

2023年12月期第2四半期
決算短信補足資料



アトラグループ株式会社

証券コード：6029（東証スタンダード）

会社概要

会社概要

ArTrA
group

Ar t

技

Tr aditional

伝統の

A ttractive

魅力的な

会社名

アトラグループ株式会社 (Artra Group Corporation)

本店所在地

大阪市西区立売堀4丁目6番9号

代表者

代表取締役会長兼社長 久世 博之

従業員数

83名 (2023年6月末現在)

市場

東証スタンダード (証券コード：6029)

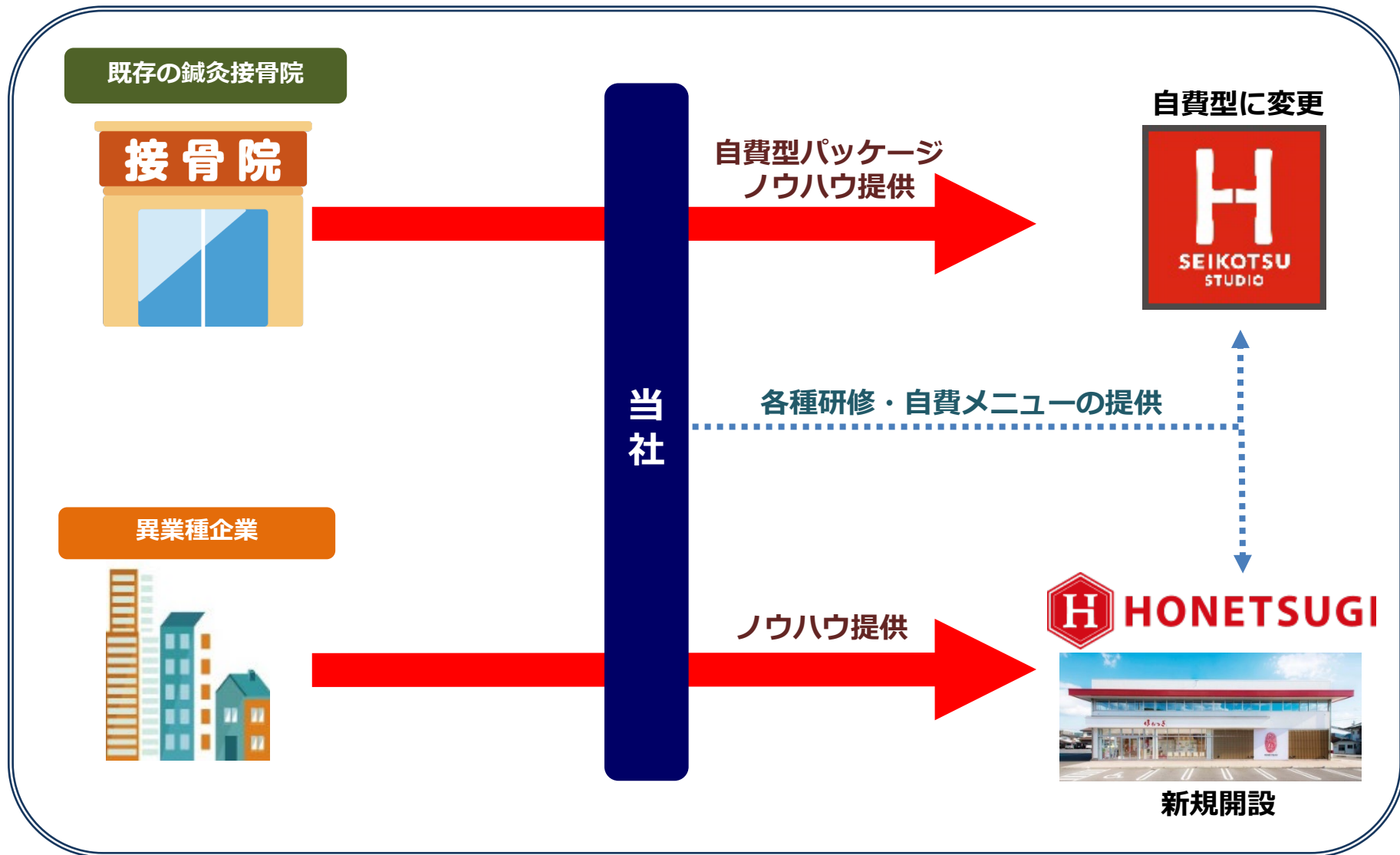
連結子会社

アトラファイナンス株式会社
アトラケア株式会社
アトラプランニング株式会社
株式会社ハッピーライフ
株式会社ペリカン

沿革

2005年	有限会社権左工門を設立
2006年	アトラ株式会社へ組織変更
2009年	アトラ請求サービス開始 アトラアカデミーの運営開始
2010年	ほねつぎチェーン1号院を開設 HONEY-STYLEの運営開始
2012年	ほねつぎデイサービス1号店を開設
2013年	アトラストアの運営開始
2014年	東京証券取引所 マザーズ上場
2015年	A-COMSファイナンスサービス開始
2016年	東京証券取引所 市場第一部へ市場変更
2018年	子会社設立に伴い連結決算開始
2020年	トトリエの創刊
2021年	アトラグループ株式会社へ商号変更
2021年	ワンサードフィットネスフランチャイズ1号店を開店 株式会社ペリカンを買収
2022年	東京証券取引所 スタンダード市場へ上場

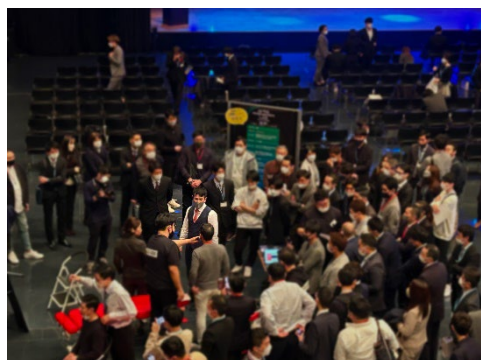
1. 鍼灸接骨院支援事業



-アトラアカデミー事業-

自費施術の拡大に向けセミナーを開催、機材販売を拡大

アトラアカデミーWEB会員 (会員数 21,786名※前年同月19,695名)



アトライノベーションラボ
2023.3.12開催風景



オリジナル
商品

Co.UP (コアップ)

