



2024年3月期第1四半期 決算補足説明資料

2023年8月8日

スマート社会のその先へ 真空技術で支える豊かな未来

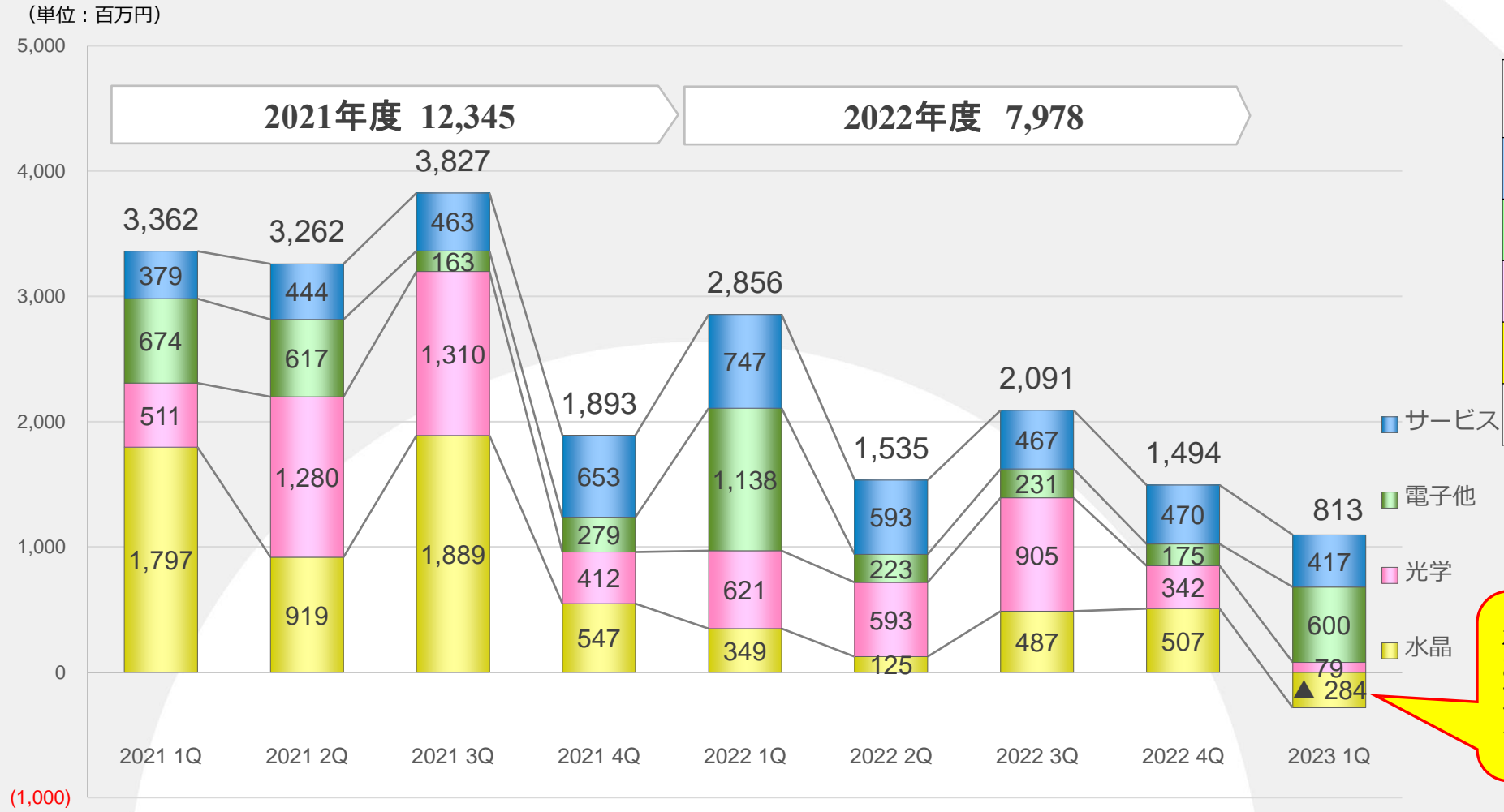
株式会社 昭和真空

証券コード：6384

東証スタンダード市場

(百万円)	2022年度		2023年度			
	1 Q 実績		1 Q 実績		対前年同期	
	金額	百分比	金額	百分比	増減額	率
受注高	2,856	—	813	—	▲2,043	▲71.5%
売上高	1,816	100.0%	889	100.0%	▲927	▲51.0%
営業利益	167	9.2%	▲177	▲19.9%	▲345	—
経常利益	187	10.3%	▲162	▲18.2%	▲349	—
当期純利益	134	7.4%	▲117	▲13.2%	▲252	—

