

# 2023年12月期 決算説明資料

メディカル・データ・ビジョン株式会社

(証券コード：3902)

2024年2月13日



メディカル・データ・ビジョン株式会社

<b>1</b>	エグゼクティブサマリー	-----	6
<b>2</b>	2023年12月期及び第4四半期の業績	-----	8
<b>3</b>	2024年12月期の業績予想	-----	21
<b>4</b>	2024年の注力サービスについて	-----	28

「生活者が生涯を通じて自身の医療・健康情報を把握できる社会」

「それらの情報をもとに、自身で医療・健康分野のサービスを選択できる社会」

の実現は当社創業時からの理念

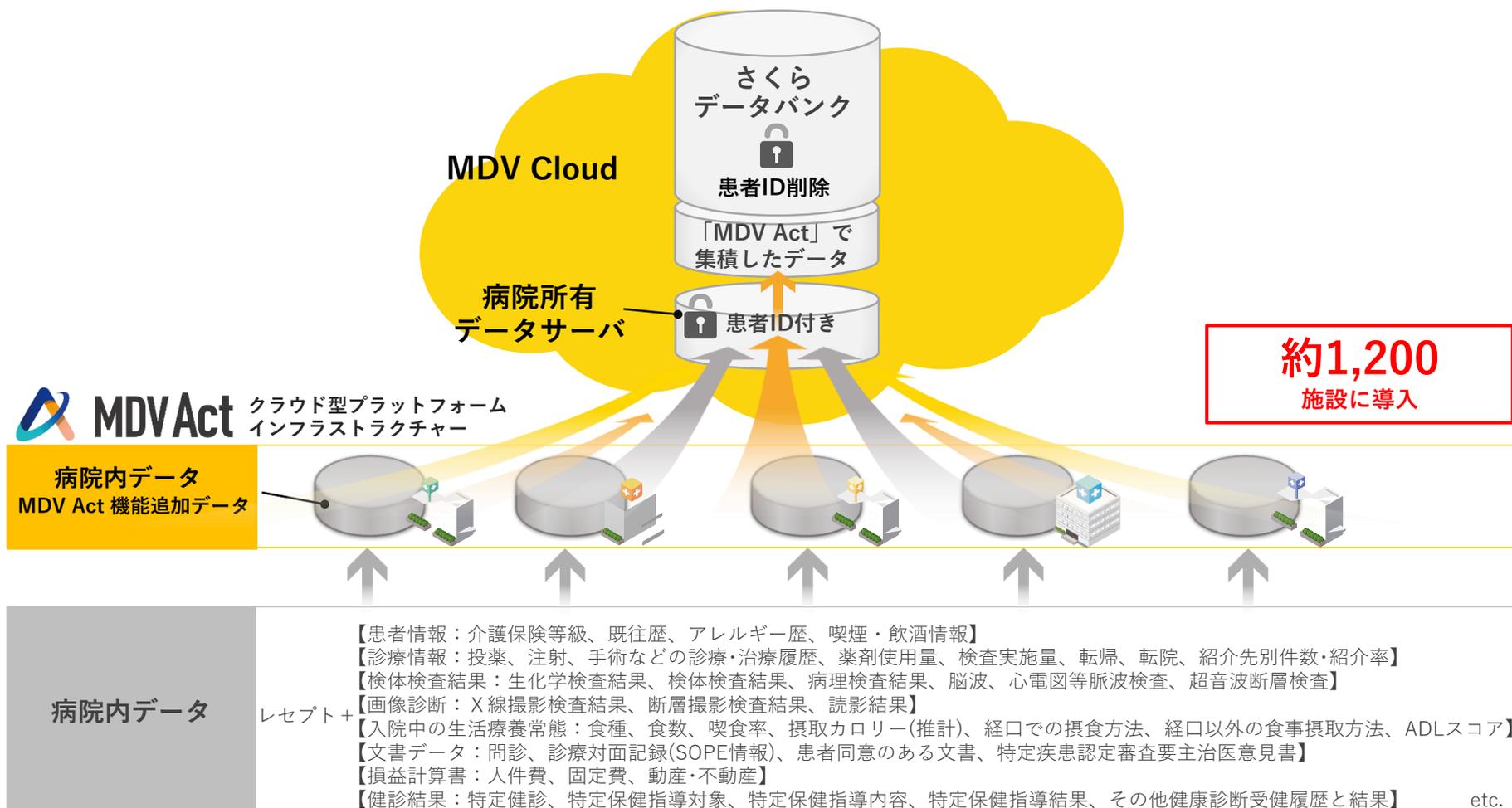


The image shows the top navigation bar of the MDV website. On the left is the MDV logo. The navigation menu includes links for MDV EBM insight, MDVサポート・ユーザ会, めていログポータル, MDVについて, 会社情報, 製品&サービス, IR情報, サステナビリティ, 採用情報, and English. A search bar with 'Google 提供' and a magnifying glass icon is also present, along with a button for 'お問い合わせ'.

医療を選択できる社会を実現するために

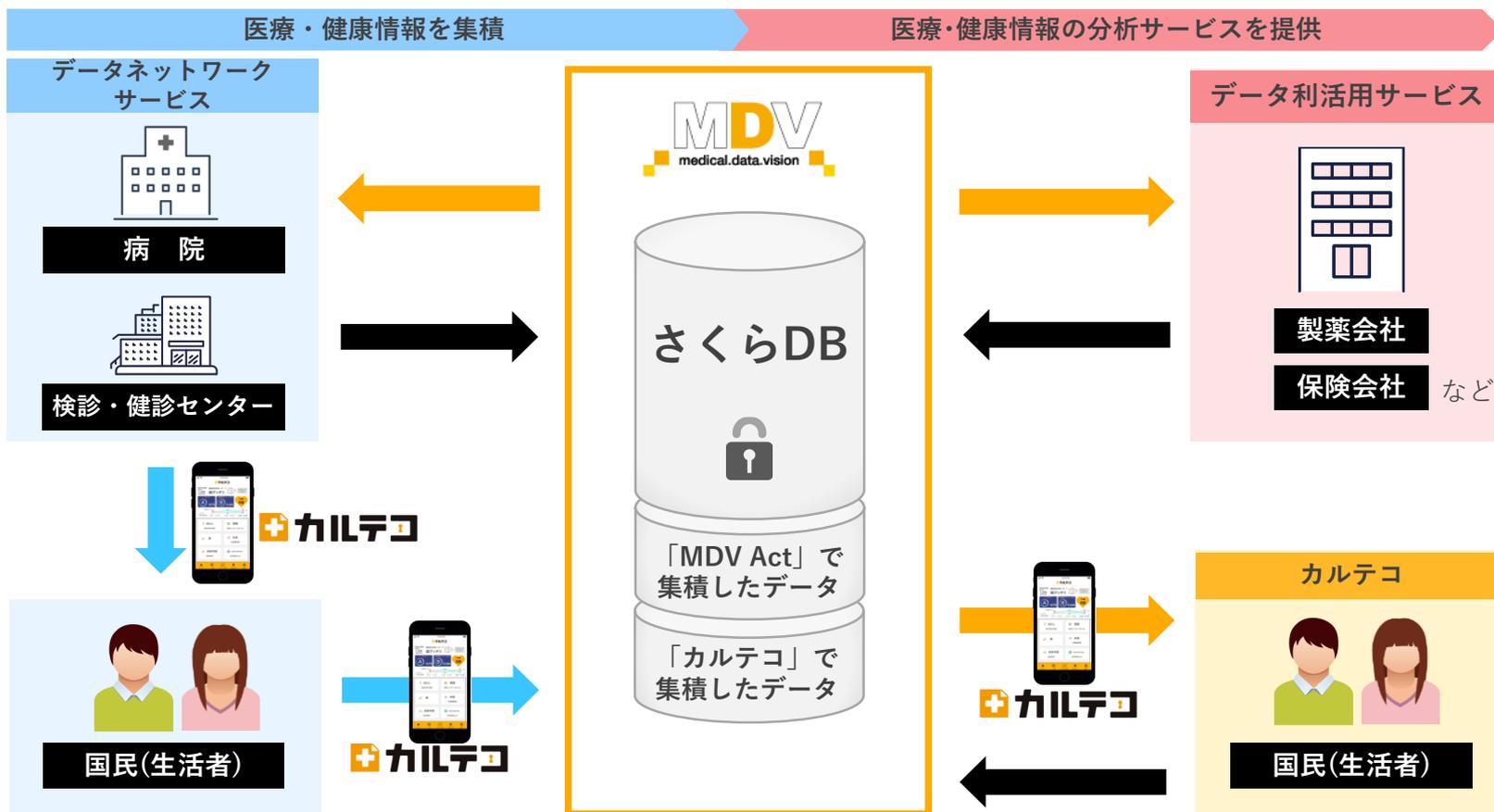
# 「MDV Act」で構築したクラウドプラットフォーム

「MDV Act」により病院から即時性、多様性のあるデータが集積可能



# 「カルテコ」の本格始動

「カルテコ」で国民(生活者)からのデータ集積とデータ活用を進める



# エグゼクティブサマリー

---



## 2023 業績

### 売上・利益ともに前期水準を確保

- ・売上高 6,419百万円 YoY +5.2%
- ・営業利益 1,770百万円 YoY +0.7%
- ・親会社株主に帰属する当期純利益 979百万円 YoY +12.5%

### クラウド型サービスが一気に浸透、データ獲得基盤の拡大進む

- ・クラウドサービス利用病院数 1,153病院
- ・「MDV Act」有料契約病院数 638病院

## 2024 計画

### 2025年売上高100億、経常利益25億以上達成に向け投資を強化

- ・売上高8,000百万円、経常利益1,540百万円、親会社株主に帰属する当期純利益1,000百万円
- ・人員増強、カルテコ普及・利用促進策を中心に売上に繋がる投資を計画

### 新たな収益基盤により、安定的かつ飛躍的な事業成長を目指す

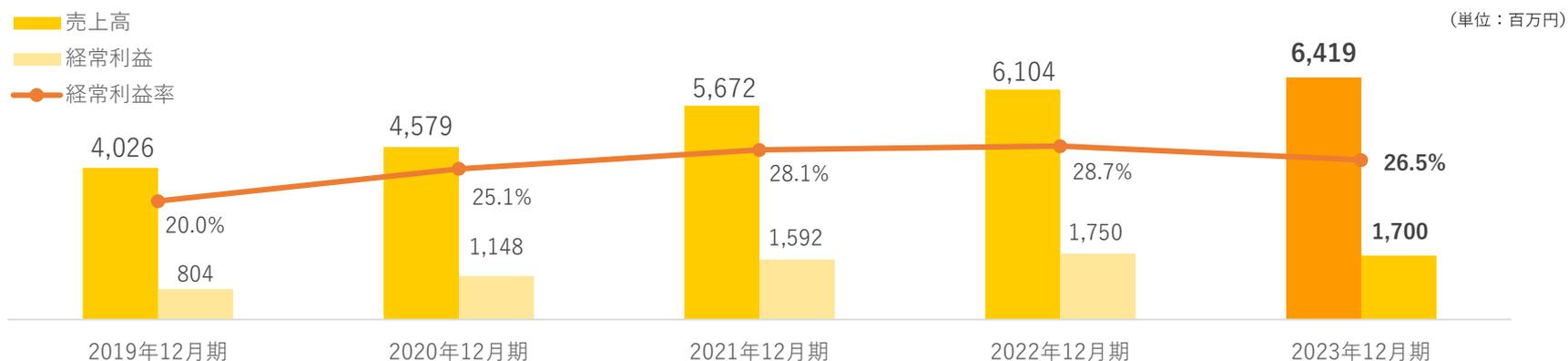
- ・「MDV Act」と「アルファサルス」の拡販、「カルテコ」の普及促進
- ・データ種類を拡大し、データ利活用サービスの飛躍的成長に繋げる

