

## 2024年3月期 第3四半期決算短信〔日本基準〕(連結)



2024年2月8日

上場会社名 株式会社Ubicomホールディングス 上場取引所 東  
コード番号 3937 URL <https://www.ubicom-hd.com/>  
代表者 (役職名) 代表取締役社長 (氏名) 青木 正之  
問合せ先責任者 (役職名) 上級執行役員コーポレート戦略本部長 (氏名) 北岡 明哲 (TEL) 03 (5803) 7339  
四半期報告書提出予定日 2024年2月8日 配当支払開始予定日 —  
四半期決算補足説明資料作成の有無 : 有  
四半期決算説明会開催の有無 : 有

(百万円未満切捨て)

## 1. 2024年3月期第3四半期の連結業績(2023年4月1日~2023年12月31日)

## (1) 連結経営成績(累計)

(％表示は、対前年同四半期増減率)

	売上高		営業利益		経常利益		親会社株主に帰属する四半期純利益	
	百万円	％	百万円	％	百万円	％	百万円	％
2024年3月期第3四半期	4,397	12.5	773	5.3	716	△4.0	461	11.6
2023年3月期第3四半期	3,910	13.3	733	4.9	746	4.5	413	△20.7

(注) 包括利益 2024年3月期第3四半期 400百万円(0.7%) 2023年3月期第3四半期 397百万円(△22.8%)

	1株当たり 四半期純利益	潜在株式調整後 1株当たり 四半期純利益
	円 銭	円 銭
2024年3月期第3四半期	39.25	38.55
2023年3月期第3四半期	35.05	34.20

## (2) 連結財政状態

	総資産	純資産	自己資本比率
	百万円	百万円	％
2024年3月期第3四半期	6,385	4,384	68.5
2023年3月期	5,797	4,090	70.6

(参考) 自己資本 2024年3月期第3四半期 4,371百万円 2023年3月期 4,090百万円

## 2. 配当の状況

	年間配当金				
	第1四半期末	第2四半期末	第3四半期末	期末	合計
	円 銭	円 銭	円 銭	円 銭	円 銭
2023年3月期	—	0.00	—	11.00	11.00
2024年3月期	—	0.00	—	—	—
2024年3月期(予想)	—	—	—	—	—

(注) 直近に公表されている配当予想からの修正の有無 : 無

2024年3月期の配当につきましては、引き続き未定としております。配当予想額の開示が可能となった時点で速やかに公表いたします。

## 3. 2024年3月期の連結業績予想(2023年4月1日~2024年3月31日)

連結業績予想に関する序文

(％表示は、対前期増減率)

	売上高		営業利益		経常利益		親会社株主に帰属する当期純利益		1株当たり 当期純利益
	百万円	％	百万円	％	百万円	％	百万円	％	円 銭
通期	6,400	22.0	1,350	33.5	1,369	36.4	963	67.9	81.95

(注) 直近に公表されている業績予想からの修正の有無 : 無

※ 注記事項

- (1) 当四半期連結累計期間における重要な子会社の異動 : 無  
(連結範囲の変更を伴う特定子会社の異動)  
新規 一社 (社名) 、除外 一社 (社名)

期中における重要な子会社の異動に関する注記

- (2) 四半期連結財務諸表の作成に特有の会計処理の適用 : 有

四半期連結財務諸表の作成に特有の会計処理の適用に関する注記

- (3) 会計方針の変更・会計上の見積りの変更・修正再表示

- ① 会計基準等の改正に伴う会計方針の変更 : 無  
② ①以外の会計方針の変更 : 無  
③ 会計上の見積りの変更 : 無  
④ 修正再表示 : 無

会計方針の変更に関する注記

- (4) 発行済株式数 (普通株式)

- ① 期末発行済株式数 (自己株式を含む)  
② 期末自己株式数  
③ 期中平均株式数 (四半期累計)

2024年3月期3Q	11,891,920株	2023年3月期	11,873,840株
2024年3月期3Q	126,638株	2023年3月期	126,638株
2024年3月期3Q	11,756,436株	2023年3月期3Q	11,800,449株

