

# 2023年12月期 第1四半期 決算説明資料

株式会社 ジェイ エイ シー リクルートメント

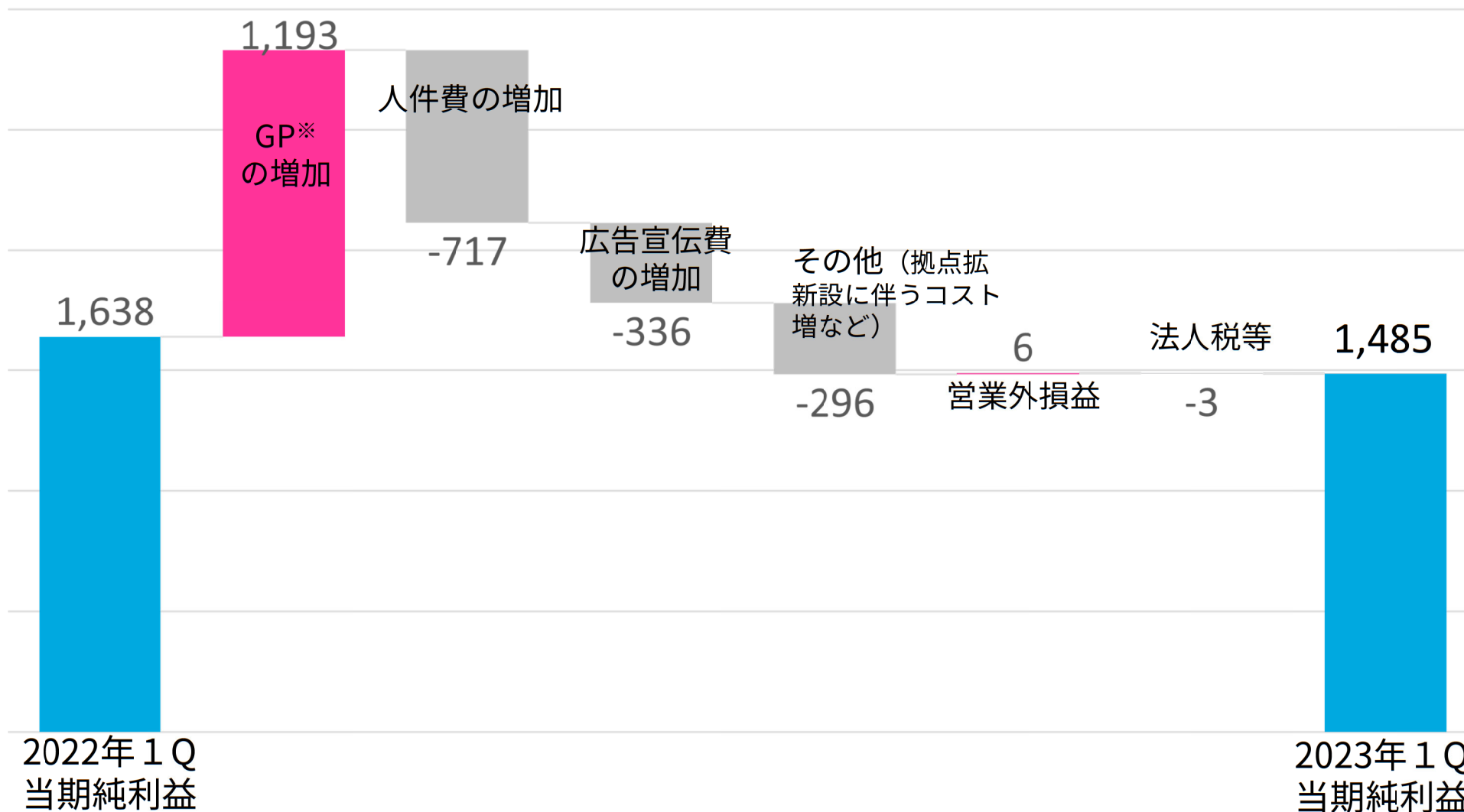
2023年5月15日

売上高は約17%増。通期予想対比ではやや低進捗。  
 当期純利益は前期比減益だが、計画を上回って推移。

(単位：百万円)

