

24年3月期 上半期連結業績について

執行役員 常務

岡 恭彦

2023年 10月27日

24年3月期 上半期連結業績

- 業績概要(PL・受注高・受注残高)
- 業績概要 第2四半期期間(PL・受注高・受注残高)
- 売上高の増減
- 営業利益の増減分析
- 受注高・受注残高の増減
- セグメント別業績(売上高・営業利益・営業利益率)
- セグメント別業績(受注高・受注残高)
- セグメント別業績 増減分析
- 通期 業績・配当予想

Appendix

- 24年3月期 売上区分別(売上高・受注高・受注残高)
- 24年3月期 業種別売上高

24年3月期 上半期決算 業績概要(PL・受注高・受注残高)



(単位:百万円)

	23年3月期	24年3月期	増減額	増減率
売上高	213,099	231,196	18,096	8.5%
売上総利益	55,224	61,223	5,999	10.9%
売上総利益率	25.9%	26.5%	0.6%	
販売管理費 [※]	△ 32,709	△ 34,297	△ 1,588	4.9%
営業利益	22,515	26,926	4,411	19.6%
営業利益率	10.6%	11.6%	1.1%	
親会社の所有者に帰属する 四半期利益	16,226	18,468	2,242	13.8%
受注高	204,888	223,940	19,051	9.3%
受注残高	168,870	175,915	7,044	4.2%

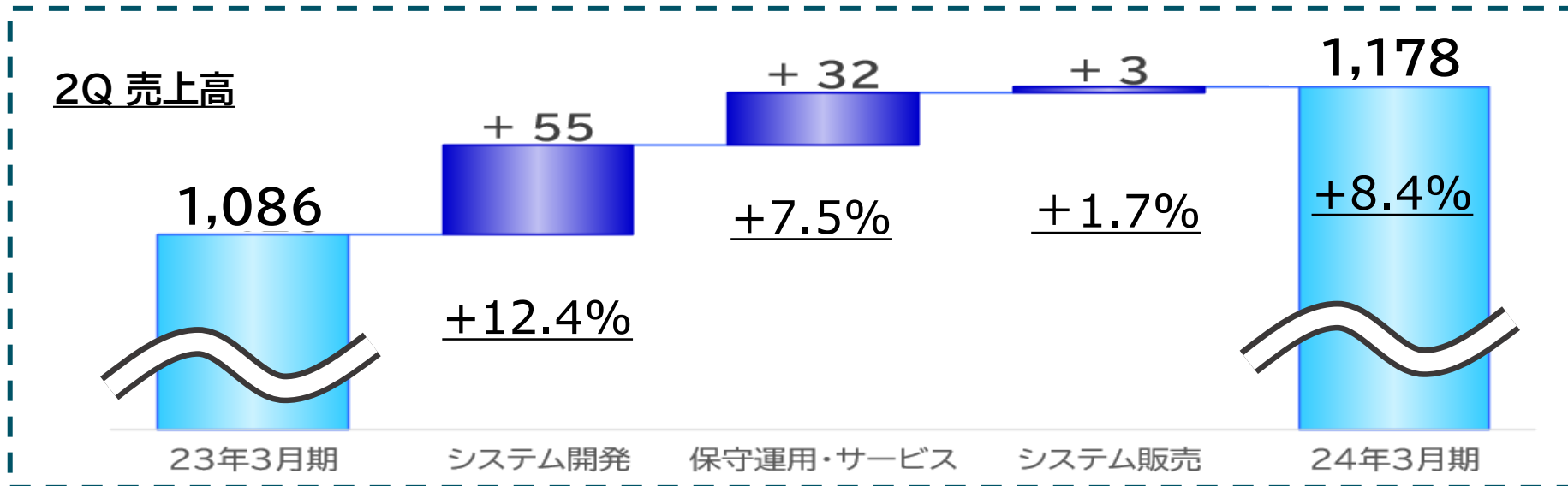
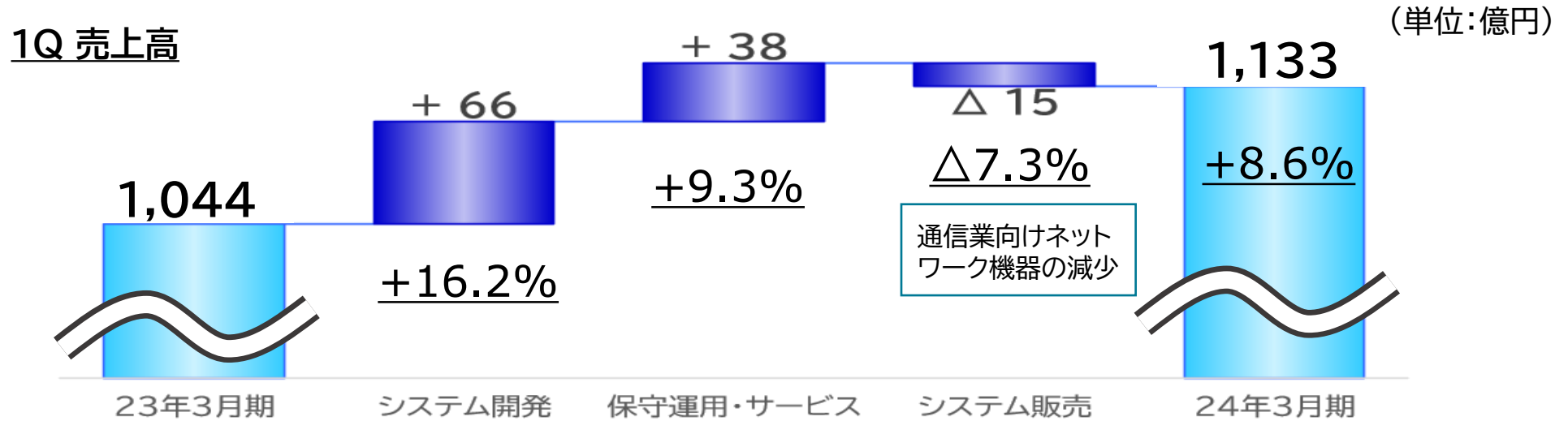
※ その他の収益及び費用を含む