生活習慣病の原因となる悪玉活性酸素を除去する、水素ガス吸入器。

水素を体内に取り入れ、悪玉活性酸素と反応して水に替える新しい健康のカタチ



オリジナル
商品

M.Iインパクト

日常生活の中で起こる姿勢の歪みや肩痛、腰痛といった骨の「わずかなズレ」による不調の緩和を目指す。

手技や大型機材では難しい繊細な部分の骨にアプローチ

ロング
セラ-

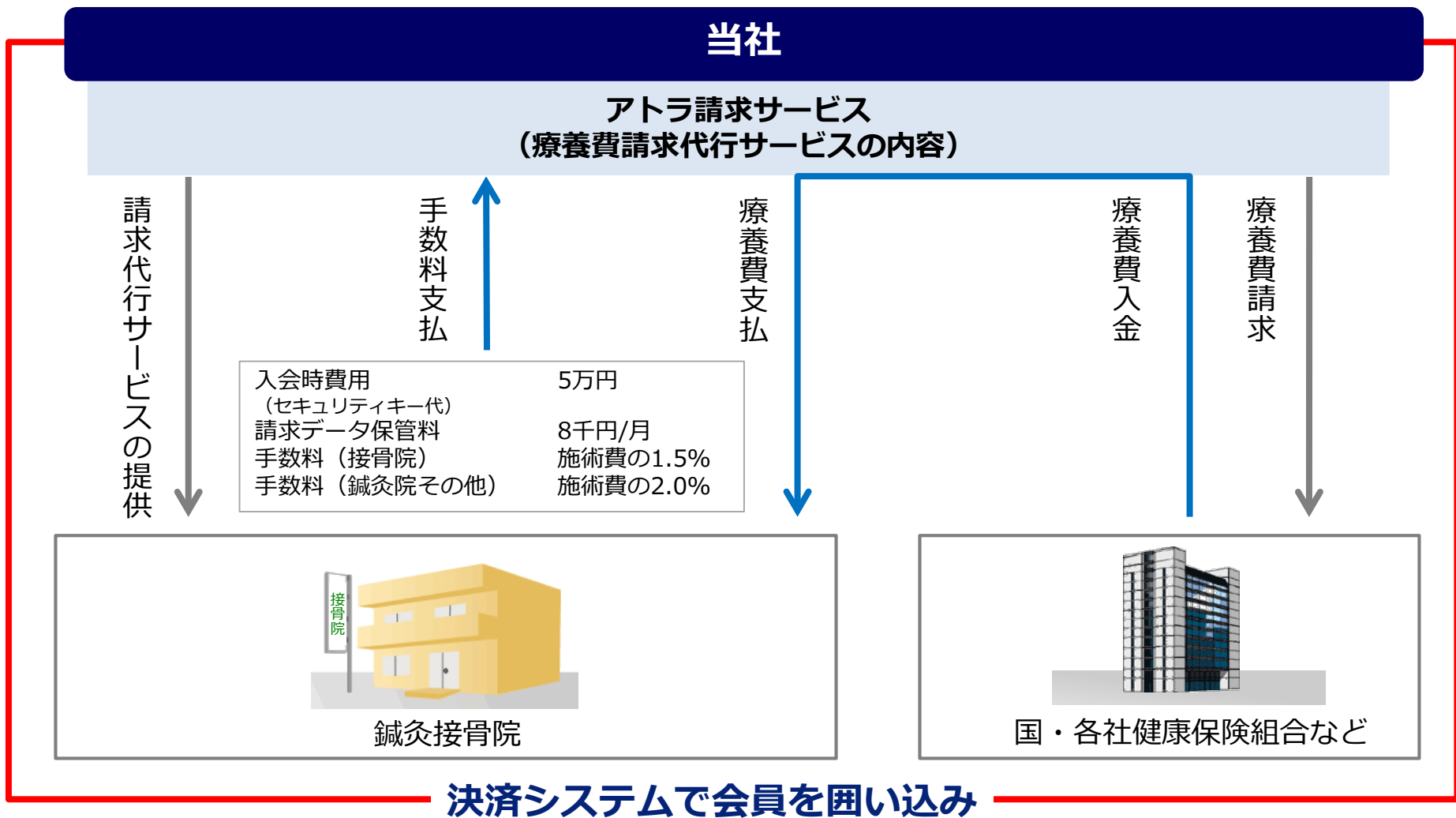
複合高周波 EMS