	2022年12月期 第1四半期	2023年12月期 第1四半期	前年同期比	進捗率 (通期計画対比)
売上高	7,471	8,746	+17.1%	23.9%
売上総利益 (GP)	6,876	8,069	+17.4%	24.4%
経常利益	2,319	2,170	△6.4%	27.9%
親会社株主に帰属する 当期純利益	1,638	1,485	△9.3%	27.4%

昨年5月より実施したTVCMなどの広告宣伝費の増加や、人材の着実な採用による人件費増により前年同期比では減益だが、計画は超過達成。



※GP: Gross Profit (売上総利益)

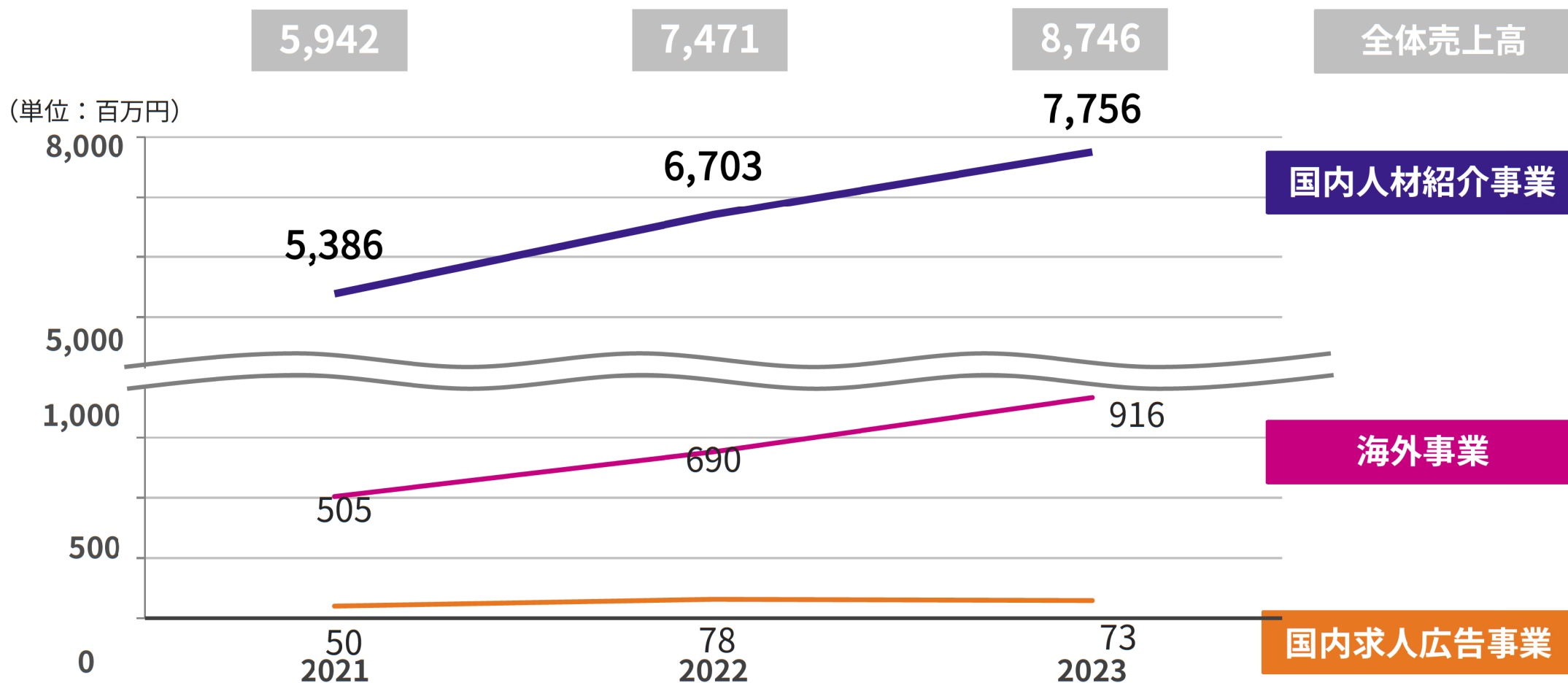
## 国内人材紹介は過去最高の売上、海外もほぼコロナ前水準に回復。

(単位：百万円)