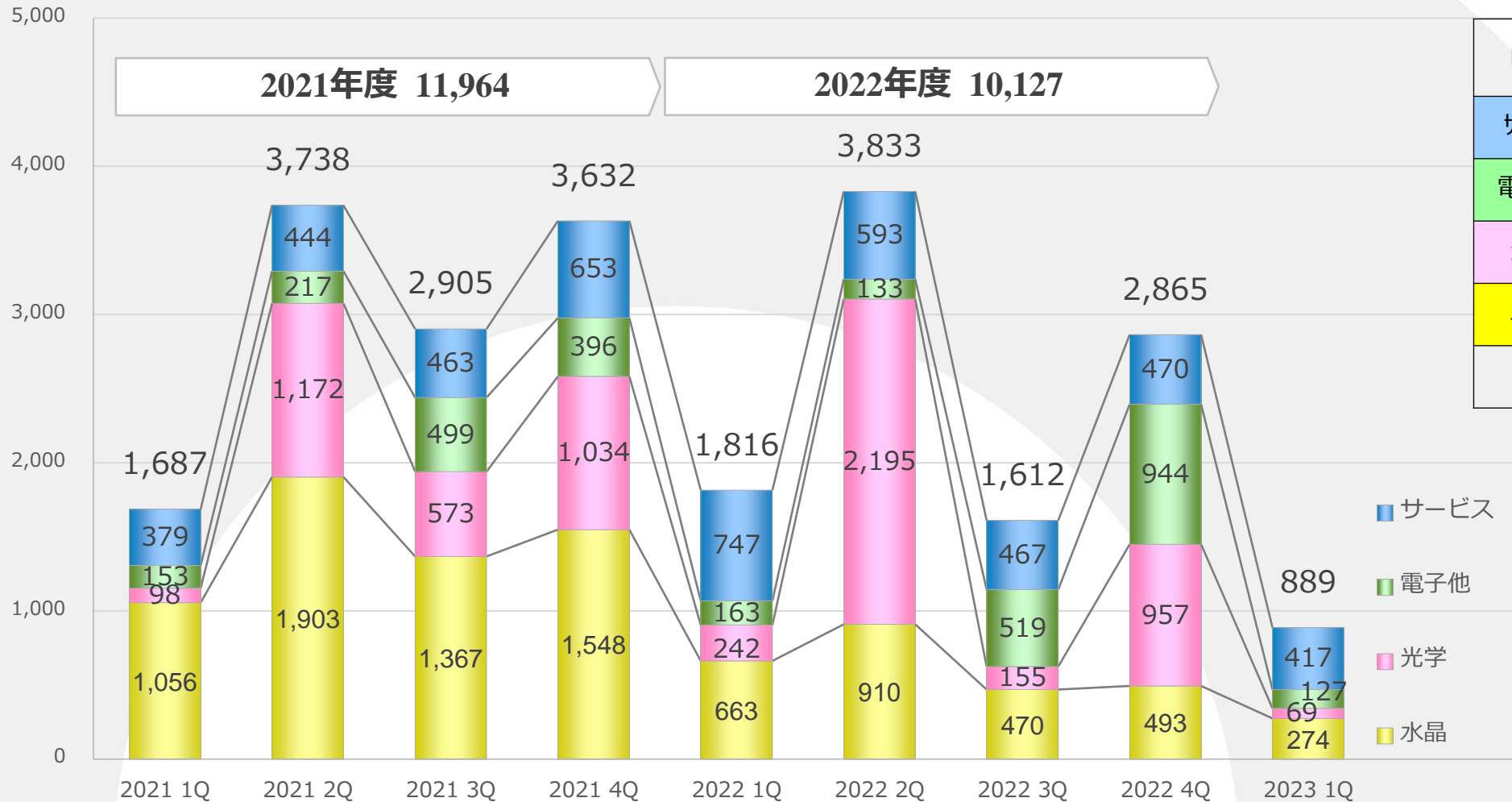
受注高業界別推移 (四半期、連結)



