

2024年3月期第2四半期 決算説明資料

Pursuit of the humanity

2023年11月

コンピューターマネージメント株式会社 証券コード：4491

会社概要	2
------	---

2024年3月期第2四半期 連結業績	7
--------------------	---

2024年3月期 連結業績見通し	12
------------------	----

重要施策・取り組み状況	15
-------------	----

参考資料	26
------	----



コンピューターマネジメント株式会社

会社概要

ゼネラルソリューションサービス

エネルギー (ガス会社向け)

- ・CIS(お客様情報管理システム)

物流 (商社向け)

- ・統合型WMSシステム導入
- ・自動発注提案システムの解析

医療機器メーカー

- ・生産管理システム運用保守

製造業 (セキュリティツール)

- ・メールフィルター開発

銀行

- ・流動性管理システム(RTGS)
- ・メガバンク勘定系システム

自治体

- ・土木事務管理システム
- ・入札業務システム

パッケージソリューション

BIソリューション



(ウイングアーク1st)

RPAソリューション



(UiPath)

インフラソリューションサービス

- ファイルサーバー・NW認証機能構築
- 障害解析システム構築・保守
- システム監査ログの一定期間確保する運用
- EdTech WEBサイト基盤構築(AWS環境)
- AWSを利用したコーポレートサイト基盤構築
- SMS通信向けインフラ基盤構築
- AWSを活用した人数カウントシステム構築
- 銀行向け収益評価・予測システム
- 証券取引所向けWEBフロントポータルサイト
- 商業施設向けワークフロー・施設予約システム