# 2023年12月期及び第4四半期の業績

---

## 売上・利益ともに前期水準を確保

経常利益率も25%以上を確保し、引き続き高水準を維持



	データネットワークサービス	データ利活用サービス	その他サービス	全社合計
売上高 前期比	1,462 △4.7%	4,434 +10.8%	521 △7.9%	6,419 +5.2%
売上総利益 前期比	630 △31.6%	3,988 +8.7%	411 △6.2%	5,031 +0.0%
経常利益 前期比	—	—	—	1,700 △2.9%
親会社株主に帰属する当期純利益 前期比	—	—	—	979 +12.5%

※ 「その他サービス」 に区分しておりましたカルテコの売上高については、データネットワークサービスに区分を変更しております。なお、この区分変更による売上の訴求修正はありません。

## 計画に届かなかった主な要因は子会社の業績未達

「MDV Act」によるデータ獲得基盤の拡大は計画どおりに進捗した

### 通期業績予想と実績の差異に関するお知らせ

当社は、2023年2月13日に公表いたしました通期の連結業績予想と実績に差異が生じたので、以下の通りお知らせいたします。なお、配当予想に修正はありません。

#### 記

#### 1. 2023年12月期の通期連結業績予想と実績の差異 (2023年1月1日～2023年12月31日)

	連結売上高	連結営業利益	連結経常利益	親会社株主に帰属 する当期純利益	1株当たり 当期純利益
	百万円	百万円	百万円	百万円	円 線
前回発表予想 (A)	7,200	1,800	1,800	1,200	31.42
今回実績値 (B)	6,419	1,770	1,700	979	25.63
増減額 (B-A)	△781	△29	△99	△220	-
増減率 (%)	△10.9%	△1.6%	△5.5%	△18.4%	-
(参考)前期連結実績	6,104	1,758	1,750	870	22.77

#### 2. 修正の理由

売上高につきましては、子会社の株式会社システム ビー・アルファが提供するクラウド型健診システム「アルファ・サルース」のシステム改修による影響や、子会社の株式会社 Doctorbook がコロナ禍の収束による環境変化で受託数が減少したことなどが主因となり、計画を下回りました。

利益面では、効率的な費用支出に努めコスト削減を推進した結果、前期水準の利益を確保したものの、連結営業利益、連結経常利益ともに未達となり、加えて減損会計を適用し、減損損失 115 百万円を特別損失に計上したことにより、親会社株主に帰属する当期純利益は計画を下回りました。

なお、「アルファ・サルース」はシステム改修が完了し営業活動も順調に進んでおり、2023年度に26件(内諾含む)を受注しております。そのほかの注力事業である「MDV Act」によるクラウド基盤の拡大とPHRサービス「カルテコ」のリニューアルは順調に進捗しておりますので、中期経営計画の業績目標である2025年売上高100億円、経常利益25億円以上の達成に向けて引き続き事業を推進してまいります。

以 上

2024年2月13日公表

「通期業績予想と実績の差異に関するお知らせ」

## 4Q会計期間における売上高、利益は過去最高を記録

4Q会計期間の経常利益率も前期水準を確保し高水準を維持

(百万円)	2023年12月期 4Q (2023年10月～2023年12月)			2023年12月期 (2023年1月～2023年12月)		
	実績	YoY		実績	YoY	
		実績	増減率		実績	増減率
売上高	<b>1,931</b>	1,777	+8.7%	<b>6,419</b>	6,104	+5.2%
売上高成長率	<b>+8.7%</b>	+3.3%	+5.4 P	<b>+5.2%</b>	+7.6%	△2.4 P
営業利益	<b>659</b>	592	+11.2%	<b>1,770</b>	1,758	+0.7%
経常利益	<b>636</b>	594	+7.1%	<b>1,700</b>	1,750	△2.9%
経常利益率	<b>33.0%</b>	33.5%	△0.5 P	<b>26.5%</b>	28.7%	△2.2 P
従業員数 (人)	<b>262</b>	257	+1.9%	<b>262</b>	257	+1.9%
従業員1人 あたり売上高	<b>7.3</b>	6.9	+6.6%	<b>24</b>	23	+3.1%

## 原価増はクラウドサービスの提供開始に伴う原価計上分

営業外費用はカルテコ普及に重要となるセンシング技術搭載のための先行投資

(百万円)	【連結】 2023年4Q	【連結】 2022年4Q	前期比	【連結】 2023年3Q	前四半期比	備考
原価	402	296	+35.5%	328	+ 22.4%	・クラウドサービス(MDV Act有料機能、アルファサールズ)の提供開始に伴う原価増 (+46M) ・保険者データの仕入に係る原価増 (+18M)
人件費	455	436	+ 4.5%	445	+2.3%	・昇給、人員増などによる人件費増(+19M)
採用費	18	14	+21.6%	9	+ 89.1%	・採用にかかる成功報酬費用増 (+3M)
その他	414	451	△8.2%	319	+ 29.5%	
研究 開発費	2	122	△97.7%	24	△88.7%	・HMV構想関連費用減 (△59M) ・クラウドサービス(MDV Act有料機能、アルファサールズ)の提供開始に伴う原価への費目移動 (△37M)
営業外費用	23	0	—	28	△18.3%	・センシングの持分法による投資損失 (+23M)
費用合計※	1,295	1,184	+ 9.4%	1,121	+15.5%	