(単位:百万円)

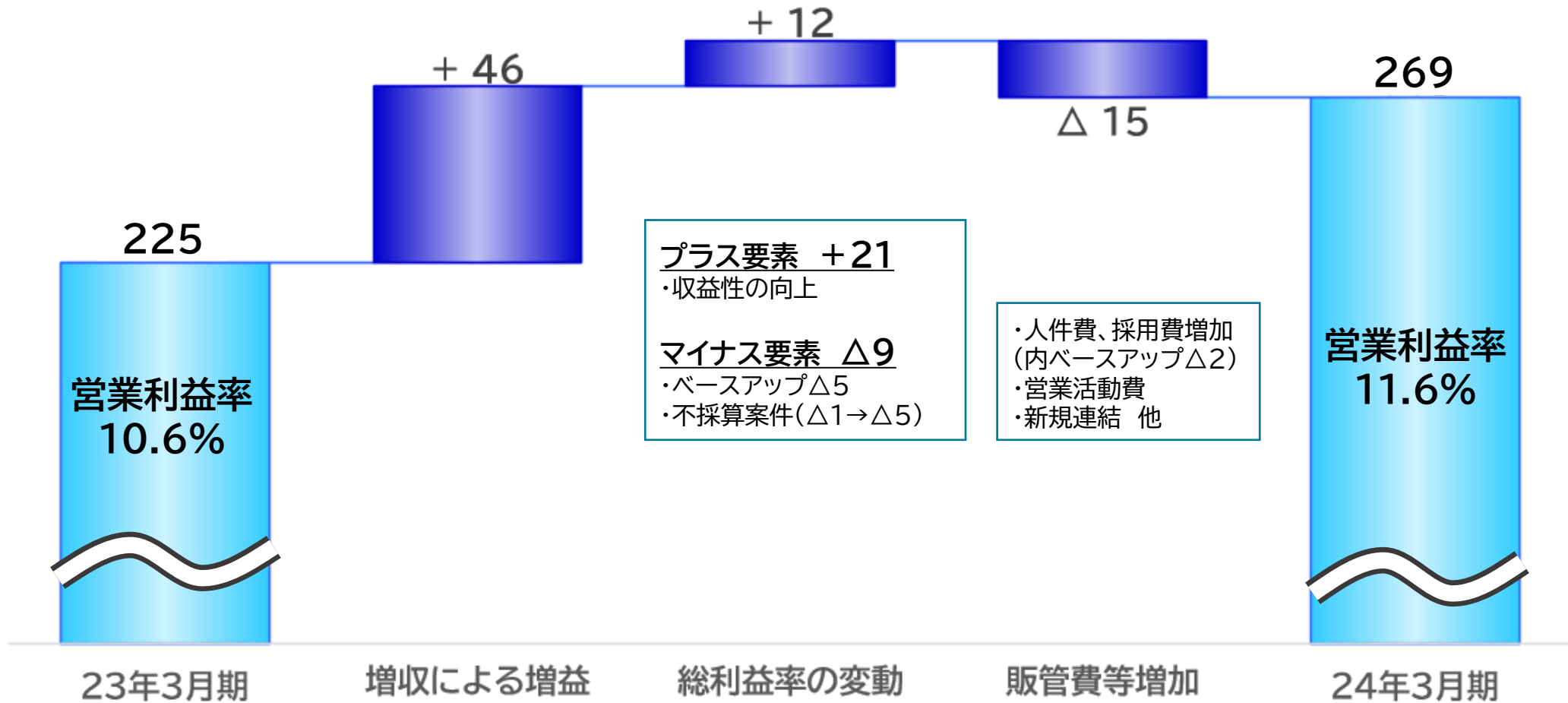
	23年3月期	24年3月期	増減額	増減率
売上高	108,682	117,824	9,142	8.4%
売上総利益	29,235	31,404	2,169	7.4%
売上総利益率	26.9%	26.7%	△0.2%	
販売管理費 [※]	△ 16,657	△ 17,428	△ 771	4.6%
営業利益	12,577	13,975	1,397	11.1%
営業利益率	11.6%	11.9%	0.3%	
親会社の所有者に帰属する 四半期利益	9,220	9,461	241	2.6%
受注高	105,154	120,970	15,816	15.0%
受注残高	168,870	175,915	7,044	4.2%

