



2023年11月7日

各位

会社名 株式会社アサンテ
代表者名 代表取締役社長 宮内 征
(コード番号：6073 東証プライム)
問合せ先 常務取締役管理本部長
兼 経営企画部長 中尾 能之
(電話番号：03-3226-5511)

事業提携に関するお知らせ

当社は、2023年11月7日開催の当社取締役会において、アドバンテッジアドバイザーズ株式会社（以下「アドバンテッジアドバイザーズ」といいます。）と事業提携契約を締結することを決議いたしましたので、お知らせいたします。

記

1. 事業提携の目的

当社グループは、当社及び連結子会社1社で構成され、既存の木造戸建て住宅を対象とした白蟻防除、湿気対策、地震対策等のハウスメンテナンスサービスを提供しており、28都道府県に82カ所の拠点を設ける白蟻防除関連売上高における国内トップ企業となっております。また、主にホテルやオフィスビル・飲食店等の法人所有物件を対象に、トコジラミやゴキブリ・ネズミ等の害虫・害獣防除も行っております。当社グループは、白蟻防除、湿気対策、地震対策等のサービス提供を通じて木造家屋に暮らすお客様に安全・安心・快適を提供すると同時に、事業を通じて①家屋の建て替えにより発生する廃棄物の削減、②無駄な森林伐採の抑制によるCO2削減、③木造家屋の耐久性の維持・向上による減災への寄与、④住宅価値の維持等の社会課題解決にも貢献することで、経営理念「人と技術を育て、人と家と森を守る」の実現に努めております。

日本における住宅政策においては、既存住宅の長寿命化とメンテナンスを重視する方針が示され、国内には約2,600万戸の莫大な潜在需要規模が存在しております。加えて、新しい生活様式の定着による在宅時間の増加や、頻発・激甚化する自然災害への対応を背景として、住宅に関する個人消費者の意識には変化が見られ、住宅の長寿命化やメンテナンスに対する意識の高まりは今後も継続するものと見ております。

一方、近年の物価上昇に対する懸念や実質賃金の低下などによる個人消費者の節約意識の高まりや、人口減少や高齢化社会の進行に伴う労働力不足と労働市場の逼迫、住宅メンテナンスの需要拡大に伴う業界内における競争の激化等、当社グループを取り巻く事業環境は今後厳しさを増すことが予想され、確固たる成長を実現し業界をリードし続けるためには、一層の競争力向上が必要であると考えております。このような中、当社グループは設立50周年となる今年度より、「木造家屋の長寿命化と社員のウェルビーイング向上を通じ、環境を守り、お客様と社会から最も信頼される企業へ」をビジョンに掲げ、中期経営計画において①営業推進基盤・体制の強化、②生産性の向上、③お客様視点に立ったサービスの拡充、④人的資本の開発・活用、⑤事業活動を通じた社会課題解決への貢献の5つを重点戦略と定め、各種施策の推進に取り組んでおります。

かかる認識の下、当社は、本日付で公表した「第三者割当により発行される第3回新株予約権及び第1回無担保転換社債型新株予約権付社債の募集に関するお知らせ」のとおり、資金調達に加えて、当社が重点戦略として取り組むM&Aを含む営業推進基盤・体制の強化及び生産性の向上、人的資本の開発・活用等において高度なノウハウと推進力を持ち、これまで多くの国内上場企業に対して支援を行ない、企業価値

の向上を実現した豊富な実績を有するアドバンテッジアドバイザーズと事業提携のうえ成長支援を受けることが、当社グループの取り組む戦略にさらなる厚みを持たせ、スピード感と高い精度をもって成長を実現することにつながると十分に期待できることから、事業提携先として、アドバンテッジアドバイザーズを選定いたしました。当社は、アドバンテッジアドバイザーズがサービスを提供するファンドに対して、新株予約権及び転換社債型新株予約権付社債を発行する予定であり、アドバンテッジアドバイザーズとの間で、本日付で事業提携契約を締結することといたしました。当社グループは、アドバンテッジアドバイザーズから受けるノウハウを活用することにより、業績向上のための諸施策の検討と着実な実行を積極的に推進してまいります。

2. 事業提携の内容

アドバンテッジアドバイザーズからは、以下の各事項を含む支援を受ける予定です。

なお、本日付で公表した「第三者割当により発行される第3回新株予約権及び第1回無担保転換社債型新株予約権付社債の募集に関するお知らせ」のとおり、当社は、アドバンテッジアドバイザーズがサービスを提供するファンドに対して、第3回新株予約権及び第1回無担保転換社債型新株予約権付社債を割り当てます。

- (1) M&A 及び PMI、各種シナジー施策の推進
- (2) 事業提携先の拡大及び法人営業施策の強化
- (3) マーケティング戦略及び具体施策の強化
- (4) 価格戦略及び価格最適化施策の推進
- (5) DX 戦略及び具体施策の推進による生産性の向上
- (6) 人材開発の高度化による人材の確保と育成
- (7) その他当社とアドバンテッジアドバイザーズが別途合意する業務

3. 事業提携先の概要

(1) 商号	アドバンテッジアドバイザーズ株式会社	
(2) 所在地	東京都港区虎ノ門四丁目1番28号 虎ノ門タワーズオフィス	
(3) 代表者の役職・氏名	代表取締役 笹沼 泰助	
(4) 事業内容	経営コンサルタント業	
(5) 資本金	500 千円	
(6) 設立年月日	2018 年 1 月 5 日	
(7) 大株主及び持株比率	Advantage Partners Pte. Ltd. 100%	
(8) 当社との関係等	資本関係	該当事項はありません。
	取引関係	該当事項はありません。
	人的関係	該当事項はありません。
	関連当事者への該当状況	該当事項はありません。
(9) 当該会社の最近3年間の連結経営成績及び連結財政状態	事業提携先の要望により公表を控えさせていただきます。	

4. 日程

(1) 事業提携契約の締結の取締役会決議	2023 年 11 月 7 日
(2) 事業提携契約締結日	2023 年 11 月 7 日
(3) 事業提携開始日	2023 年 11 月 28 日 (予定)

5. 今後の見通し

事業提携による 2024 年 3 月期の当社業績へ与える影響は軽微であると考えておりますが、今後、事実関係を踏まえ、公表すべき事項が生じた場合には、速やかにお知らせいたします。

以上