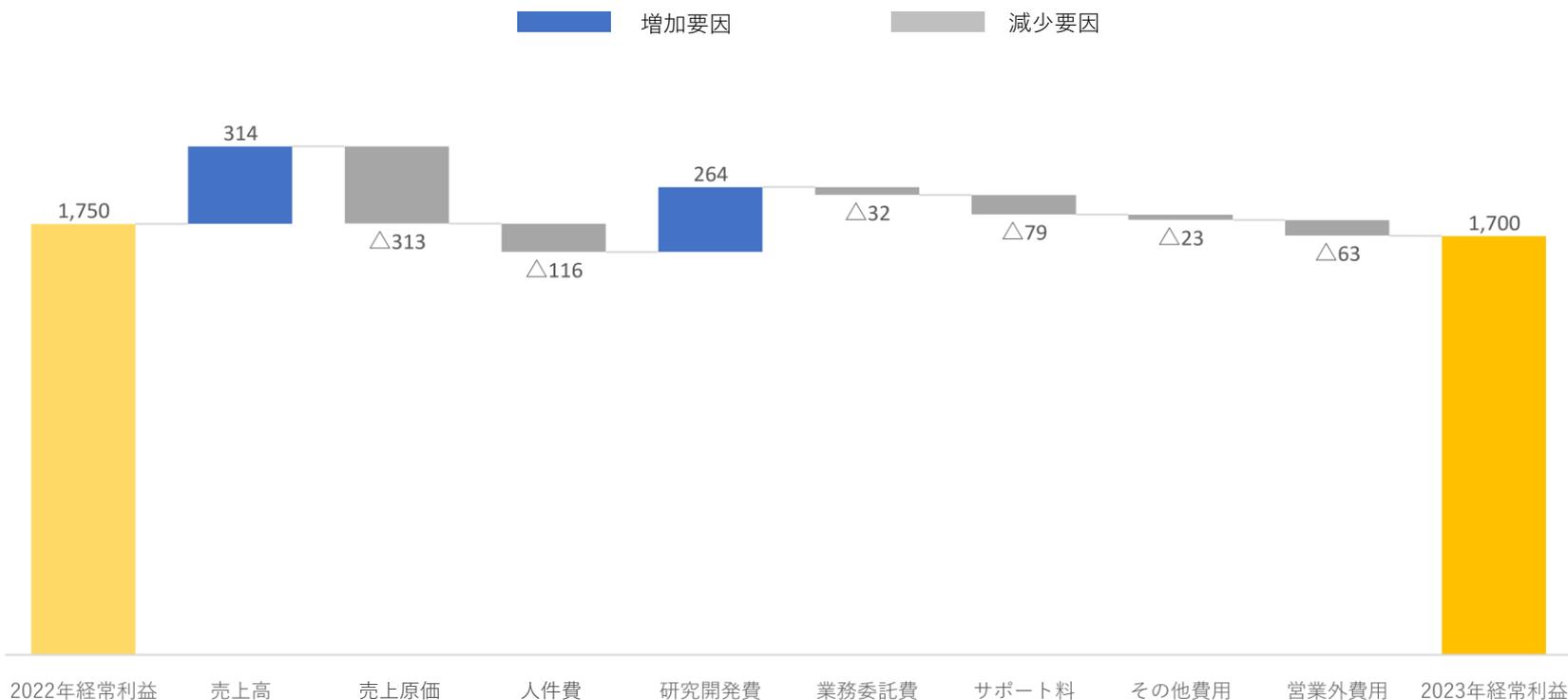
※売上原価と販売費及び一般管理費、営業外費用の合計

# 経常利益増減要因分析（2022年vs2023年）

## 売上増による利益増加分は原価の増加でほぼ相殺

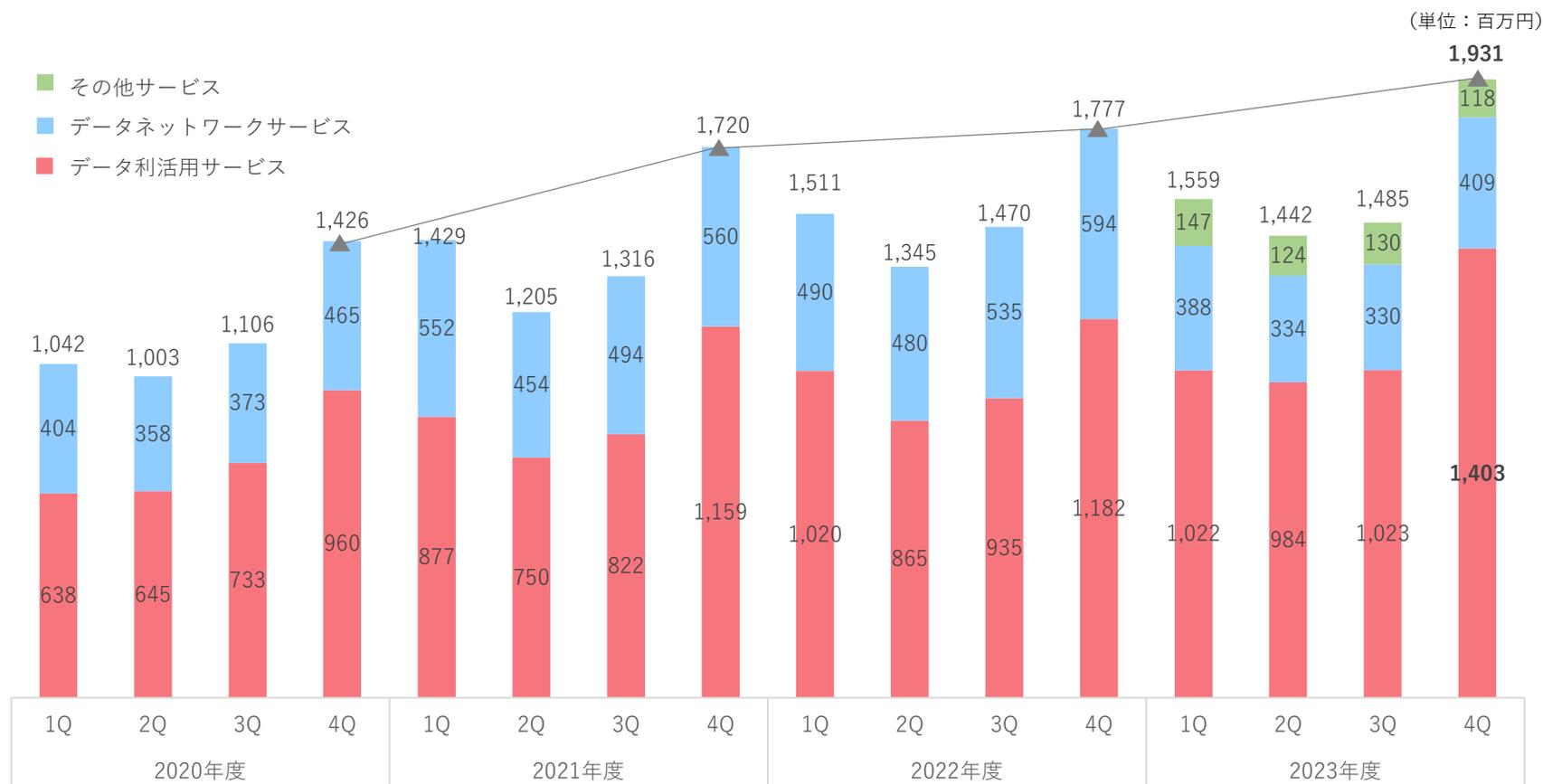
販管費は前期とほぼ同水準も、営業外費用により経常利益が前期を下回った

（単位：百万円）



# 四半期毎の売上高推移（サービス別内訳）

4Q会計期間の連結売上高とデータ利活用の売上高は過去最高



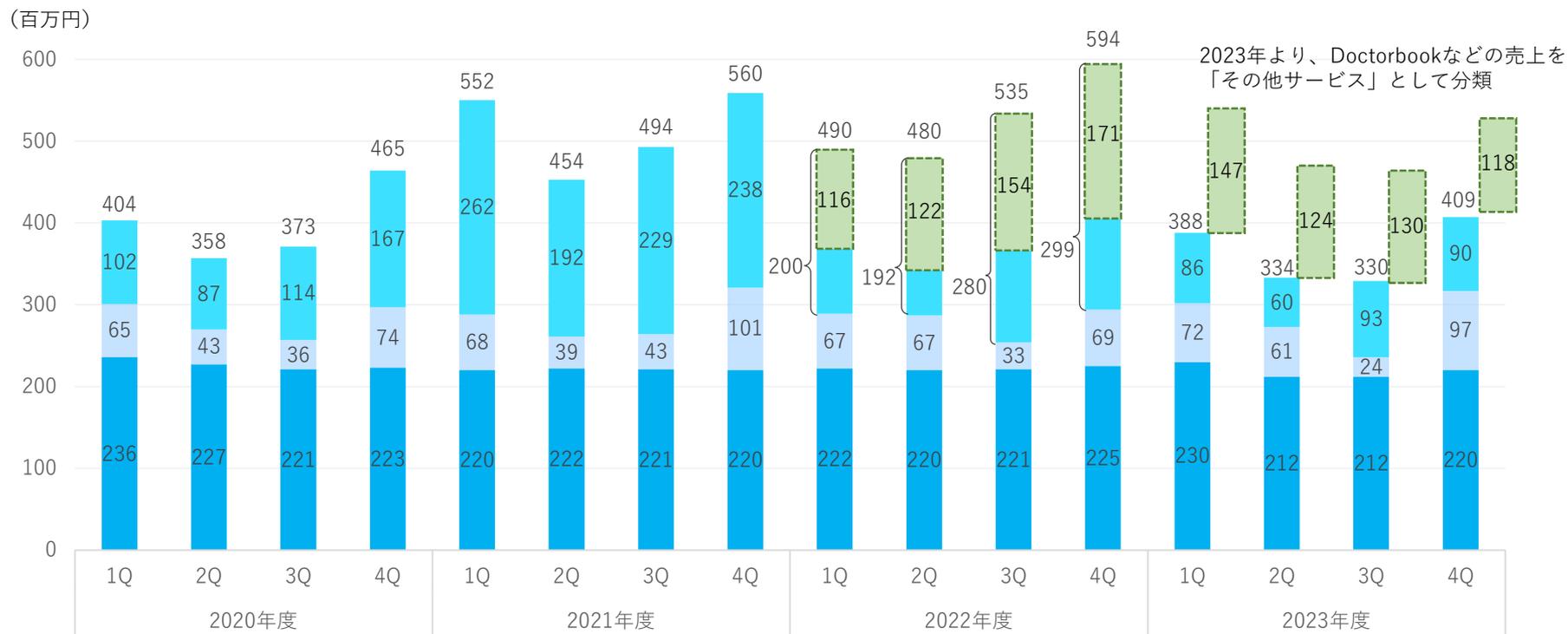
※ 「その他サービス」に区分しておりましたカルテコの売上高については、データネットワークサービスに区分を変更しております。なお、この区分変更による売上の訴求修正はありません。

# データネットワークサービスの売上構成

## 主に子会社の業績未達が影響し減収となる

改修の影響で遅れていた健診システムは4Qから導入を再開

■ ストック ■ フロー ■ 新規事業（子会社） ■ その他サービス



※ 「その他サービス」に区分しておりましたカルテコの売上高については、データネットワークサービスに区分を変更しております。なお、この区分変更による売上の訴求修正はありません。

## 「MDV Act」 有料契約病院数は目標を達成

クラウド型健診システムは26件(内諾含む)受注済み、2024年に順次売上を計上予定

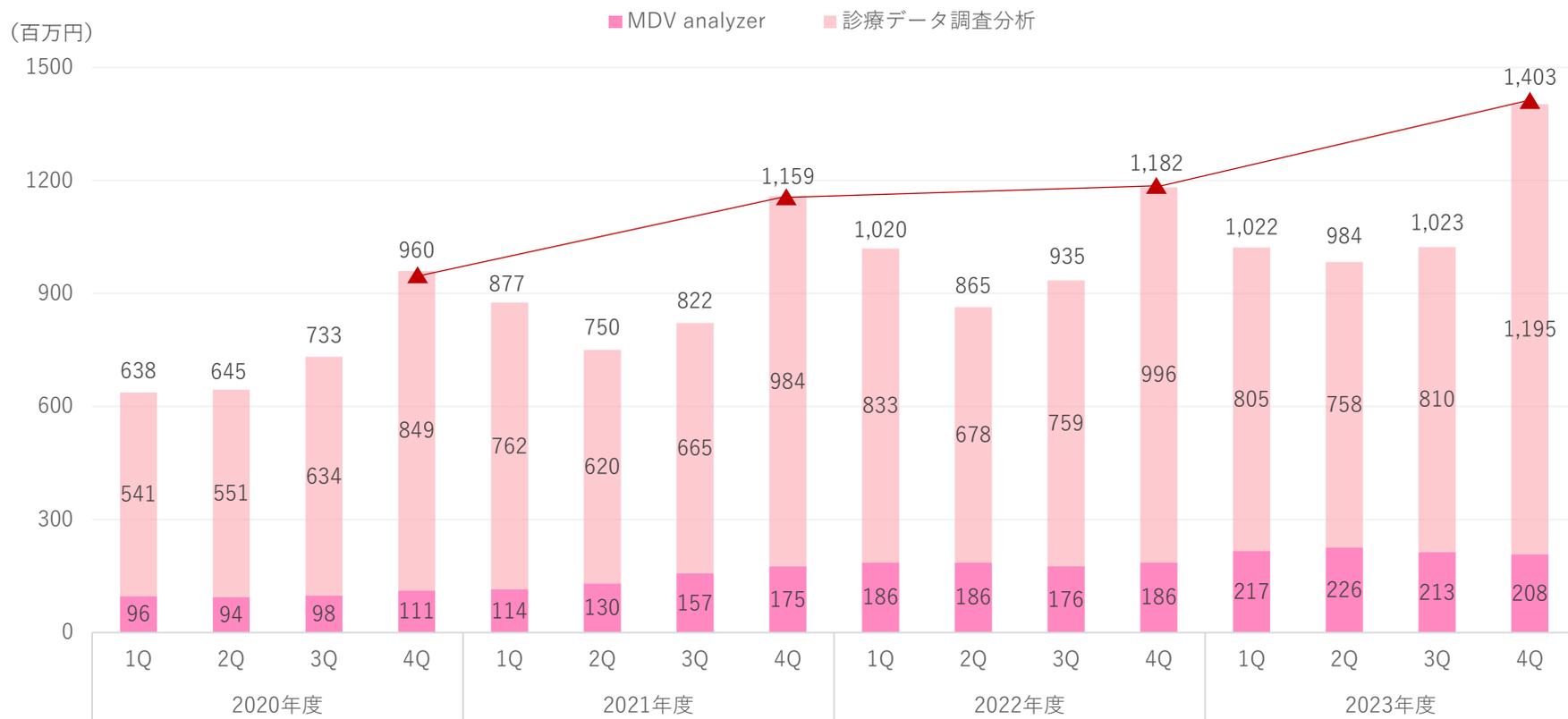
指標	2020年12月期 実績	2021年12月期 実績	2022年12月期 実績	2023年12月期 1Q実績	2023年12月期 2Q実績	2023年12月期 3Q実績	2023年12月期 4Q実績	2023年12月期 目標
クラウドサービス利用病院数 推移 (病院)	—	—	993	1,025	1,047	1,094	1,153	1,200
「MDV Act」 有料契約病院数 推移 (病院)	—	—	—	0 (315※)	507	570	638	600
健診システム導入数推移 (施設)	—	—	94	94	93	93	100	109

※受注数

# データ利活用サービスの売上構成

## 診療データ調査分析の4Q売上高は過去最高を記録

前期末と比べ営業人員数に変動なく、営業生産性が大幅に向上



※2023年1月1日付でMDVトライアルを吸収合併したことに伴い、新規事業（子会社）として表示していたMDVトライアルの売上高は、診療データ調査分析に含めた形に変更しております