発行済株式数に関する注記

※ 四半期決算短信は公認会計士又は監査法人の四半期レビューの対象外です

※ 業績予想の適切な利用に関する説明、その他特記事項

本資料に記載されている業績の見通し等の将来に関する記述は、当社が現在入手している情報および合理的であると判断する一定の前提に基づいており、実際の業績等は様々な要因により大きく異なる可能性があります。業績予想の前提となる条件および業績予想のご利用にあたっての注意事項等については、添付資料4ページ「1. 当四半期決算に関する定性的情報 (3) 連結業績予想などの将来予測情報に関する説明」をご覧ください。

○添付資料の目次

1. 当四半期決算に関する定性的情報	2
(1) 経営成績に関する説明	2
(2) 財政状態に関する説明	4
(3) 連結業績予想などの将来予測情報に関する説明	4
2. 四半期連結財務諸表及び主な注記	5
(1) 四半期連結貸借対照表	5
(2) 四半期連結損益計算書及び四半期連結包括利益計算書	7
(3) 四半期連結財務諸表に関する注記事項	9
(継続企業の前提に関する注記)	9
(株主資本の金額に著しい変動があった場合の注記)	9
(四半期連結財務諸表の作成に特有の会計処理の適用)	9
(セグメント情報等)	10
(重要な後発事象)	10

## 1. 当四半期決算に関する定性的情報

### (1) 経営成績に関する説明

#### ①経営成績

当第3四半期連結累計期間におけるわが国経済は、新型コロナウイルス感染症（COVID-19）予防を目的とした行動規制が緩和されるなど、徐々に経済活動は持ち直しを始めてまいりましたが、ロシア・ウクライナ情勢の長期化による物価上昇に加え、世界的な金融引き締めを背景とした円安進行などもあり、国内外における経済の見通しは依然として先行きの不透明な状況が続いております。

このような環境のもと、当社の属する情報サービス産業におきましては、ビッグデータ、IoT、人工知能（AI）等のIT技術革新が加速度的に発展し、市場の拡大が引き続き見込まれる一方で、国内でこれらの開発を担う人材の不足が懸念されております。

このような状況の中、グローバル事業においては、主にフィリピンを拠点とする効率の高いオフショアリソースを活用したITアウトソーシング及びソリューション開発事業を展開しており、「ソフトウェアテスト等の実行・管理の自動化（Automation）」「ビッグデータと分析（Analytics）」「人工知能（AI）」等のコア技術を活かし、医療、金融/公共、自動車、製造業及び流通/小売・サービス業等に向け、数々のソリューションを継続して提案しております。さらに旺盛な引き合いを背景に、予想される大型開発需要や既存の主要顧客や成長市場での新たなソリューションに係る受注に対応すべく、これまでの積極的な新規採用や即戦力としての中途採用に加え、高難度のプロジェクトマネジメントを担う人材や成長市場にて必須となる技術分野に特化した高度人材の獲得・育成を実施しております。メディカル事業においては、医療機関向けレセプト点検ソフトウェア『Mighty』シリーズのシェア拡大に向けた取り組みを継続しております。2023年5月、新型コロナウイルス感染症の5類移行に伴い医療機関におけるアフターコロナへの対応が開始され、働き方改革関連法が、2024年4月から医師にも適用されることと相まって医療機関におけるDX化が加速しており、働き方改革に寄与するメディカル事業ソリューション「MightyChecker®」シリーズ、及び「Mighty QUBE®」シリーズの引き合いが増加しております。「レセプト点検×AI」を実現した次世代型レセプトチェックシステム「MightyChecker® EX」の引き合い及び販売も大手医療機関を中心に好調に推移し、レセプト点検ソフト「MightyChecker®」シリーズ、さらにはオーダーリングチェックソフトの「Mighty QUBE® Hybrid」に代表されるストック型ビジネスを、盤石な収益基盤として確立しております。さらにはクラウドコンピューティングを活用したレセプト点検の推進や、学会や健保組合等へのデータ分析事業の取り組みの実施など、事業ポートフォリオの構成を変革したことにより、前倒しにて実施した高収益モデルの確立による効果が継続発現しております。