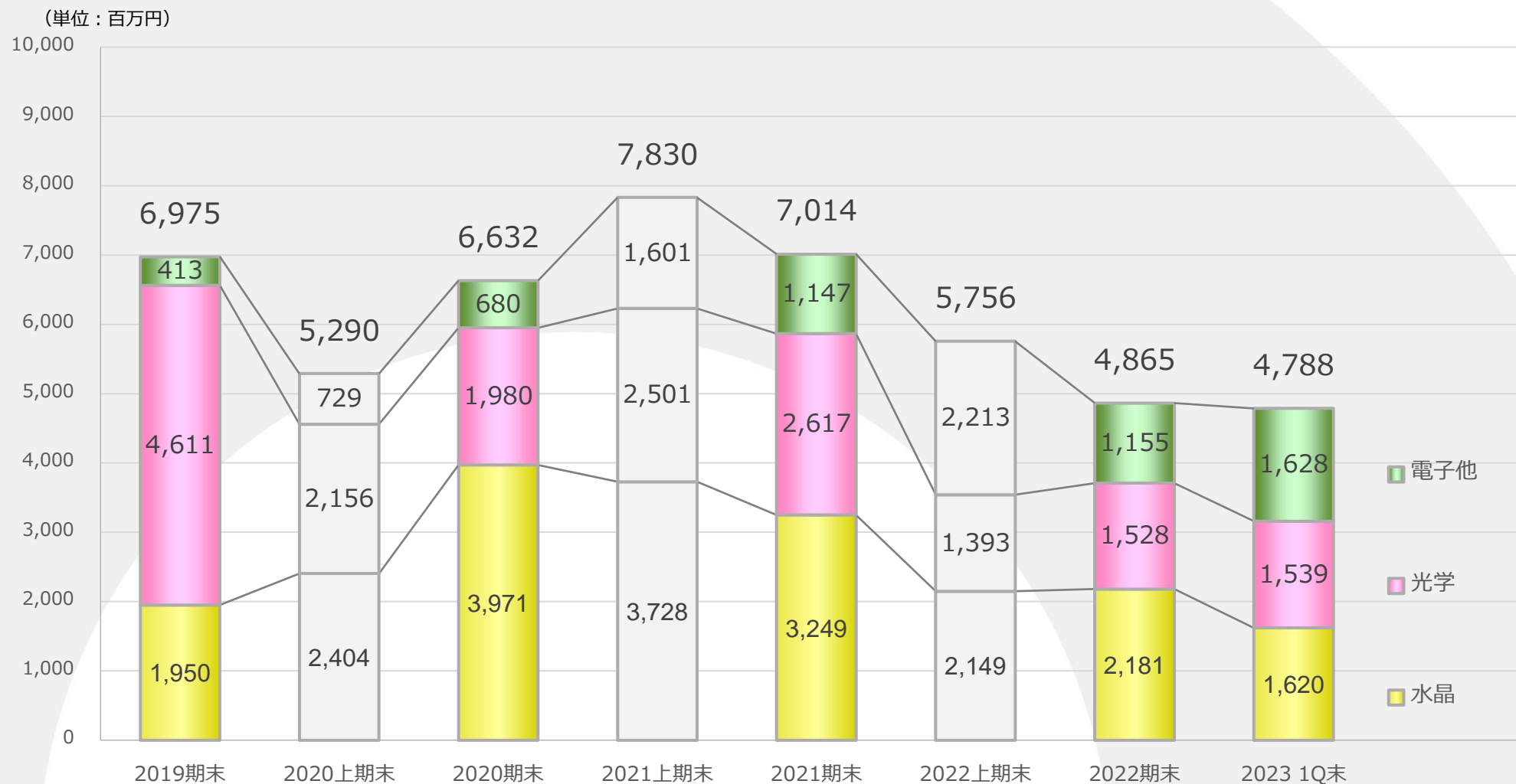
内訳	前年同期	2023 1Q
サービス	747	417
電子他	1,138	600
光学	621	79
水晶	349	▲284
計	2,856	813