ERPソリューションサービス

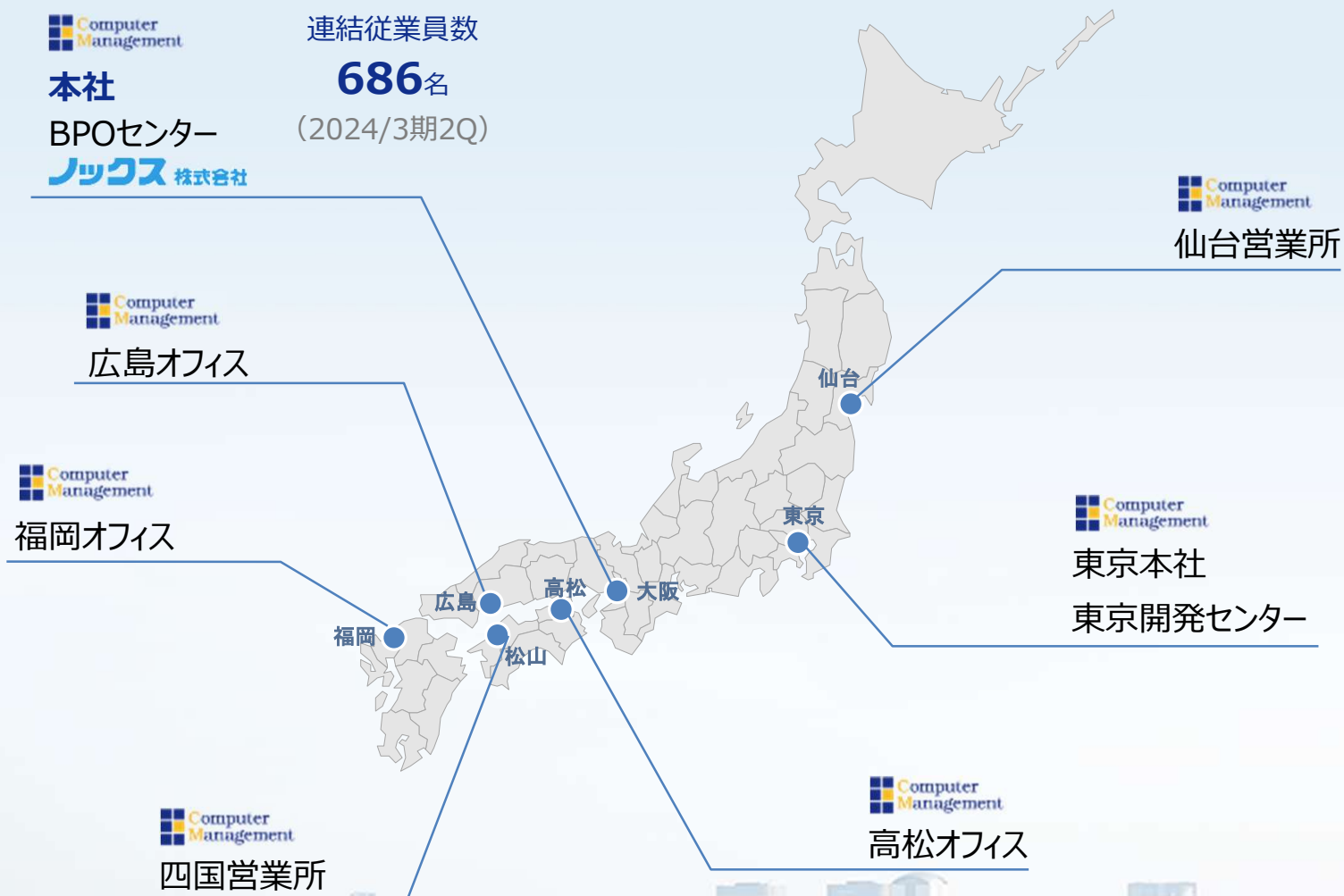
SAP ERPシリーズ



勘定奉行シリーズ

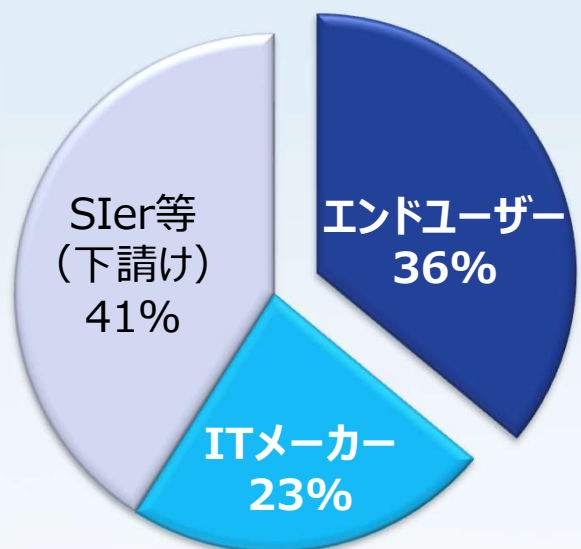


- 現在、西日本を中心に国内7エリアに9つの事業拠点を設置しており、全国展開を可能としています。



全社での顧客区分別売上高構成比

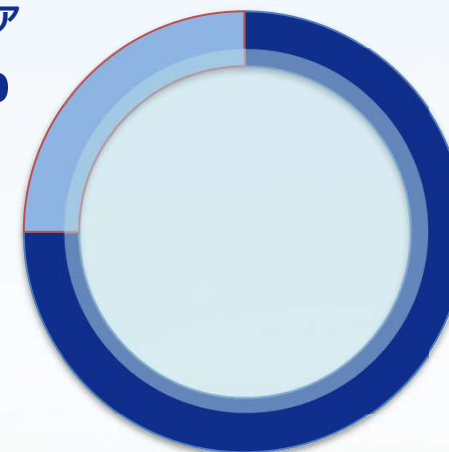
(2024/3期2Q 単体)



エンドユーザーの東西エリア比率

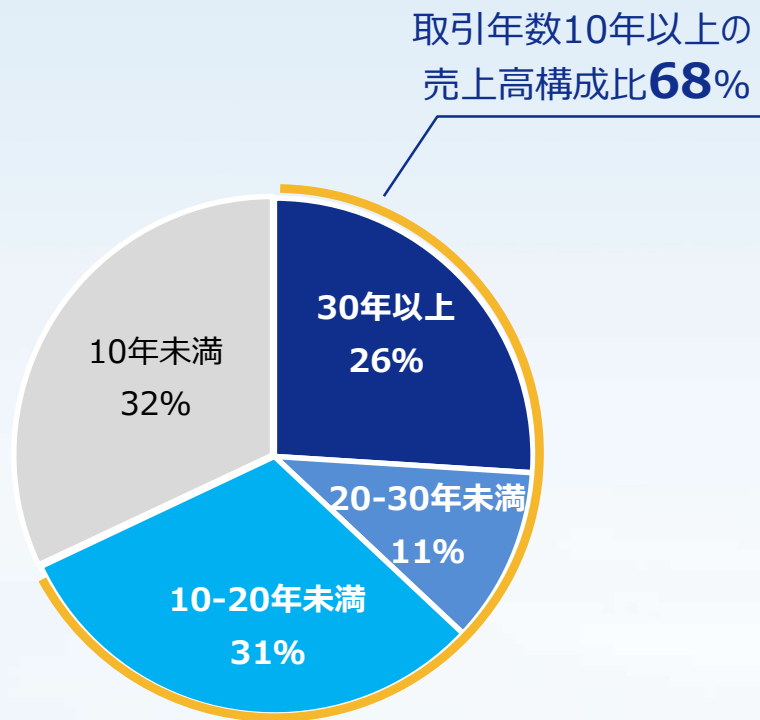
東日本エリア
25%

西日本エリア
75%



顧客との長期取引実績

取引年数別売上高構成比 (2024/3期2Q 単体)



ストックビジネスによる安定収益基盤



注：ストックビジネスは、継続的な取引が見込まれる開発業務、運用・保守・サポート業務、ヘルプデスク、オペレーション業務、ASP、アウトソーシングサービスを対象としています。



コンピューターマネジメント株式会社

2024年3月期第2四半期 連結業績

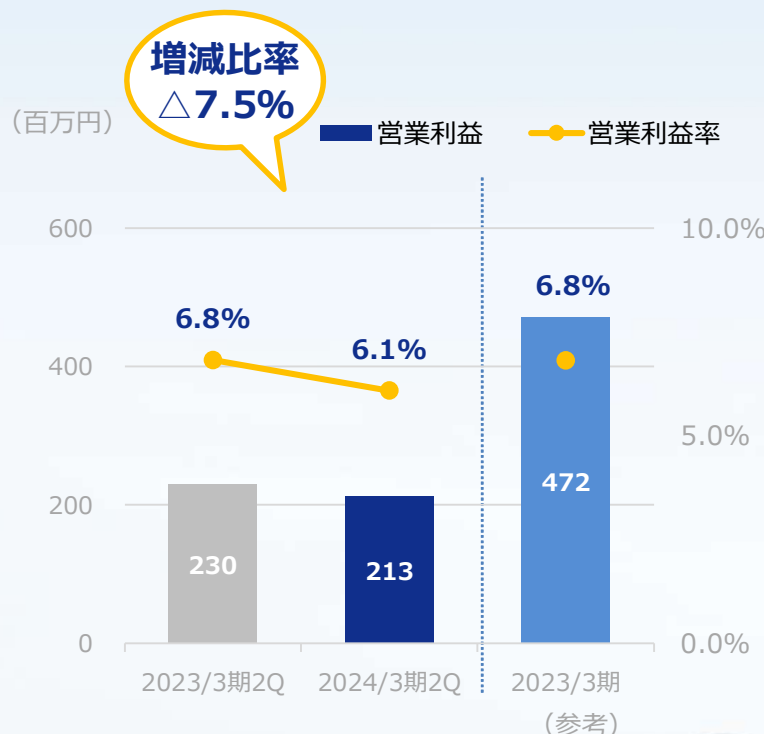
2024年3月期第2四半期 連結決算の概要

- 売上については、首都圏でのリソース確保の苦戦から伸び率は鈍るも、前年同期を上回り、第2Qで売上過去最高を記録。
- 利益については、売上増による売上総利益が増加するも、ベースアップに伴う人件費の増加及び大阪本社移転に伴う家賃の増加等により、第2Qの営業利益・経常利益は前年同期比減益となった。

