



2023年10月12日

各 位

会 社 名 ポ ー ト 株 式 会 社
代 表 者 名 代表取締役社長 CEO 春 日 博 文
(コード番号：7047 東証グロース・福証Q-Board)
問 い 合 わ せ 先 常 務 執 行 役 員 兼 辻 本 拓
財 務 I R 部 長
TEL. 03-5937-6466

株式会社ネオキャリアとの業務提携及び 企業向けソリューションの共同開発に関するお知らせ

ポート株式会社（代表取締役社長 CEO：春日 博文、所在地：東京都新宿区、以下「当社」）は、株式会社ネオキャリア（代表取締役社長：西澤 亮一、所在地：東京都新宿区、以下「ネオキャリア」）と業務提携の上、主力の人材支援サービスの更なる成長に向けた企業向けソリューションの共同開発及び本格展開を始動することをお知らせいたします。

記

1. 本業務提携の理由及び概要

当社は「社会的負債を、次世代の可能性に。」をパーパスに掲げ、社会課題に対して、テクノロジー×リアルで解決していくことを目指し、人材採用、販促における成約支援事業を展開しております。人材支援サービスでは、国内最大級の就活ノウハウ情報プロダクト「キャリアパーク！」や、国内最大級の就活生向け企業口コミ情報プロダクト「就活会議」を運営しており、新卒層の75%以上（※1）が会員となっています。

人材支援サービスの2024年3月期第1四半期では、企業の新卒採用意欲の本格的な回復、企業における人材採用競争の激化等、外部環境が良好な状況において、アライアンス、人材紹介とも好調な推移となり、前年同期比82%増収、89%増益を達成しております。

アライアンスサービスでは、当社グループの潤沢な会員基盤を活用し、主に未就業、未経験の若手人材の就職を支援する人材会社向けへの送客ビジネスを展開しております。2024年3月期第1四半期においては、就職活動の早期化・通年化による送客件数・単価の上昇も寄与し、前年同期比78%増収を達成しております。

アライアンスサービスの成長を更に加速させる為に、人材会社向けの送客事業に加え、当社から直接企業向けのインターンシップ及び選考等の説明会・イベントの送客事業を本格始動してまいります。昨今の就職活動の早期化、通年化を背景に、主に大学3年生の選考はこの秋、冬にも多くの企業が開始されることが見込まれることから、当社はそのニーズを取り込みにいく狙いを持っています。

ネオキャリアとは当社アライアンスサービスでの既に取り関係がありますが、同社は企業向けの採用支援代理店として業界最大手であり、顧客パイプラインを多く保有しているため、この度更に取引関係を深化させ業務提携を行い、企業向けのソリューションサービスを共同で開発・販売することで、当社の企業向けの送客事業の早期立ち上げを目指してまいります。

※1「国内最大規模」：当社調べによるものになります。

2. 相手先の概要

(1) 名称	株式会社ネオキャリア
(2) 所在地	東京都新宿区西新宿 1-22-2
(3) 代表者の役職・氏名	代表取締役社長 西澤 亮一
(4) 事業内容	中途・新卒採用支援事業、人材紹介事業
(5) 資本金	100 百万円
(6) 設立	2000 年 11 月 15 日
(7) 上場会社と当該会社との間の関係	
資本関係	当社は当該会社に資本参加しております (※)
人的関係	該当事項はありません
取引関係	営業上の取引があります
関連当事者への該当状況	該当事項はありません

※大株主、最近3年間の財政状態及び経営成績は、当該会社の意向により非開示とさせていただきます。

※当該会社との資本関係における出資比率につきましても、当該会社の意向により非開示としておりますが、当該会社に対する出資比率は軽微であります。

3. 日程

決定日	2023 年 9 月 26 日
本業務提携契約締結	2023 年 9 月 29 日
業務提携開始	2023 年 11 月 1 日

4. 今後の見通し

当社の当期業績に与える影響は軽微と見込んでおります。企業向けアライアンスサービスの本格展開の進捗状況により、今後開示が必要になりましたら速やかに公表いたします。

以 上