水晶の新規受注高は78百万円であるが、受注済装置大幅仕様変更による受注額減額363百万円を減算

(単位：百万円)



内訳	前年同期	2023 1Q
サービス	747	417
電子他	163	127
光学	242	69
水晶	663	274
計	1,816	889



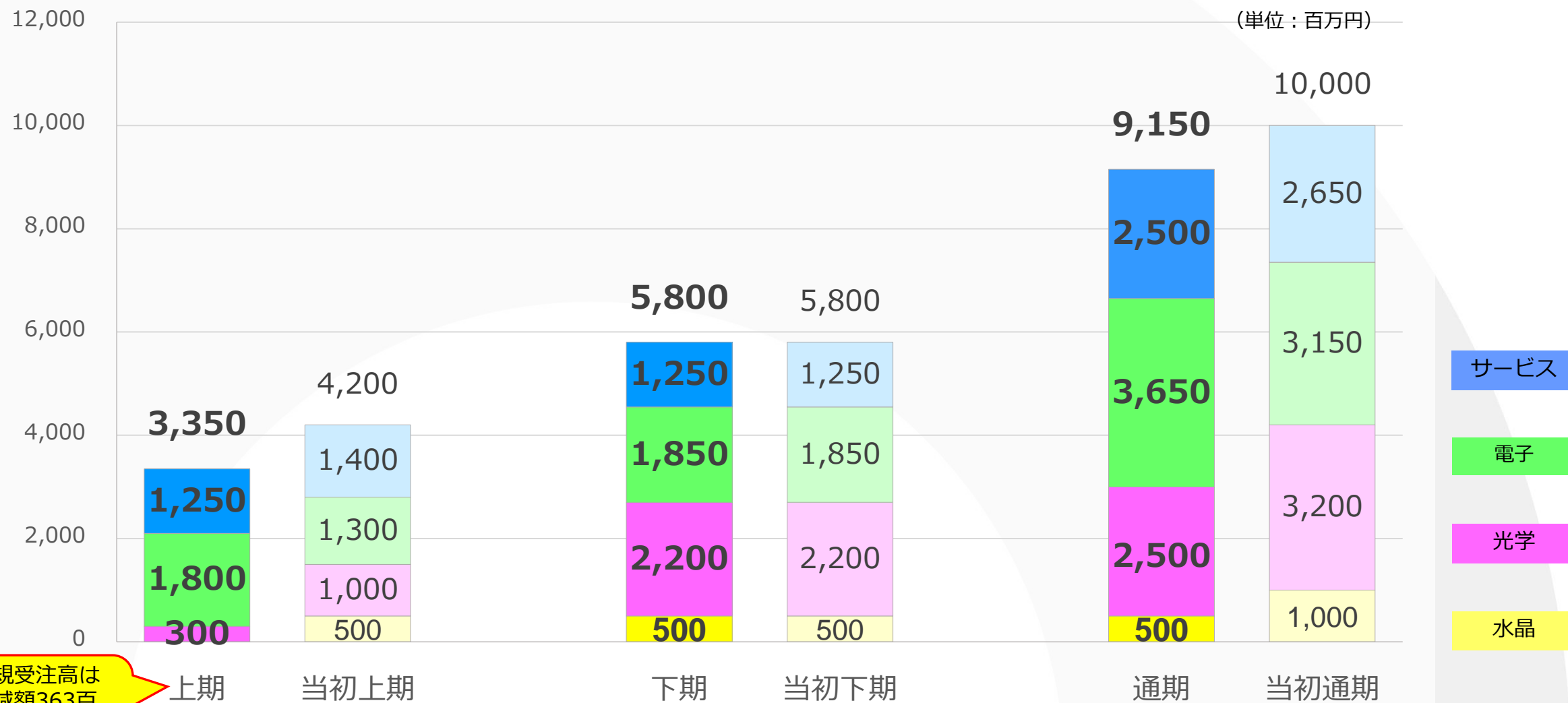
1. 世界のスマートフォン出荷台数の回復遅れによりデバイスメーカーの在庫調整が長期化
2. 水晶及び光学分野は、デバイスメーカーの設備投資が想定以上に低調
3. 電子・その他分野は、新規先中心に幅広い分野（太陽光発電、LED、インクジェットヘッド、その他）から受注を獲得
4. 資機材長納期化は全体的に改善傾向となっているが、特定の機器は長納期が継続
5. 新規営業先を含めたデバイスメーカーの要請に基づくサンプル成膜・依頼実験に迅速に対応
6. 次世代装置のプロセス技術確立に向け、顧客サンプルによる実験を積極的に実施
7. 設計不良削減等を目的として品質保証部門主導の設計DR（Design Review）を開始
8. 生産効率化等を目的として、主要機種のユニット単位の標準工数設定を開始