# データ利活用サービスのKPIの状況

データ利活用サービスの売上高成長率は+10.8%となる

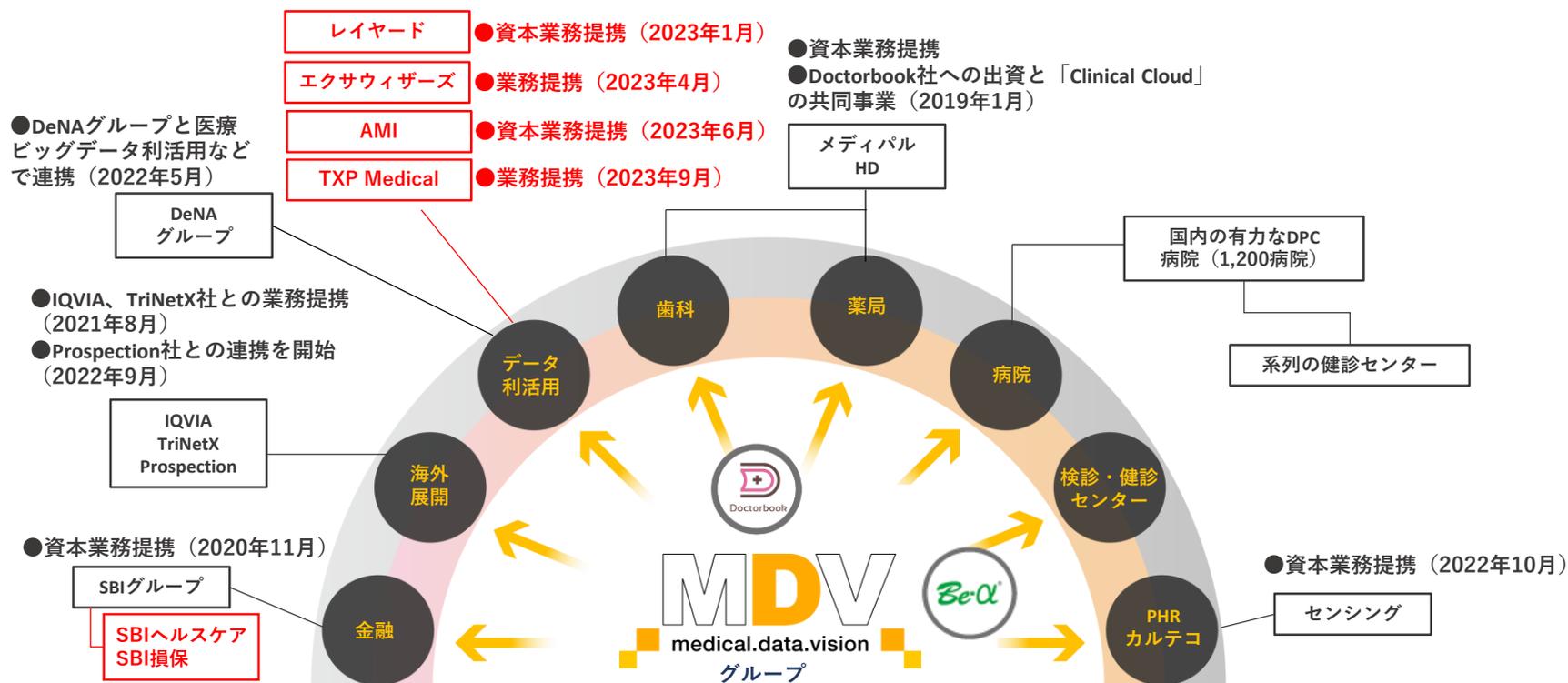
要因は営業人員の増強が遅れたことによる影響

指標	2020年12月期 実績	2021年12月期 実績	2022年12月期 実績	2023年12月期 1Q実績	2023年12月期 2Q実績(累計)	2023年12月期 3Q実績(累計)	2023年12月期 4Q実績(累計)	2023年12月期 目標
データ利活用サービス セグメントの売上高成長率	+18.5%	+21.3%	+10.9%	+0.2%	+6.4%	+7.4%	+10.8%	+19.4%
保険者データ関連売上額 (百万円)	—	—	125	70	153	213	297	500
データ治験領域の売上額 (百万円)	69	59	38	8	16	22	26	80
MDV大規模診療データベース の実患者数推移 (万人)	3,451	3,849	4,232	4,322	4,406	4,501	4,600	—
保険者データベース の実患者数推移 (万人)	616	762	1,797	1,911	1,946	1,966	2,102	—

## 事業の成長と拡大に向け、複数のアライアンスを実施

引き続きオープンアライアンス戦略を積極的に推進していく

### 2023年に実施した医療・ヘルスケア領域のデータ連携（赤字）



# 2023年に実施したアライアンス\_詳細

会社名	内容
 <b>LAYERED</b> 株式会社レイヤード	患者の間診などに関するデータの活用を通じて医療 DX を実現し、患者・医療従事者双方のメリット創出を目指す
 <b>EXAWIZARDS</b> 株式会社エクサウィザーズ	AIでMDVの医療ビッグデータを分析し、希少疾患の診断精度向上や潜在患者（正しい病名で診断されていない患者）のスクリーニングに貢献
 <b>AMI Inc.</b> AMI株式会社	MDVの診療データベースにAMIの心疾患関連のデータを組み合わせて、よりエビデンスレベルの高いDBを構築し、心疾患の新たな治療法開発などを支援
 <b>SBI Healthcare</b> SBIヘルスケア株式会社	MDVの診療データを基に、糖尿病の状態を示すHbA1c（ヘモグロビンエーワンシー）値変化による将来医療費を推計。費用対効果の検証を行いたいという健保組合のニーズに対応
 <b>SBI損保</b> SBI損保株式会社	MDVの診療データを活用した新しい保険商品の開発
 <b>TXP Medical</b> TXP Medical株式会社	MDVの診療データベースと、TXP Medicalの救急をはじめとした全診療領域のデータベースを組み合わせるなどして、製薬会社やアカデミアなどのデータ利活用を支援

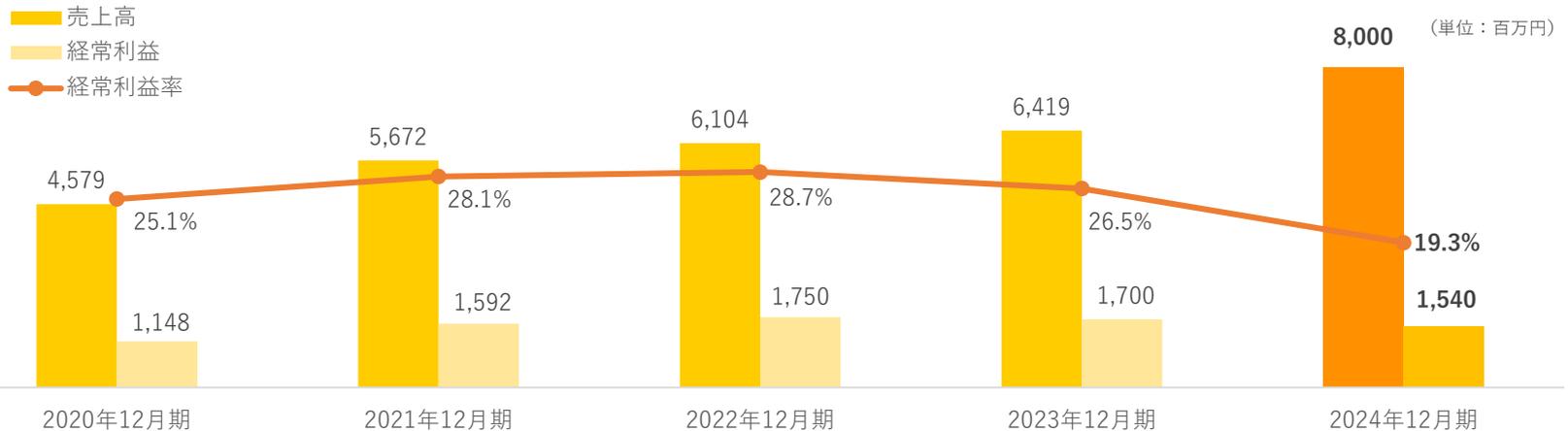
# 2024年12月期の業績予想

---



## 2025年売上高100億、経常利益25億以上達成に向け投資を強化

人員増強、カルテコ普及・利用促進策を中心に売上に繋がる投資を計画



	データネットワークサービス	データ利活用サービス	その他	全社合計
売上高	2,438	4,971	590	8,000
前期比	+66.7%	+12.1%	+13.3%	+24.6%
売上総利益	1,135	4,518	466	6,120
前期比	+79.9%	+13.3%	+13.4%	+21.7%
経常利益	—	—	—	1,540
前期比	—	—	—	△9.4%
親会社株主に帰属する当時純利益	—	—	—	1,000
前期比	—	—	—	+2.1%

※ 「その他サービス」に区分しておりましたカルテコの売上高については、データネットワークサービスに区分を変更しております。なお、この区分変更による売上の訴求修正はありません。

# 2024年12月期 業績予想

## ■ 連結

(百万円)	2023年12月期	2024年12月期	
	実績	予想	前期比
売上高	6,419	8,000	+24.6%
営業利益	1,770	1,630	△8.0%
経常利益	1,700	1,540	△9.4%
経常利益率	26.5%	19.3%	△7.2 P
親会社株主に帰属する当期純利益	979	1,000	+2.1%
配当 (円)	6.5	6.5	±0

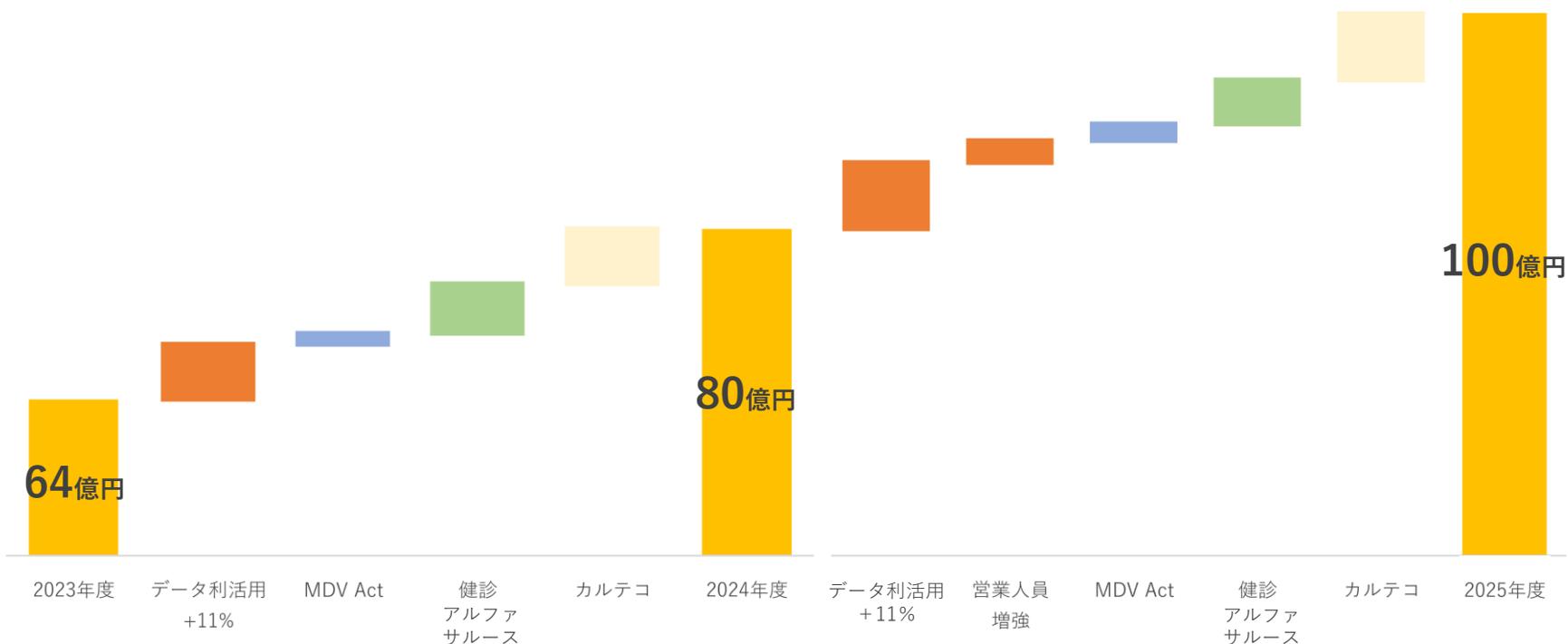
## ■ サービス別

(百万円)	2023年12月期	2024年12月期	
	実績	予想	前期比
データネットワークサービス	1,462	2,438	+66.7%
子会社 (SBα など)	330	357	+8.2%
カルテコ※	0	520	—
データ利活用サービス	4,434	4,971	+12.1%
その他サービス	521	590	+13.3%