また、当社事業戦略のスローガンの1つである、「当社知財等を活用した新規事業の育成」においては、2020年9月より提供を開始した保険業界向け業務効率化ソリューション「保険ナレッジプラットフォーム」の横展開を推進し、複数の生命保険会社との実証実験を含めた具体的な商談を経て、受注を獲得しております。同時に、同プラットフォームにおける新たなDXメニューの開発にも着手しており、来期以降の磐石なSaaS収益の発現に向けた取り組みを行っております。

この結果、当第3四半期連結累計期間の業績は、売上高4,397,927千円（前年同四半期比12.5%増）、営業利益773,211千円（前年同四半期比5.3%増）、経常利益716,655千円（前年同四半期比4.0%減）、親会社株主に帰属する四半期純利益461,437千円（前年同四半期比11.6%増）となりました。

セグメントごとの経営成績を示しますと、次のとおりであります。

a. グローバル事業

2022年5月成立の経済安全保障推進法を背景に、大手企業・大手SIerが調達先の見直しを行なっておりました。その結果、安全な業務委託先として、フィリピンをベースとする当社に対する需要が当年度に大幅拡大する見込みであり、資本・業務提携を含む引き合いも増加しております。この需要拡大に迅速に対応するため、グローバルIT技術者の大量採用と教育を実施しています。

・グローバル部門

グローバル部門においては、ソフトウェアテストやその実行・管理の自動化、製品開発支援及びアプリケーション開発分野での、日本における既存のピラー顧客からの受注が堅調に推移しております。AI先進分野の領域においては、グローバル大手製薬企業などの医療領域をはじめとする新規受注を順調に拡大するなど、業界を代表する大手顧客を中心に、顧客のピラー化に向けた積極的な取り組みを継続強化しております。一方で、当年度第2四半期以降のPC機器市場状況が、新OSの発売前の買い控えの影響も一部見られたこともあって、コロナ禍での在宅勤務特需水準からコロナ禍前水準に戻る結果となり、伸長が期待される他分野へのリソース転換を実施しています。

ピラー顧客を持つオートモーティブ分野においては、EV化にともなったIT技術者の需要が大幅に見込まれるため、昨年度から国内Tier-1/Tier-2メーカーに対して継続的な提案を続け、第1四半期から新たな顧客との協業が継続しています。今後も国内を始め、フィリピンが持つ英語でのコミュニケーション力を活かしてグローバルの他のメーカーへの横展開を積極的に推進し、事業の拡大を目指します。

AIソリューションの一つであるIVA(インテリジェントビデオ解析)技術を活用したEdge IoT/AIoT/AR領域に関しては、引き続き製品外観検査等の工場DXに資するスマートファクトリーの分野において、協業が継続しており、今後は同領域におけるさらなる横展開が期待され、協業提案を推進しています。

AIによるデータ・アナリティクス領域においてもグローバル大手製薬企業との協業が進み、当社のGenerative AI技術を活用したPoCを経て、今後グローバルへの展開が期待されます。

また、コロナ禍においてDXへの投資を大幅に控えていた顧客分野においても投資再開が始まっており、これをコロナ禍後の大きなチャンスと捉え、さらには来年にかけて見込まれる旺盛な需要に対応すべく、戦略的投資を実施いたしております。

これら投資の内訳といたしましては、先端IT技術及びプロジェクトマネジメントスキルを中心とした人材に係る再教育に加え、中途採用の増加や案件増加に伴う拠点拡充などが挙げられ、今後は既存のコア技術と併せて、ソリューションの横串的展開を推進してまいります。中国の拠点においては、継続的な法人向けPC需要を基盤としつつも、当年度第2四半期以降にPC機器市場状況が新OSの発売前の買い控えの影響も一部見られたこともあって、コロナ禍前水準に戻ったため、リソース適正化を実施し、中国拠点の強みであるIT機器テスト技術領域を他の分野へ展開する準備を進めています。また、当社が出資を行っているシリコンバレーのベンチャーキャピタル「GoAhead Ventures」のオフィスにて、当社サテライトオフィスを開設している米国での調査や、テクノロジー企業との協業に向けた取り組みを推進し、グローバルAI市場の拡大を見据えた、先進技術に係る取り組みの継続強化を図ってまいります。