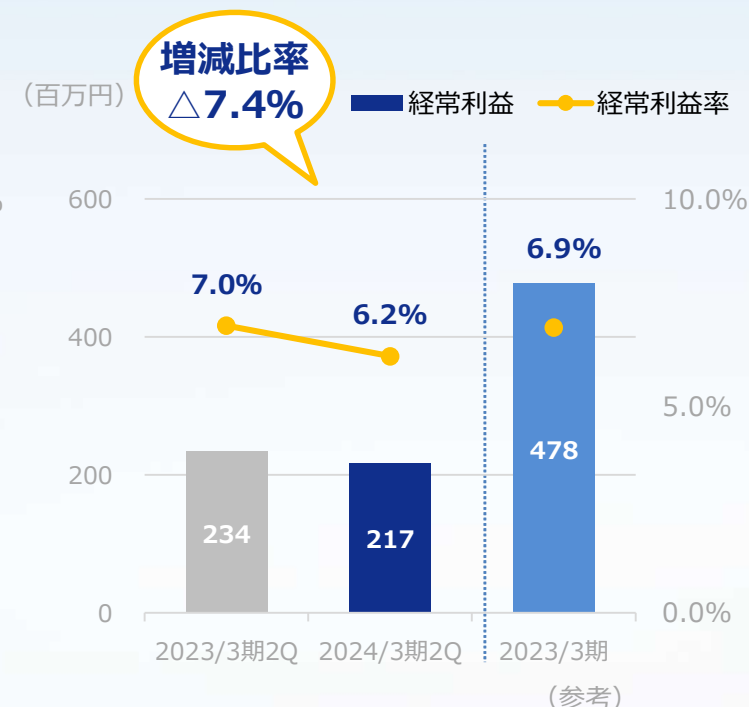
売上高



営業利益



経常利益



2024年3月期第2四半期 サービスライン別売上高

- ゼネラルソリューション：BPOビジネス、エンドユーザー案件は拡大するも、主に首都圏でのリソース確保に苦戦し、微減収となった。
- インフラソリューション：要件定義、設計等の上流工程の案件の積極営業が効を奏したこと、AWSを中心としたクラウド案件が拡大したことにより、増収となった。
- ERPソリューション：連結子会社ノックス社の奉行シリーズのバージョンアップ案件の増加、インボイス制度対応案件の拡大等により、増収となった。

ゼネラルソリューション



インフラソリューション



ERPソリューション



2024年3月期第2四半期 連結バランスシートの状況

(百万円)

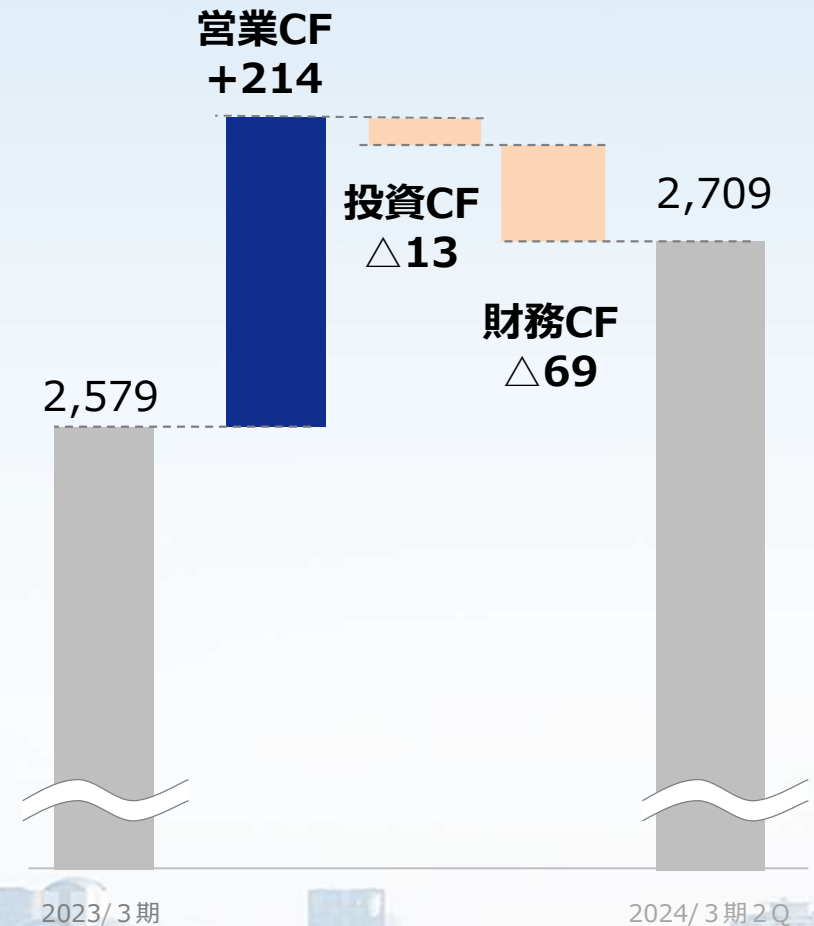
	2023/3期	2024/3期2Q		増減理由
			前期比増減額	
流動資産合計	3,602	3,735	+132	現金及び預金 +130 売掛金 △48
固定資産合計	700	724	+24	仕掛品 +48 有形固定資産 △1
資産合計	4,302	4,459	+156	投資有価証券 +29
流動負債合計	827	861	+34	買掛金 △7 未払金 △31
固定負債合計	623	643	+19	預り金 +88 未払法人税 △6
負債合計	1,450	1,505	+54	退職給付に係る負債 +19
純資産合計	2,851	2,954	+102	利益剰余金 +77 有価証券評価差額金 +19
負債・純資産合計	4,302	4,459	+156	

2024年3月期第2四半期 連結キャッシュフローの状況

- 営業CF：堅実に事業を継続し、増加となった。
- 投資CF：大阪本社移転による有形固定資産の取得要因がなくなり、微減にとどまった。
- 財務CF：配当金の支払いにより、減少となった。

(百万円)

	2023/3期 2Q	2024/3期 2Q
営業CF	173	214
投資CF	△81	△ 13
財務CF	△60	△ 69
現金及び現金同等物の増減額	31	130
現金及び現金同等物の期首残高	2,316	2,579
現金及び現金同等物の四半期末残高	2,347	2,709