※ その他の収益及び費用を含む

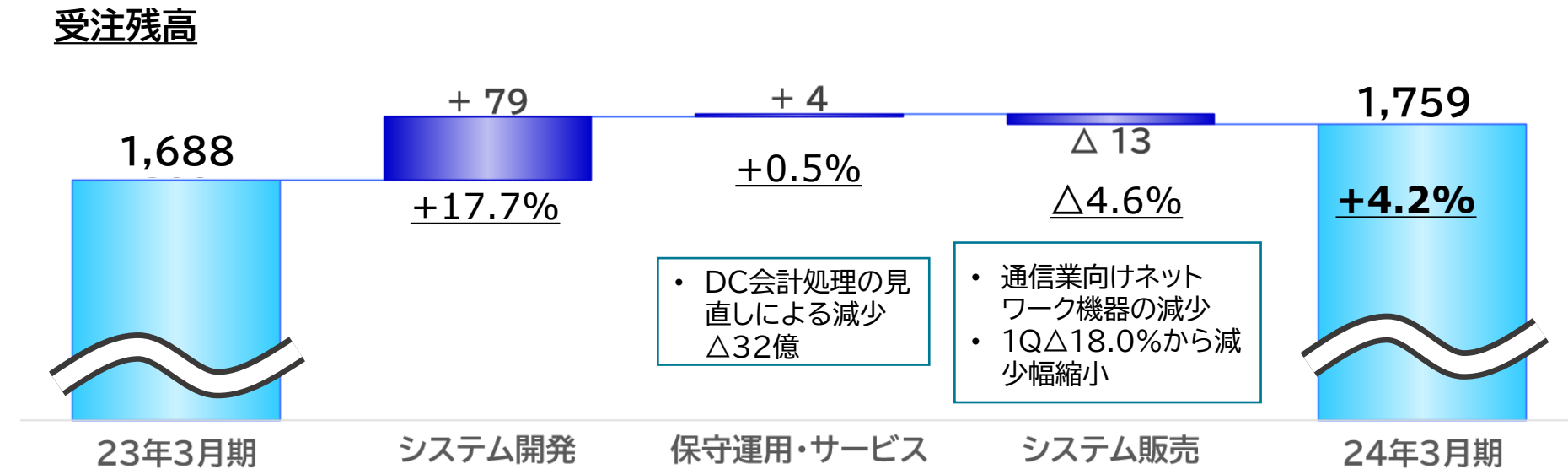
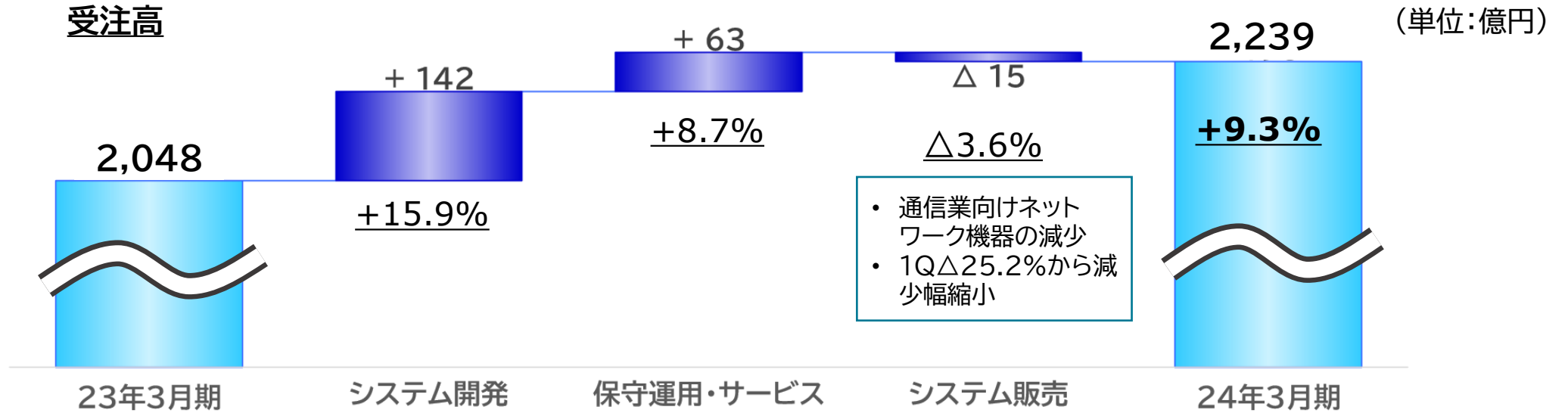
24年3月期 上半期決算 売上高の増減