特許取得のダブルインパクト波形で、筋収縮運動が1秒間に5回。15 cmの深さまで通電できる。

インナーマッスルとアウターマッスルを同時に鍛える

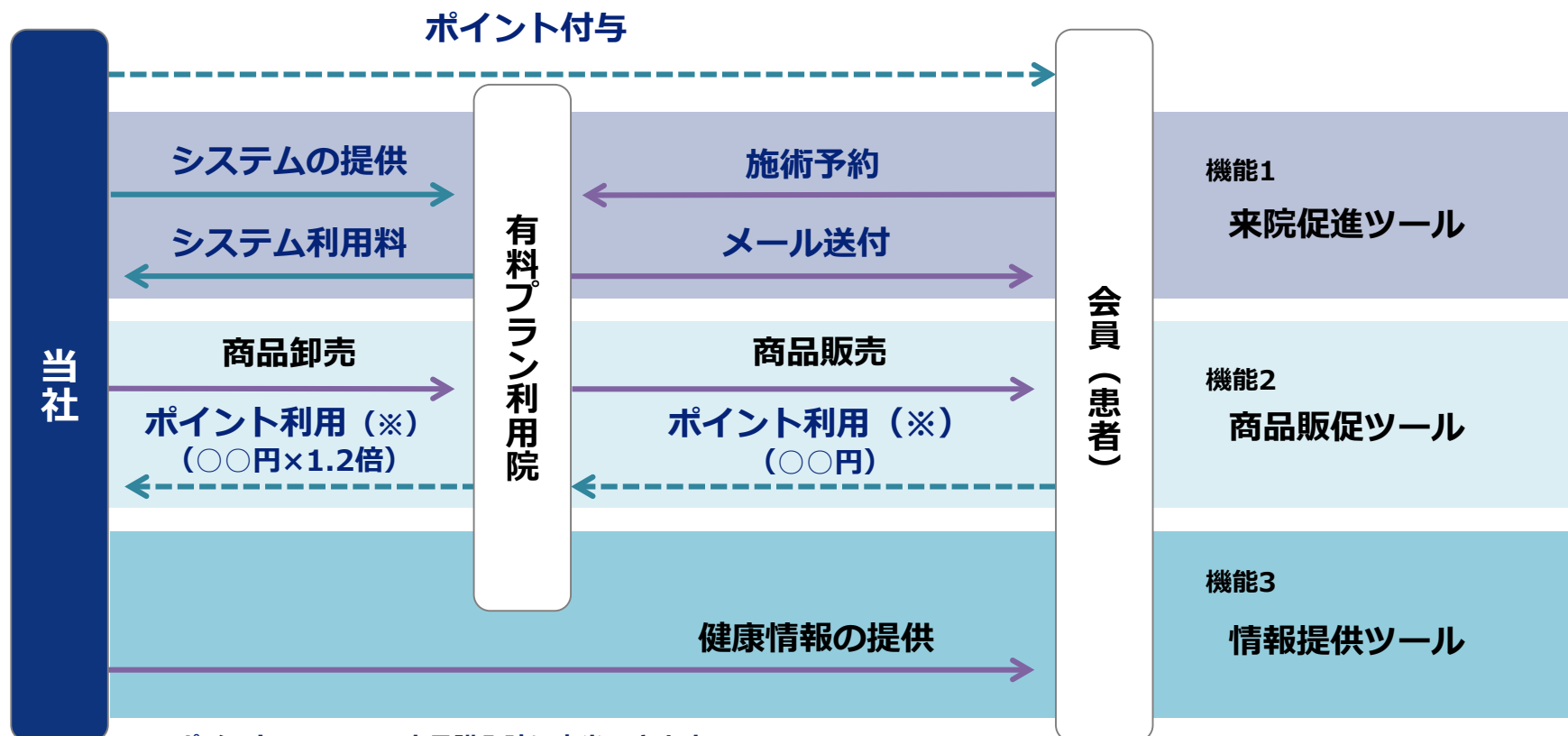


クラウド型システムA-COMSの活用で、鍼灸接骨院の事務負担とコスト負担を軽減



-HONEY-STYLE事業- ポイントシステムを使った物販の促進

モバイルを使った口コミ／予約システム



※ 1ポイント = 1円で、商品購入時に充当できます。