・エンタープライズソリューション部門

エンタープライズソリューション部門においては、これまで中心であった金融セクター、公共セクターに加え、製造・流通セクターやその他サービスセクターの新規案件の立ち上げを推進しております。来期にかけて見込まれる当社始まって以来の大型案件の拡大を見据え、また、経済安全保障推進法を背景としたオフショア推進の多国化の潮流を受けて今後予想される人材リソースの不足に対応すべく、人材の再教育及び中途を含めた積極的な人材投資を実施しており、当社グループの成長戦略に沿った取り組みを継続しております。

引き続きグローバル事業の両部門において、盤石な既存事業のキャッシュを、新たなソリューションの開発、さらには優秀な先端IT人材への積極的な採用・投資に振り向けることにより、今後さらなる成長を見据えた戦略の実現を目指してまいります。さらには、人材を育成するための独自研修プログラム「ACTION」での採用及び研修を再開し、優秀な人材の獲得・育成を強化しております。また、価格政策に加え、為替を含めた外部環境の変化に向けた対応についての施策を推進いたします。

既存の主要顧客の売上高の伸長及び高度な新ソリューションに係る受注は順調に拡大しており、さらなる需要見通しの拡大を受け、第2成長フェーズに向けた積極的な人材投資を行っております。

この結果、グローバル事業の売上高は3,182,546千円（前年同四半期比14.4%増）、セグメント利益は290,199千円（前年同四半期比7.0%減）となりました。

## b. メディカル事業

2024年4月から働き方改革関連法が医師にも適用されることを背景に、子会社である株式会社エーアイエスの主力製品であるレセプト点検ソフト「MightyChecker®」及びオーダーリングチェックソフト「Mighty QUBE®」の引き合いは、引き続き順調に拡大しております。戦略的商品である、次世代レセプトチェックシステム「MightyChecker® EX」についても、直販を中心に導入数は堅調に推移いたしました。これら大手医療グループ内における横展開に加え、新型コロナウイルス感染症対策としてWEBを活用した営業・サポートへの移行により、さらなるダイレクトアカウント（直接販売）獲得、ソリューションの重ね売り（顧客単価アップ）の推進を行っており、今後は当社ソリューション導入による経済効果を見据えた新価格政策の取り組みを強化してまいります。それに加え、当第3四半期より、「MightyChecker®」の既存取引先電子カルテメーカーとの提携で、中小病院をターゲットとした「Mighty QUBE® Hybrid」のクロスセル施策を本格的に開始し、複数の引き合いの中から、1社と業務提携を締結いたしました。電子カルテの導入済及び未導入の施設を合わせると、「Mighty QUBE® Hybrid」のマーケットサイズは約62億円を見込んでおり、さらなる受注拡大を図ってまいります。

また、医療クラウドサービスSonam（そなえむ）や、生損保向け新ソリューションの開発、その他データ分析（健保組合・学会等）マーケットへの本格参入の計画、遠隔サービスプラットフォームの準備の開始など、医療のデジタル化に関する新事業を積極的に立ち上げ、Mightyシリーズに次ぐ将来の「新たなサブスクリプション型の収益源」の確保に向け、積極的な投資を実施し、さらなる収益率向上の実現に向けた施策に取り組んでまいります。これら新施策の一つである、医療データベースを活用した支払審査検索エンジン「保険ナレッジプラットフォーム」の本格的な横展開を推進し、複数の生命保険会社との実証実験を含めた具体的な商談を経て、受注を獲得しております。同時に、同プラットフォームにおける新たなDXメニューの開発にも着手しており、来期以降の磐石なSaaS収益の発現に向けた取り組みを強化、今後は新たなサブスクリプション型メニューとして、保険業界全体へ向けた本プラットフォームの浸透を図ってまいります。

このように、医療の効率化や病院の経営改善ニーズの高まりを背景に、レセプト点検ソフトウェア市場におけるリーディングカンパニーとして、サブスクリプションモデルによる盤石な収益基盤が構築されたことに伴う利益の増加が、開発や人員強化、さらには2024年の医師の働き方改革に向けた新ソリューションや知財戦略に係る戦略的投資に伴う支出の増加をこなし、セグメント利益は過去最高水準の高収益性を継続し、推移しております。