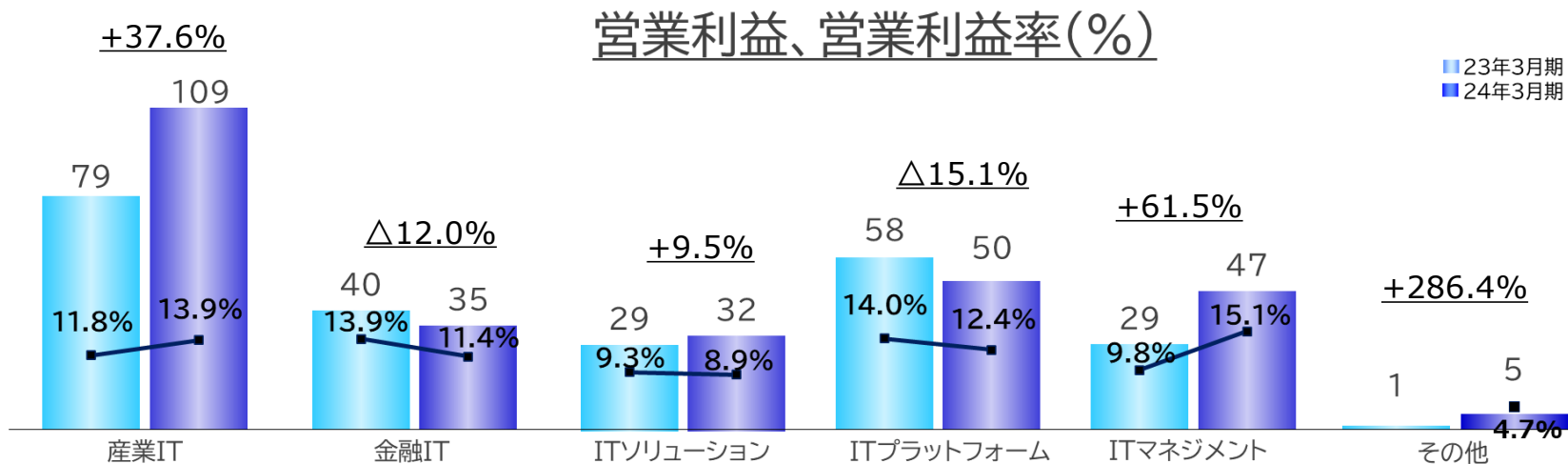
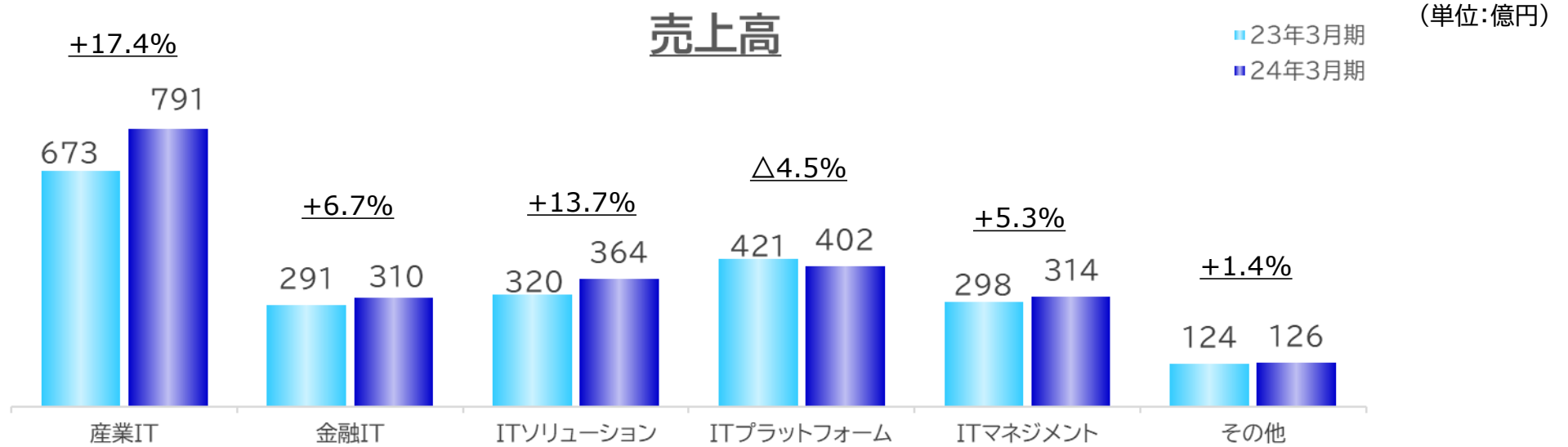
(単位:億円)



