

各 位

会社名 株式会社日本アクア
(コード1429：東証プライム市場)
住 所 東京都港区港南2-16-2
代表者 代表取締役社長 中村文隆
問合せ先 経営企画部長 小室昌彦
(TEL 03 - 5463 - 1117)

資本コストや株価を意識した経営の実現に向けた対応について

当社の持続的成長と中長期的な企業価値向上を図るため、資本コストや株価を意識した経営の実現に向けた対応について現状を分析・評価し、今後の取り組み方針を策定いたしましたのでお知らせいたします。

記

1. 現状分析

当社の過去6年間におけるPBRとROEの推移は以下の通りです。PBRは2.4倍から3.3倍の間で推移しており、良好な評価を獲得できたと認識しています。また、当該期間は中期経営計画においてROE15%以上とする目標を設定し、ROE向上に取り組みました。

	2018年 12月期	2019年 12月期	2020年 12月期	2021年 12月期	2022年 12月期	2023年 12月期
売上高(百万円)	19,417	21,366	21,872	23,903	25,670	28,341
営業利益(百万円)	766	1,909	1,896	1,412	2,329	2,881
経常利益(百万円)	764	1,909	1,911	1,429	2,359	2,917
当期純利益(百万円)	489	1,275	1,342	953	1,549	2,004
PBR(倍)	2.4	3.0	2.7	2.8	3.3	3.0
ROE(%)	8.6	20.0	18.5	12.2	19.5	23.2

2. 今後の取り組み

当社は、本日別途開示いたしました「上場維持基準の適合に向けた計画に基づく進捗状況及び計画書の更新(計画期間の変更)について」と併せ、プライム市場の基準を継続してクリアすることを重要課題と認識していますので、現状に満足することなく流通時価総額のさらなる向上をめざします。

詳細につきましては、添付資料でご確認をお願いいたします。

以 上



資本コストや株価を意識した経営の実現に向けた対応

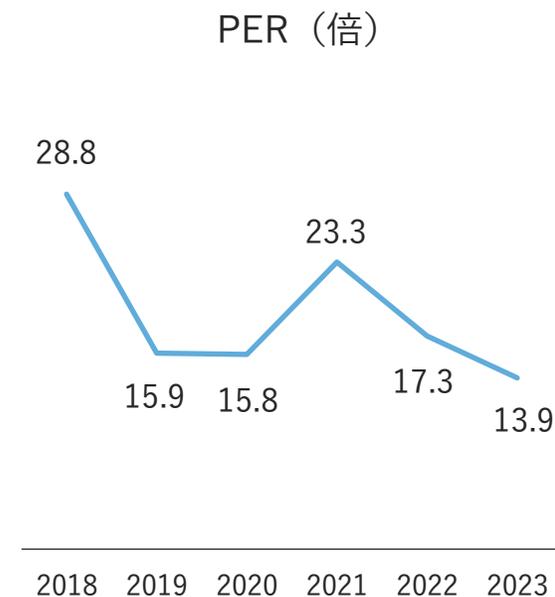
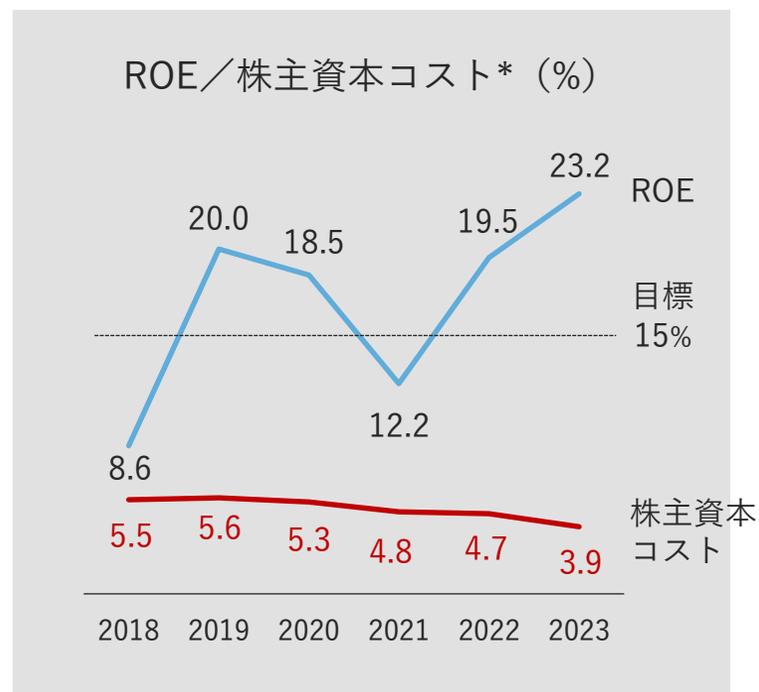
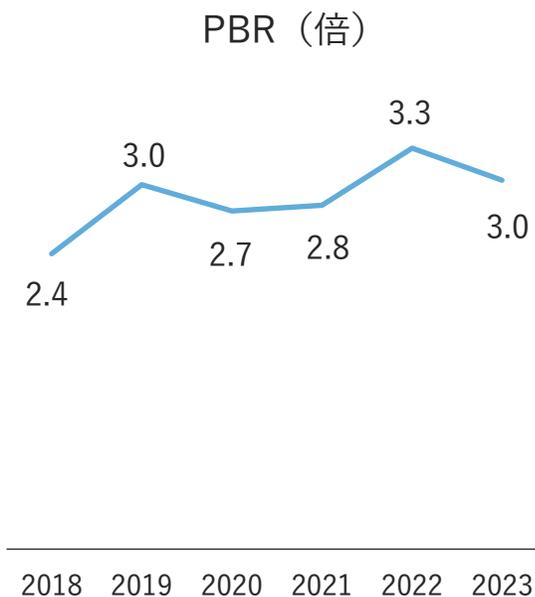
2024年3月14日

