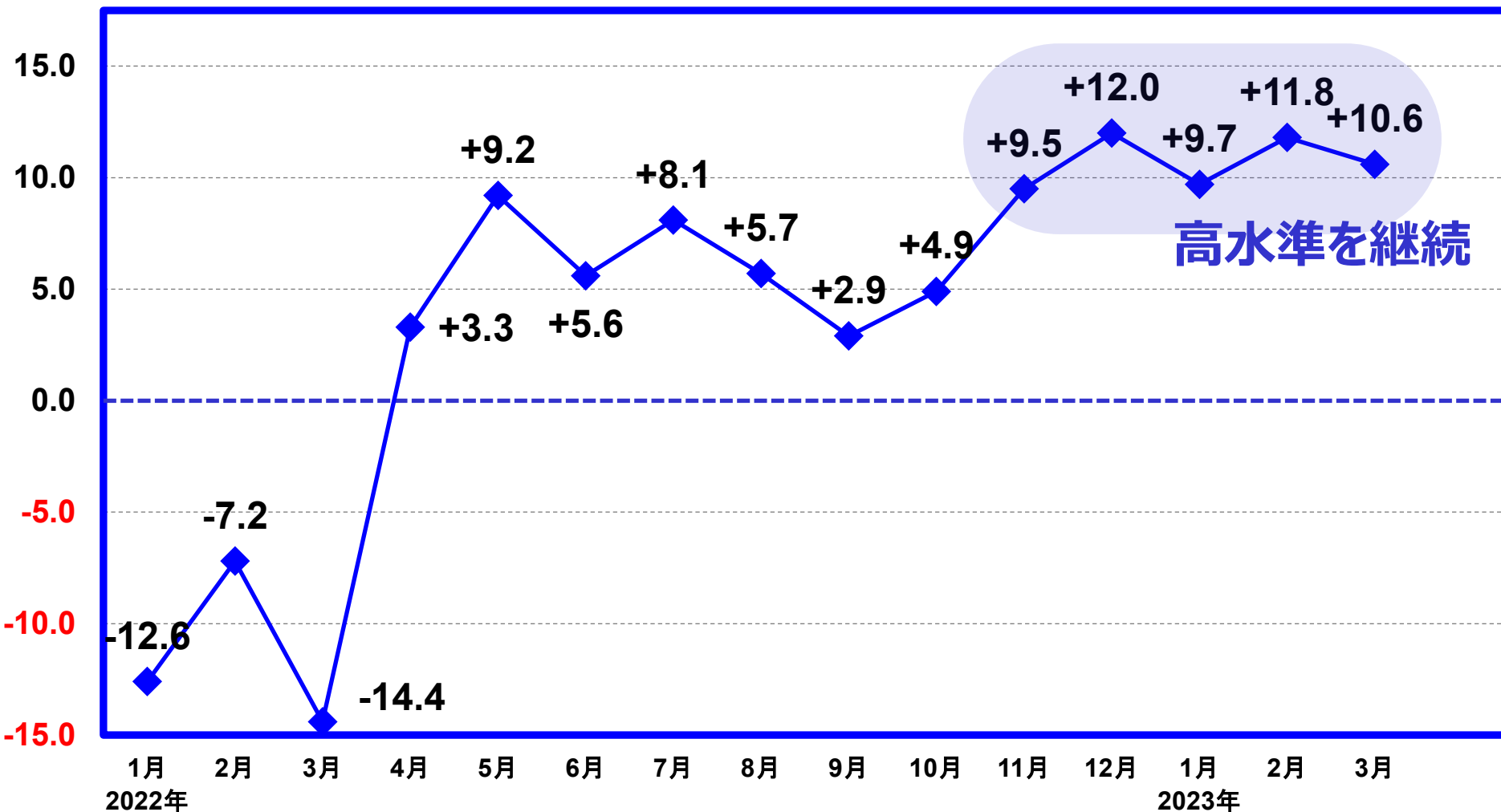
受注率 = 受注件数 ÷ 商談件数

受注件数
 +2.3%



一口座当たりの売上高増減率

(単位：%)