 会員が利用したポイントの1.2倍のポイントを有料プラン利用院が利用できます。

導入費	90万円
システム利用料・管理費	1万2千円/月
サーバー利用料	9千円/年
その他 (自費メニュー・物販等)	

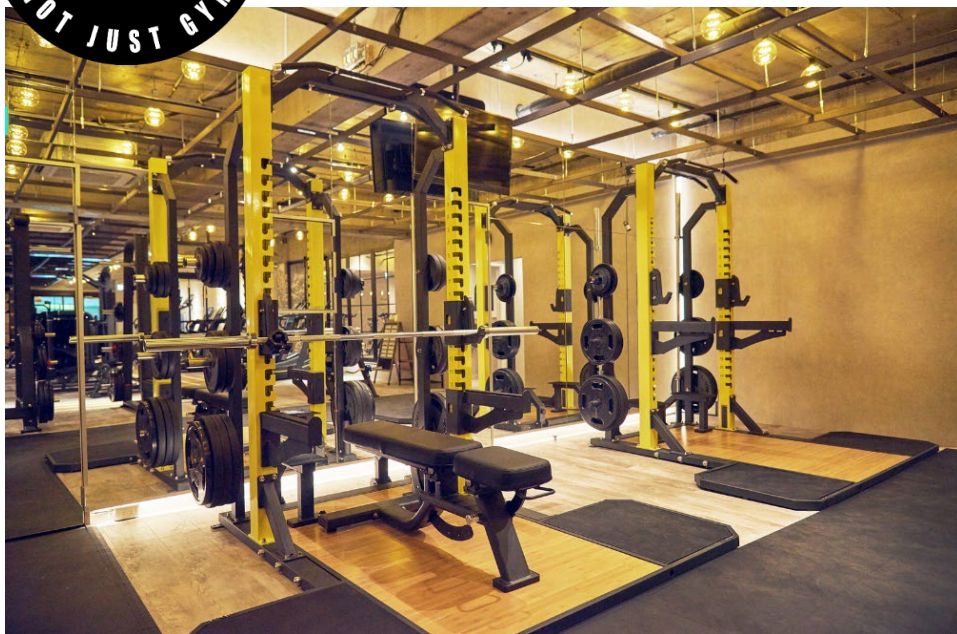
利用者の身体機能の回復向上を目的とした、
「**痛みの緩和に特化**」したデイサービスです。
柔道整復師が活躍できる新たなステージとして
接骨院運営法人の加盟開発を促進。