コンピューターマネジメント株式会社

2024年3月期 連結業績見通し

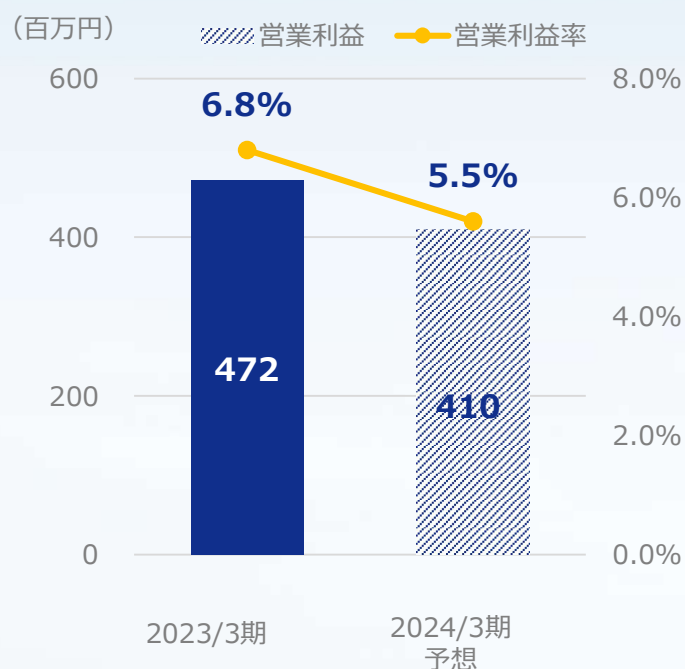
2024年3月期 連結業績予想

- 売上については、動員力の強化と一括案件受注の拡大を推進し、前期比6.8%の増収を見込む。
- 利益については、昨今の諸物価の高騰と政府の要望を踏まえ、従業員の給与水準の引き上げ（ベースアップ）費用を含む製造原価、販管費の増加を織り込み、前期比減益を見込む。