オフィスまるごと大塚商会

事務機系

FAX

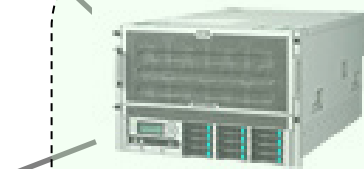


複写機



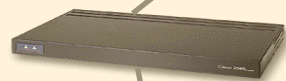
回線

ゲートウェイ



サーバー

internet
(ASP・Webサービス)

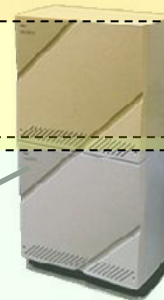


回線系

VC



PBX



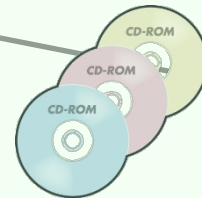
KT



音声系

システム系

ソフトウェア



PC
タブレット



サプライ



MRO

電力



LED
BEMS

AI活用で「まるごと」推進

大塚商会ならではの、ビッグデータのAI活用。
お客様の「お困りごと」を解決しながら、ノウハウを蓄積中。

CASE 1

ALL大塚で「まるごと」へ

エンジニアの対応頻度が高い傾向のお客様を発見。

商談に担当エンジニアが同行。
回線インフラ案件を受注。

CASE 2

「たのめーる」から「まるごと」へ

「たのめーる」で大量の段ボールを発注するお客様を発見。

移転情報をキャッチ。
移転後オフィスのIT環境全般を受注。

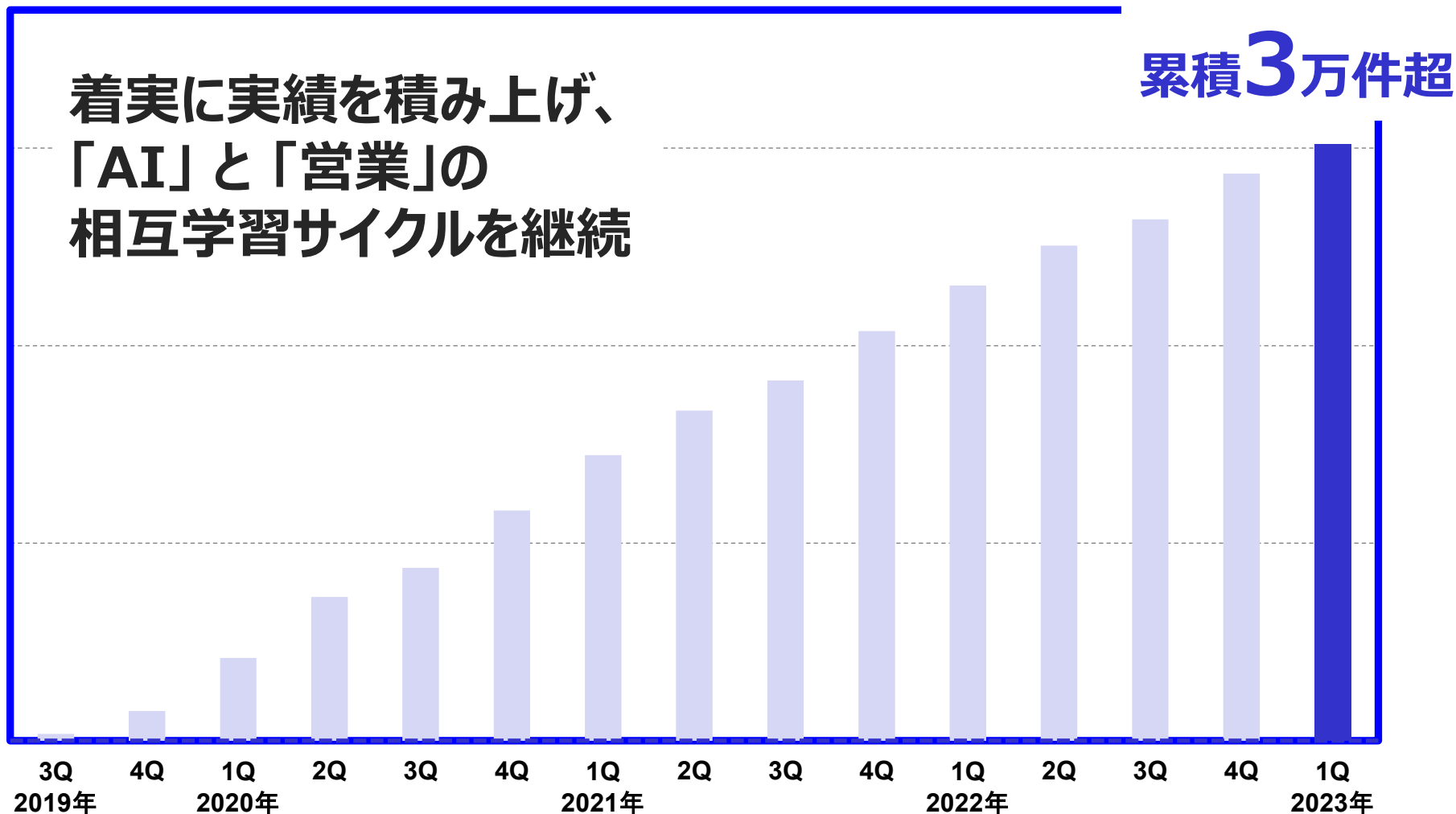


AI
の示唆



営業
の対応

AI示唆による受注件数の蓄積



DX統合パッケージ

基幹系・情報系の
データベースを一元化

SMILE✓
2nd Edition

基幹系



eValue✓
2nd Edition

情報系

オンプレも、クラウドも

DX統合パッケージ

2023年2月～

DX統合パッケージ with free

 free 会計

自動入金消込・自動仕訳機能 (AI)
で業務効率化と生産性の向上