利益面につきましては、前倒しにて実現した高収益構造の確立と、プロジェクト毎の徹底した収益管理及び継続的なコスト削減等が奏功し、売上高セグメント利益率が61.0%と、引き続き高い収益性を達成いたしました。

この結果、メディカル事業の売上高は1,214,781千円（前年同四半期比7.6%増）、セグメント利益は740,563千円（前年同四半期比11.9%増）となりました。

## (2) 財政状態に関する説明

## (資産の部)

当第3四半期連結会計期間末における流動資産は5,246,357千円となり、前連結会計年度末に比べ408,209千円増加いたしました。これは主に、受取手形、売掛金及び契約資産が341,410千円、現金及び預金が173,869千円増加したことによるものであります。固定資産は1,139,175千円となり、前連結会計年度末に比べ180,104千円増加いたしました。これは、有形固定資産が88,426千円、投資その他の資産が109,026千円増加したことによるものであります。

## (負債の部)

当第3四半期連結会計期間末における流動負債は1,522,706千円となり、前連結会計年度末に比べ186,151千円増加いたしました。これは主に、賞与引当金が43,106千円減少したものの、買掛金が66,310千円、未払法人税等が27,291千円、契約負債が24,242千円増加したことによるものであります。固定負債は477,955千円となり、前連結会計年度末に比べ107,702千円増加いたしました。これは主に、リース債務が24,912千円減少したものの、退職給付に係る負債が122,926千円増加したことによるものであります。

## (純資産の部)

当第3四半期連結会計期間末における純資産は4,384,870千円となり、前連結会計年度末に比べ294,460千円増加いたしました。これは主に、退職給付に係る調整累計額が101,337千円減少したものの、親会社株主に帰属する四半期純利益の計上と配当金の支払により利益剰余金が332,218千円増加したことによるものであります。

(3) 連結業績予想などの将来予測情報に関する説明

連結業績予想につきましては、2023年5月11日の「2023年3月期決算短信」で公表しました通期の連結業績予想に変更はありません。



## 2. 四半期連結財務諸表及び主な注記

## (1) 四半期連結貸借対照表

(単位：千円)

	前連結会計年度 (2023年3月31日)	当第3四半期連結会計期間 (2023年12月31日)
<b>資産の部</b>		
流動資産		
現金及び預金	3,671,780	3,845,649
受取手形、売掛金及び契約資産	877,352	1,218,762
その他	310,509	199,437
貸倒引当金	△21,494	△17,493
流動資産合計	4,838,148	5,246,357
固定資産		
有形固定資産	58,781	147,208
無形固定資産		
ソフトウェア	20,323	10,909
使用権資産	148,468	140,534
無形固定資産合計	168,791	151,443
投資その他の資産		
繰延税金資産	302,741	316,375
その他	428,756	524,148
投資その他の資産合計	731,497	840,523
固定資産合計	959,071	1,139,175
資産合計	5,797,219	6,385,532

(単位：千円)

	前連結会計年度 (2023年3月31日)	当第3四半期連結会計期間 (2023年12月31日)
<b>負債の部</b>		
流動負債		
買掛金	56,302	122,613
短期借入金	100,000	100,000
リース債務	83,081	97,175
未払法人税等	78,311	105,602
契約負債	695,707	719,949
賞与引当金	54,412	11,306
その他	268,740	366,059
流動負債合計	1,336,555	1,522,706
固定負債		
リース債務	61,872	36,959
繰延税金負債	183,528	190,378
退職給付に係る負債	108,596	231,523
資産除去債務	16,256	19,095
固定負債合計	370,253	477,955
負債合計	1,706,809	2,000,662
純資産の部		
株主資本		
資本金	799,706	804,615
資本剰余金	704,322	709,231
利益剰余金	2,737,681	3,069,900
自己株式	△295,612	△295,612
株主資本合計	3,946,098	4,288,135
その他の包括利益累計額		
その他有価証券評価差額金	71,248	36,060
為替換算調整勘定	128,156	203,897
退職給付に係る調整累計額	△55,262	△156,599
その他の包括利益累計額合計	144,142	83,358
新株予約権	168	13,376
純資産合計	4,090,409	4,384,870
負債純資産合計	5,797,219	6,385,532