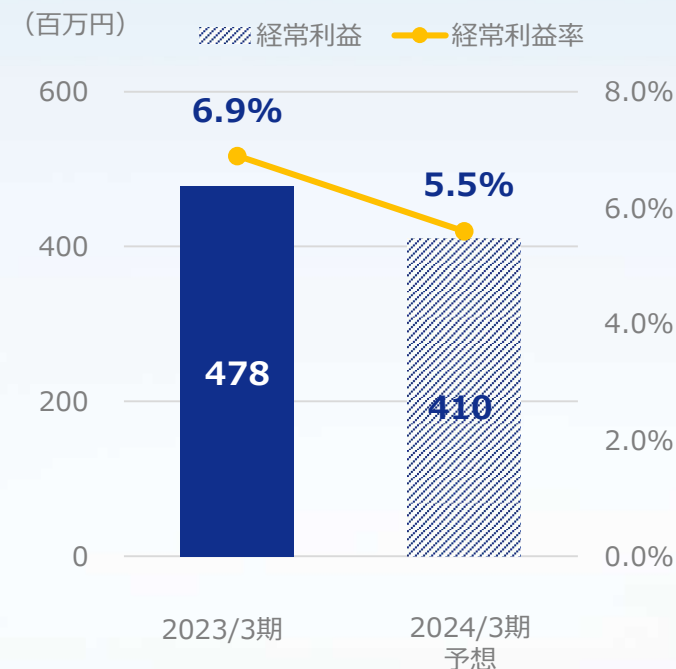
売上高



営業利益



経常利益



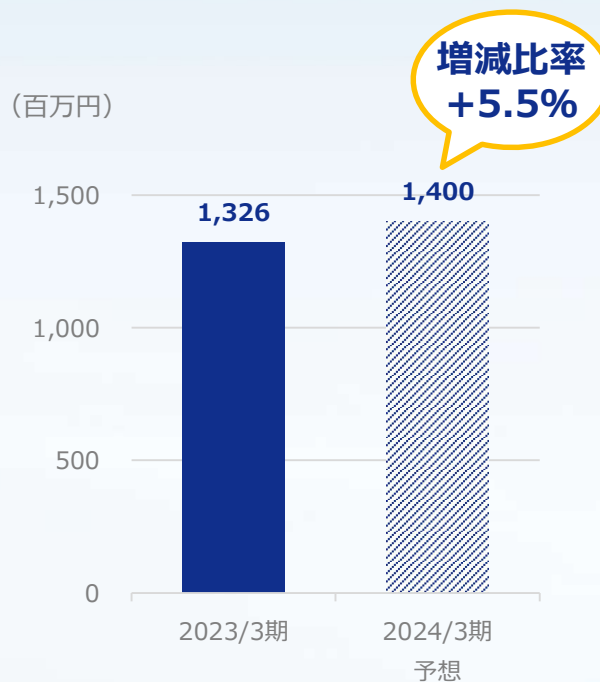
ゼネラルソリューション

- 動員力（従業員・B P）強化への取組
- 現場組織力の強化
- 現顧客におけるクロスセル拡大
- B P Oビジネスの拡大
- エンドユーザーの深耕



インフラソリューション

- チーム管理体制強化
- AWS案件の受注強化
- エンドユーザーの開拓
- 持ち帰り案件の受注強化



ERPソリューション

- SAP新ソリューション S/4HANA Public Cloudビジネスの推進
- SAP周辺ツールビジネスへの参入
- B P との連携強化





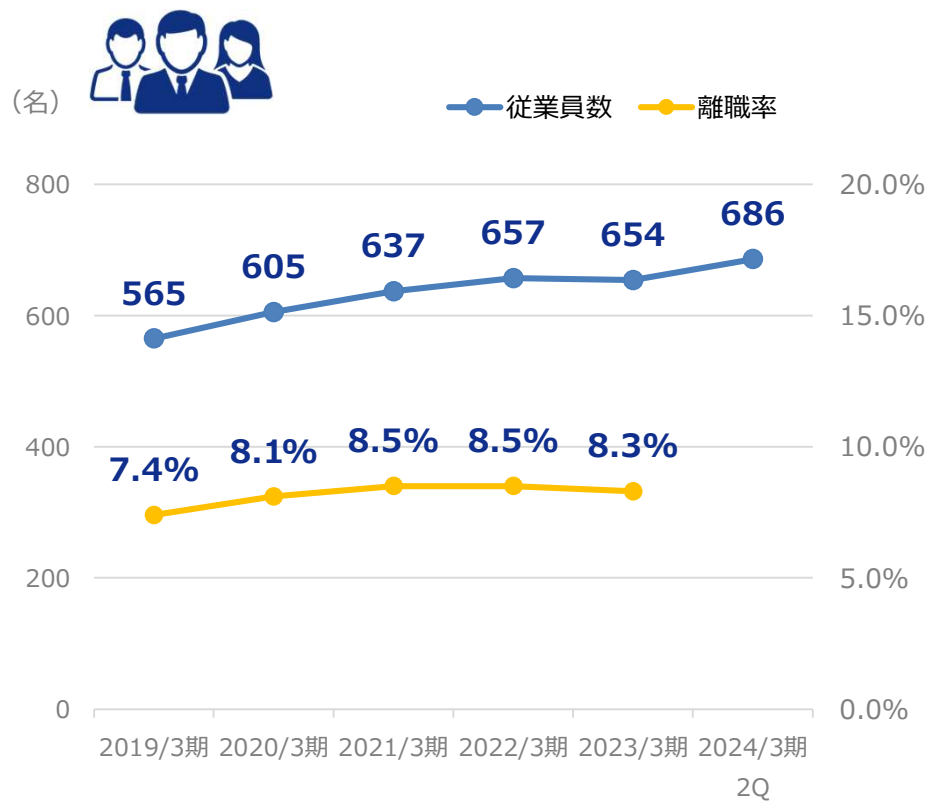
コンピューターマネジメント株式会社

重要施策・取り組み状況

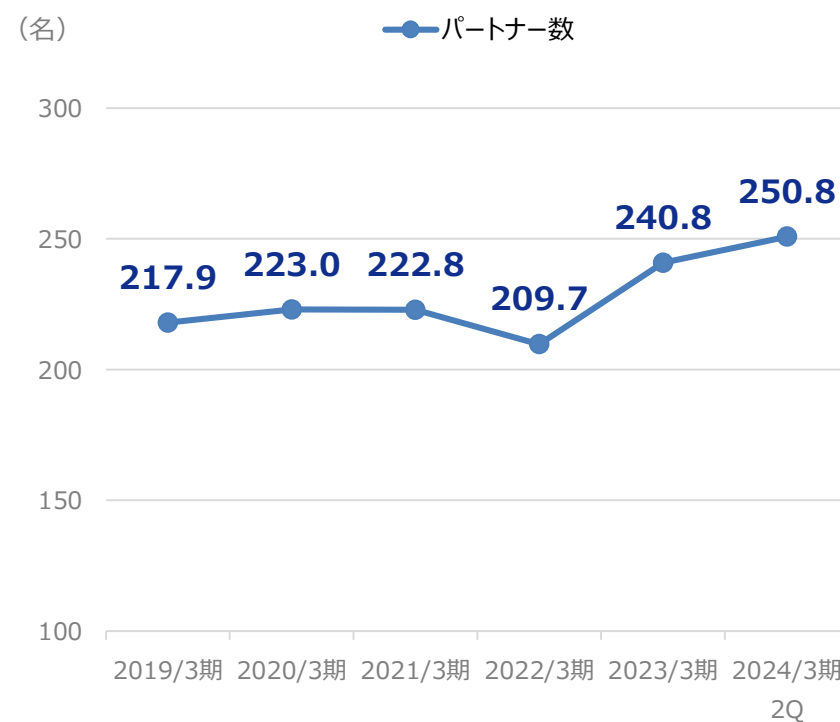
積極的な人材投資により確保された動員力

- 採用競争の激化から、従業員数は微増となったが、ビジネスパートナーの増強に注力し、全体では動員力の強化が図れた。
- 人材の流動化が激しい情報サービス産業の中でも、離職率は1ケタ台をキープ。

従業員数と離職率（3年移動平均）の推移



パートナー数（平残）の推移



基盤ソリューション



クロスセルやアップセルによる
成長市場の取り込み

高成長ソリューション



BPOとはビジネス・プロセス・アウトソーシングの略で、業務プロセスの一部を専門的な外部企業に委託する手法です。

当社は従来より、安定的収益が得られる業務として、BPOビジネスに注力してまいりました。

BPOセンター増床を行うなど事業運営体制を強化し、さらなる事業の拡大と顧客への貢献を目指します。

この度、当社のBPOサービスを紹介する「情シス支援サービスBPOレンジャー」という戦隊ヒーローをコンセプトにした特設サイトをリリースしました。



BPO売上推移 (億円)



サステナビリティへの取り組み



当社は、多様な立場の関係者から構成される「OSAKAゼロカーボン・スマートシティ・ファウンデーション」に参画しております。当ファウンデーションは、「持続可能な開発目標（SDGs）」に関する一層野心的で先進的な取り組みを大阪から具体化し、これを全国へと波及させることによって、我が国が目指す2050年の脱炭素化社会実現における先導的な役割を果たしていくことを目的としています。ゼロカーボン社会の実現は世界の潮流となっておりますが、今後当社として何ができるか模索しながら協力していきたいと考えております。



"OSAKA 子どもの夢" 応援事業
～第4回 SDGs ガイネス世界記録「チャレンジ」～

個人参加や学校、地域の友達等が集まって
みんなで参加ができます!

1分間 耐スチャレンジ!
わしのポーズで

ギネス世界記録™へ挑戦!

