

2023年3月期 決算説明補助資料

株式会社サクシード

(東証グロース：9256)

2023年3月期 業績サマリ

前期比 売上高13.4%増 セグメント利益1.5%増 当期純利益4.1%減

セグメント		2022年3月期	2023年3月期	前期比 (金額)	前期比 (率)
個別指導	売上高	1,011.3	1,114.7	+103.4	+10.2%
	営業利益	263.3	265.7	+2.3	+0.9%
家庭教師	売上高	568.7	576.7	+7.9	+1.4%
	営業利益	131.2	118.2	▲13.0	▲9.9%
教育人材	売上高	652.3	852.4	+200.0	+30.7%
	営業利益	141.8	120.2	▲21.6	▲15.2%
福祉人材	売上高	358.6	395.3	+36.6	+10.2%
	営業利益	52.6	93.7	+41.1	+78.2%
セグメント合計	売上高	2,591.1	2,939.2	+348.0	+13.4%
	営業利益	589.1	597.9	+8.8	+1.5%
全社費用		▲164.5	▲215.0	▲50.5	-
通期営業利益		424.6	382.8	▲41.7	▲9.8%
当期純利益		280.5	269.0	▲11.4	▲4.1%

(単位：百万円) 小数点二位以下切り捨て

売上高10.2%増 セグメント利益0.9%増

セグメント		2022年3月期	2023年3月期	前期比 (金額)	前期比 (率)
個別指導	売上高	1,011.3	1,114.7	+103.4	+10.2%
	営業利益	263.3	265.7	+2.3	+0.9%

(単位：百万円) 小数点二位以下切り捨て

個別指導教室

- 既存教室における生徒数が前年を上回り順調に推移
- 個別指導学院サクシード4校舎 ペンタスキッズ1校舎を新規開校
- 生徒数増により増収 新規出店を再開したため営業利益微増

売上高1.4%増 セグメント利益9.9%減

セグメント		2022年3月期	2023年3月期	前期比 (金額)	前期比 (率)
家庭教師	売上高	568.7	576.7	+7.9	+1.4%
	営業利益	131.2	118.2	▲13.0	▲9.9%

(単位：百万円) 小数点二位以下切り捨て

家庭教師紹介

- ・ オンライン型家庭教師サービスの会員数の増加により売上増
- ・ オンライン型の比率が高まったことにより利益率が減少
- ・ プロモーションを全国に拡大したことにより広告宣伝費増

売上高30.7%増 セグメント利益15.2%減

セグメント		2022年3月期	2023年3月期	前期比 (金額)	前期比 (率)
教育人材	売上高	652.3	852.4	+200.0	+30.7%
	営業利益	141.8	120.2	▲21.6	▲15.2%

(単位：百万円) 小数点二位以下切り捨て

教育人材サービス

- ICT支援員を中心とした地方自治体向けサービスの受注が増加
- サービス拡大に向け人員を強化し人件費増加
- 新規登録者の獲得のため募集費が増加

売上高10.2%増 セグメント利益78.2%増

セグメント		2022年3月期	2023年3月期	前期比 (金額)	前期比 (率)
福祉人材	売上高	358.6	395.3	+36.6	+10.2%
	営業利益	52.6	93.7	+41.1	+78.2%

(単位：百万円) 小数点二位以下切り捨て

福祉人材サービス

- ・ 保育向け人材サービスにおいては人材紹介・人材派遣とも売上が順調に推移
- ・ 収益性の低い介護向け人材サービスから撤退し他事業へリソースをシフト
- ・ 売上増および介護人材サービスにかかる費用の減少により増収増益

全社費用 前期比30.7%増

	2022年 3月期	2023年 3月期	前期比 (額)
全社費用	▲164.5	▲215.0	▲50.5

(単位：百万円)

全社費用

- 上場関連費用が増加
- 人員の拡大に対応するため本社を増床
- 公的案件の獲得拡大に向け ISMS/ISO 27001 認証を取得

2024年3月期 会社予想

売上高17.1%増 セグメント利益9.8%増 営業利益16.3%増

セグメント		2023年3月期	2024年3月期	前期比 (金額)	前期比 (率)
個別指導	売上高	1,114.7	1,323.0	+208.2	+18.6%
	営業利益	265.7	303.8	+38.1	+14.3%
家庭教師	売上高	576.7	632.2	+55.5	+9.6%
	営業利益	118.2	123.7	+5.5	+4.7%
教育人材	売上高	852.4	1,050.5	+198.1	+23.2%
	営業利益	120.2	135.0	+14.8	+12.3%
福祉人材	売上高	395.3	434.7	+39.3	+9.9%
	営業利益	93.7	94.1	+0.3	+0.4%
セグメント合計	売上高	2,939.2	3,440.5	+501.2	+17.1%
	営業利益	597.9	656.8	+58.8	+9.8%
全社費用		▲215.0	▲211.4	+3.6	-
通期営業利益		382.8	445.4	+62.6	+16.3%

(単位：百万円) 小数点二位以下切り捨て

各事業セグメント 今後の見通し

自社ブランドサービス

個別指導教室部門

- ・ 神奈川県以外の地域への出店を行い新たなドミナントエリアを形成
- ・ フランチャイズ展開については提携企業を開拓
- ・ 生徒数増により増収 新規出店のため営業利益微増

家庭教師紹介部門

- ・ 首都圏および関西圏に加え新たなエリアに対面型サービスを拡充
- ・ オンライン型の全国展開を継続
- ・ プロモーション活動を拡大

各事業セグメント 今後の見通し

外部向け人材サービス

教育人材サービス部門

- 自治体向けサービスの受注増に向けプロポーザルへ積極参加
- 部活動指導員サービスの拡大に向け学校への営業活動を強化
- サービス拡大に対応するため体制を強化

福祉人材サービス部門

- 学校介助員等自治体向け人材サービスが堅調に推移
- 放課後等デイサービス向け人材紹介を拡大
- 新規登録者の獲得に向け新たなチャネルを確保

ディスクレイマー

この資料は投資家の参考に資するため、株式会社サクシード（以下、当社）の現状をご理解いただくことを目的として、当社が作成したものです。

当資料に記載された内容は、2023年4月30日現在において一般的に認識されている経済・社会等の情勢および当社が合理的と判断した一定の前提に基づいて作成されておりますが、経営環境の変化等の事由により、予告なしに変更される可能性があります。

投資をおこなう際は、投資家ご自身の判断でなさるようお願いいたします。

本発表において提供される資料ならびに情報は、いわゆる「見通し情報」（forward-looking statements）を含みます。これらは、現在における見込み、予測およびリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。

それらリスクや不確実性には、一般的な業界ならびに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内および国際的な経済状況が含まれます。

今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は、本発表に含まれる「見通し情報」の更新・修正をおこなう義務を負うものではありません。

なお、本資料を無断で複写複製、または転送等を行わないようお願いいたします。