利用者の介護度の軽減を目指し、柔道整復師と介護
職員が連携して、当社独自の機能訓練プログラムの
開発とサービスの提供を行い、店舗数の拡大を図り
ます。

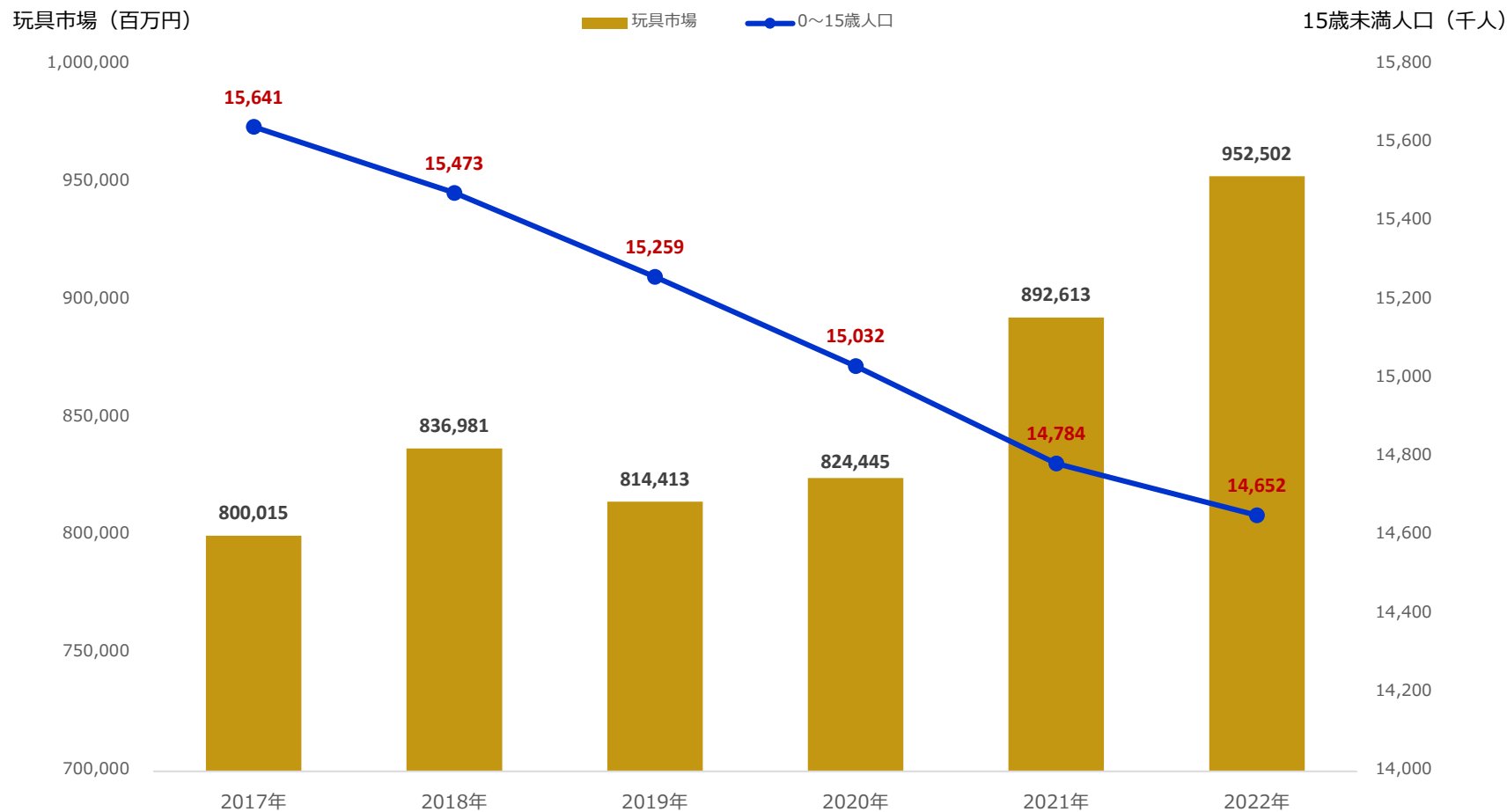
-フィットネスジム事業- 店舗拡大

様々な種類のマシンが24時間365日使える、フィットネスクラブ「ワンサードフィットネス」のフランチャイズ加盟店の拡大を図ります。
接骨院事業との相乗効果が期待できる新規事業として加盟店開発を促進。