24年3月期 上半期決算 受注高・受注残高の増減

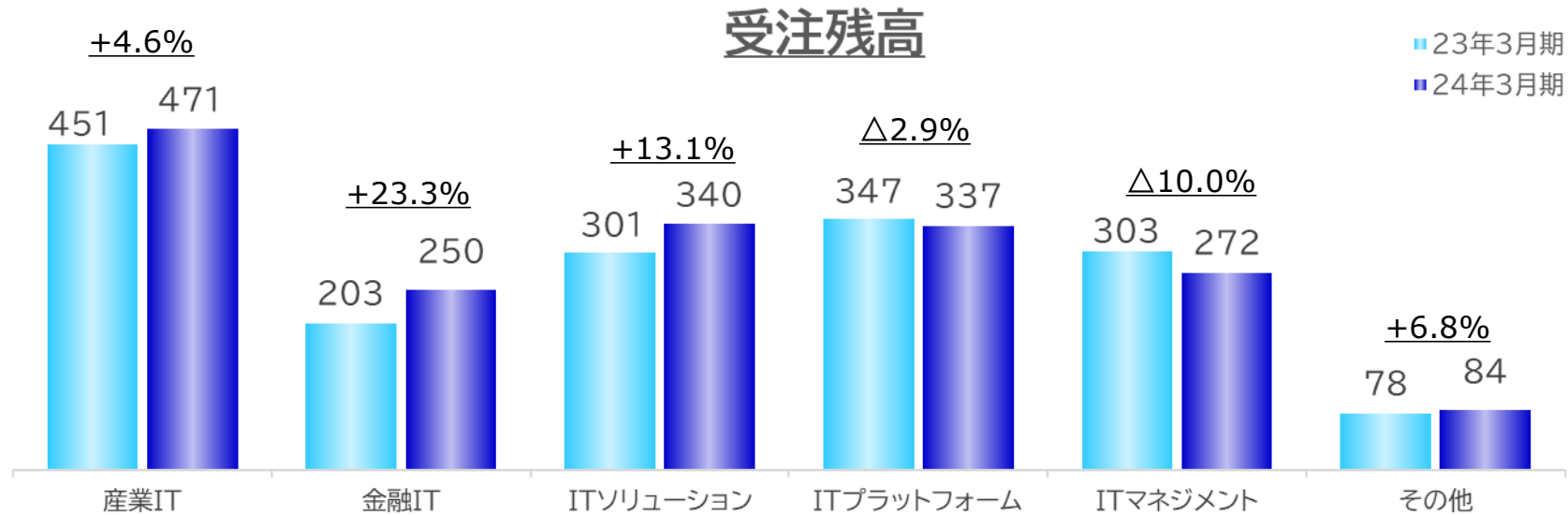
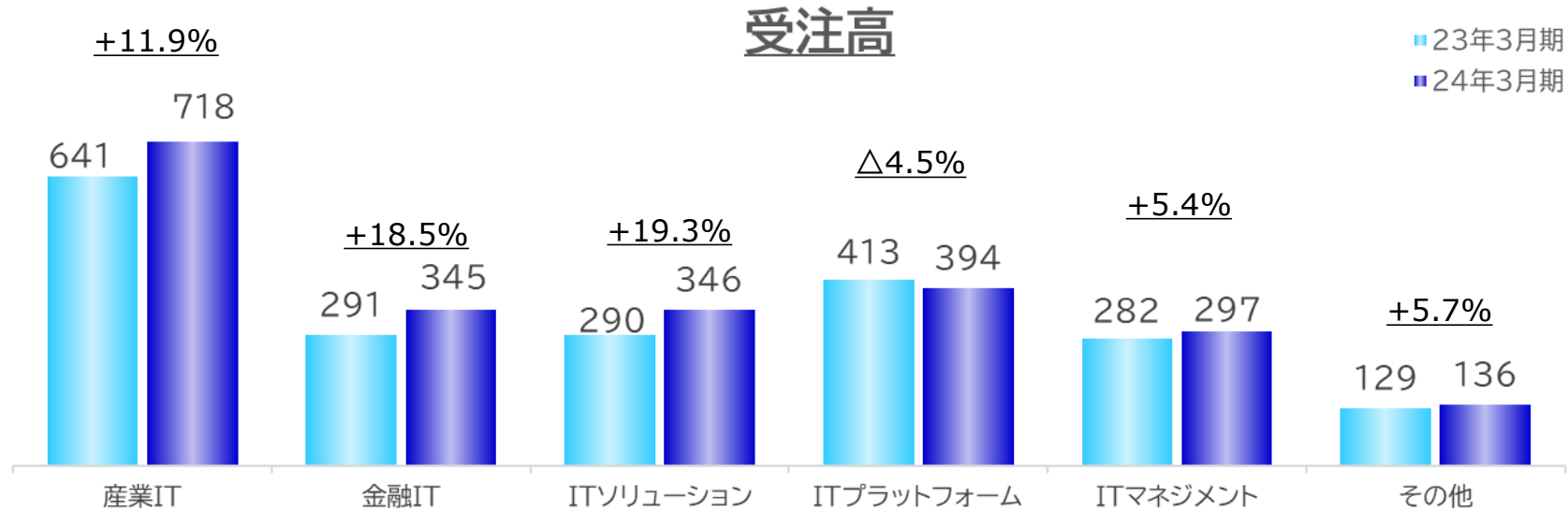


