



明光ネットワークジャパン

# 2023年8月期 決算説明会資料

株式会社明光ネットワークジャパン

代表取締役社長 山下 一仁

2023年10月12日

東証プライム

証券コード：4668



# 1 会社概要

# 2 決算概要 (2023年8月期ハイライト・業績の詳細)

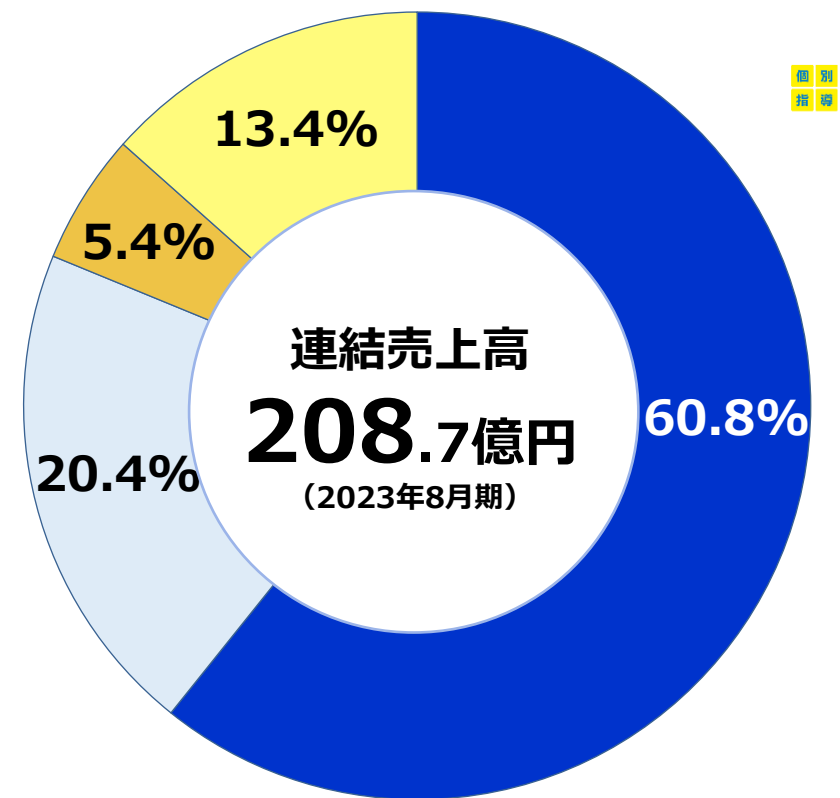
# 3 中期経営計画の進捗

# 4 業績予想・配当予想 (2024年8月期)

# 会社概要



会社名	株式会社明光ネットワークジャパン MEIKO NETWORK JAPAN CO.,LTD.
所在地	東京都新宿区西新宿7丁目20番1号
設立	1984年9月
代表者	代表取締役社長 山下一仁
資本金	972百万円
従業員数	1,040名(連結) (2023年8月末)
上場	東証プライム(証券コード:4668)
事業内容	個別指導塾「明光義塾」の直営・F Cでの展開を中心とした教育サービス業等
創業の精神	<b>経営理念</b> 教育・文化事業への貢献を通じて人づくりを目指す フランチャイズノウハウの開発普及を通じて自己実現を支援する  <b>教育理念</b> 個別指導による自立学習を通じて創造力豊かで自立心に富んだ21世紀社会の人材を育成する。



- 明光義塾直営事業
- 明光義塾 F C 事業
- 日本語学校事業
- その他

# Purpose

Purpose

## 「やればできる」の記憶をつくる

Statement 明光ネットワークジャパンは「自分にYES」を出せる人づくりをします。  
新しい“め”を育み、新しきに繋がる記憶と勇気をつくります。  
創造性豊かな社会の実現のために、新しい価値を発揮し続けます。

Vision

## “Bright Light for the Future”

人の可能性をひらく企業グループとなり  
輝く未来を実現する

Values

隣に立つ

前でも後ろでもない。  
向き合うでもない。  
同じ目線で、  
同じ方向を見る。

繋ぐ

点と点を繋ぎ、  
新たな結び目を創る。  
新結合によって  
新価値を生む。

自分にYES

自分にYESを出せる。  
自分である。  
判断行動する。  
社会をつくる。

中期経営計画

# 事業領域

# “人の可能性をひらく”人材育成企業

教育事業に続く収益の柱を創出  
→社会環境の変化に強い事業ポートフォリオへの変革

to B  
新規

人材事業



to C  
既存

教育事業



DX  
Go!Good  
Digital Communication!

児童・生徒

社会人

**1** 会社概要

**2** 決算概要 (2023年8月期ハイライト・業績の詳細)

**3** 中期経営計画の進捗

**4** 業績予想・配当予想 (2024年8月期)

# 決算ハイライト

- 売上高：明光義塾直営事業の増収、日本語学校事業の回復、連結子会社の増加で大きく伸長
- 営業利益：新規事業の投資リターンの遅れや、コロナ明け以降も明光義塾FC事業が回復途上にあり、業績予想未達
- 当期純利益：業績予想を上回る着地

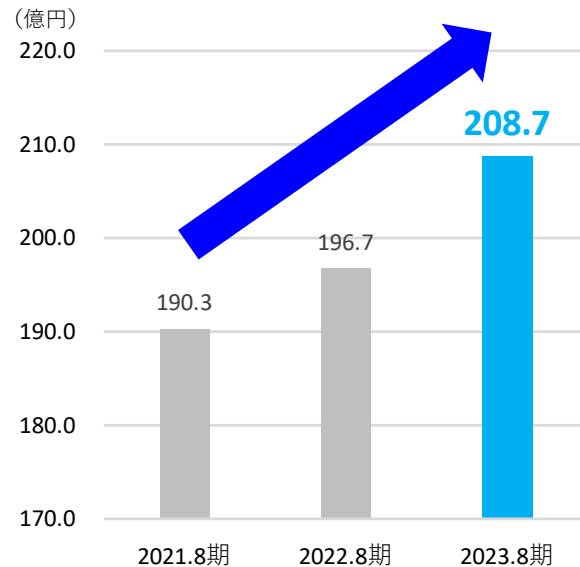
## 売上高

**208.7億円**

前期比 +6.1%

予想比 △0.6%

(予想数値：210.0億円)



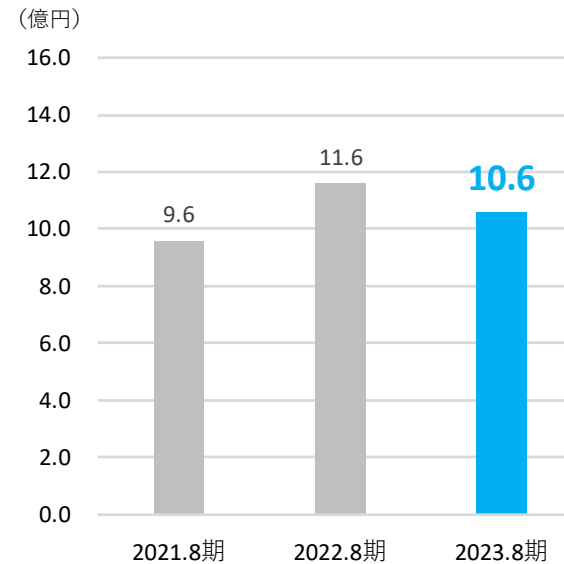
## 営業利益

**10.6億円**

前期比 △ 8.9%

予想比 △18.1%

(予想数値：13.0億円)



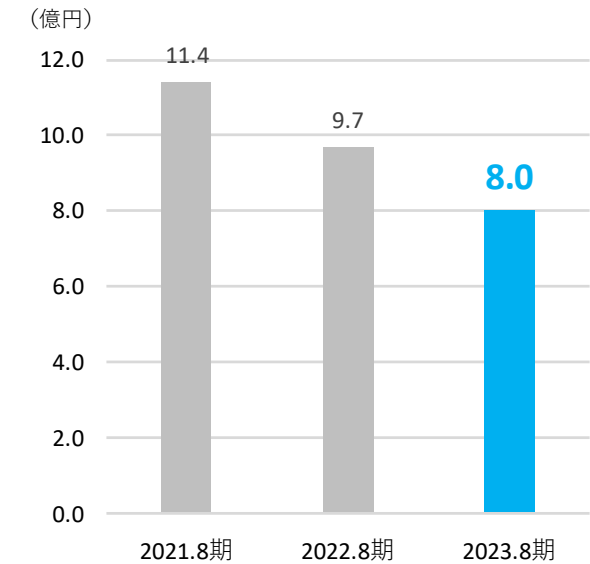
## 当期純利益

**8.0億円**

前期比 △17.0%

予想比 + 1.1%

(予想数値：8.0億円)