2024年
1月20日(土) 14時-15時30分

挑戦内容 同時にヨガのポーズ(鷲)をオンラインで行った最多人数
(Most people performing the eagle pose(yoga) online simultaneously)

参加費用 無料 **参加方法** Zoom に接続し、オンライン参加

参加人数 450人 **参加対象** 小学校1年生～中学校3年生

メディア配信 YouTube ライブにて配信

申し込み方法

- 個人参加
- 団体参加

申込みはコチラ

学校単位 (20名以上 (〇〇名未満))
以下のメールアドレスにお問い合わせください。
sdgs@osakaguinness.com

主催: OSAKA KOUMIN Action Platform 共催: 大阪府
協賛: 株式会社アカカベ / 三和シヤッター工業株式会社 / 明治安田生命保険相互会社
株式会社 ECC / 京阪神ビルディング株式会社 / コンピューターマネージメント株式会社
サムティ株式会社 / シークス株式会社 / GLION GROUP / 株式会社スギ薬局
中央自動車工業株式会社 / 日産大阪販売株式会社
サポーター企業: ガイアードリンク株式会社 協力: FC 大阪
後援: 外務省、国際SDGsプラットフォーム、公益社団法人 2025日本国総務省協会、
一般社団法人日本経済団体連合会、大阪府内43市町村

イベントの詳細情報はLINE公式アカウントから発信♪



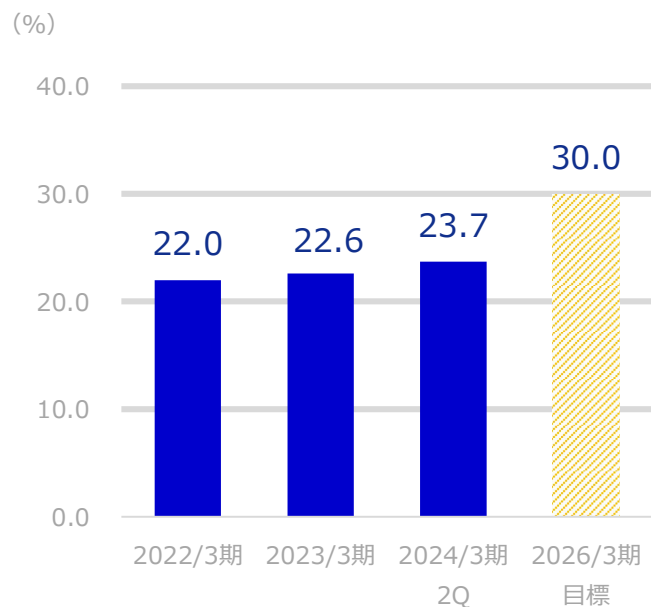
当社は、昨年に引き続き、大阪の子どもたちの学びと成長の場を創出するため、「OSAKA 子どもの夢応援事業」へ協賛企業として参画いたします。本事業はSDGsに掲げる17のゴールのうち、以下のゴールの達成に寄与するものです。



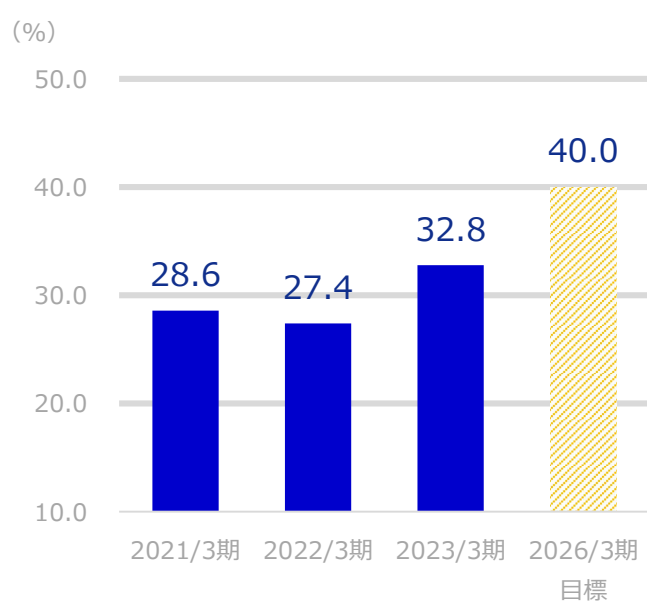
当社は今後も継続して、大阪府のSDGs推進事業に協力してまいります。

- 現在、当社では様々なバックグラウンドやライフスタイルを持つ従業員が働いています。その多様性を活かし、誰もが自己の能力を最大限に発揮できる健全な職場環境を構築いたします。特に女性の活躍に関しては、出産、育児といったライフイベントが活躍の支障にならないような、職場環境の構築に注力しています。

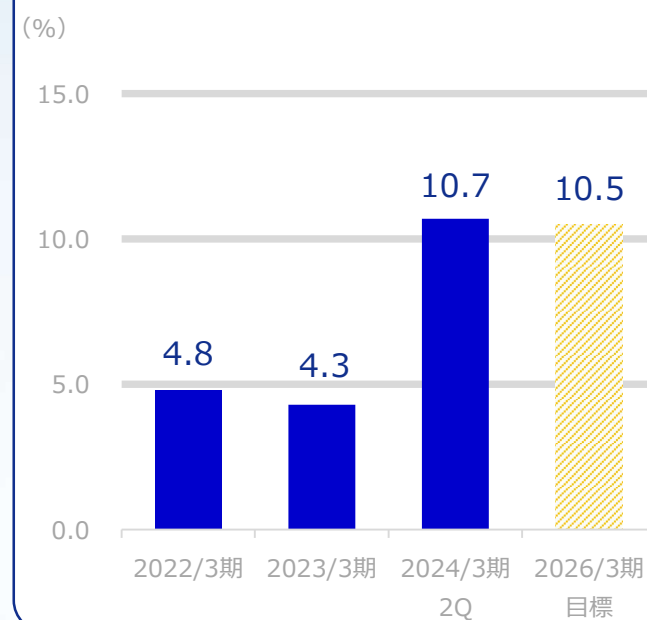
女性従業員比率の推移



女性従業員の採用比率推移



女性管理職推移 (課長級以上)