※ 「その他サービス」 に区分しておりましたカルテコの売上高については、データネットワークサービスに区分を変更しております。なお、この区分変更による売上の訴求修正はありません。

# 2025年度売上高100億円に向けて

	2023年度	2024年度	2025年度
データ利活用	CAGR11%	オーガニック成長	営業人員増強効果
MDV Act	約1,200病院・サブスク転換	有料機能を矢継ぎ早にリリース	
健診 アルファサルス	開発完了・既受注26件(内諾含む)	導入目標 61件	営業強化
カルテコ	開発完了	78万ダウンロード	200万ダウンロード



# 「カルテコ」のロードマップ

## 第1フェーズ 2024～2025年度

- ✓ “約1,200の病院と検診・健診センターからの誘導”と“キラコンテンツ”でユーザーを拡大
  - ・ 1,000万ダウンロードの早期実現に向けて  
**2024年度KPI 78万ダウンロード**
- ✓ “有料でも使いたい”魅力的なコンテンツ
  - ・ ペット（いぬ・ねこ）バイタル測定 月額500円
  - ・ 未来予測（お金）月額200円 etc  
**2024年度KPI 売上高520百万円**



## 第2フェーズ 2026年度～

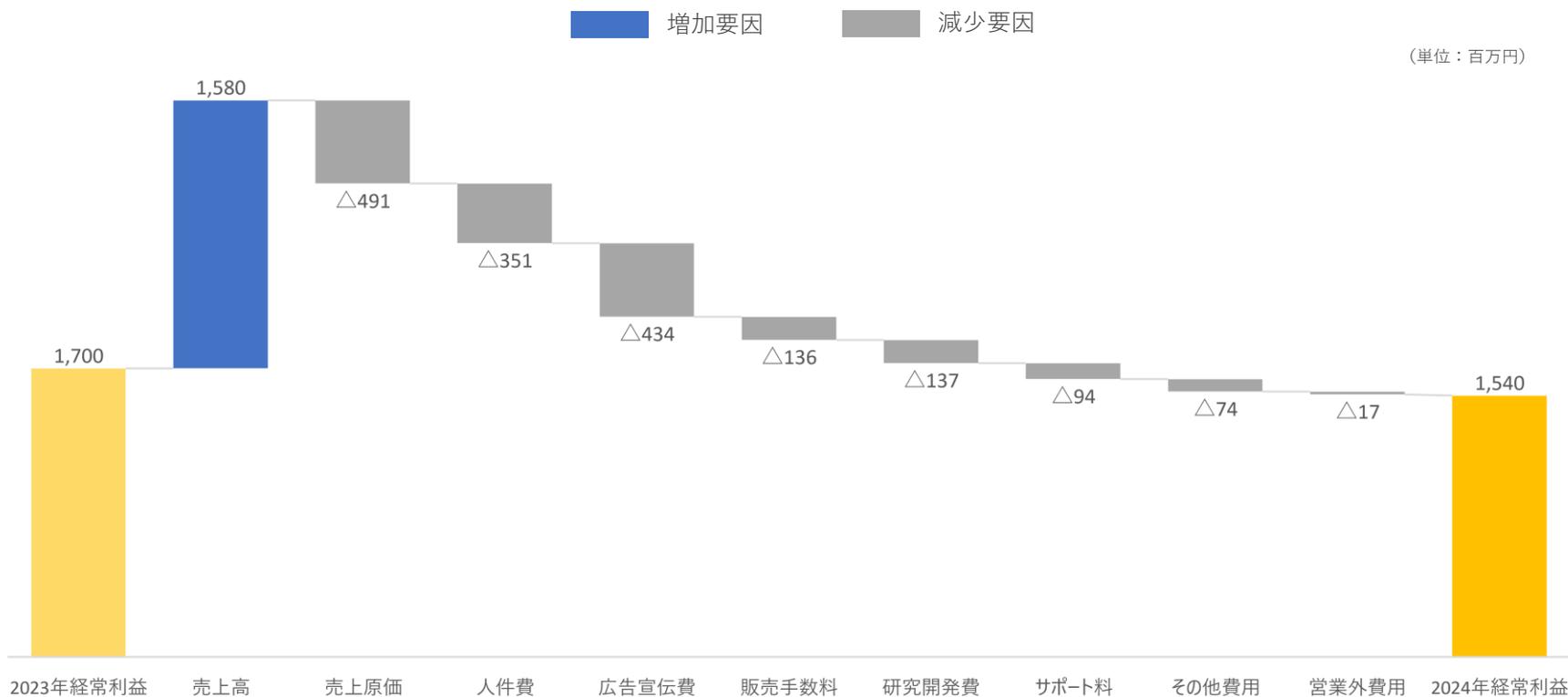
- ✓ “さくらDB（病院からの詳細医療データ）”と“カルテコのデータ（生活者からのヘルスケアデータ）”を“紐づけしたデータベース”の構築と活用



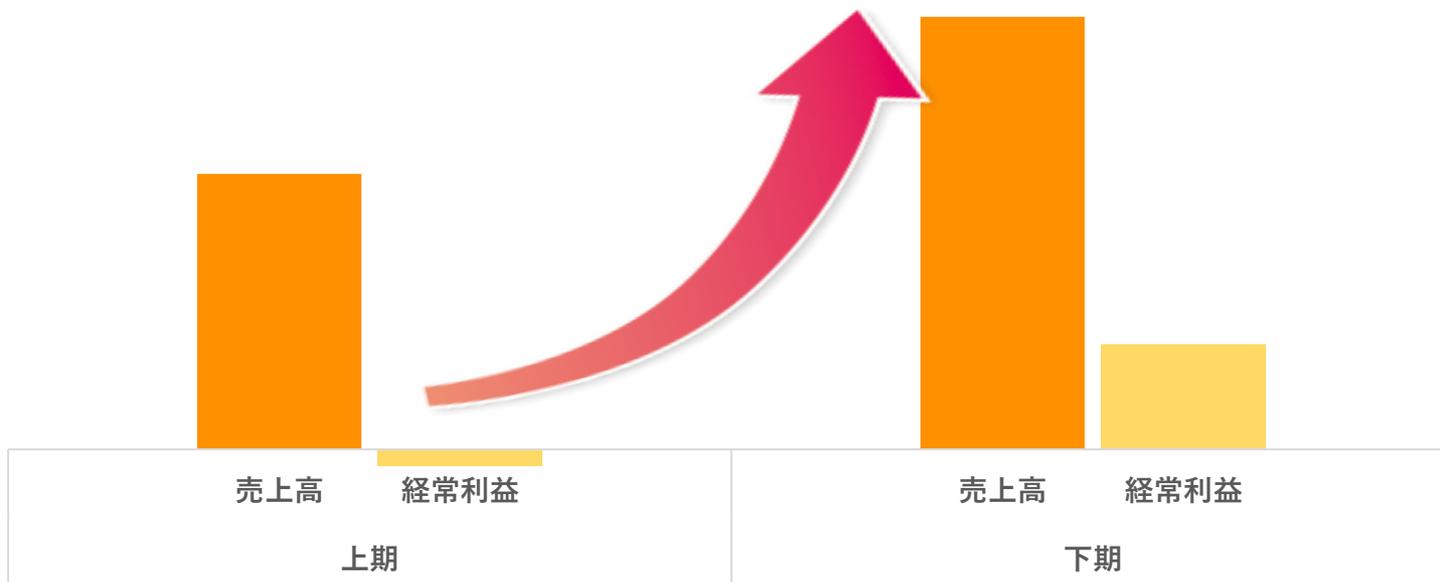
# 経常利益増減要因分析（2023年vs2024年）

販管費は人員増強とカルテコ普及のための費用を織り込む

原価はカルテコに係る原価増やAWSなど外部サービスの利用料の増加を見込む



# 今期の業績計画イメージ



売上高	営業の人員増強・戦力化、クラウド型サービスの受注活動、カルテコ普及がメインとなるため保守的に減収を想定	クラウドサービスの拡販によるストック売上とフロー売上の積み上がり、カルテコの利用者増により売上高伸長、経常利益V字成長を想定
経常利益	人員増強による人件費増、カルテコの広告宣伝費などのコスト投下により経常利益は赤字となる想定	