株式会社 日本アクア

現状分析と評価



2018年から2023年までのPBRは2.4倍から3.3倍の間で推移しており、良好な評価を獲得できたと認識しています。PBRをROEとPERに分解して検証した結果、当該期間は継続して株主資本コストを上回ったROEを計上できたことが要因と捉えています。なお、当該期間は中期経営計画においてROE15%以上とする目標を設定し、ROE向上に取り組みました。

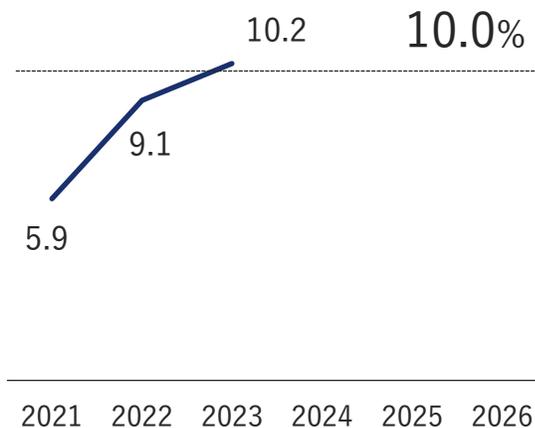


今後の取り組み

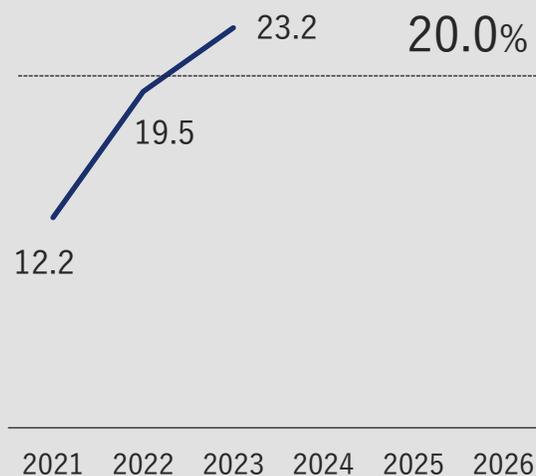


プライム市場の基準を継続してクリアするためにも現状に満足することなく、流通時価総額のさらなる向上をめざします。そのために、2024-2026年度を対象とした中期経営計画ではサステナブル成長率10%を掲げ、以下のKPI目標の達成に取り組んでまいります。