# 決算概要 (P / L)

(単位：百万円)

	2022.8期	2023.8期	前期比	
			増減額	増減率
売上高	19,674	20,871	+1,196	+6.1%
売上原価	14,627	15,819	+1,192	+8.2%
売上原価率 (%)	74.3%	75.8%		+1.5pt
売上総利益	5,047	5,051	+4	+0.1%
売上総利益率 (%)	25.7%	24.2%		△1.5pt
販売管理費	3,878	3,987	+108	+2.8%
販管費率 (%)	19.7%	19.1%		△0.6pt
営業利益	1,168	1,064	△104	△8.9%
営業利益率 (%)	5.9%	5.1%		△0.8pt
営業外収益	132	201	+68	+52.1%
営業外費用	11	22	+10	+93.8%
経常利益	1,289	1,243	△46	△3.6%
経常利益率 (%)	6.6%	6.0%		△0.6pt
特別利益	623	150	△473	△75.9%
特別損失	143	42	△101	△70.4%
当期純利益	974	809	△165	△17.0%
当期純利益率 (%)	5.0%	3.9%		△1.1pt

## ■売上高

- ・明光義塾直営 +493百万円 (当社直営の生徒数の増加が増収寄与)
  - ・明光義塾FC △259百万円 (教室数・生徒数の減少による減収)
  - ・日本語学校 +305百万円 (生徒数回復による増収)
  - ・その他事業 +656百万円 (Simple社、Go Good社が増収寄与)
- ※Simple社は2022.8期4QよりPL連結、Go Good社は2023.8期1QよりPL連結

## ■売上原価

- ・人件費 +479百万円  
…明光義塾直営 (当社直営雑給、ケース・コーポレーション)、Simple社、早稲田EDU日本語学校
- ・経費 +627百万円  
…Simple社、HRソリューション(EPA)、明光義塾(システム関連・直営教室地代家賃等)

## ■販売管理費

- ・販売費 △145百万円
- ・人件費 +97百万円
- ・経費 +155百万円 (Simple社、のれん償却等)

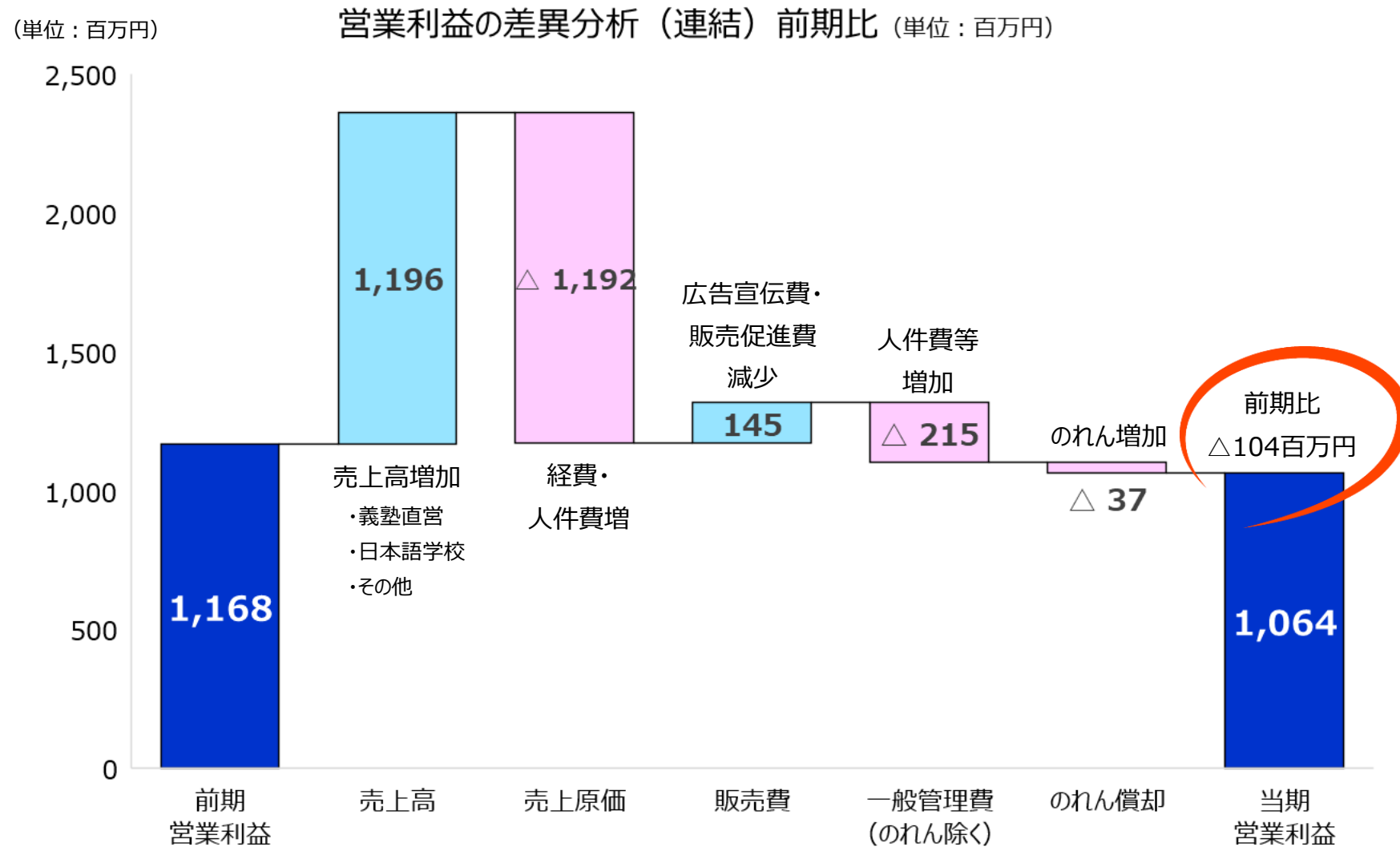
## ■特別利益

- ・投資有価証券売却益 +149百万円
- ・関係会社株式売却益 △623百万円 (2023.8期は計上なし)



# 決算概要（P / L） ～営業利益差異分析（前期比）～

## 増収の一方で経費・人件費の増加により減益



# 決算概要 (B/S)

(単位：百万円)

	2022.8期 末	2023.8期 末	対前期末	
			増減額	増減率
流動資産	10,405	10,421	+15	+0.1%
有形固定資産	624	693	+69	+11.1%
無形固定資産	607	482	△125	△20.7%
投資その他の資産	3,801	4,214	+412	+10.9%
資産合計	15,439	15,811	+371	+2.4%
流動負債	4,019	3,759	△260	△6.5%
固定負債	813	848	+34	+4.3%
負債合計	4,833	4,607	△225	△4.7%
純資産合計	10,606	11,203	+597	+5.6%
負債・純資産合計	15,439	15,811	+371	+2.4%

## ■資産の部

- (有形固定資産)
- ・建物及び構築物の増加 + 72百万円
- (無形固定資産)
- ・のれんの減少 △129百万円
- (投資その他の資産)
- ・投資有価証券の増加 + 357百万円

## ■負債の部

- (流動負債)
- ・未払法人税等の減少 △403百万円
  - ・契約負債の増加 + 70百万円
  - ・預り金の増加 + 46百万円

## ■純資産の部

- ・利益剰余金の増加 + 224百万円
- ・その他有価証券評価差額金の増加 + 293百万円

# 決算概要 (C/F)

(単位：百万円)

	2022.8期	2023.8期	前期比 増減額
営業活動 C F	489	608	+119
投資活動 C F	150	△307	△457
財務活動 C F	△653	△588	+65
現金及び現金同等物の増減	△13	△287	△273
期首残高	8,577	8,563	△13
期末残高	8,563	8,285	△278

## ■ 営業活動 C F

- ・税金等調整前当期純利益の減少  $\triangle 418$ 百万円
- ・関係会社株式売却損益 ( $\triangle$ は益) の減少  
+623百万円 (2023.8期は無し)
- ・未払消費税等の増減額 ( $\triangle$ は減少) +182百万円
- ・法人税等の支払額の増減  $\triangle 243$ 百万円