24年3月期 上半期決算 セグメント別業績(売上高・営業利益・営業利益率)



24年3月期 上半期決算 セグメント別業績(受注高・受注残高)

(単位:億円)



セグメント	売上高	営業利益	受注高・受注残高
産業IT	<ul style="list-style-type: none"> ➤ 自動車業向け戦略的投資需要 ➤ 流通業向け基幹システム再構築案件の増加 ➤ 通信業向けシステム構築需要 ➤ 検証サービス拡大 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ 自動車業・流通業・通信業向け案件の寄与 ➤ 不採算案件の発生 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ 流通業・通信業向け基幹システム再構築案件 ➤ 製造業向けシステム開発の需要増 ➤ 検証サービスの拡大
金融IT	<ul style="list-style-type: none"> ➤ 証券業向け開発案件の増加 ➤ 信販・リース業におけるAML案件等の拡大 ➤ 銀行業向け海外店システム更改案件の中断 ➤ 国際勘定系システム案件の反動 		<ul style="list-style-type: none"> ➤ 銀行業・証券業・生損保業向け制度対応案件の増加
ITソリューション	<ul style="list-style-type: none"> ➤ 流通業における基幹システム開発案件の獲得 ➤ 新規連結を含むBPOビジネスの増加 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ 複数業種における基幹システム開発案件の獲得 ➤ 新規連結を含むBPOビジネスの増加 ➤ ERP要員へのリスクリング活動 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ 基幹システムの構築・マイグレーション案件の拡大 ➤ BPOビジネスでの新規連結効果

※ ➤:増加要因 ➤:減少要因 ➡:増減なし

セグメント	売上高	営業利益	受注高・受注残高
ITプラットフォーム	<ul style="list-style-type: none"> ➤ 流通業・通信業向けネットワーク・セキュリティ製品販売の増加 ➤ 通信業の特定顧客向け機器販売の反動減(主な影響は1Q) 		<ul style="list-style-type: none"> ➤ 通信業の特定顧客向け機器受注の反動減(2Q受注高は増加) ➤ ネットワーク機器販売
ITマネジメント	<ul style="list-style-type: none"> ➤ クラウドビジネス、マネジメントサービスの増加 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ セグメント間取引の増加 ➤ クラウドビジネス、マネジメントサービスの増加 ➤ エネルギー市況における電力料高騰分の負担軽減 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ 一部契約の会計処理の変更 ➤ クラウドビジネス・マネジメントサービスの需要増
その他	<ul style="list-style-type: none"> ➤ SCSK Minoriソリューションズのシステム開発案件増加 ➤ SCSK Minoriソリューションズのシステム販売案件減少 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ セールスマックスの改善 ➤ システム統合費用の減少 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ SCSK Minoriソリューションズのシステム開発案件増加

※ ➤:増加要因 ➤:減少要因 ➡:増減なし

24年3月期 通期 業績・配当予想

(単位:百万円)