2.玩具販売事業

近年ますます少子化が進む中、玩具市場は拡大傾向



当社グループの事業 ペリカン

近畿、中国、四国、九州地方に店舗を展開。
鍼灸接骨院支援事業で培ったリアル店舗の経営指導のノウハウを活かし、
店舗数の拡大を図ります。



**2023年12月期
第2四半期
実績**

セグメント別売上高（連結）

（単位：千円）

		2022年12月期 第2四半期	2023年12月期 第2四半期	前期比
鍼灸接骨院 支援事業	ほねつぎチェーン	265,697	249,467	93.9%
	機材、消耗品販売	400,522	373,733	93.3%
	アトラ請求サービス	270,637	263,631	97.4%
	HONEY-STYLE	49,793	62,567	125.7%
	介護支援	205,518	267,987	130.4%
	その他	145,086	109,152	75.2%
小計		1,337,257	1,326,539	99.2%
玩具販売事業		831,884	781,639	94.0%
計		2,169,141	2,108,178	97.2%

損益計算書（連結） 予算比

(単位：千円)

	当初予算	2023年12月期 第2四半期	当初予算比
売上高	2,308,000	2,108,179	91.3%
営業利益	△82,000	△65,417	—
経常利益	△84,000	△57,618	—
親会社株主に帰属する 四半期純利益	△99,000	△71,675	—
1株当たり 四半期純利益	△10.12円	△7.31円	—

損益計算書（連結）前年同期比

（単位：千円）

	2022年12月期 第2四半期	2023年12月期 第2四半期	前期比
売上高	2,169,141	2,108,179	97.2%
売上総利益	751,980	659,135	87.7%
販売費及び 一般管理費	765,270	724,553	94.7%
営業利益	△13,290	△65,417	—
経常利益	△21,222	△57,618	—
親会社株主に帰属する 当期純利益	△25,671	△71,675	—
1株当たり 当期純利益	△2.63円	△7.31円	—

貸借対照表（連結）

（単位：千円）

	2022年12月期		2023年12月期		増減
	期末	構成比	第2四半期	構成比	
流動資産	3,086,290	66.3%	2,607,712	62.7%	△478,578
固定資産	1,566,149	33.7%	1,553,093	37.3%	△13,055
資産合計	4,652,439	100.0%	4,160,805	100.0%	△491,633
流動負債	1,604,582	34.5%	1,315,325	31.6%	△289,256
固定負債	1,740,700	37.4%	1,592,023	38.3%	△148,676
負債合計	3,345,282	71.9%	2,907,349	69.9%	△437,933
純資産合計	1,307,156	28.1%	1,253,456	30.1%	△53,699
負債・純資産合計	4,652,439	100.0%	4,160,805	100.0%	△491,633
1株当たり 純資産	133.37円	—	127.10円	—	—
自己資本比率	28.1%	—	30.1%	—	—

今後の成長について

既存事業の成長を継続しながら、新たな事業領域に挑戦し続けます。

ほねつぎチェーン

異業種企業による新規事業としての参入を促進する。
既存の鍼灸接骨院に対するコンサルティングを強化する。

機材消耗品販売

鍼灸接骨院の自費売上の拡大を支援し、導入接骨院の売上利益の貢献を図る。
EC事業において、機材関連消耗品の継続購入によるストック収益の増加を図る。

アトラ請求サービス

療養費請求システムA-COMSの新機能を順次追加し充実したサービスを提供。
API連携による商品力向上により、顧客満足度を高めシェア拡大に取り組む。

ほねつぎデイサービス

接骨院運営法人の新規事業として加盟開発を加速し、異業種企業の新規参入も促進。
直営店舗の高収益化を図り店舗数拡大を目指す。

メディアシーク株式会社との連携

株式会社メディアシークが推進するブレインテック事業では、痛みの緩和を目的とした研究・サービス開発がおこなわれ、当社グループが推進する接骨院・鍼灸院・マッサージ院における新しいヘルステック事業に協力する方針で合意致しました。今後、当社が提供する院内管理システムA-COMSとメディアシーク社が提供するニューロフィードバック用アプリとのシステム連携を図ります。