## ■ 投資活動 C F

- ・有価証券の償還による収入  $\triangle 100$ 百万円 (2023.8期は無し)
- ・投資有価証券の売却による収入  $\triangle 577$ 百万円
- ・連結の範囲の変更を伴う子会社株式の取得による支出  
+233百万円 (2023.8期は無し)

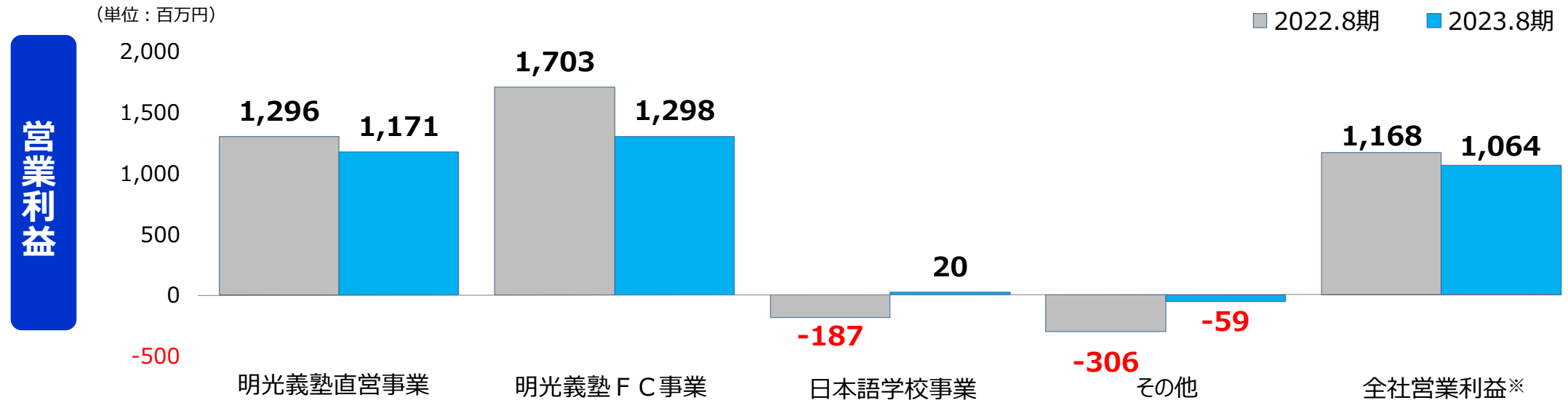
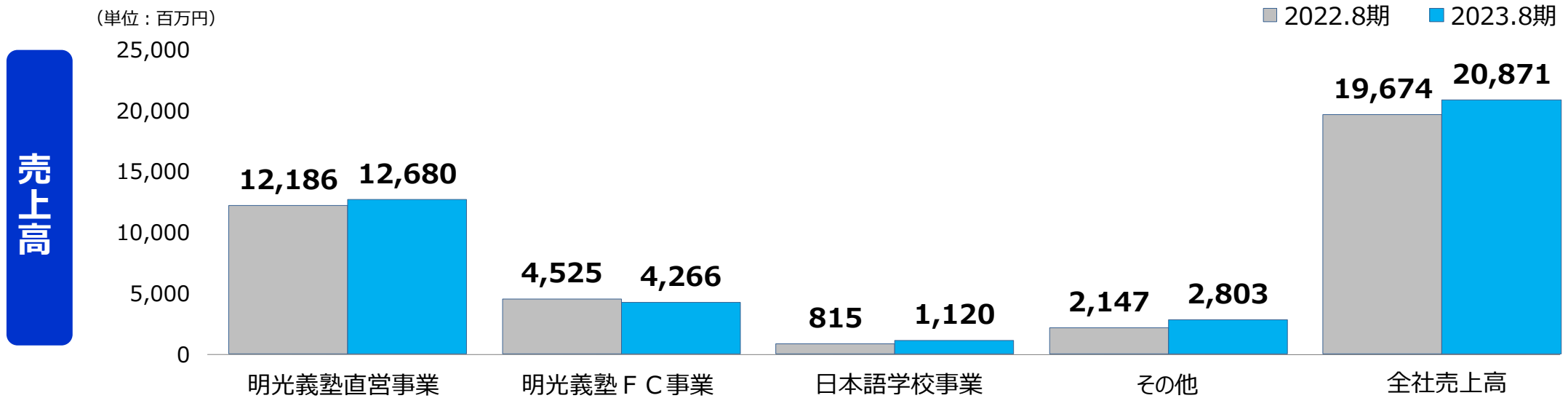
## ■ 財務活動 C F

- ・借入金の返済による支出 +116百万円 (2023.8期は無し)
- ・配当金の支払額  $\triangle 50$ 百万円

## ■ 現金及び現金同等物

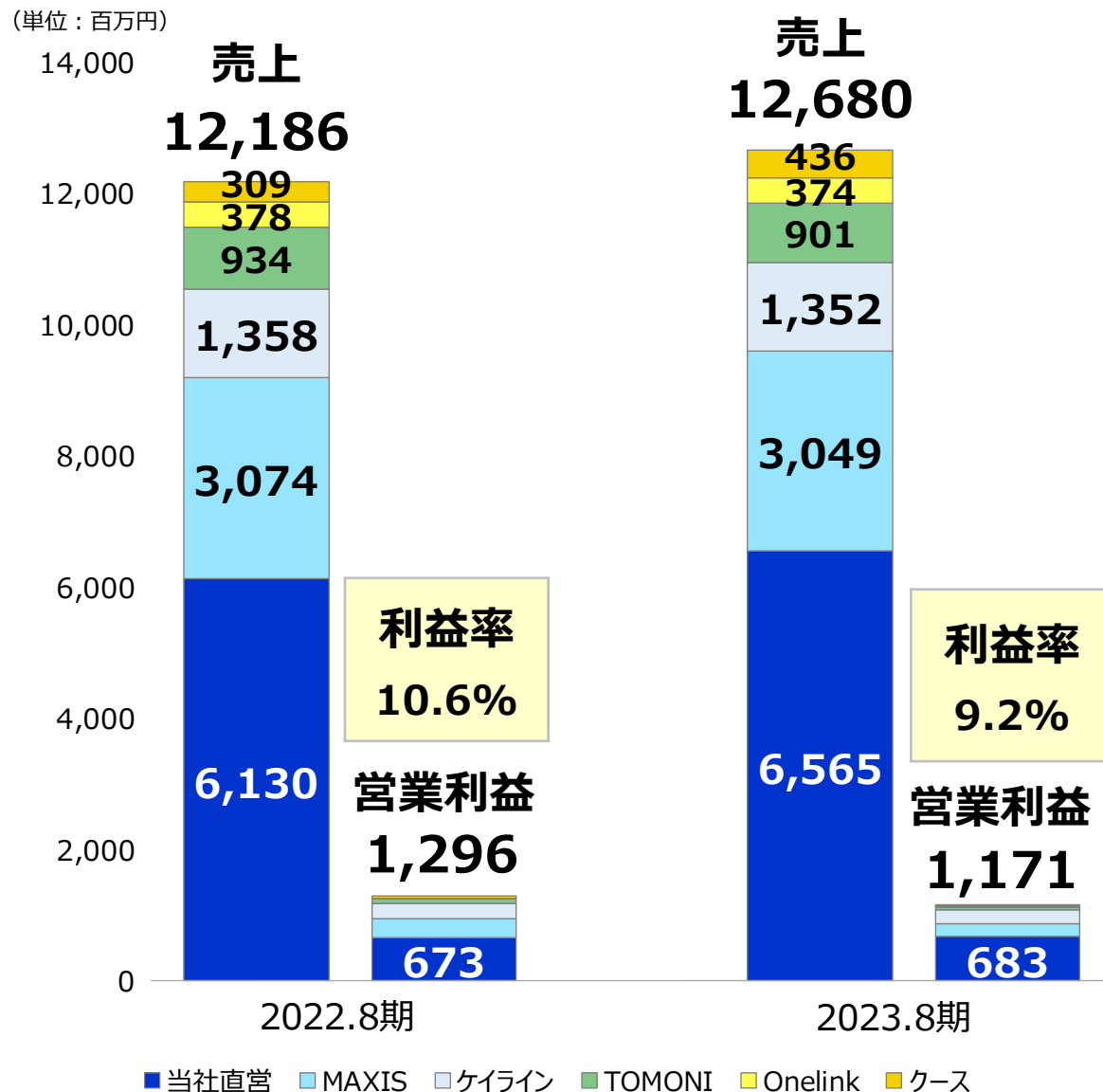
- ・期末残高  $\triangle 278$ 百万円

# セグメント別実績 売上・営業利益



# セグメント別実績 明光義塾直営事業\*

\*当社および連結子会社5社（MAXISエデュケーション、ケイライン、TOMONI、One link、コース・コーポレーション）  
 コース・コーポレーションは2021年12月連結子会社化