セグメント別売上高	2022年12月期 第1四半期	2023年12月期 第1四半期	前年同期比
国内人材紹介事業	6,703	7,756	+15.7%
海外事業	690	916	+32.8%
国内求人広告事業	78	73	△6.3%
セグメント別損益	2022年12月期 第1四半期	2023年12月期 第1四半期	前年同期比
国内人材紹介事業	2,300	2,161	△6.0%
海外事業	22	17	△19.6%
国内求人広告事業	△3	△9	—

## 国内求人広告は横ばいなるも、国内人材紹介、海外とも2期連続増収

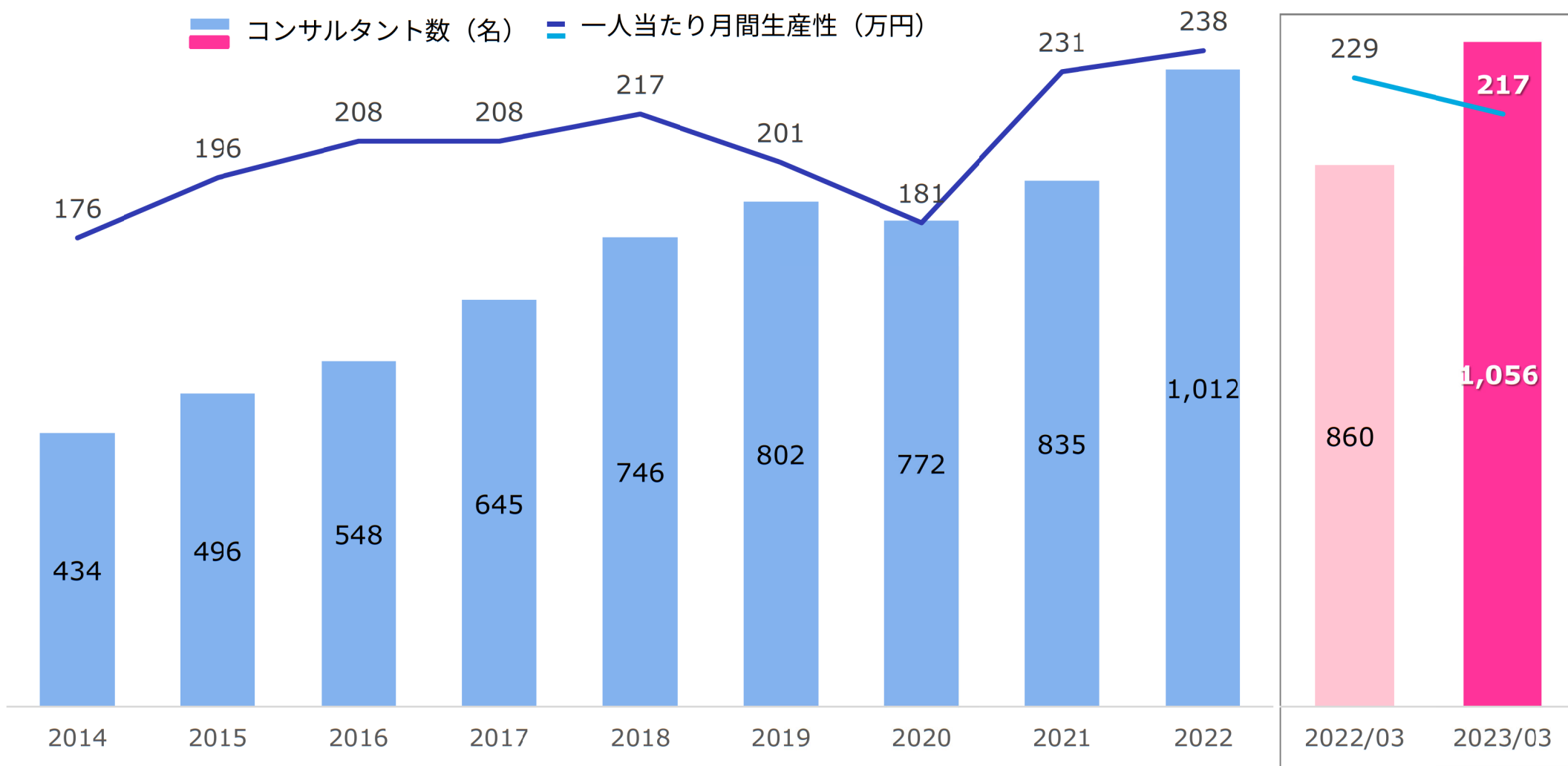
■ セグメント別売上高実績3期比較



## 国内人材紹介事業のコンサルタント数と生産性の状況

- コンサルタント採用の強化と離職率の低減で、計画を上回るコンサルタント数を確保
- 一方、生産性上昇をけん引してきた米系IT企業や大手コンサル企業の求人の急減により、生産性（コンサルタント一人当たり月間売上高）は低下

■ コンサルタント数（名） ■ 一人当たり月間生産性（万円）



注) 2020年12月期以降の生産性は子会社化したVantage Pointを含んだ数字



### 国内人材紹介 事業

- 米系および一部の国内大手IT企業を中心とした求人減少があった一方で、製造業を中心にその他の事業セクターの求人は堅調
- サービス提供の行動規範“JAC Standard”による教育により、入社1年目のコンサルタントの生産性は向上
- 4月に仙台と浜松に支店を開設し、国内12拠点体制とし、地方経済の活性化をサポート
- エクゼクティブ領域、多国籍企業マーケットへの取り組みを強化

### 海外事業

- 中国圏では不調が続く一方、欧州・シンガポールなどを中心に順調に推移し、ほぼ計画通りの進捗
- 2月末で上海拠点をクローズした一方、1月に米国ロサンゼルス、2月にインド・ベンガルールに拠点を開設し、事業成長の見込める地域への資源投下を拡大

### 国内求人広告 事業

- 主要顧客である外資系企業の採用抑制の影響で減収、若干の赤字