	24年3月期 修正前予想(A)	24年3月期 修正予想(B)	増減額 (B-A)	増減率
売上高	470,000	475,000	5,000	1.1%
売上総利益	125,000	127,000	2,000	1.6%
売上総利益率	26.6%	26.7%	0.1%	
販売管理費 [※]	△ 71,000	△ 70,500	500	△0.7%
営業利益	54,000	56,500	2,500	4.6%
営業利益率	11.5%	11.9%	0.4%	
親会社の所有者に帰属する 当期利益	38,000	39,500	1,500	3.9%
1株当たり 年間配当金(円)	56.00	56.00	—	
配当性向	46.0%	44.3%		

※ その他収益費用を含む

Appendix

システム開発(下段:第2四半期期間)

(単位:百万円)

	23年3月期	24年3月期	増減額	増減率
売上高	85,807	98,016	12,208	14.2%
	44,569	50,101	5,532	12.4%
受注高	89,901	104,188	14,286	15.9%
	45,899	55,459	9,560	20.8%
受注残高	44,751	52,674	7,922	17.7%

➤ 売上高

- ・流通業向けの基幹システム構築案件の増加
- ・信販・リース業、通信業向けのシステム開発案件の増加
- ・自動車業向けの戦略領域への投資需要の継続

➤ 受注高・受注残高

- ・流通業向けの基幹システム構築案件の増加
- ・銀行業を始め、証券業、生損保など金融業向けのシステム開発案件の増加
- ・通信業向けの顧客接点強化案件や基幹システム構築案件の増加

保守運用・サービス(下段:第2四半期期間)

(単位:百万円)

	23年3月期	24年3月期	増減額	増減率
売上高	85,204	92,318	7,114	8.3%
	43,625	46,891	3,265	7.5%
受注高	72,381	78,698	6,317	8.7%
	39,930	41,873	1,943	4.9%
受注残高	95,883	96,317	433	0.5%

- 売上高
 - ・BPOビジネスのM&A効果により増加
 - ・検証サービスへの需要が堅調に推移
 - ・マネジメントサービスの増加

- 受注高・受注残高
 - ・データセンタービジネスの会計処理変更により減少
 - ・BPOビジネスのM&A効果や検証サービスが増加

システム販売(下段:第2四半期期間)

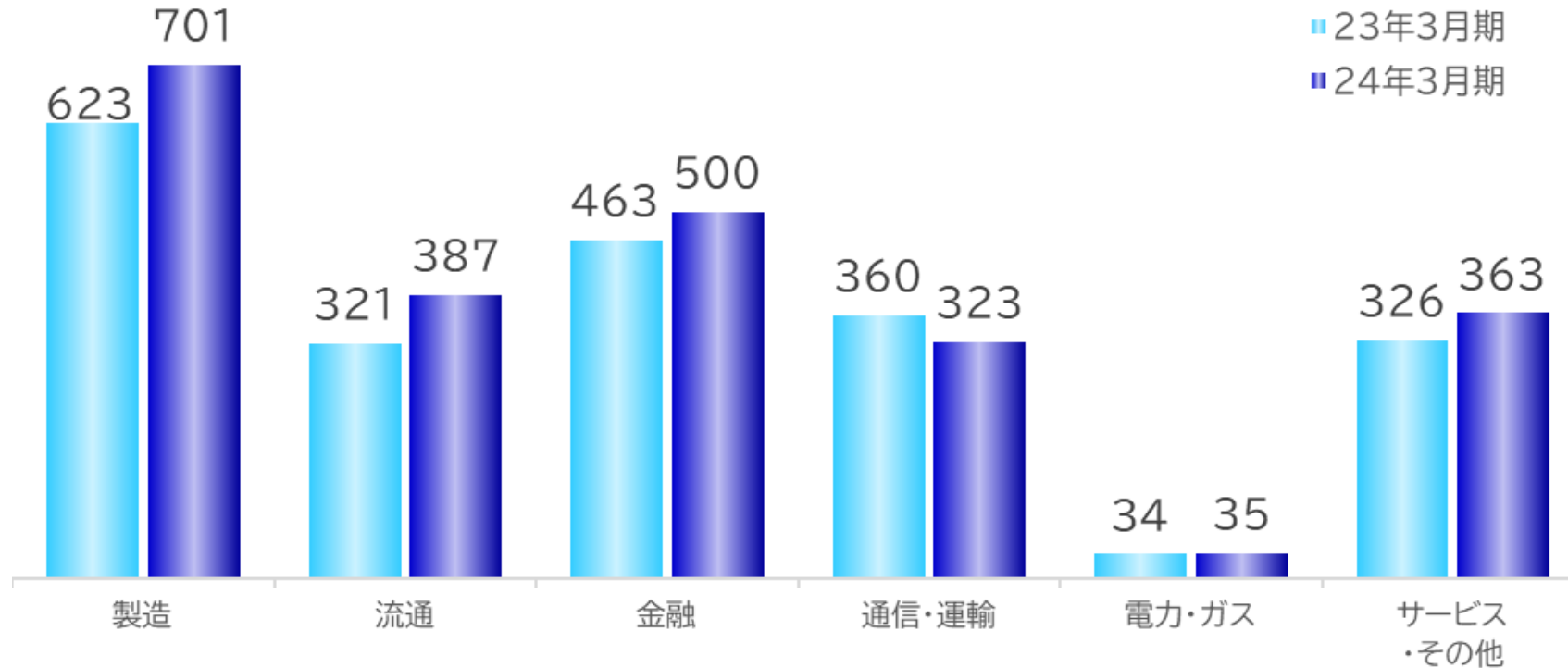
(単位:百万円)