## ■ 教室数：458教室（前期比 22教室増）

- ・当社直営：+19教室  
 （開設・FC譲受：+22教室、FC譲渡：△3教室）
- ・MAXIS：+3教室 ・ケイライン：△1教室
- ・TOMONI：±0教室 ・One link：△1教室
- ・コース・コーポレーション：+2教室

## ■ 生徒数：30,555名（前期比 760名増）

- ・当社直営：+1,090名 ・MAXIS：△95名
- ・ケイライン：△49名 ・TOMONI：△125名
- ・One link：△76名 ・コース・コーポレーション：+15名

## ■ 売上高：493百万円増

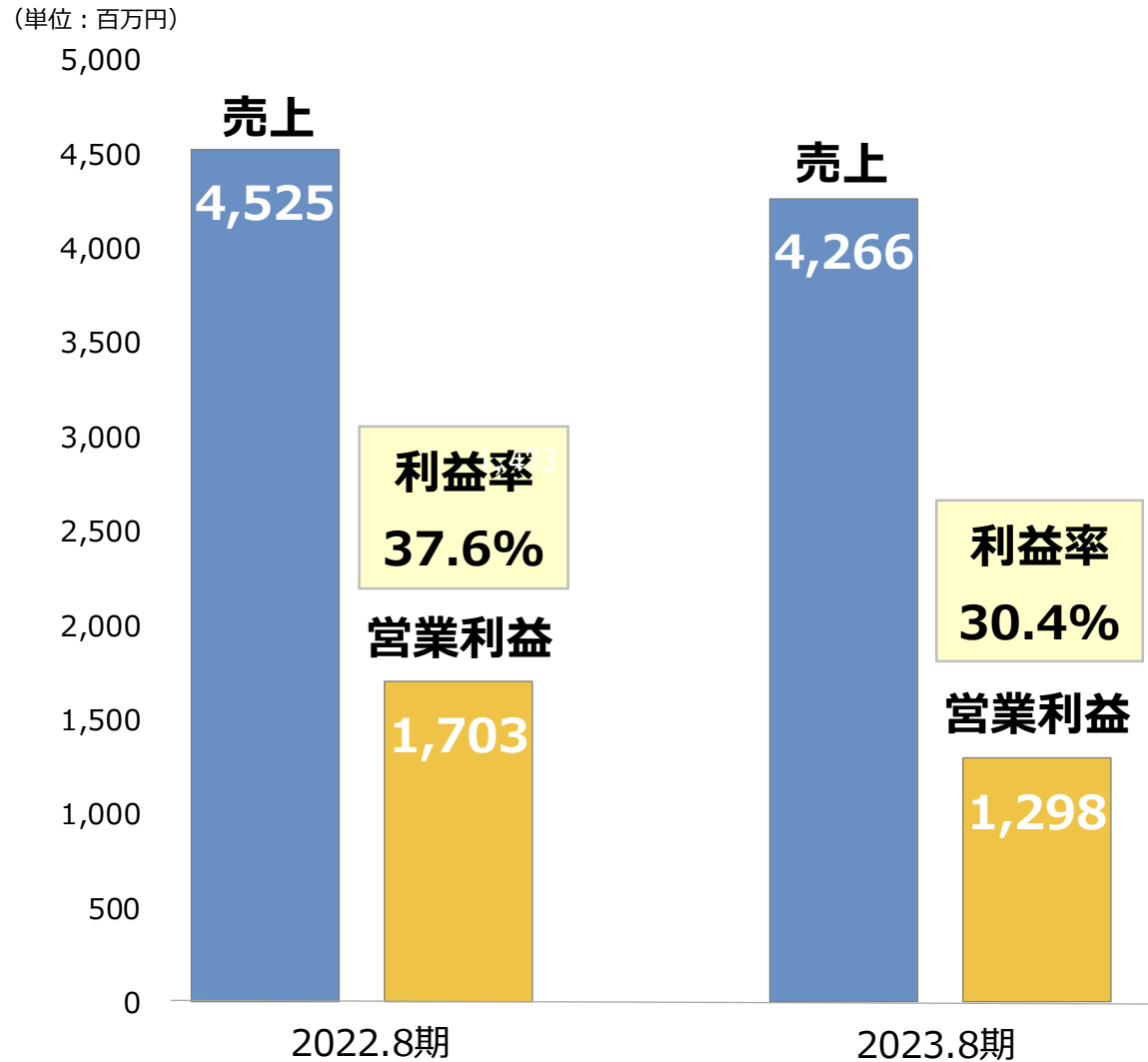
- ・当社直営：+435百万円 ・MAXIS：△24百万円
- ・ケイライン：△6百万円 ・TOMONI：△32百万円
- ・One link：△4百万円
- ・コース・コーポレーション：+126百万円（2021.12連結子会社化）

## ■ 営業利益：125百万円減

- ・当社直営：+9百万円 ・MAXIS：△83百万円
- ・ケイライン：△16百万円 ・TOMONI：△30百万円
- ・One link：△2百万円
- ・コース・コーポレーション：△2百万円（2021.12連結子会社化）

# セグメント別実績 明光義塾 F C 事業

## 教室数・生徒数の減少に伴い、売上・営業利益ともに減少



### ■ 教室数：1,296教室（前期比43教室減）

- ・新設・増設・再開：+ 10教室
- ・直営より譲受：+ 3教室
- ・閉鎖・休校・解除：△ 42教室
- ・直営へ譲渡：△ 14教室

### ■ 生徒数：65,176名（前期比4,060名減）

### ■ 売上高：259百万円減

- ・ロイヤルティ収入：△ 143百万円
- ・教材売上：△ 57百万円
- ・契約金・契約更新料売上：△ 37百万円

### ■ 営業利益：404百万円減

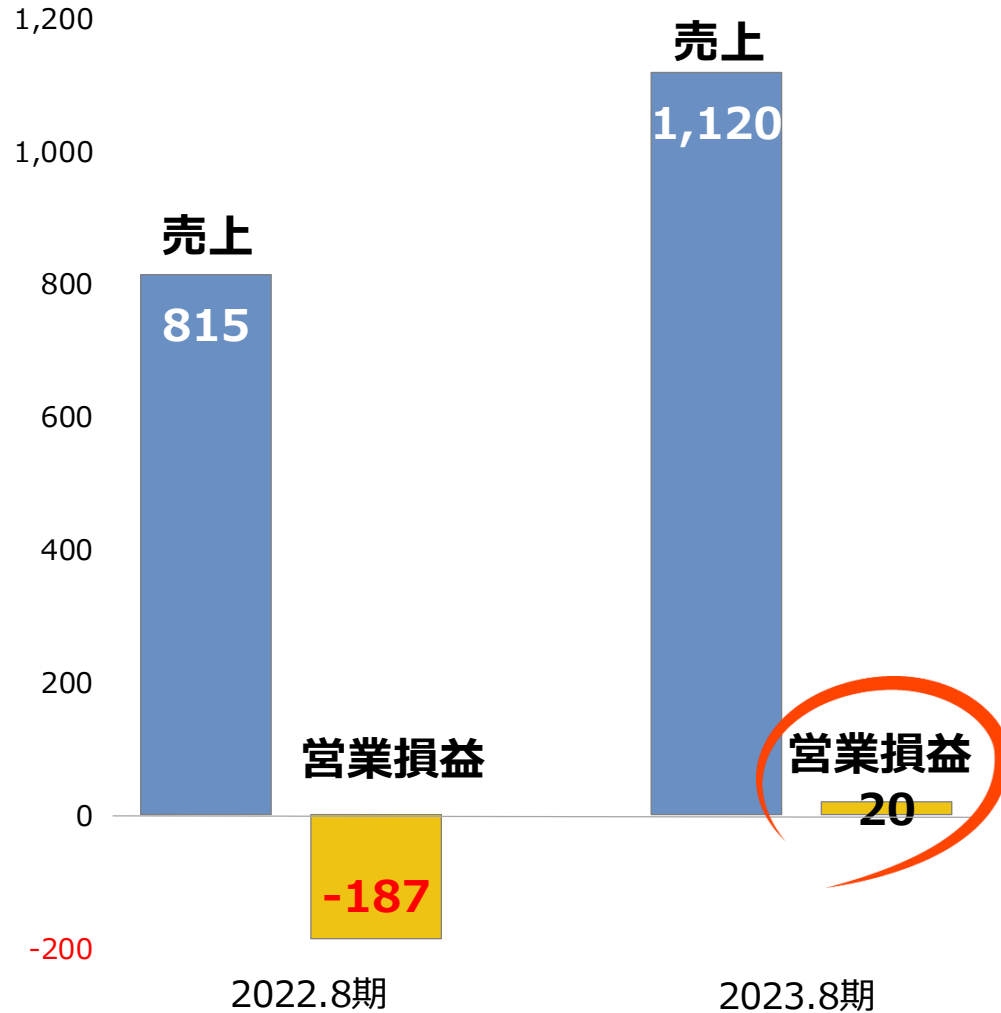
- ・仕入：△ 33百万円
- ・人件費：+ 54百万円
- ・経費（支払手数料・保守委託料・出張旅費等）：+ 150百万円
- ・販売費：△ 25百万円