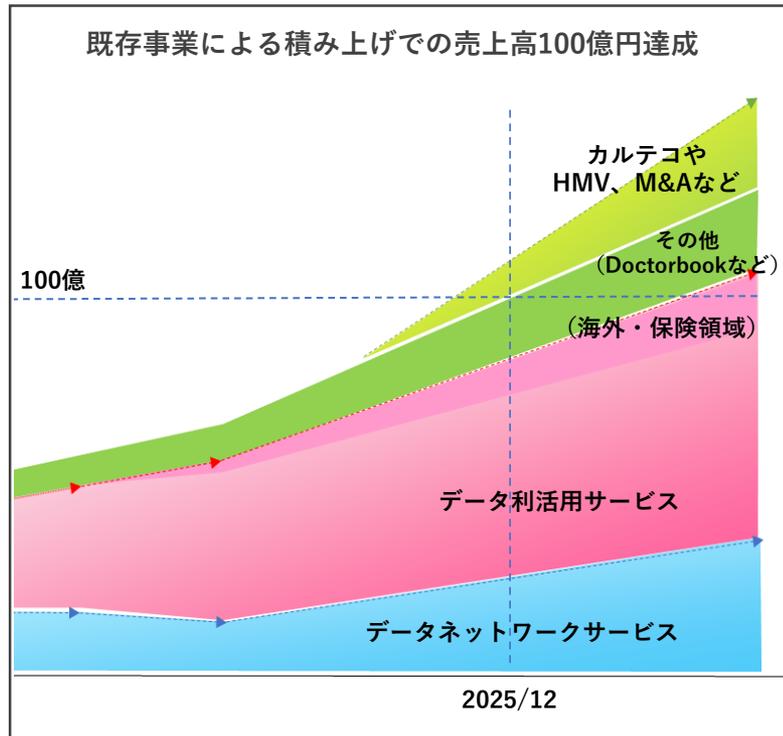
# 2024年の注力サービスについて

---

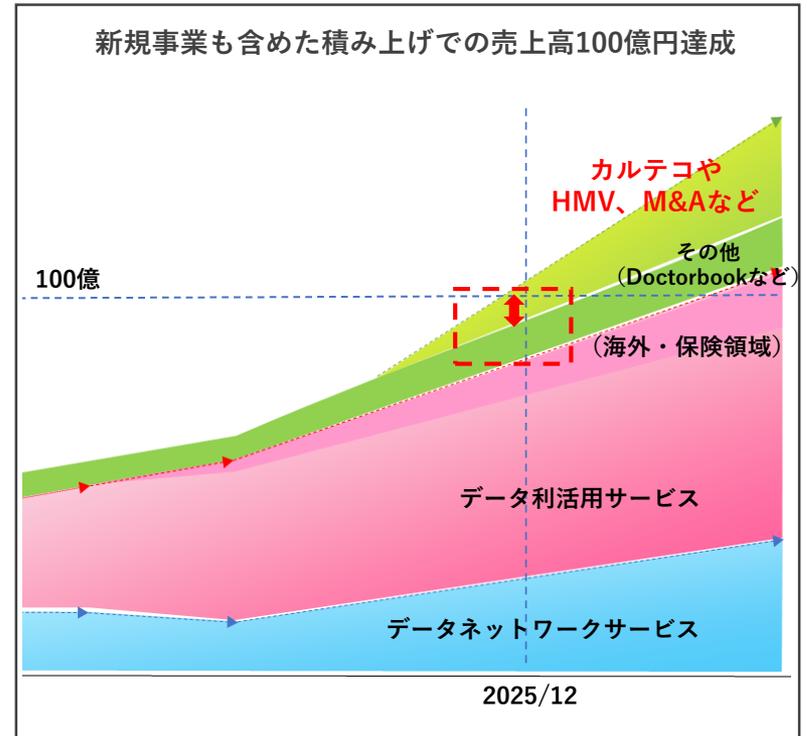
## 中計以降の成長戦略だった「カルテコ」を本格的に始動させる

その他サービスの成長見通し分を「カルテコ」が担う

### これまでの業績成長イメージ



### 今後の業績成長イメージ



新たな収益基盤により、安定的かつ飛躍的な事業成長を目指す

前期完成したサービスの拡販を積極的に展開していく

1

クラウド型病院経営改善アプリケーション  
「MDV Act」 有料機能の拡販

2

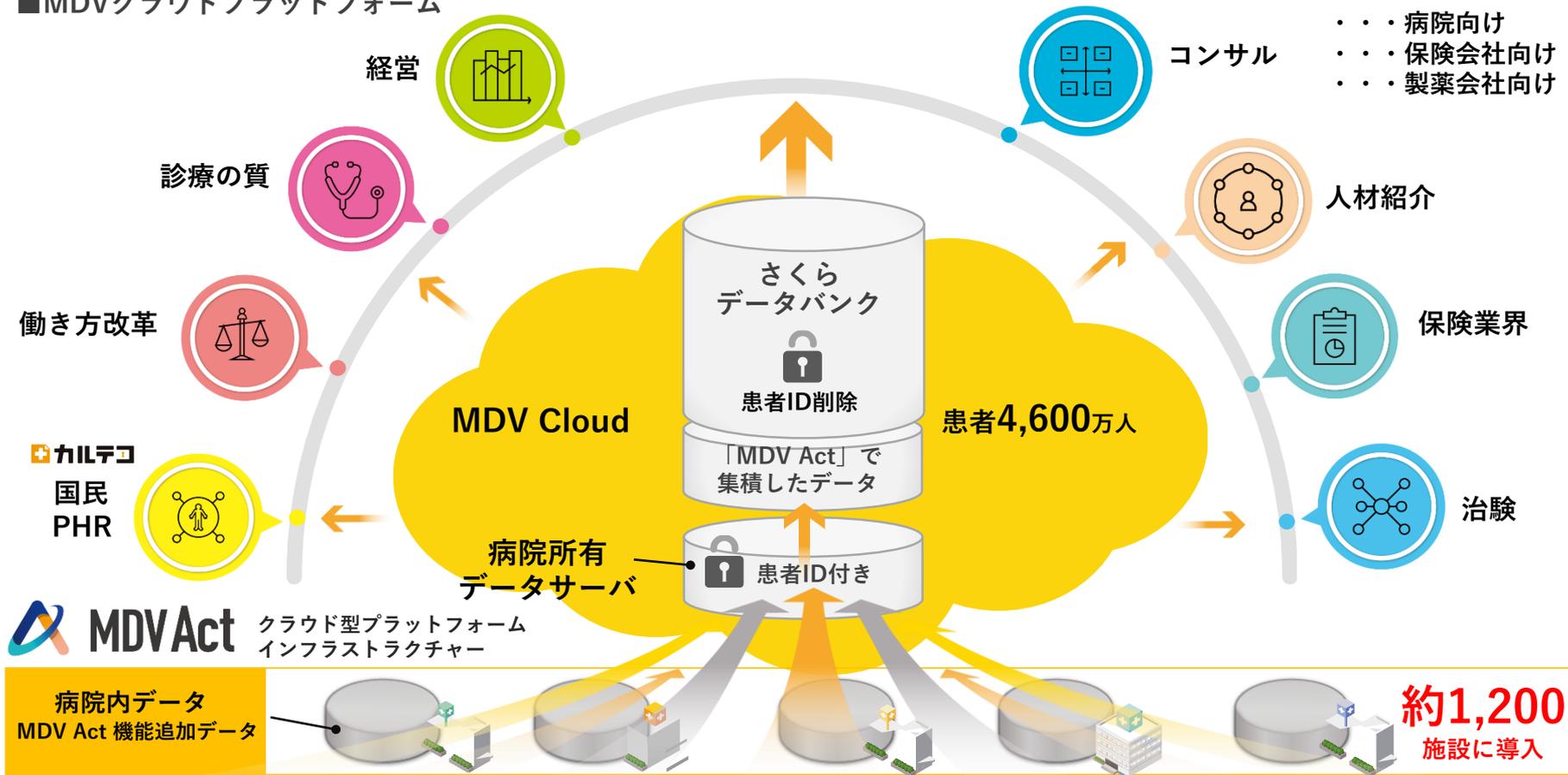
クラウド型健診システム  
「アルファサルス」の拡販

3

「カルテコ」の普及と利用促進

# データ「量」から「質」への転換、そしてデータ利活用の飛躍的成長へ

## ■MDVクラウドプラットフォーム



- ・・・病院向け
- ・・・保険会社向け
- ・・・製薬会社向け



クラウド型プラットフォーム  
インフラストラクチャー

病院内データ  
MDV Act 機能追加データ

病院内データ

レセプト+

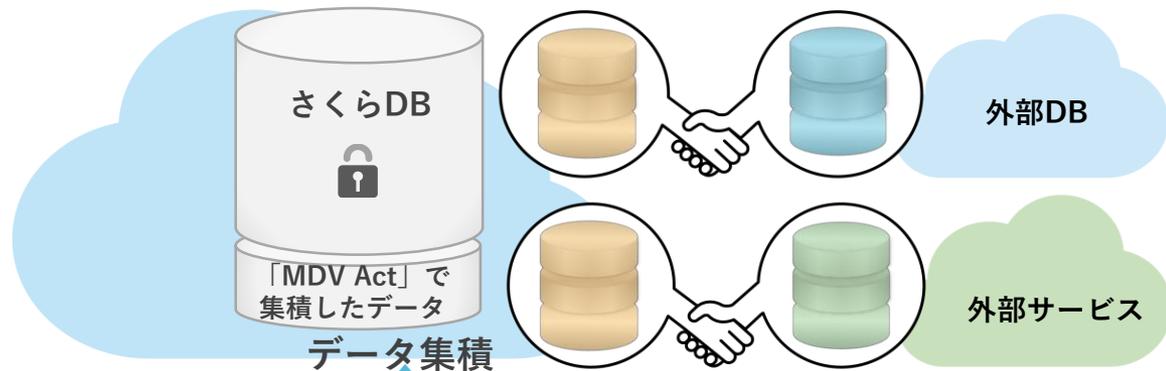
- 【患者情報：介護保険等級、既往歴、アレルギー歴、喫煙・飲酒情報】
- 【診療情報：投薬、注射、手術などの診療・治療履歴、薬剤使用量、検査実施量、転帰、転院、紹介先別件数・紹介率】
- 【検体検査結果：生化学検査結果、検体検査結果、病理検査結果、脳波、心電図等脈波検査、超音波断層検査】
- 【画像診断：X線撮影検査結果、断層撮影検査結果、読影結果】
- 【入院中の生活療養常態：食種、食数、喫食率、摂取カロリー(推計)、経口での摂食方法、経口以外の食事摂取方法、ADLスコア】
- 【文書データ：問診、診療対面記録(SOPE情報)、患者同意のある文書、特定疾患認定審査要主治医意見書】
- 【損益計算書：人件費、固定費、動産・不動産】
- 【健診結果：特定健診、特定保健指導対象、特定保健指導内容、特定保健指導結果、その他健康診断受健履歴と結果】

etc.