出産・介護への支援 当社は従業員の育児・介護への支援を積極的に行っています。

育児・介護支援に関する会社方針の周知

当社は社長名で育児・介護支援に関する方針及び育児休業取得に関する数値目標を発信し、従業員の育児休業、介護休業の取得を支援しています。

～育児・介護支援に関する方針～

次世代の社会を担う子どもを安心して産み、育てられる職場環境をつくることは、企業に求められる基本的な役割の一つであると考えています。従業員が仕事と育児を両立しつつ、その能力を十分に発揮できる職場環境づくりに積極的に取り組んでまいります。

社長 竹中 勝昭

～育児休業の取得目標～

毎年度「男性労働者の取得率50%以上 取得期間平均10日以上」「女性労働者の取得率100%」を達成することを目標とします。

トピックス : 「cmkPLUS」を公開中

- 新規エンドユーザー拡大へ向け、コミュニケーションツールとして、「cmkPLUS」を公開中です。

- 当社ホームページから

<https://www.cmknet.co.jp/>



- 通常の検索から



- 「cmkPLUS」

<https://plus.cmknet.co.jp/>

エンドユーザーのお役立ち情報に特化した専用のホームページです。



収益規模

ビジネスモデルの変革

- ・一括案件受注の拡大
- ・エンドユーザービジネスの拡大
- ・新たなビジネスモデルの創出

既存の領域の強化

- ・安定収益基盤であるストックビジネスの強化
- ・動員力(従業員、BP)の強化
- ・品質の更なる向上とマネジメント力の強化

経営基盤の強化

- ・組織体制の見直し及び強化
- ・労働分配率の向上
- ・新たな働き方に向けた取り組み推進

『全てのステークホルダーを意識した
事業展開を行い、顧客に選ばれる企業へ』

成長イメージ

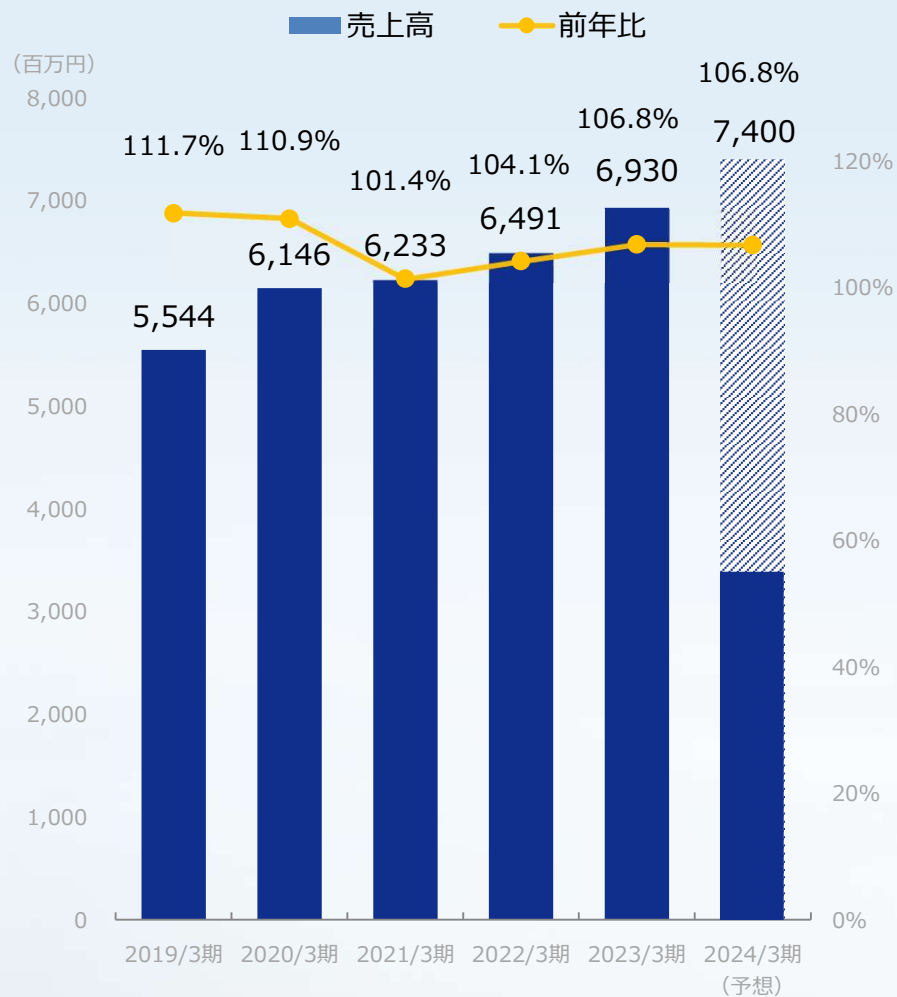
- ERPソリューションサービス
- インフラソリューションサービス
- ゼネラルソリューションサービス