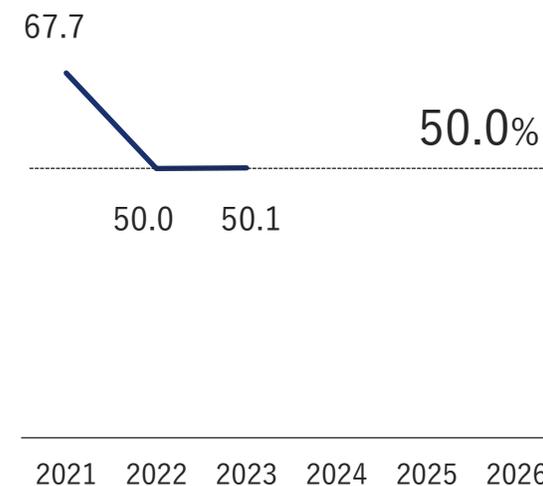
営業利益率 (%)



ROE (%)

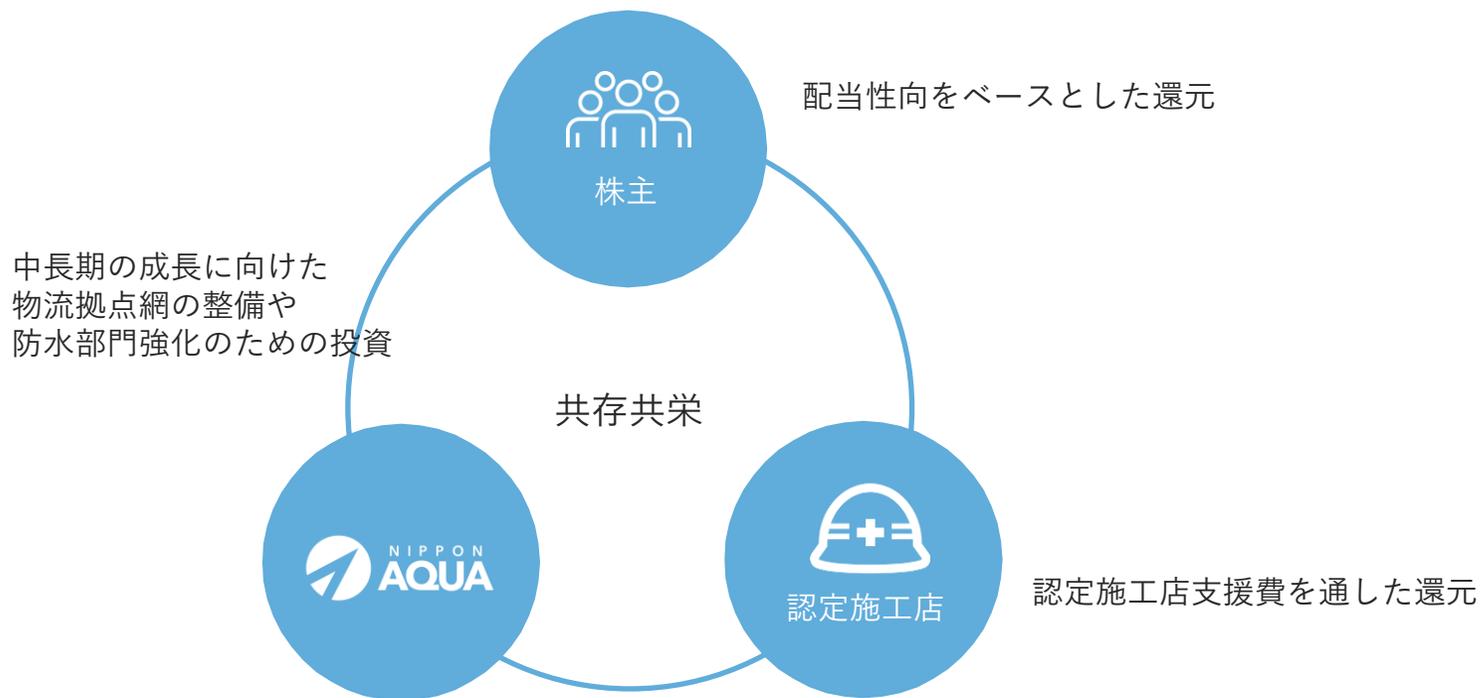


配当性向 (%)