# セグメント別実績 日本語学校事業\*

\* 連結子会社：早稲田EDU（早稲田EDU日本語学校）、国際人材開発（JCLI日本語学校）

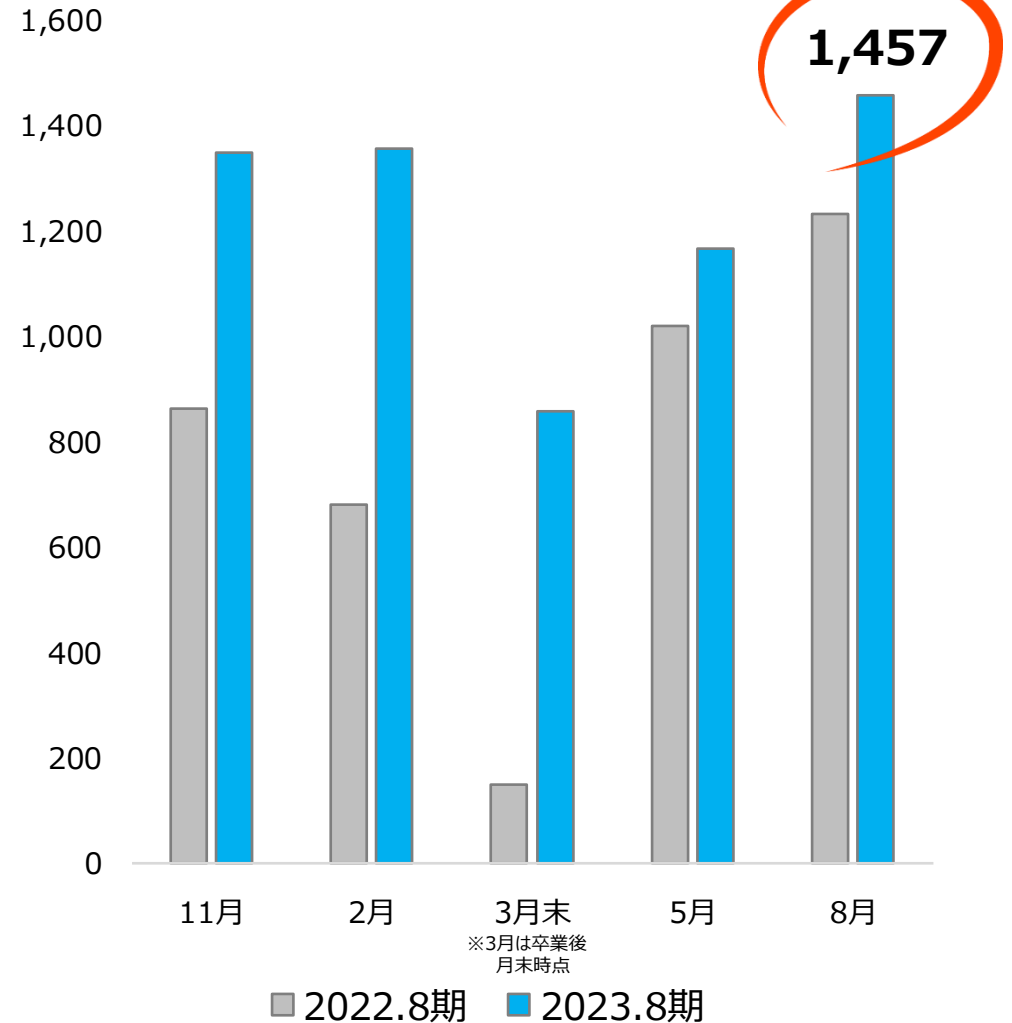
入国制限の緩和以降、生徒数が大きく回復した結果、**増収・黒字化**を果たした

(単位：百万円)



<生徒数推移>

(単位：名)

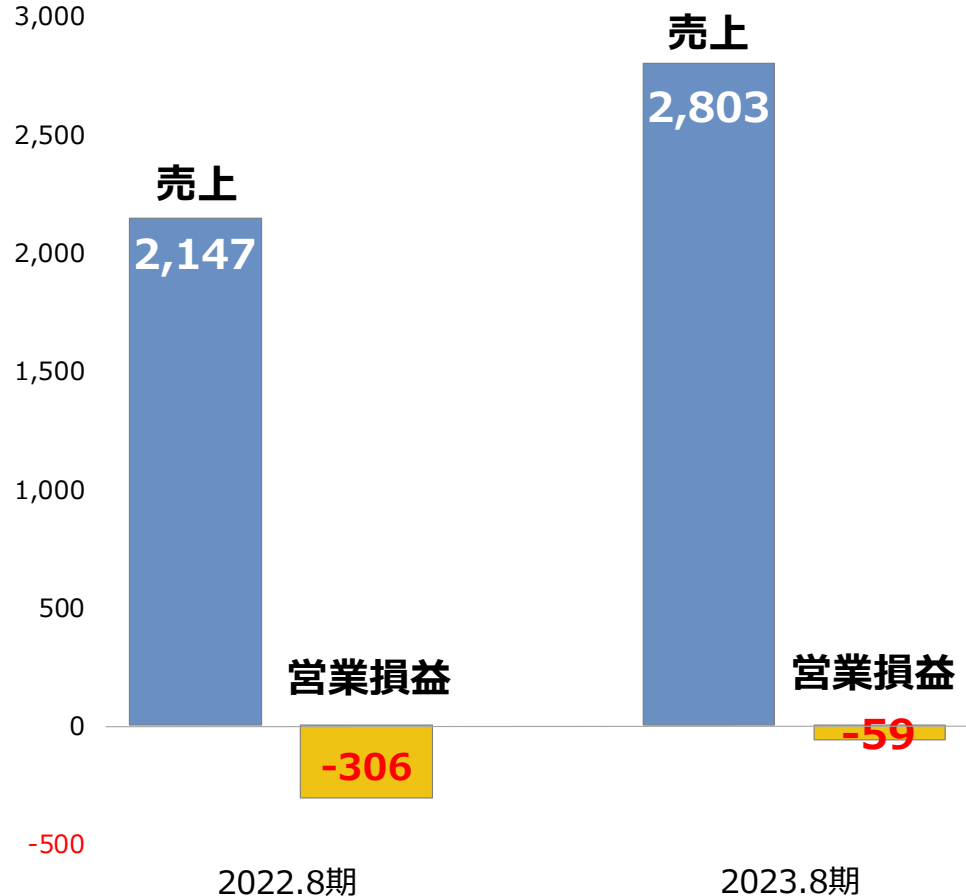


# セグメント別実績 その他事業\*

\*キッズ事業（アフタースクール）、自立学習RED事業（ITを活用した個別学習塾）、明光キッズe事業（オールイングリッシュの学童保育・プリスクール）  
 HRソリューション事業（在留外国人人材紹介サービス、研修サービス、日本人材紹介サービス、外務省より受託の訪日前日本語研修事業等）等  
 連結子会社：古藤事務所（大学入試・大学教育に関する事業）、Simple（保育士・栄養士の転職支援サービス）、Go Good（デジタルマーケティング等）