2023年6月～ (予定)

dot DataのAI機能を標準実装

 dotData

第一弾として、販売管理データを活用した
商品別の需要予測機能を提供予定

日常業務にAIを組み込み、業務の効率化・高度化を実現

2023年12月期の計画

(単位：百万円)

	連 結		
	1Q 実績	1~6月 (計画)	通期 (計画)
売 上 高	242,609	468,600	901,000
営 業 利 益	16,875	33,200	58,600
経 常 利 益	17,431	33,900	59,600
純 利 益 ※ (※親会社株主に帰属する純利益)	11,591	22,890	40,170

社 会

お 客 様

信 頼 に 応 え る

株 主 様
取 引 先 様

従 業 員

本資料についてのご注意

1. 本資料は、2023年12月期第1四半期の業績及び今後の経営戦略に関する情報の提供を目的としたものであり、当社が発行する有価証券の購入や売却を勧誘するものではありません。
2. 本資料のなかで記述しております将来の動向や業績等に関する見通しは、歴史的事実でないためリスクと不確定な要素を含んでおり、将来の業績を保証するものではありません。実際の業績は、予測しえない経済状況の変化などさまざまな要因により見通しとは大きく異なる結果となる可能性があります。実際の業績に影響を与えうる重要な要因には、当社グループを取り巻く経済情勢、社会的動向、当社グループの提供する製品やサービス等に対する需要動向による相対的競争力の変化などがあります。なお、業績に影響を与えうる重要な要因は、これらに限定されるものではありません。
3. 本資料の中で記述しております事項は、資料作成時点における当社の見解であり、今後予告なく変更される場合があります。
4. 本資料利用の結果生じたいかなる損害についても、当社は一切責任を負いません。