業績の見通し及び今後の展望

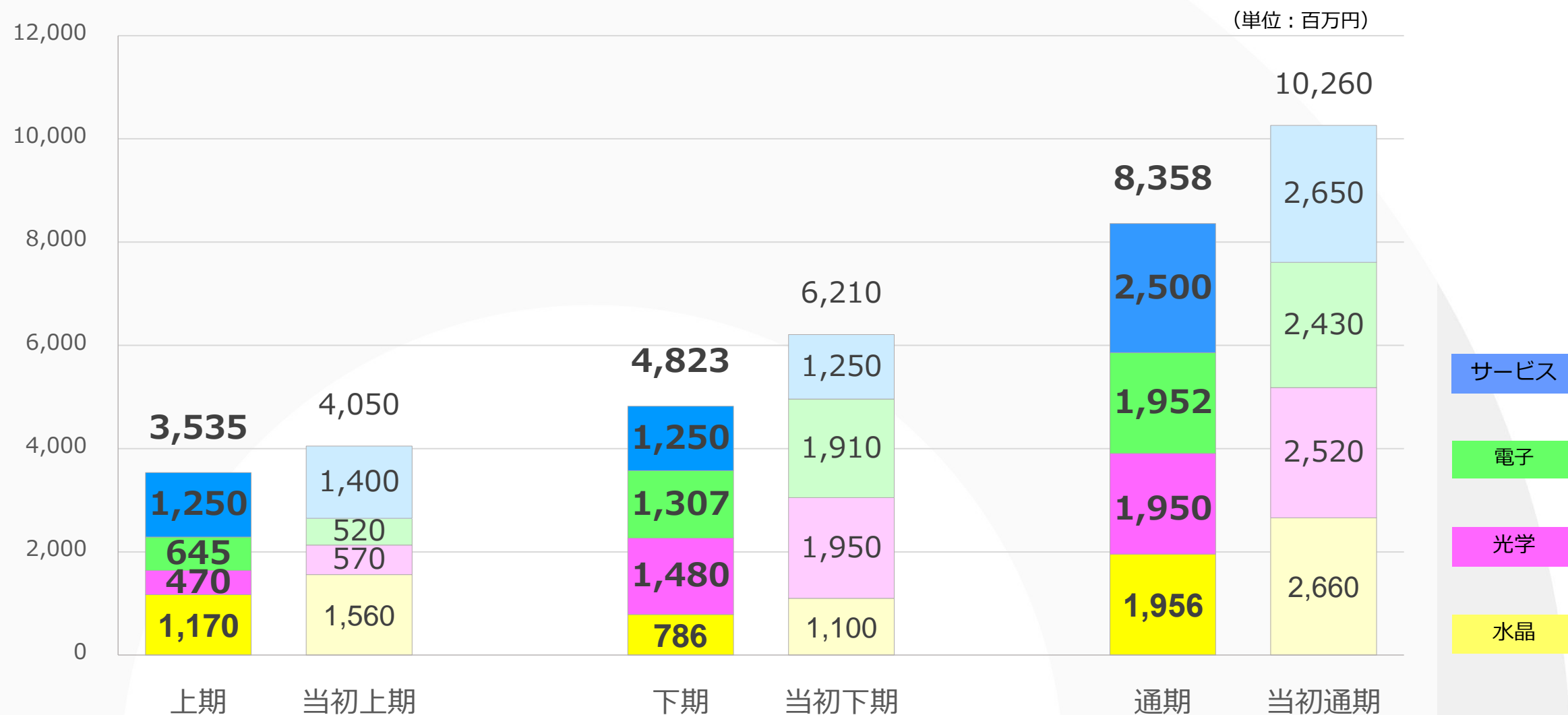
(単位：百万円)