- Simple社（保育士・栄養士の転職支援）グループイン、Go Good社（デジタルマーケティング）、HRソリューション事業が**増収寄与** ※Simple社は2022.8期4QよりPL連結、Go Good社は2023.8期1QよりPL連結
- キッズ事業が利益率上昇、投資段階にある新規事業の**赤字圧縮**も進む

(単位：百万円)



## ■ 売上高：656百万円増

- ・Simple社（保育士・栄養士の転職支援） + 475百万円
- ・Go Good社（デジタルマーケティング） + 103百万円（新規連結）
- ・HRソリューション事業 + 82百万円
- ・キッズ（アフタースクール） + 35百万円

## ■ 営業損益：246百万円増（赤字圧縮）

- ・Simple社（保育士・栄養士の転職支援） + 86百万円（赤字圧縮※）
- ・HRソリューション事業 + 53百万円（赤字圧縮）
- ・Go Good社（デジタルマーケティング） + 32百万円（新規連結、黒字計上）
- ・キッズ（アフタースクール） + 28百万円（増益計上）

※のれん償却前段階では黒字計上



# 1 会社概要

## 2 決算概要 (2023年8月期ハイライト・業績の詳細)

## 3 中期経営計画の進捗

## 4 業績予想・配当予想 (2024年8月期)

## ファン・イノベーション“Fan・Fun Innovation”

私たちは“Purpose”を起点として“蛻変”を繰り返しながら、  
人の可能性をひらく企業グループを目指します。

私たちはFanとFunを繋ぐInnovation(=新結合)によって、  
ファンづくりを推進し、持続的な企業価値の向上と成長を実現します。

中期経営計画重点戦略

- 1 Fanをつくる** DXの推進と明光ブランドの深化と探索により、新たなファンを創出します。  
社会の変化に対応した新しい価値の提案により、まなびのインフラをひろげます。
- 2 Funをつくる** “わくわく”を通じて満足と信頼に満ちたファン・エンゲージメントを育みます。  
働きがいのある、ウェル・ビーイングな職場づくりを目指します。
- 3 Innovationをつくる** 常に新しい“め”でみて意識変化し、判断行動します。  
事業収益のさらなる向上のために、事業構造を変革します。



2023年8月期

**“Fan・Fun Innovation” 加速！**

2024年8月期

**“Fan・Fun Innovation” その先へ！**

2024年8月期 経営方針

# ファン・イノベーション

## “Fan・Fun Innovation” その先へ!

中期経営計画最終年度(2024年8月期)は、未来社会に向けて  
お客様視点に立ち、「**人的資本経営**」と「**デジタル経営**」を実現し、  
「**高い付加価値**」を創造する年度とする



Fan・Fun  
Innovation

明光ネットワークジャパン 人的資本経営

## “Purpose” 「やればできるの記憶をつくる」

未来社会に向けた当社の存在意義、在り方である“Purpose”、行動指針である“Values”、そして“Vision”を理解し、共感して、自分事として主体的に共鳴する

### 人的資本投資

#### スキルと 能力開発

未来を切り開く社員  
の自律的学び、成長  
の支援

#### リーダー育成と サクセッション

未来を担うリーダー  
の創出を強く推進

#### DXとCXの推進

CX(顧客体験価値)の  
向上を推進するための  
DX人材の育成

#### ダイバーシティ& インクルージョン

多様なバックグラ  
ンドを持った人材  
を活かしその能力  
が最大限発揮でき  
る機会を提供

#### Well-being

Fun(ワクワク、楽  
しさ)づくりこそ人  
材の成長の原点であ  
り、楽しみながらも  
働きがいがあり、人材  
が成長できる職場環  
境を構築

### 価値創造

“Vision” 人の可能性をひらく企業グループとなり輝く未来を実現する

## POP50 (Progress On Purpose to 50th)



『POP50』とは、「挑戦行動」を起こしたパーパス実践の物語を社員一人ひとりが語り合うことで、人の可能性をひらく企業としての矜持を胸に、教育や人材の課題解決にチャレンジしていく活動である

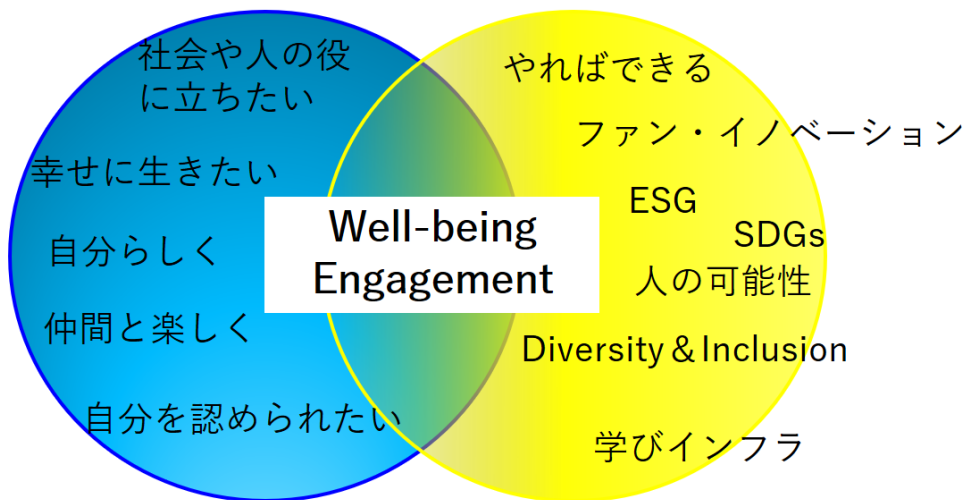
### 「あなたは どう思う？」の ダイバーシティ・コミュニケーション

この仕事をしている  
意義・目的

MY  
パーパス

企業・組織として  
社会に対する存在意義

MEIKO  
パーパス



当社経営幹部、およびグループ会社を担い得る経営能力を兼ね備え、  
**新たな価値を創出する次世代経営リーダーを“意図的”に輩出していく**

＜次世代経営リーダーに期待される要素＞

### Purpose経営を体現する

- ✓ Purpose : 「やればできる」の記憶をつくる
- ✓ Vision : “Bright Light for the Future”
- ✓ Values : 隣に立つ、繋ぐ、自分にYES

### 経営能力・スキルを保有する

- ✓ VUCAにおける意思決定力
- ✓ 経営・事業マネジメントの全体像
- ✓ 問題発見能力／顧客体験価値
- ✓ 組織風土づくり

### 新たな価値を創出する

- ✓ 新規事業の探索
- ✓ DX推進
- ✓ 社内外コラボレーション



## 明光グループのオペレーションDXの実行に向けて DX領域を「攻め」と「守り」のデジタル化に分けて、担当領域を明確化

	DX戦略本部・Go Good社における担当領域		目的	ポイント
攻めのデジタル化	デジタルイノベーション (DI)	Go Good 株式会社	<ul style="list-style-type: none"> <li>新規ビジネス／事業の創造</li> <li>プラットフォームビジネス構築</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>スピード重視の新規事業ビジネスの創出</li> <li>外部パートナーとのエコシステム連携</li> </ul>
	デジタルトランスフォーメーション (DX)		<ul style="list-style-type: none"> <li>顧客体験価値向上</li> <li>オペレーションモデルの変革による生産性向上</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>データに基づくデジタルマーケティング</li> <li>既存オペレーションフローの再構築</li> </ul>
守りのデジタル化	デジタイゼーション	明光NWJ DX戦略本部	<ul style="list-style-type: none"> <li>既存業務・プロセス(手作業)のIT化によるコスト削減</li> <li>事務プロセス効率&amp;改善</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>事業部門とDXが一体となった推進</li> <li>経費削減に拘った検証</li> </ul>
	ITインフラ		<ul style="list-style-type: none"> <li>中長期ビジネス変革を支える柔軟かつ盤石なインフラ基盤</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>品質維持を前提とした計画的な更改</li> <li>セキュリティを含む一元的管理対応</li> </ul>



# 明光義塾「アプリ塾生証」で 生徒/保護者のCX向上 + 教室業務のDX改革

全国の教室への  
導入が  
ほぼ完了

10/6現在  
96%の教室に導入済



QRコードで入退室

一斉連絡機能

プッシュ通知機能

体温管理

スケジュール管理

チャット機能

お知らせ機能

アンケート管理

請求書表示機能

家スタディZoom連携

友だち紹介機能

and more...