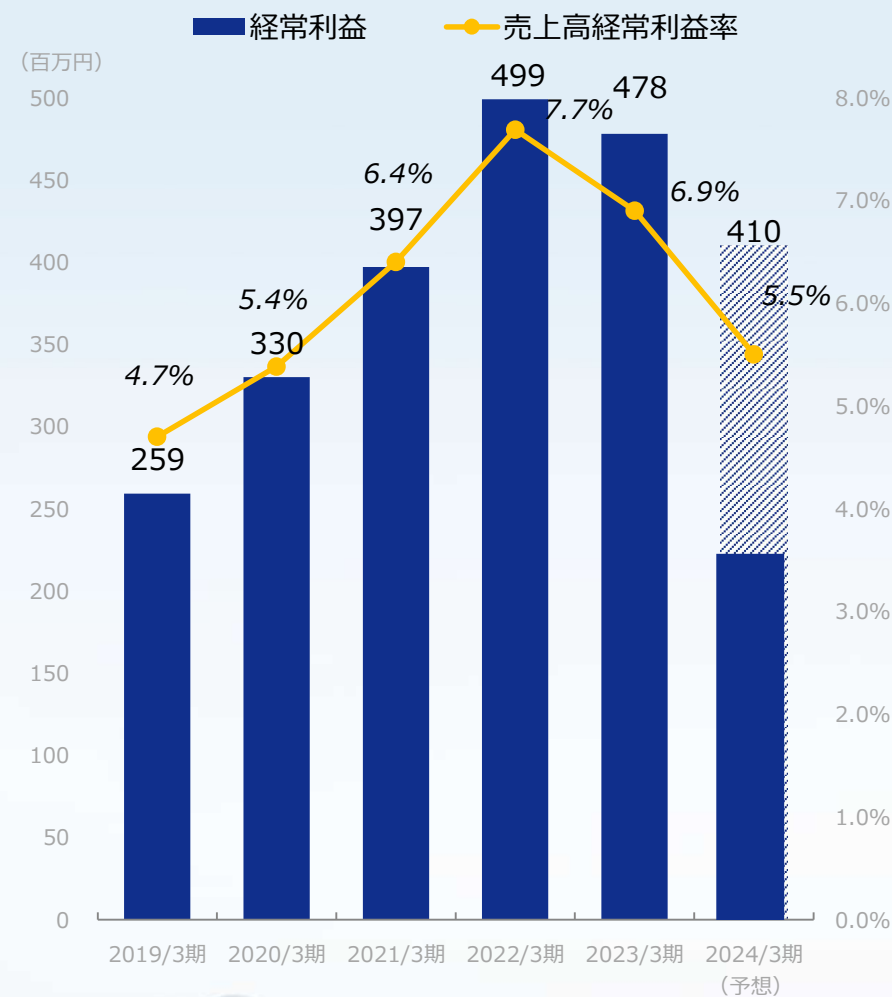
Pursuit of the humanity

参考資料

売上高・前年比の推移

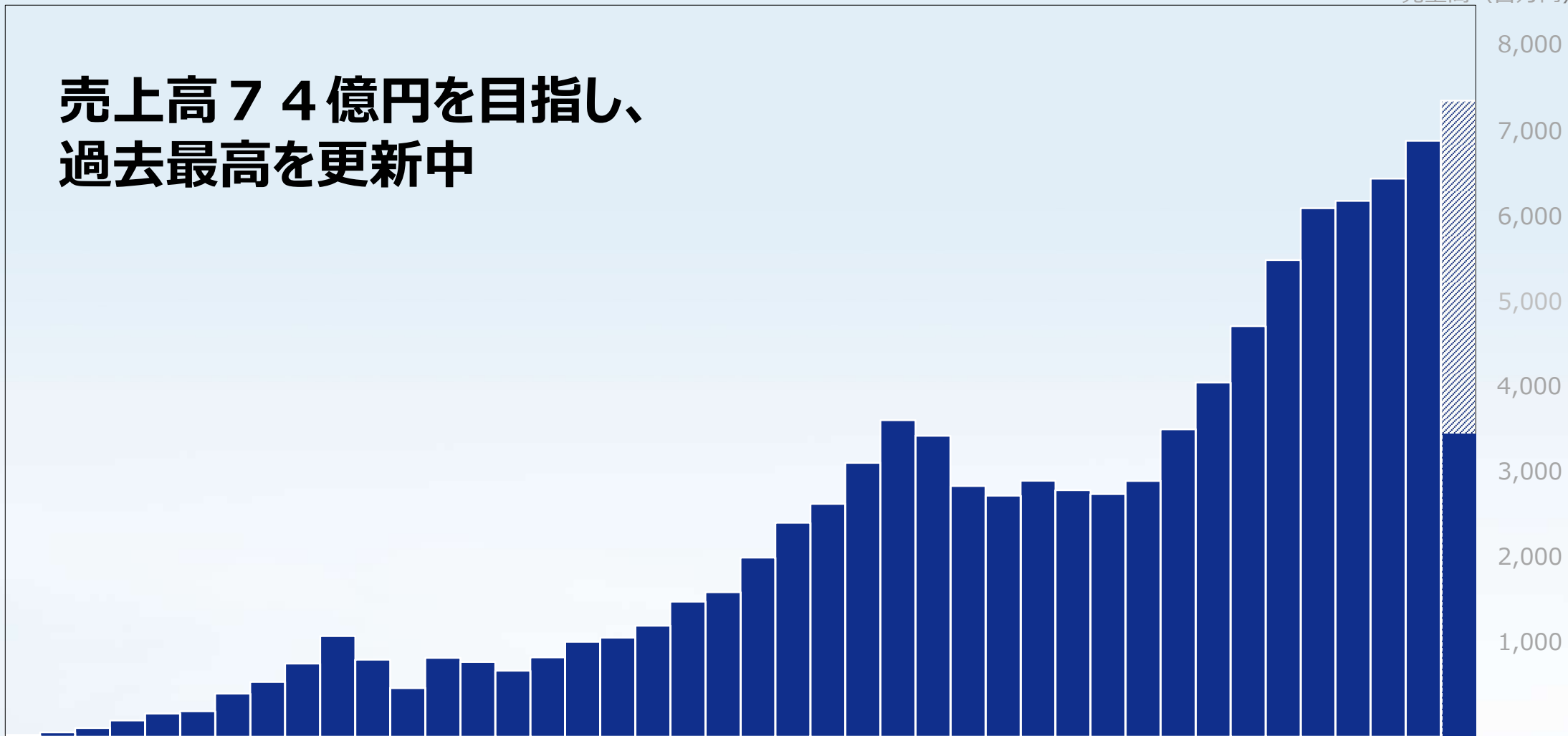


経常利益・売上高経常利益率の推移



売上高 7.4 億円を目指し、
過去最高を更新中

売上高 (百万円)



第43期予想
(2024/3期)

※第20期は決算期変更の為、除く

※第37期より連結



当資料は当社グループの業績及び経営戦略等に関する情報の提供を目的としており、当社が発行する有価証券の投資勧誘を目的としたものではありません。

当資料に記載されている内容は、いくつかの前提に基づいたものであり、将来の計画数値や施策の実現を確約したり保証したりするものではありません。

従いまして、様々な要素によって今後の見通しに変更されることや実際に公表される業績が変動する可能性があります。当社は当資料を使用されたことに生じるいかなる損害についても責任を負うものではありません。

なお、いかなる目的であれ、本資料を無断で複製または転送等を行わないようお願いいたします。