## (2) 四半期連結損益計算書及び四半期連結包括利益計算書

## 四半期連結損益計算書

## 第3四半期連結累計期間

(単位：千円)

	前第3四半期連結累計期間 (自 2022年4月1日 至 2022年12月31日)	当第3四半期連結累計期間 (自 2023年4月1日 至 2023年12月31日)
売上高	3,910,774	4,397,927
売上原価	2,391,920	2,741,595
売上総利益	1,518,853	1,656,332
販売費及び一般管理費	784,898	883,121
営業利益	733,954	773,211
営業外収益		
受取利息	861	3,074
持分法による投資利益	6,126	3,696
保険解約返戻金	21,837	—
その他	3,828	1,493
営業外収益合計	32,653	8,263
営業外費用		
支払利息	1,187	5,155
リース支払利息	9,551	6,952
為替差損	6,070	45,456
その他	3,325	7,253
営業外費用合計	20,134	64,819
経常利益	746,473	716,655
特別利益		
固定資産売却益	—	9
特別利益合計	—	9
特別損失		
固定資産除却損	—	0
投資有価証券評価損	106,332	—
特別損失合計	106,332	0
税金等調整前四半期純利益	640,140	716,665
法人税等	226,558	255,227
四半期純利益	413,582	461,437
非支配株主に帰属する四半期純利益	—	—
親会社株主に帰属する四半期純利益	413,582	461,437

四半期連結包括利益計算書  
第3四半期連結累計期間

(単位：千円)

	前第3四半期連結累計期間 (自 2022年4月1日 至 2022年12月31日)	当第3四半期連結累計期間 (自 2023年4月1日 至 2023年12月31日)
四半期純利益	413,582	461,437
その他の包括利益		
その他有価証券評価差額金	22,568	△35,188
為替換算調整勘定	29,711	75,741
退職給付に係る調整額	△67,905	△101,337
その他の包括利益合計	△15,625	△60,784
四半期包括利益	397,957	400,653
(内訳)		
親会社株主に係る四半期包括利益	397,957	400,653
非支配株主に係る四半期包括利益	—	—

## (3) 四半期連結財務諸表に関する注記事項

(継続企業の前提に関する注記)

該当事項はありません。

(株主資本の金額に著しい変動があった場合の注記)

I 前第3四半期連結累計期間(自 2022年4月1日 至 2022年12月31日)

## 1. 配当金支払額

決議	株式の種類	配当の原資	配当金の総額 (千円)	1株当たり 配当額(円)	基準日	効力発生日
2022年5月12日 取締役会	普通株式	利益剰余金	106,409	9.00	2022年3月31日	2022年6月24日

2. 基準日が当第3四半期連結累計期間に属する配当のうち、配当の効力発生日が当第3四半期連結会計期間の末日後となるもの

該当事項はありません。

3. 株主資本の著しい変動

該当事項はありません。

II 当第3四半期連結累計期間(自 2023年4月1日 至 2023年12月31日)

## 1. 配当金支払額

決議	株式の種類	配当の原資	配当金の総額 (千円)	1株当たり 配当額(円)	基準日	効力発生日
2023年5月11日 取締役会	普通株式	利益剰余金	129,219	11.00	2023年3月31日	2023年6月28日

2. 基準日が当第3四半期連結累計期間に属する配当のうち、配当の効力発生日が当第3四半期連結会計期間の末日後となるもの

該当事項はありません。

3. 株主資本の著しい変動

該当事項はありません。

(四半期連結財務諸表の作成に特有の会計処理の適用)

(税金費用の計算)

税金費用については、当第3四半期連結会計期間を含む連結会計年度の税引前当期純利益に対する税効果会計適用後の実効税率を合理的に見積り、税引前四半期純利益に当該見積実効税率を乗じて計算しております。

(セグメント情報等)

## 【セグメント情報】

I 前第3四半期連結累計期間(自 2022年4月1日 至 2022年12月31日)

1. 報告セグメントごとの売上高及び利益又は損失の金額に関する情報

(単位:千円)