## 「MDV Act」を拡販し、データ活用の拡張性・連携を高める

有料機能を増強し、売上拡大と新たなデータの集積を進める

クラウド型  
サービス



オンプレミス型  
サービス



## 様々なデータソースを活用した有料機能をリリース

有料機能のリリースはデータ獲得基盤の拡大、顧客増につながる重要な戦略

### 「MDV Act」有料機能 リリース計画（～2025年）★リリース済み

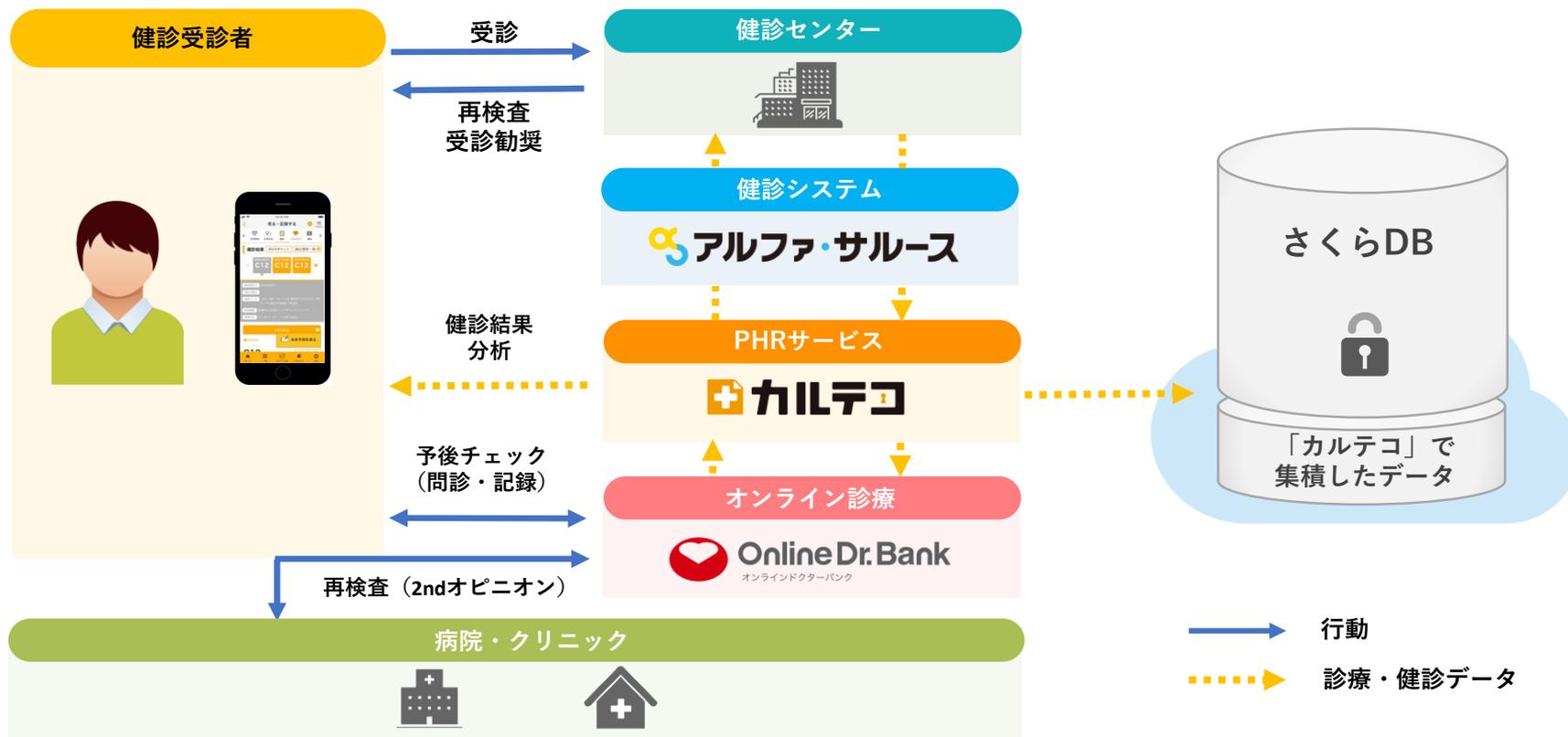
	データソース	機能	ターゲット ( )内対象施設数	月額利用料	リリース時期					
					2023		2024		2025	
					上期	下期	上期	下期	上期	下期
経営分析ソリューション	DPCデータ	収入最大化 診療標準化	DPC病院 データ提出加算 病院 (約2,800) ※	5万円	★診療分析パック					
				1～3万円						
業務支援ソリューション	電子カルテ ・予約受診 ・オーダー ・医事会計 ・臨床検査 etc...	予約患者管理 ベッドコントロール 各部門業務支援	データ提出加算 病院 (約5,500)	2万～ 10万円						
マーケティングソリューション	公開情報 紹介関連情報	集患・地域連携 外部環境分析 営業支援	一般病院 (7,084)  2023年3月末時点	1万～5万円		★地域連携分析ツール				

※データ提出加算病院約5,500の中から当社がターゲットとして抽出した病院数

### 2024年のKPI

MDV Act売上高成長率（目標：YoY +78.4%）

データネットワークサービスのもう一つの柱へと発展させる  
健診から受診までの流れを一元化、競争優位性の高さは前期受注数で実証済み

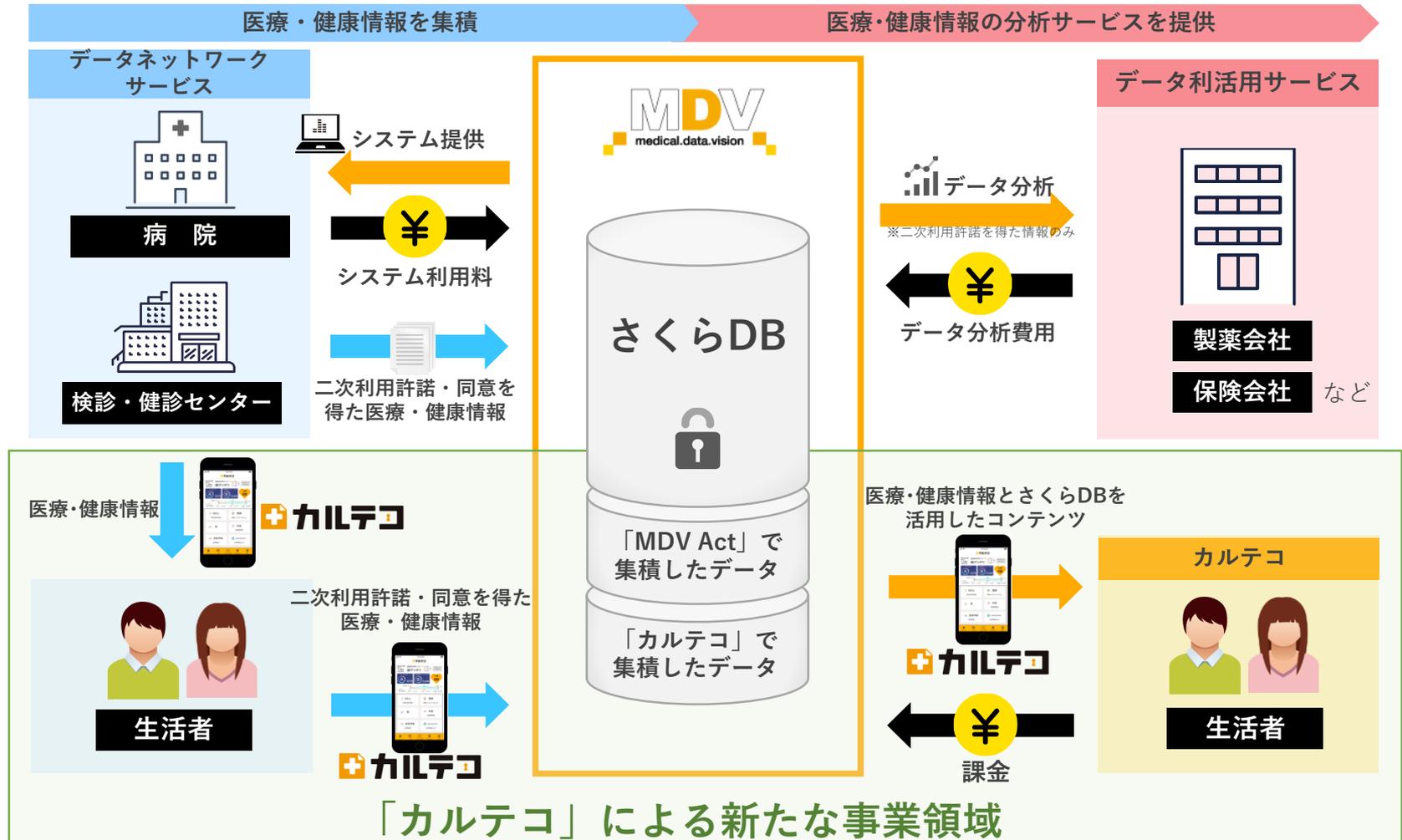


## 2024年のKPI

健診システム導入施設数（目標：161施設。2023年12月期から+61施設）

# 「カルテコ」は中長期的な成長のための重要な取り組み

- ✓ MDV・生活者・医療機関を繋ぎ、さくらDBを拡充するためのインフラ
- ✓ 新たに集積した医療・健康情報でデータ利活用の成長に繋げる



## ■テーマ

生活者が医療を選択できる環境づくり

## ■コンセプト

わたしと大切な家族の健康管理

メニュー項目



トップ画面



## 10秒動画を撮るだけで自律神経のバランスを計測

- ・高精度に脈拍数、呼吸数、交感神経・副交感神経などが計測可能
- ・自分自身だけでなく、両親や子ども、ペットのバイタルも計測可能

### 非接触バイタルセンシングの特長

いつでも、どこでも、  
誰でも

正確なバイタル  
サイン測定

カルテコ



脈拍数 (※体温)