# 明光義塾「アプリ講師証」を 2023年9月より直営教室にて導入開始

全国約3万人の  
講師との  
エンゲージメント  
強化へ



シフト申請

シフト管理

QRコードで入退室

一斉連絡機能

プッシュ通知機能

体温管理

スケジュール管理

チャット機能

お知らせ機能

アンケート管理

- 講師手配ミスを未然防止
- データに基づく講師マネジメントを実行

## 授業運営システム「ClaMas」を 2023年9月より順次全国の教室に展開

「ClaMas」は、明光義塾独自の授業運営アプリケーションシステム  
既存のERPシステムとデータ連携し、授業報告結果をアプリ塾生証の保護者画面へ通知

**ダッシュボード (講師) ABC教室**

本日の教室全体共有

定期テストが返却されているので成績回収してください。  
漢字検定の申込書の回収をしてください。

11月09日の授業

**B 16:40~の授業**

席番号	生徒氏名	学年	教科名	コミュニケーションアイコン	教室長コメント
1	name1	中学1年	数学	宿題忘れ3回 成績 プラス	宿題を多めに出してください
2	name2	中学2年	数学	成績 プラス	テスト結果を回収してください
3	name3	中学3年	数学	遅刻3回 成績	宿題を多めに出してください

**C 18:10~の授業**

席番号	生徒氏名	学年	教科名	コミュニケーションアイコン	教室長コメント
11	name4	小学1年	国語	テスト結果未入力 プラス	漢字テスト実施してください

**生徒情報 ABC教室**

コマ: A B C D X Y Z

講師: 講師1 講師2 講師3 講師4

生徒: 生徒A 生徒B 生徒C

授業情報: 科目 英語 授業方針・コース Xコース 次回テスト目標点 90点 授業実施日 2022年11月9日

前回の授業

授業実施日	コマ	教科	担当講師	出欠	宿題	講師から保護者へのコメント
教室長からのコメント						

授業情報管理

成績管理

単元・プラン管理

ダッシュボード

申し送り管理

生徒スケジュール

# 各種アプリケーションデータのシームレスな相互連携を実現

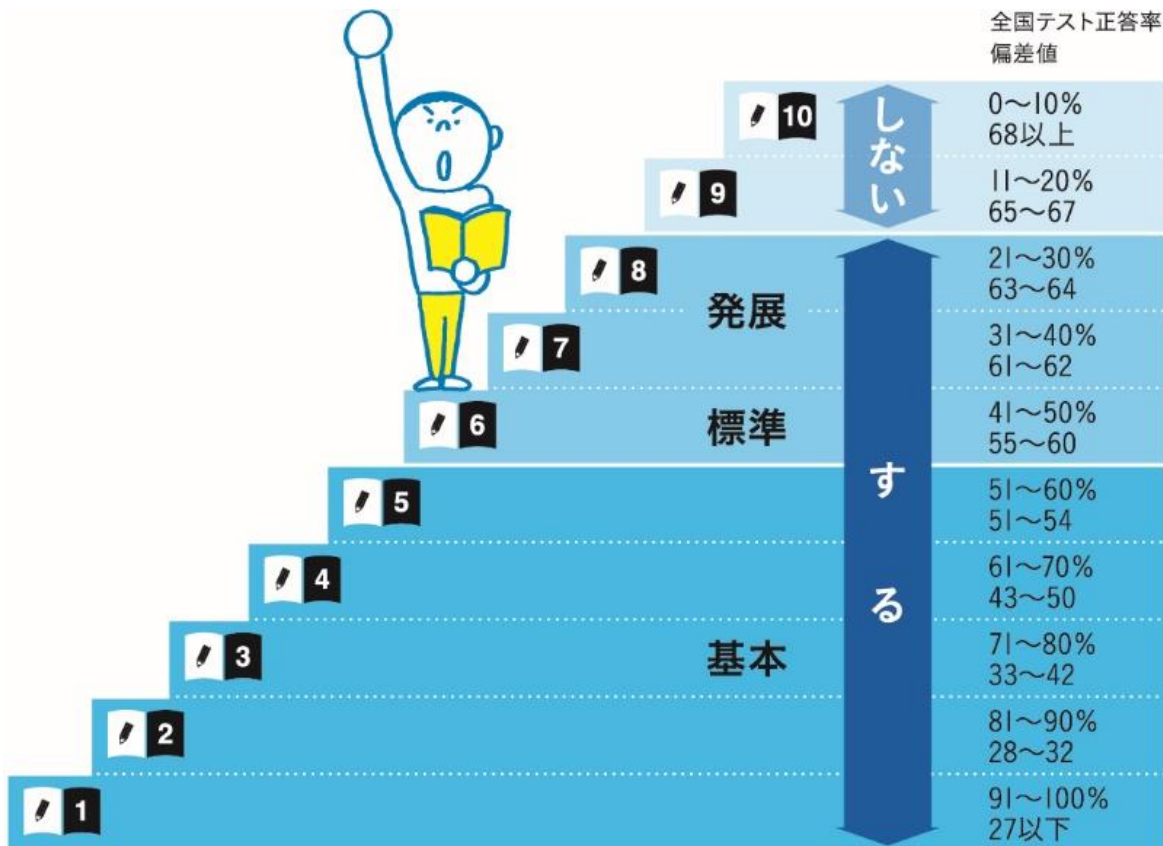
データの連携・整備・運用を自動化し、スピーディーなデータ活用で、  
「高い付加価値」を創造する



# 「授業の質」のアップデートと家庭学習のマネジメントを推進

## 明光式特許10段階学習法

ひとりひとり異なる成績を10段階で最適指導します。



家庭学習見守りサービス **MEIKO!家スタディ**®で  
家庭学習時間を確保し、毎日の勉強を習慣化

りんご塾



## 城南進学研究社・りんご塾と3社間の基本合意を締結

- 幼児から小学生（特に低学年）を対象とした、**算数オリンピック・メダリスト**を目指す**算数特化塾**
- 特徴的な教材を考え抜かれた順序でこなす「**りんご塾メソッド**」に基づき授業



1

### パズル・プリント

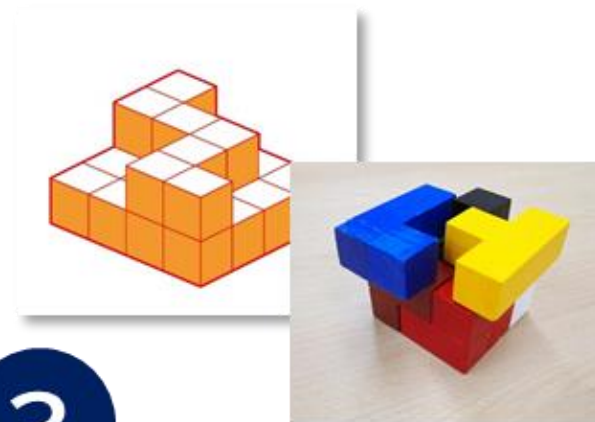
謎解き感覚で取り組むプリント教材で、授業に向かう姿勢づくりをする。文章題の練習にもつながる秀逸な教材



2

### りんご塾テキスト

算数の総合力を養う教材。算数検定に応じた内容となっている。算数オリンピック対策のために特化した教材も存在。



3

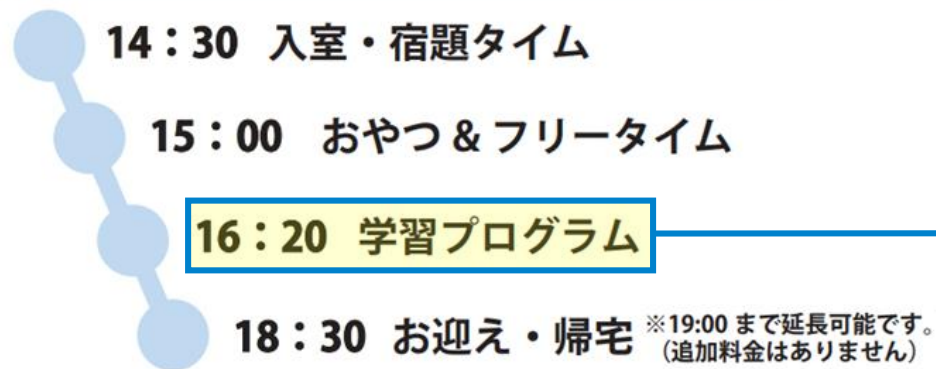
### つみき

空間認識能力を高める積み木教材。楽しみながら図形感覚を高めるとともに、楽しい取り組みで授業を締めくくる。

# 明光ベンキョウ学童<sup>®</sup>コース

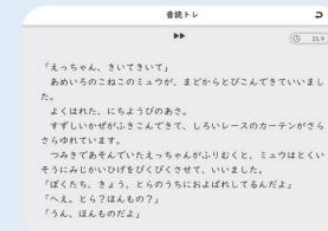
- お預かりニーズを捉えた「学童コース」（小1～小3）を明光義塾の1つのコースとして提供
- 学習指導を通じて、基礎学力の定着と学習の習慣づけを図る