	23年3月期	24年3月期	増減額	増減率
売上高	42,087	40,861	△ 1,226	△2.9%
	20,487	20,832	344	1.7%
受注高	42,605	41,053	△ 1,552	△3.6%
	19,325	23,638	4,312	22.3%
受注残高	28,235	26,923	△ 1,311	△4.6%

- 売上高
 - ・ネットワーク製品・セキュリティ製品の販売が増加
 - ・通信業の特定顧客向け機器販売の反動減(2Q売上高は増加)
- 受注高・受注残高
 - ・通信業の特定顧客向け機器販売の反動減(2Q受注高は増加)
 - ・学術向けハードウェア販売による増加

24年3月期 上半期決算 業種別 売上高

(単位:億円)



- 製造業は、電機業向け案件、自動車業向け戦略投資および検証サービス、その他製造業向け開発案件等により増加
- 流通業は、基幹システム構築案件、ネットワーク・セキュリティ機器販売により増加
- 金融業は、信販・リース業向け開発案件により増加
- 通信・運輸業は、通信業の特定顧客向け機器販売の反動により減少
- 電力・ガス業は、電力業向け開発案件が増加
- サービス業・その他は、新規連結子会社の影響、官公庁や学術研究機関向けシステム販売等により増加

< 当資料利用上の留意点 >

- ・売上高前期比較(業種別)については、一部計上業種の見直しを行ったことにより、前年度の業種別売上金額を組み替えております。
- ・セグメント別業績については、当期にセグメント区分の変更を行っていることから、前年度の実績についても、変更後のセグメント区分に組み替えております。

< 免責事項 >

- ・本資料は、当社グループの業績及びグループ事業戦略に関する情報の提供を目的としたものであり、当社及び当社グループ会社の株式の購入や売却を勧誘するものではありません。
- ・本説明会及び資料の内容には、将来の業績に関する意見や予測等の情報を掲載することがありますが、これらの情報は、資料作成時点の当社の判断に基づいて作成されております。よって、その実現・達成を約束するものではなく、また今後、予告なしに変更されることがあります。
- ・本資料利用の結果生じたいかなる損害についても、当社は一切責任を負いません。また、本資料の無断での複製、転送等を行わないようお願い致します。

- 2023.10.24 ノーコード開発ツール「CELF Anywhere」を提供開始
～ブラウザから使えるアプリケーションをノーコードで開発可能～
- 2023.10.23 SCSK、AWSと戦略的協業契約を締結
～3つの重点施策で提供体制を強化し、お客様のビジネスに貢献～
- 2023.10.16 滋賀銀行がパーセフォニ社の炭素会計プラットフォームの活用を開始
～ファイナンスド・エミッション算定高度化への取り組みを支援～
- 2023.09.29 サイバーセキュリティ対策に特化した専門事業会社を設立、事業を開始
- 2023.09.26 ブロードマインドのFPコンサルティングサービス「マネプロ」とSCSKの職域向け資産形成プラットフォーム
「資産形成ラウンジ エフクリ」が連携開始
- 2023.09.22 高度なサイバー攻撃の検知とインシデント対応を支援するサービスを提供開始
～分析システムにGoogle CloudのChronicle SIEMを活用～
- 2023.09.15 AIの戦略的専門組織「AI CoE」ならびに「SCSK AI Integration Lab.」設立のお知らせ
～AI活用ノウハウ蓄積による事業へのAI適用を加速～
- 2023.08.25 ノーコード・ローコード開発ツール「CELF」のパートナー施策を強化
～「CELF パートナー ネットワーク」により、パートナー企業様の事業成長に貢献～
- 2023.08.16 SCSK、自然関連財務情報開示タスクフォース(TNFD)フォーラムに参画

SCSK

夢ある未来を、共に創る。