呼吸数

交感神経

副交感神経

トータルパワー



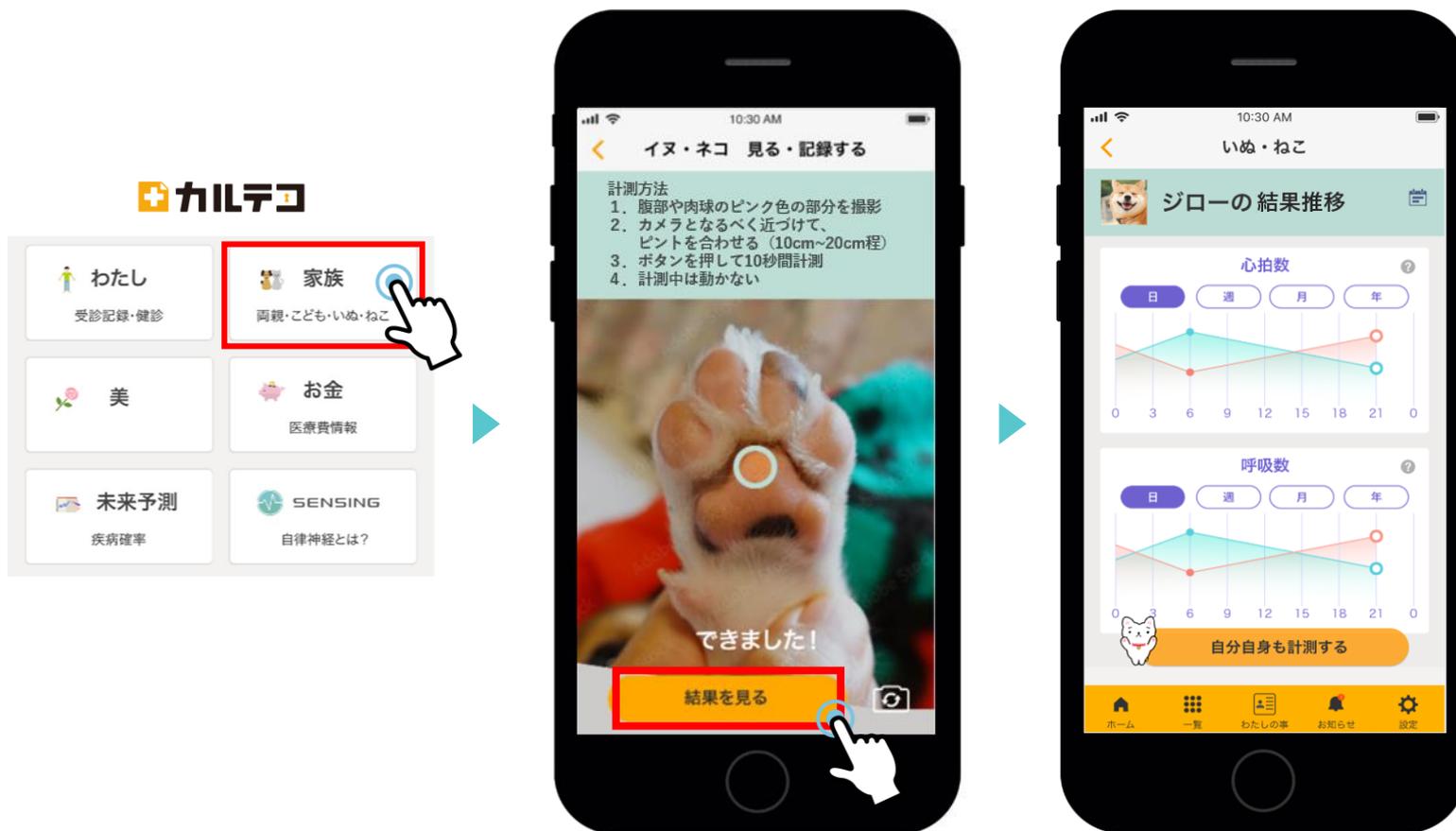
体調不良の状態を  
自律神経により数値化



心電計に対し90～99%以上の高精度で計測可能

## 「世界初」のペットセンシング技術を搭載

人間と同様、10秒動画を撮るだけでペットのバイタルを簡単に計測可能



## 健診結果や病院の診療記録を管理

医療機関に顧客基盤を持つ当社だから出来る優位性



## 健診結果やバイタルデータをもとに未来予測

「疾患の早期発見・早期治療」、「予防」、「物販」などに繋げる



- 脈拍数 (※体温)
- 呼吸数
- 交感神経
- 副交感神経
- トータルパワー



健康管理



検査キットの  
販売へ



オンライン診療へ



ペット向け  
物販サイトへ



未来予測



医療費  
シミュレーション

## 目標 (KPI)

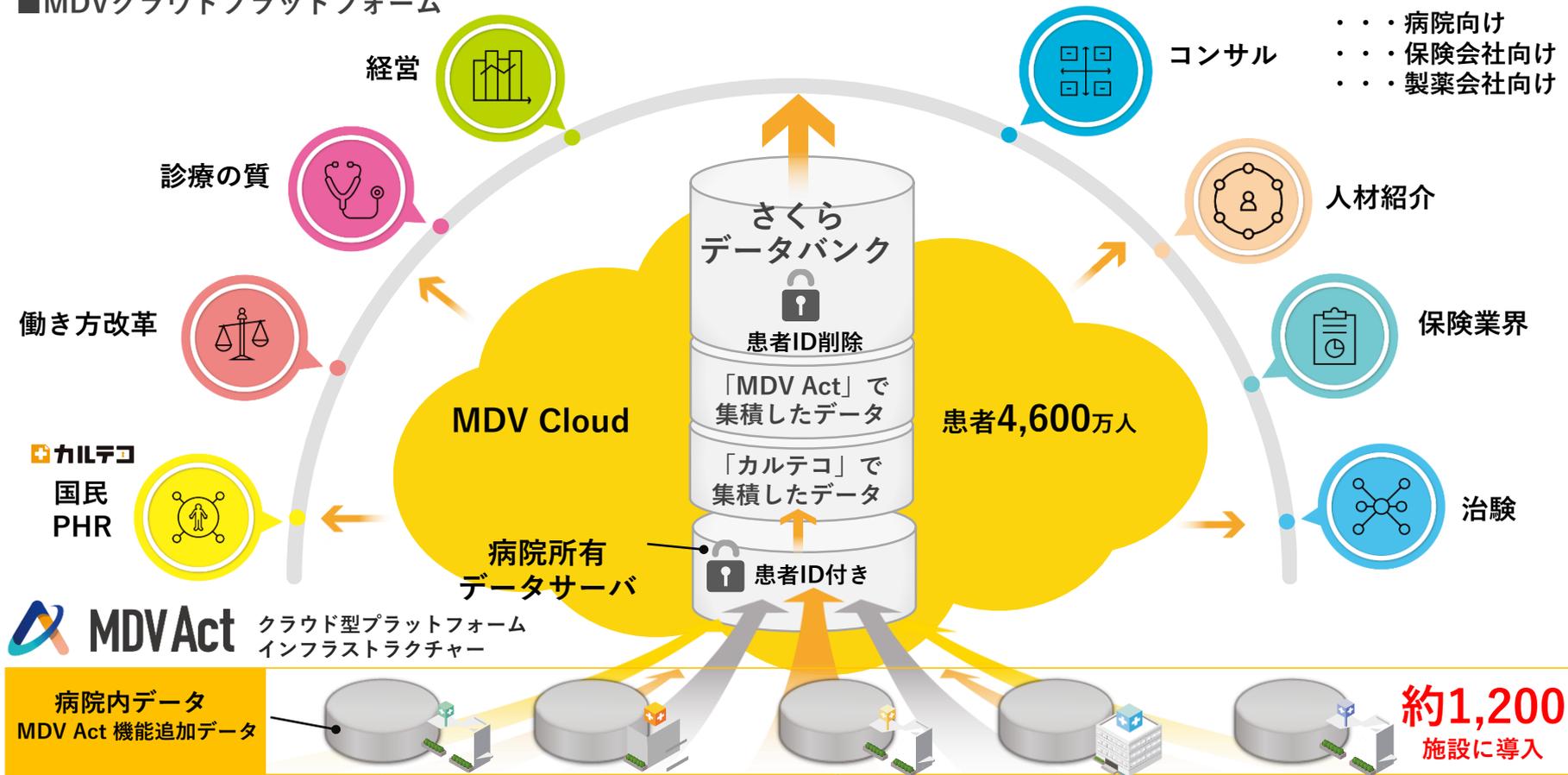
- 売上高 520百万円
- ダウンロード数 78万ダウンロード

## ダウンロード 施策

- 「アルファサルス」 導入健診施設からの誘導
- 「ペット」「家族」など訴求力のあるキーワードでのPR
- 医療・健康情報と親和性のある他業種企業との連携

# データ「量」から「質」への転換、そしてデータ利活用の飛躍的成長へ

## ■MDVクラウドプラットフォーム



クラウド型プラットフォーム  
インフラストラクチャー

病院内データ  
MDV Act 機能追加データ

約1,200  
施設に導入

病院内データ

レセプト+

- 【患者情報：介護保険等級、既往歴、アレルギー歴、喫煙・飲酒情報】
- 【診療情報：投薬、注射、手術などの診療・治療履歴、薬剤使用量、検査実施量、転帰、転院、紹介先別件数・紹介率】
- 【検体検査結果：生化学検査結果、検体検査結果、病理検査結果、脳波、心電図等脈波検査、超音波断層検査】
- 【画像診断：X線撮影検査結果、断層撮影検査結果、読影結果】
- 【入院中の生活療養常態：食種、食数、喫食率、摂取カロリー(推計)、経口での摂食方法、経口以外の食事摂取方法、ADLスコア】
- 【文書データ：問診、診療対面記録(SOPE情報)、患者同意のある文書、特定疾患認定審査要主治医意見書】
- 【損益計算書：人件費、固定費、動産・不動産】
- 【健診結果：特定健診、特定保健指導対象、特定保健指導内容、特定保健指導結果、その他健康診断受健履歴と結果】

令和6年1月1日に発生した令和6年能登半島地震により亡くなられた方々に深く哀悼の意を表するとともに、被災された皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

また、懸命の救命・救助にあたられている皆さまに感謝と敬意を表します。

当社は顧客が医療機関であることから、以下のような被災地支援の取り組みを行っています。

## 被災地域の医療機関HPリンク一覧の作成

令和6年1月1日に発生した令和6年能登半島地震により亡くなられた方々に深く哀悼の意を表するとともに、被災された皆さまに心よりお見舞い申し上げます。また、懸命の救命・救助にあたられている皆さまに感謝と敬意を表します。

当社は、お取引先さまが医療機関であることから、以下で医療機関が免責する情報に容易にアクセスできるようにリンク集を作成しました。

### 被災した地域の医療機関HPリンク一覧

社会医療法人財団聖仙会 恵寿総合病院(石川県七尾市)	
病院 HP	<a href="https://www.keiju.co.jp/">https://www.keiju.co.jp/</a>
神野正博理事長ブログ	<a href="https://kejumed.exblog.jp/">https://kejumed.exblog.jp/</a>
神野正博理事長 Facebook	<a href="https://www.facebook.com/keiju.kanno">https://www.facebook.com/keiju.kanno</a>
クラウドファンディング	<a href="https://readyfor.jp/projects/keiju7sns_share_token=35b59ddf7df5d244cd63f">https://readyfor.jp/projects/keiju7sns_share_token=35b59ddf7df5d244cd63f</a>
医療・介護・福祉活動を維持するため、クラウドファンディング「能登半島地震 災害でも医療は止めない!けいじゅヘルスケアシステム」を立ち上げられました。ご支援・ご協力のほど、よろしくお願いたします。	
市立輪島病院(石川県輪島市)	
病院 HP	<a href="https://www.city.wajima ishikawa.jp/wajimahp/">https://www.city.wajima ishikawa.jp/wajimahp/</a>
社会福祉法人新潟市社会事業協会 信楽園病院(新潟市)	
病院 HP	<a href="https://www.shinrakuen.com/">https://www.shinrakuen.com/</a>

医療機関のリンク先は随時、追加していきます。

## カルテコユーザーへカルテコの診療記録が医療機関受診に利用可能な旨の周知

お知らせ詳細

2024年1月2日

令和6年能登半島地震にて被災された皆様へ

令和6年能登半島地震にて被災された皆様に心よりお見舞い申し上げます。恵寿総合病院などのカルテコ医療機関で受診された検査結果、お薬、画像、透視などの記録、ご自身で記録されたヘルスケアやわたしの事をカルテコでご確認いただけます。かかりつけ以外の医療機関を受診される際にご利用ください。(わたしの事は電波が入らない場合でもスマートフォンでご覧いただけます)

ホーム 一覧 わたしの事 お知らせ 設定

## クラウドファンディング支援 (当社ユーザーへの周知)

能登半島地震 災害でも医療を止めない! けいじゅヘルスケアシステム

支援募集は2024年3月31日午後11:00まで受け付けております

## IRに関するお問合せ

<https://www.mdv.co.jp/contactus/form.php?classification=7>

本資料は、情報提供のみを目的として作成するものであり、当社株式の購入を含め、特定の商品の募集・勧誘・営業等を目的としたものではありません。

本資料で提供している情報は、金融商品取引法、内閣府令、規則並びに東京証券取引所上場規則等で要請され、またはこれらに基づく開示書類ではありません。

本資料には財務状況、経営結果、事業に関する一定の将来予測並びに当社の計画及び目的に関する記述が含まれます。このような将来に関する記述には、既知または未知のリスク、不確実性、その他実際の結果または当社の業績が、明示的または黙示的に記述された将来予測と大きく異なるものとなる要因が内在することにご留意ください。これらの将来予測は、当社の現在と将来の経営戦略及び将来において当社の事業を取り巻く政治的、経済的環境に関するさまざまな前提に基づいて行われています。

本資料で提供している情報に関しては、万全を期しておりますが、その情報の正確性、確実性、妥当性及び公正性を保証するものではありません。また予告なしに内容が変更または廃止される場合がありますので、予めご了承ください。



メディカル・データ・ビジョン株式会社

〒101-0053 東京都千代田区神田美土代町7番地 住友不動産神田ビル10階  
TEL.03-5283-6911 FAX.03-5283-6811