業績予想 (単位：百万円、%)

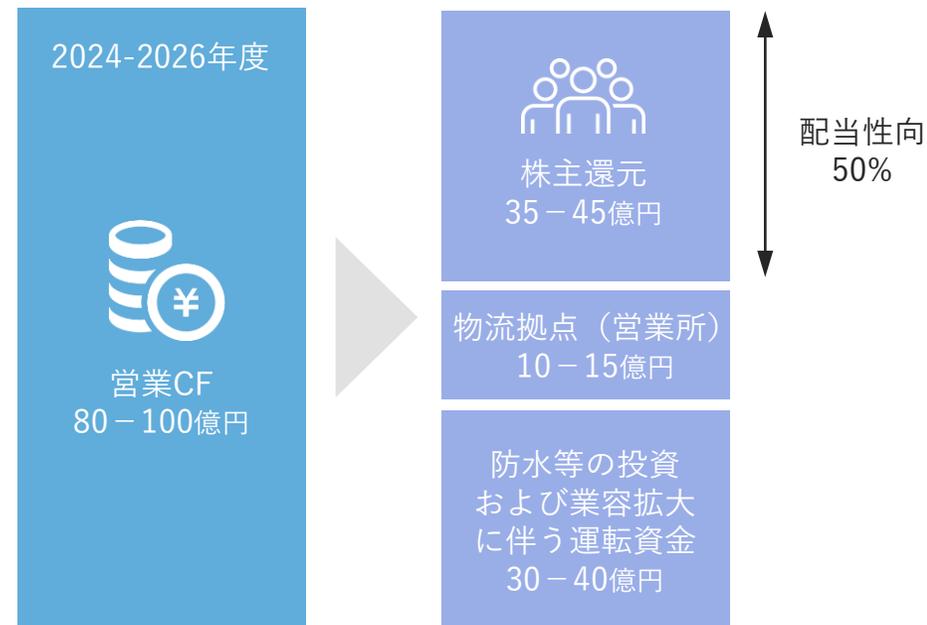
	2023年	2024年12月期予想		前年同期比		ご参考 中期経営計画	
	12月期	2Q累計	通期	金額	比率 (%)	2025年	2026年
売上高	28,341	13,556	31,005	+2,663	+9.4	35,632	41,021
戸建	13,798	6,255	14,408	+609	+4.4	15,367	16,503
建築物	8,267	4,376	10,394	+2,126	+25.7	12,510	15,119
防水	489	284	695	+206	+42.2	1,500	2,500
原料販売	1,916	1,040	2,235	+319	+16.7	2,578	2,964
副資材・機械・その他	3,869	1,599	3,271	△597	△15.4	3,677	3,935
売上原価	21,417	10,543	23,596	+2,179	+10.2	27,081	31,176
売上総利益	6,924	3,012	7,408	+484	+7.0	8,551	9,845
戸建	3,685	1,492	3,585	△99	△2.7	3,688	3,960
建築物	1,963	1,024	2,774	+811	+6.6	3,377	4,082
防水	△35	13	38	+74	-	150	250
原料販売	342	193	398	+56	+16.4	464	533
副資材・機械・その他	968	289	611	△357	△36.9	872	1,020
販売費及び一般管理費	4,042	2,051	4,308	+266	+6.6	4,809	5,332
営業利益	2,881	960	3,100	+218	+7.6	3,741	4,512
経常利益	2,917	960	3,100	+183	+6.3	3,741	4,512
当期純利益	2,004	648	2,092	+88	+4.4	2,525	3,045
1株当たり配当金 (円)	32.0		34.0	+3.0	+9.4	40.0	49.0