## 明光ベンキョウ学童<sup>®</sup>コースの1日の流れ



## 学習プログラムのご紹介

- **思考力トレーニング (算数ラボ)**  
計算問題ではなく、よく考えないと解けない問題に取り組む「算数的思考力」のトレーニングを行います。
- **速読解力トレーニング (TERRACE)**  
タブレットを使用し、ゲーム感覚で様々なトレーニングに取り組むことで「速く正確に読み解く力」を段階的に身につけることができます。
- **算数特訓、国語特訓 (eトレ)**  
学校の授業がわかり、テストで良い点数が取れることを目指します。お子様1人ひとりに合わせてカリキュラムを作成して指導します。



## AIを活用した個別最適化カリキュラムで学ぶ「自立学習RED」のFC開校を推進

- スプリックス社と連携を取りながら、地域ごとの戦略に基づき、ファンづくりを推進
- 2024年8月期は**100教室以上**を目指す

※当社管轄の直営・FC教室



自ら学ぶ力で可能性を広げる

# 自立学習 RED

	2023.8期
直営	21教室
FC	62教室
合計	83教室

※上記は当社管轄の直営・FC教室



## 2023年9月4日 宮城県丸森町と当社の 共同運営塾である丸森町営学習塾の開校式開催

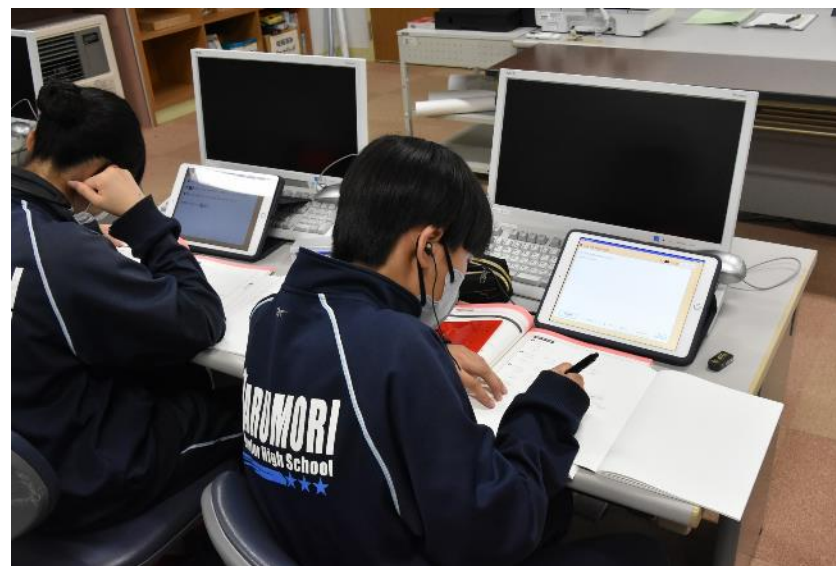
- 丸森町内の中学生が英語と数学を学ぶことができる町営の学習塾
- 対象の中学生276名中57名が9月5日の開校とともに通塾開始



明光ネットワークジャパン



丸森町  
MARUMORI TOWN



自ら学ぶ力で可能性を広げる  
自立学習 **RED**

## 私立小学校アフタースクールの運営受託を推進

- 直営スクール「明光キッズ」での豊富な運営実績・ノウハウをもとに、私立小学校のニーズに合わせた個別最適化したサービスの提供
- **私立小学校12校**から運営を受託  
立命館小学校、智辯奈良カレッジ小学部、青山学院大学系属浦和ルーテル学院小学校、明星小学校、晃華学園小学校、東京創価小学校、捜真小学校、国府台女子学院小学部、日出学園小学校、その他  
智辯学園和歌山小学校（2023年9月開校）*New*  
千葉日本大学第一小学校（2024年4月開校予定）*New*



## ベトナムにおける取り組み

- 外務省ベトナムEPA事業の3期連続受託（第12陣）
- ハノイ大学と「ベトナム日本語朗読会」を共同開催



「令和5～6年度 経済連携協定（EPA）に基づくベトナム人看護師・介護福祉士に対する訪日前日本語研修事業（第12陣）」を外務省より受託

### ■ 研修事業の概要

期 間：2023年12月～2025年3月  
会 場：未定（ベトナム国ハノイ市を予定）  
形 式：12ヶ月の合宿形式および4ヶ月の  
オンライン形式の研修を提供

ベトナムにおける外国語教育トップクラスであるハノイ大学と、当社および当社100%出資のベトナムグループ会社 **MEIKO NETWORK VIETNAM**で、「ベトナム日本語朗読会」を共同開催

### ■ 朗読会の概要

日 時：2023年10月7日（土）13～17時（ベトナム時間）  
会 場：ハノイ大学 A1会場

## 経済産業省「リスキングを通じたキャリアアップ支援事業」の 補助対象事業者として、一次公募・二次公募ともに採択

### ■ 支援事業の背景

経済産業省は、リスキングと労働移動の円滑化を一体的に進める観点から、在職者が自らのキャリアについて民間の専門家に相談できる「キャリア相談対応」、リスキング講座の受講を行う「リスキング提供」、それらを踏まえた「転職支援」までを一体的に実施する体制を整備するための支援事業の公募を実施

### ■ 採択事業の概要

- 1-1. コンサル・M&A業界への合格対策プログラム
- 1-2. 未経験からのインフラ特化型ITエンジニアスクール
- 1-3. 未経験からのホワイトカラー（法人営業）転職支援スクール
2. 外国籍人材に日本語だけでなく、実務に活かせるスキルや、ビジネスマナー・文化理解などの知識・スキルの向上と転職支援のサービス

**生産年齢人口の減少・働き手の不足という社会課題**に対して  
**教育×人材で「高い付加価値」を創造**

# 1 会社概要

## 2 決算概要 (2023年8月期ハイライト・業績の詳細)

## 3 中期経営計画の進捗

## 4 業績予想・配当予想 (2024年8月期)

# 2024年8月期 業績予想

2021年10月14日発表の中期経営計画（2022年8月期～2024年8月期）の最終年度にあたる2024年8月期の経営指標（計画）を下記の通り修正

（単位：百万円）

	2023.8期 連結業績 実績	2024.8期 連結業績 当初計画 (2021.10.14発表)	2024.8期 連結業績 今回予想 (2023.10.12発表)	前期比	
				増減額	増減率
売上高	20,871	21,000	22,000	+1,128	+5.4%
営業利益	1,064	2,000	1,200	+135	+12.7%
経常利益	1,243	-	1,250	+6	+0.6%
当期純利益※	809	-	820	+10	+1.4%

※ 親会社株主に帰属する当期純利益

# 2024年8月期 配当予想

配当予想は、第2四半期末**22円**、期末**12円**、年間配当**34円**  
**創業40周年記念配当（特別配当）として10円増配**



基準日	1株当たり配当金			連結配当性向
	第2四半期末	期末	合計	
2023年8月期実績	12円	12円	24円	74.6%
2024年8月期予想	22円*	12円	34円	104.5%

\* 普通配当12円 + 記念配当10円

# 免責事項

本資料は、投資家の皆様への情報提供のみを目的としたものであり、  
売買目的の勧誘を目的としたものではありません。

本資料に記載された情報や将来の見通しは、資料作成時点において  
入手可能な情報に基づいて作成したものであり、リスクや不確実性を含んでおります。  
今後、様々な要因の変化により、実際の業績や結果とは大きく異なる可能性があることを  
ご承知おきください。

## お問い合わせ先

経営企画部 坂元・小谷野

Email : [mnj\\_info@meikonetwork.jp](mailto:mnj_info@meikonetwork.jp)

WEB : <https://www.meikonet.co.jp/>





**明光ネットワークジャパン**