株式会社メディロムとの連携

当社は、24時間365日充電不要のスマートトラッカー「MOTHER Bracelet®」を提供する株式会社メディロムと、鍼灸接骨院向けのヘルステック事業のサービス開発において協力するという方針で合意しました。

今後、当社が提供する院内管理システムA-COMSに施術参考データとして集積し、これらのバイタルデータを基に患者様に合わせた施術内容の提案や施術効果の可視化を目指します。



成長戦略④ 玩具販売事業

玩具業界での長年にわたる信用と実績を生かし、市場の成長に合わせて事業規模の拡大を目指します。

ペリカン

店舗運営のノウハウを生かし業務の効率化を進める。
不採算店の閉店と既存店の底上げに注力する。
新店の開店を加速し、シェアを拡大する。
体験型の売場づくりや、参加型イベントの開催に取り組む。



当社グループの強みについて

当社グループは、鍼灸接骨院の運営で培った豊富な経験を活かし、ノウハウに裏打ちされた各種ソリューションを開発し、提供し続けます。



鍼灸接骨院における全ての課題に対応

ほねつぎチェーン、アトラアカデミー、機材販売、アトラ請求サービス、A-COMSファイナンスサービス、HONEY-STYLE、アトラストア、ほねつぎデイサービス、その他今後も新たな課題に対し、ソリューションの開発に注力



自費施術メニューの開発

経験豊富な多数の国家資格者を有する当社だからこその強みとして、
自費施術メニューの開発から販売、過度に療養費に依存しない鍼灸接骨院の構築を支援
動画の配信 ⇒ セミナーの開催 ⇒ 自費施術用機材の開発・販売



全国展開

アトラ請求サービスは全都道府県に対応（全都道府県の会員にサービスを提供）
ほねつぎチェーン・ほねつぎデイサービスを全国に展開（北海道、東北、関東、中部、近畿
中国、四国、九州全てに展開）

当社グループの強みについて

介護市場及び玩具販売市場での業容拡大を目指します。
今後もM&A戦略等により事業規模全体の拡大を目指します。



痛み緩和や機能改善プログラムの開発

通所介護事業の、ほねつぎデイサービスにおいて、鍼灸接骨院で培ったノウハウを活かし、柔道整復師による機能改善プログラムや、転倒を未然に防ぐためのプログラムを提供。長年に渡り市場参入してきた介護市場において、ほねつぎデイサービスの出店加速を図ります。



リアル店舗におけるオペレーション、経営指導

創業50年と長年にわたり積み上げてきた信用と実績を活かし、玩具市場の市場規模拡大にあわせて成長の加速を目指します。
また、鍼灸接骨院で培った店舗運営ノウハウを活用し、体験型の売場づくりや、参加型イベントなどの開催に取り組みます。

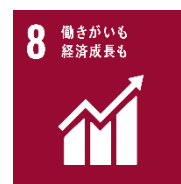
2023年12月期 計画

2023年12月期計画（連結）

（単位：千円）

	2022年12月期 実績	2023年12月期 計画	前期比
売上高	4,671,498	5,155,000	110.4%
営業利益	2,823	130,000	4,603.6%
経常利益	15,178	125,000	823.5%
親会社株主に 帰属する 当期純利益	2,104	84,000	3,991.8%
1株当たり 当期純利益	0.22円	8.58円	—