## 自己資本比率は73.2%、高い財務の安定性は継続

(単位：百万円、%)

科 目	22年12月期末		23年12月期 第1四半期末		差額
	金額	構成比	金額	構成比	
流動資産	17,820	80.7	13,482	78.1	△4,338
現金及び預金	14,879	67.4	10,265	59.5	△4,614
売掛金	2,244	10.2	2,592	15.0	+347
固定資産	4,263	19.3	3,770	21.9	△492
有形固定資産	745	3.4	771	4.5	+26
無形固定資産	1,532	6.9	1,474	8.6	△58
投資その他の資産	1,985	9.0	1,524	8.8	△460
資産合計	22,084	100.0	17,253	100.0	△4,831
流動負債	6,161	27.9	4,350	25.2	△1,811
固定負債	337	1.5	272	1.6	△64
負債合計	6,498	29.4	4,622	26.8	△1,876
純資産合計	15,585	70.6	12,630	73.2	△2,955
負債・純資産合計	22,084	100.0	17,253	100.0	△4,831



## 期初予想からの変更はなし

- 足元の売上進捗は、米系および一部の国内大手IT企業などの採用縮小により、計画比やや低調であるが、下半期にむけ、その他の事業セクターでの展開を強化し、キャッチアップに向けた取り組みを強化。
- 当期純利益については、計画対比順調な滑り出し。上半期の売り上げ低調を踏まえたコスト削減も開始しており、着実な達成を見込む。

	2022年12月期 通期実績	2023年12月期 通期予想	差額	伸び率
売上高	30,435	36,651	+6,216	+20.4%
売上総利益 (GP)	28,043	33,109	+5,066	+18.1%
営業利益	7,044	7,770	+726	+10.3%
経常利益	7,052	7,783	+731	+10.4%
親会社株主に帰属する当期純利益	5,029	5,417	+388	+7.7%