	報告セグメント			その他 (注1)	合計	調整額 (注2)	四半期連結 損益計算書 計上額 (注3)
	グローバル 事業	メディカル 事業	計				
売上高							
外部顧客への売上高	2,781,329	1,129,144	3,910,474	300	3,910,774	—	3,910,774
セグメント間の内部 売上高又は振替高	32,717	—	32,717	—	32,717	△32,717	—
計	2,814,047	1,129,144	3,943,191	300	3,943,491	△32,717	3,910,774
セグメント利益	312,121	661,751	973,872	150	974,022	△240,068	733,954

- (注) 1. 「その他」の区分は、報告セグメントに該当しない、ISMS認証維持支援コンサルタント業務であります。  
2. セグメント利益の調整額△240,068千円は、主に報告セグメントに帰属していない一般管理費等の全社費用であります。  
3. セグメント利益は、四半期連結損益計算書の営業利益と一致しております。

II 当第3四半期連結累計期間(自 2023年4月1日 至 2023年12月31日)

1. 報告セグメントごとの売上高及び利益又は損失の金額に関する情報

(単位:千円)

	報告セグメント			その他 (注1)	合計	調整額 (注2)	四半期連結 損益計算書 計上額 (注3)
	グローバル 事業	メディカル 事業	計				
売上高							
外部顧客への売上高	3,182,546	1,214,781	4,397,327	600	4,397,927	—	4,397,927
セグメント間の内部 売上高又は振替高	25,813	2,500	28,313	—	28,313	△28,313	—
計	3,208,360	1,217,281	4,425,641	600	4,426,241	△28,313	4,397,927
セグメント利益	290,199	740,563	1,030,763	300	1,031,063	△257,851	773,211

- (注) 1. 「その他」の区分は、報告セグメントに該当しない、ISMS認証維持支援コンサルタント業務であります。  
2. セグメント利益の調整額△257,851千円は、主に報告セグメントに帰属していない一般管理費等の全社費用であります。  
3. セグメント利益は、四半期連結損益計算書の営業利益と一致しております。

(重要な後発事象)

## (資本業務提携)

当社は、2024年1月18日開催の取締役会において、株式会社オージス総研（以下「オージス総研」といいます。）との間で資本業務提携契約（以下「本資本業務提携契約」といいます。）を締結することを決議し、2024年2月2日付で本資本業務提携契約を締結致しました。

## 1. 資本業務提携の理由及び目的

従来から当社は、オージス総研との業務提携により、両社の持続的な事業発展の実現のため関係を構築してまいりました。

この度、オージス総研が当社の株式を保有することに基づく資本関係を結ぶことにより、以下のスコープにおいて、戦略的パートナーシップを加速し、両社の保有するリソースの相乗効果を図り、ビジネスの拡大を目指してまいります。

① 当社のフィリピン子会社であるAWS (Advanced World Solutions, Inc.) にて、オージス総研から出向者を迎え入れ、オージス総研向けのITソリューション開発体制及び保守運用体制をフィリピンのR&Dセンターにて人員をさらに拡大し、スケールさせていくモデルを構築してまいります。

② 当社及びオージス総研と共同で、フィリピンをはじめとするアジア諸国（アジアパシフィック地域）におけるオージス総研のITソリューションの販売活動及びマーケティングを推進します。

## 2. 資本業務提携に係る内容及び事業計画について

上記の提携により、下記の目的達成を目指してまいります。

① 当社のフィリピン子会社であるAWS (Advanced World Solutions, Inc.) において、オージス総研専用の開発ラボ「OGIS-Ubicom Philippines Laboratory」を拡大することにより、初年度である2024年度（2024年4月～2025年3月）の年間発注額で、3億円以上の開発体制を構築し、さらに、オージス総研におけるリーダークラスの出向者迎え入れを同時に実施し、Ubicomの経済安全保障推進法を背景とした事業拡大をオージス総研と共に長期継続的にスケールさせてまいります。

② 当社及びオージス総研は、アジアパシフィック地域において共同でのオージス総研のITソリューションの販売活動及びマーケティングを行うことにより、2030年度（2030年4月～2031年3月）の年間売上高で、10億円を目指してまいります。

なお、本資本業務提携契約に伴い、オージス総研は、当社の普通株式を市場買付により取得する予定です。