資本コストや株価を意識した経営の実現に向けた対応

成長と利益分配の好循環

当社の持続的な成長を通じ
ステークホルダーへの利益配分を実施



全国物流拠点網の整備（営業所開設）

- ・大型の物流拠点（営業所）を年に1-2か所開設
- ・土地建物込みで1か所につき概ね2-3億円

株主・投資者に向けた当社のアプローチ

2018/03

東京証券取引所
市場第一部に変更

2022/04

東京証券取引所
プライム市場に移行

2021/12

新市場（プライム）
適合計画を提出

2022/08

PR情報を積極化

2022/08

IRミーティングを
自発的に設営

2023/01

決算説明動画を
社長対談形式に変更

2023/11

X（旧twitter）を開始

2022/03

英文開示を開始

2022/08

決算説明会を
四半期毎開催に変更

2023/01

動画配信を積極化

2023/03

統合報告書を作成

2023/12

サステナビリティ
サイトを開設

株主・投資者との対話の実施状況

2023年1月－2023年12月



活動実績

株主総会

- 決算説明動画 3回
- ・社長による対談形式の説明

- 決算説明会 4回
- ・管理本部担当執行役員

- テクニカルセンター見学会 1回
- ・テクニカルセンター長

- スモールミーティング 3回
- ・社長 2回
- ・管理本部担当執行役員 1回

- 機関投資家・アナリストとの面談 102回
- ・うち社長 3回
- ・他は管理本部担当執行役員、経営企画部長



フィードバック

- 取締役会への報告 毎月実施
- 社長、担当取締役への報告 適宜



株主・投資者の主な関心事項

- 当社のビジネスモデルと強み
- 市場環境と競合状況
- 施工人員の採用と育成
- 今後の成長戦略
- プライム市場適合計画の進捗

株主の意見や懸念と当社が取り入れた事項



新株予約権が株価に悪影響を与えている

- ・取締役会で対応を協議
- ・残存する新株予約権を全額取得の上、消却



断熱材の開発・施工の現場を見たい

- ・投資家向けテクニカルセンター見学会を実施
- ・社長によるテクニカルセンター紹介動画を作成



決算説明資料のさらなる充実

- ・決算説明会における主な質疑応答を開示
- ・決算説明会資料の記載内容を拡充（2024年から）



個人投資家との対話にSNSを活用すべき

- ・YouTubeサイトにおける動画配信数を増大
- ・広報担当者のX（旧twitter）を開始



今後もプライム上場企業として
持続的成長の実現を目指します。



お問い合わせ先

管理本部 経営企画部（担当：小室）
03-5463-1117
m.komuro@n-aqua.com

免責事項及び将来見通しに関する注意事項

本資料は、株式会社日本アクアの財務情報・経営情報等に関する情報提供を目的としたものであり、一切の投資勧誘又はそれに類似する行為を目的とするものではありません。実際の投資に際しては、ご自身の判断と責任において投資判断を行っていただきますようお願い致します。また、本資料の記述内容につきましても、信頼できるとされる各種データに基づいて作成されていますが、当社はその正確性、安全性を保証するものではありません。本資料は、投資家の皆様がいかなる目的にご利用される場合においても、ご自身のご判断と責任においてご利用されることを前提にご提示させていただくものであり、当社はいかなる場合においてもその責任は負いません。

本資料には、当社の計画など将来に関する記述が含まれております。これらの将来に関する記述は、作成時点において入手可能な情報に基づいており、様々なリスクや不確実性が内在しています。従って、実際の業績等は様々な要因により大きく異なる可能性がありますことをご承知おき下さい。また、新たな情報、将来の出来事やその他の発見に照らして、将来に関する記述を更新、変更または訂正する一切の義務を当社は負いません。

本資料の内容に関する一切の権利は当社に帰属しております。複写及び無断転載はご遠慮ください。