### 【業績見通しの前提】

- ロシア・ウクライナ情勢が世界経済に与えるインパクトは現状程度
- 欧米経済の減速はソフトランディングし、雇用抑制は限定的

## 期初予想からの変更はなし

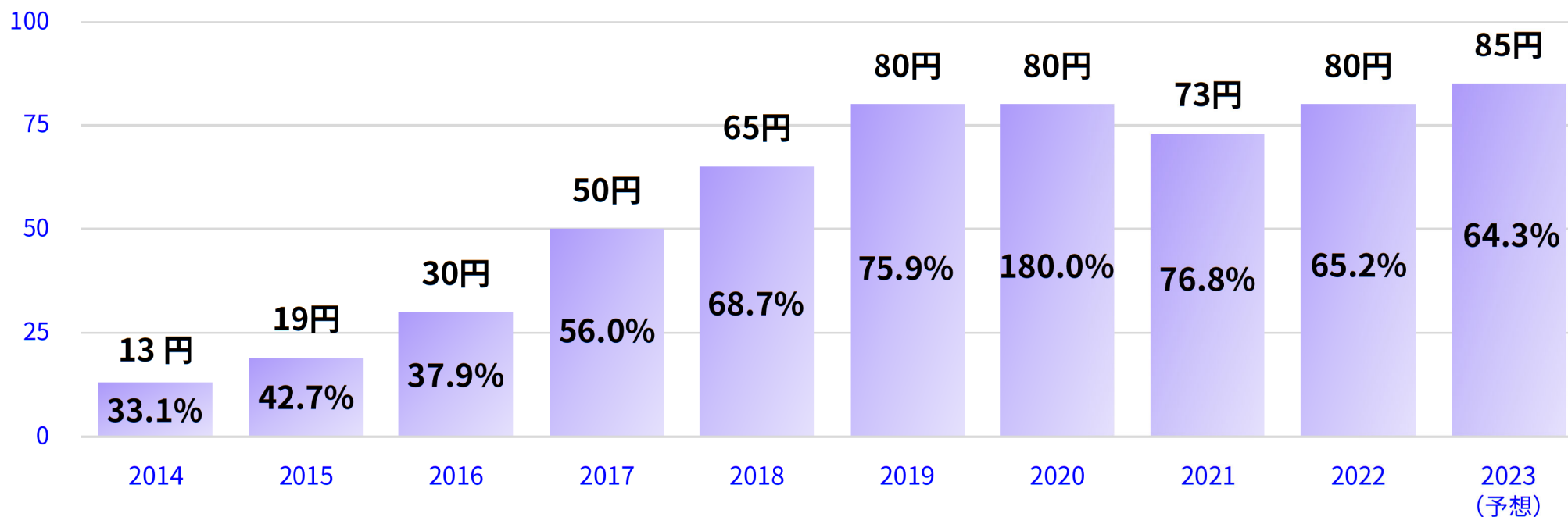
### 配当政策に関する基本的な考え方

▶ 経営の重要課題としてとらえ、投資・還元のバランスを適宜判断

#### ■ 一株当たり配当金と配当性向の推移

(配当金：円)

(配当性向：%)



注1：2014年12月期の一株当たり配当金については、株式分割を考慮し、遡及修正して表示しております。

注2：2015年12月期以降の配当性向は、株式付与ESOP信託口が所有する当社株式を含めて計算しております。

本資料は株式会社 ジェイ エイ シー リクルートメント（以下、当社）の事業及び業界動向についての当社による現在の予定、推定、見込みまたは予想に基づいた将来の展望についても言及しています。

これらの将来の展望に関する表明はさまざまなリスクや不確かさがつきまとっています。既に知られたもしくははいまだに知られていないリスク、不確かさその他の要因が、将来の展望に対する表明に含まれる事柄と異なる結果を引き起こさないとも限りません。当社は将来の展望に対する表明、予想が正しいと約束することはできず、結果は将来の展望と著しく異なるか、さらに悪いこともありえます。

本資料における将来の展望に対する表明は、2023年5月15日現在において利用可能な情報に基づいて、当社により2023年5月15日現在においてなされたものであり、将来の出来事や状況を反映して将来の展望に関するいかなる表記の記載をも更新し、変更するものではありません。

資料に関するお問い合わせは、下記のお問い合わせ先までお願いいたします。

株式会社 ジェイ エイ シー リクルートメント IR部

電話 **03-5259-6926** もしくは、メール [ir@jac-recruitment.jp](mailto:ir@jac-recruitment.jp)

<https://corp.jac-recruitment.jp>