				当初上期 予想 (5/11開示)			当初通期 予想 (5/11開示)	
	1Q 実績	2Q 予想	上期 予想 (今回)		下期 予想 (今回)	通期 予想 (今回)		
受注高	813	2,537	3,350	4,200	5,800	5,800	9,150	10,000
売上高	889	2,645	3,535	4,050	4,823	6,210	8,358	10,260
営業利益	▲177	66	▲ 111	49	258	735	146	784
経常利益	▲162	69	▲ 93	64	263	752	169	816
当期純利益	▲117	47	▲ 70	45	161	525	90	570

※業績予想を修正しております。

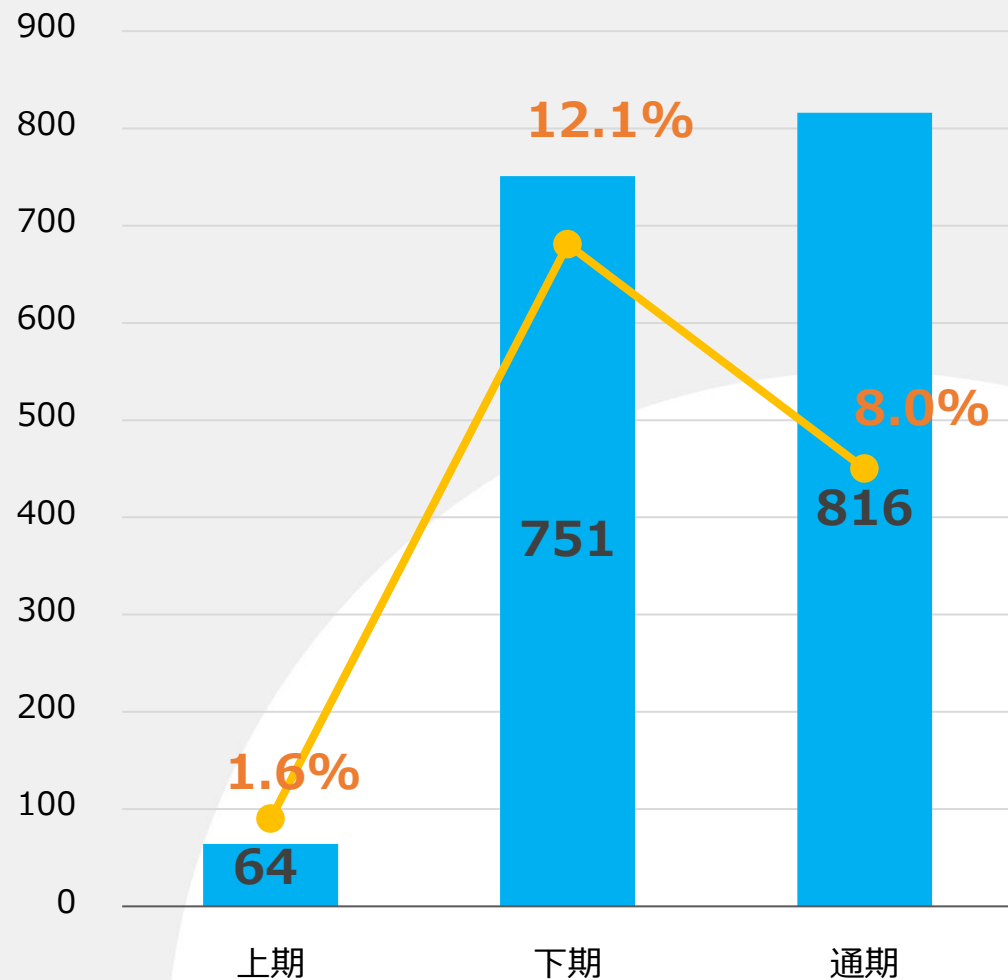


水晶新規受注高は受注額減額363百万円と同額程度を見込むためゼロ

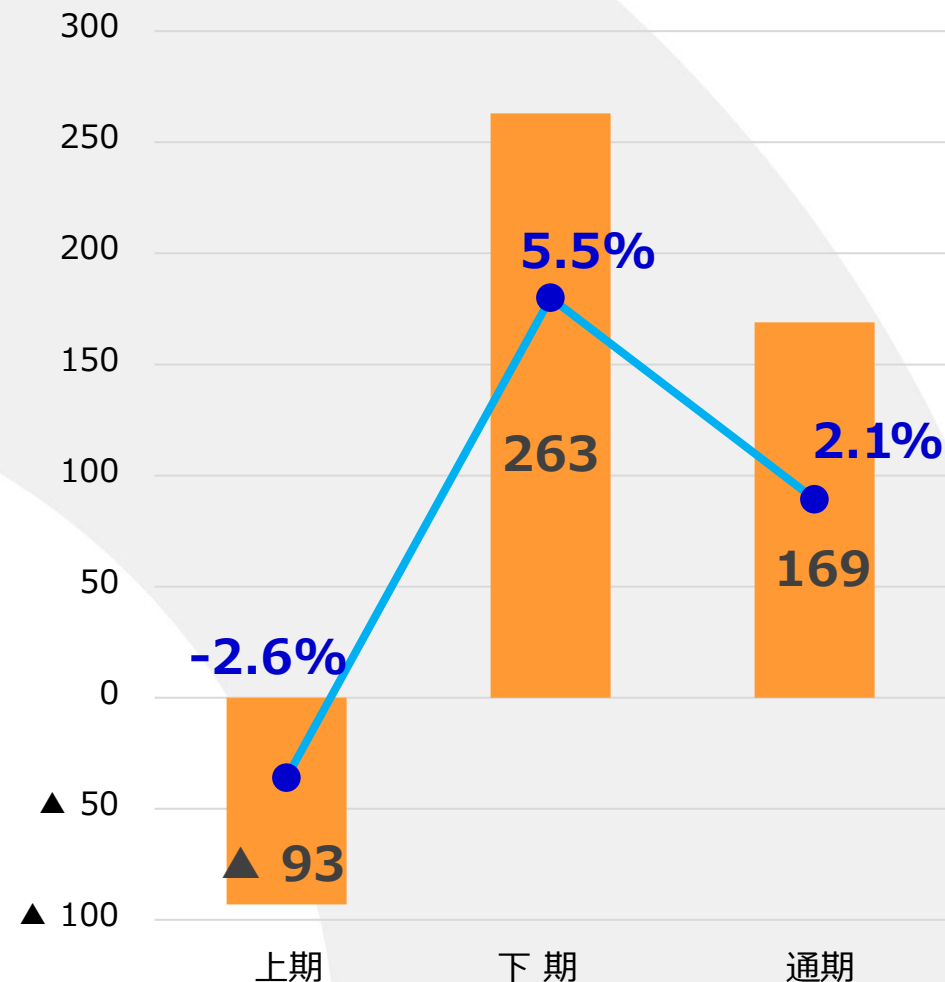


（単位：百万円）

【 2023年度当初計画 】



【今回修正後】



1. 戦略装置の開発と市場投入（各分野）
 - 水晶・光学市場向け次世代装置のプロセス技術確立
 - 新市場向け開発装置の量産仕様確立
2. 依頼実験対応力強化による受注拡大
 - 顧客要求仕様明確化による実験期間短縮、要求仕様クリア率向上
3. 装置標準化対象機種拡大及び受注案件への展開
 - ユニット単位の原価管理による利益率向上
4. 品質保証部門主導の設計DR（Design Review）実施による品質向上
 - 顧客要求仕様に対する妥当性検証強化（設計初期段階から関与）
 - 当初工程に基づくDR実施による設計進捗管理強化
5. 海外子会社との連携強化
 - 中国・台湾の営業体制強化
 - 中国子会社での生産機種拡充
6. 資機材の長納期化への対応（継続実施）
 - 予測に基づく先行発注、代替品切替、資機材毎の納期を踏まえた柔軟な生産体制等

期初に計画した左記項目を
2Q以降も着実に実施する

《注意事項》

本資料に記載されている将来の業績に関する見通しは、公表時点で入手可能な情報に基づく将来の予測であり、潜在的なリスクや不確定要素を含んだものです。

そのため、実際の業績はさまざまな要素により、記載された見通しと大きく異なる結果となり得ることをご承知おき願います。



株式会社 **昭和真空**
SHOWA SHINKU CO., LTD.