

各位

会社名 BBDイニシアティブ株式会社
 代表者名 代表取締役社長 グループCEO 稲葉雄一
 (コード番号 5259 東証グロース)
 問合せ先 取締役 グループCFO 佐藤幸恵
 (TEL 03-5405-8120)

2023年9月度グループ SaaS 主要 KPI 月次進捗のお知らせ

2023年9月度のグループ SaaS 主要 KPI 月次進捗を下記の通りお知らせいたします。

記

グループ SaaS 主要 KPI 2022年10月～2023年9月

(1) 月次進捗

	10月	11月	12月	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月
New MRR (千円)	3,803	4,258	6,520	4,103	4,015	4,332	5,271	3,297	4,783	3,680	4,363	4,026
Sales Tech	-	-	-	-	-	-	3,317	2,491	2,621	2,244	1,925	2,302
M&T Tech	-	-	-	-	-	-	1,954	806	2,162	1,436	2,438	1,724
契約件数 (件)	3,341	3,369	3,426	3,445	3,454	3,475	3,516	3,534	3,557	3,595	3,626	3,641
SalesTech	-	-	-	-	-	-	3,328	3,342	3,349	3,384	3,405	3,413
M&T Tech	-	-	-	-	-	-	188	192	208	211	221	228
受注額残高 (千円)	9,269	9,103	6,336	6,581	5,988	6,766	4,653	6,381	6,140	5,678	5,315	5,780
SalesTech	-	-	-	-	-	-	3,452	4,281	4,270	3,978	4,115	5,080
M&T Tech	-	-	-	-	-	-	1,200	2,100	1,870	1,700	1,200	700

- (注1) 数値は速報値であり、会計監査を受けていないため後日修正される可能性があります。
- (注2) 上記数値は本資料開示時点での速報値であり、翌月の開示時点の数値とは異なる可能性があります。
- (注3) MRR: Monthly Recurring Revenue 月間経常収益。
- (注4) New MRR: 新規顧客から得られた MRR。
- (注5) 上記数値にはナレッジスイート株式会社 (6月よりブルーテック株式会社) が提供する SaaS に加え、グループ会社 (株式会社DXクラウド (6月よりブルーテック株式会社)、ネットビジネスサポート株式会社、プーストマーケティング株式会社) が提供する SaaS も含めております。なお、OEM (ディスク容量に応じた課金体系のため) は含まれておりません。
- (注6) 受注額残高: 過去の新規受注契約のうち翌月以降有料課金開始される契約の SaaS 利用額 (月額換算) の当月末時点の残高。(当 SaaS は初期導入支援等の完了した時点で有料課金開始となる) なお、上記数値は、ナレッジスイート株式会社 (6月よりブルーテック株式会社) が提供する OEM は含まれておりません。
- (注7) Sales Tech: ナレッジスイート社及びDXクラウド社 (6月よりブルーテック株式会社) が提供するサブスクリプションサービス。
 M&T Tech: ネットビジネスサポート社 (Marketing Tech) とプーストマーケティング社 (Talent Tech) が提供するサブスクリプションサービス。

(2) 四半期進捗

	1Q	2Q	3Q	4Q
ARR (千円)	1,358,000	1,443,985	1,541,785	1,593,102
Churn Rate	1.12%	1.53%	1.53%	1.15%
ARPA (円)	395,925	415,535	433,445	437,545

(注8) 数値は速報値であり、会計監査を受けていないため後日修正される可能性があります。

(注9) 上記数値は本資料開示時点での速報値であり、翌月の開示時点の数値とは異なる可能性があります。

(注10) ARR : Annual Recurring Revenue 年次経常収益。各四半期末時点のグループ SaaS MRR (OEM 除く) の 12 倍で算出。

(注11) Churn Rate : 解約率 MRR 基準の月次平均解約率。当該月の Churn MRR ÷ 前月末の MRR。各四半期 3 か月平均で算出。

(注12) Churn MRR : サービスを解約した既存顧客によるグループ SaaS MRR (OEM 除く)。各四半期 3 か月平均で算出。

(注13) ARPA : Average Revenue Per Account 1 契約企業あたりの平均年次経常収益。グループ SaaS における四半期末時点の ARR を契約企業数で除して算出。

以上