SDGsへの取り組み



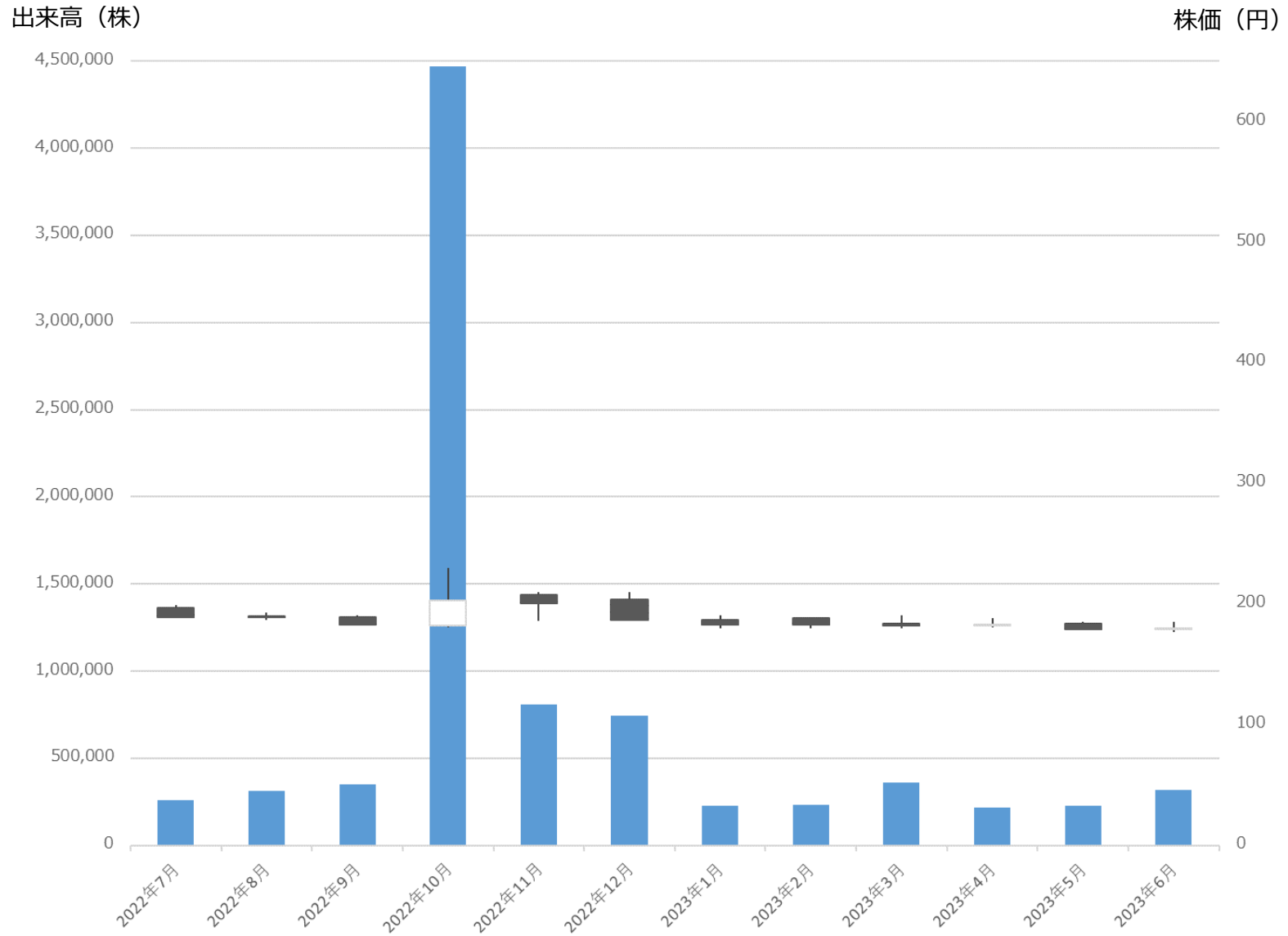
従業員の健康が、企業理念「世界中の人を健康にしたい。」の実現の第一歩であると考え、健康でいきいきと働けるよう、健康経営に取り組みます。

- ・健康経営優良法人2023に認定
- ・女性従業員比率50%以上
- ・女性幹部比率約30%
- ・育児制度の充実
- ・従業員研修の実施
- ・外国人材の紹介
- ・全国の柔道整復師やはり師・きゅう師に対し各種セミナーを提供し、技術の向上を図ります。



当社株式の状況

株式の情報 株価／出来高の推移





アトラグループ株式会社

東証スタンダード 6029

<https://www.artra-group.co.jp/>

大阪市西区立売堀4丁目6番9号

IR窓口 06-6533-7622 (代表)

免責事項

本資料に掲載されている計画、将来における予想などは作成時点で入手可能な情報に基づく見通しであり、リスク及び不確実性が含まれております。実際の業績は経営環境の変動などによりこれらと異なる可能性があります。

また、本資料に掲載されている情報は公開情報から引用したものがありますが、その情報の正確性について保証するものではありません。