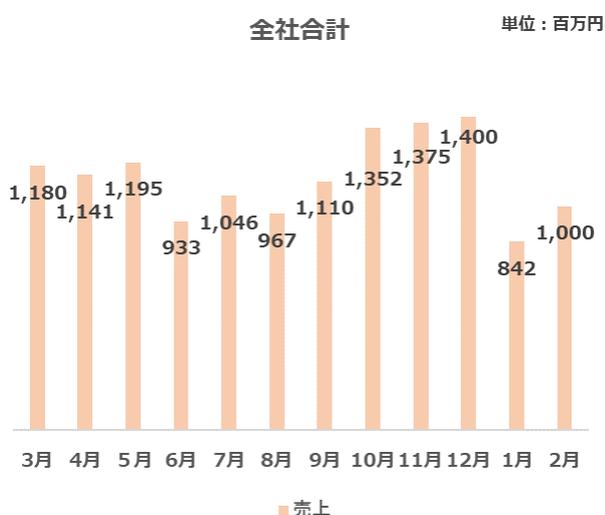


各位

会社名 株式会社 ひらまつ  
 代表者名 代表取締役社長兼 CEO 遠藤 久  
 (コード番号 2764 東証スタンダード)  
 問合せ先 取締役 北島 英樹  
 (TEL: 03 - 5793 - 8818)

## 月次速報(単体)に関するお知らせ

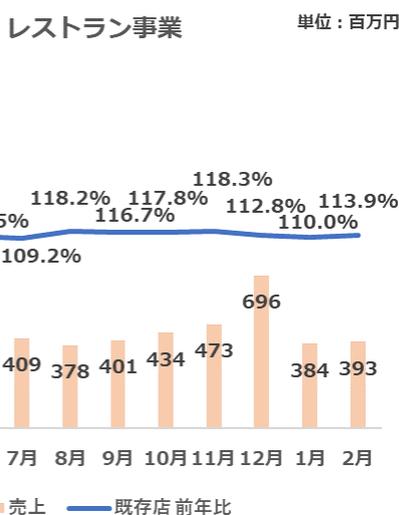
2024年2月度の月次業績(単体)速報について、以下のとおりお知らせいたします。



### 全社合計

2月度における全社売上高は1,000百万円(前年同月比+16.8%)となり、前年を大幅に上回りました。これにより当期累計売上高は12,362百万円(前年同期比で+11.5%)と引き続き好調に推移しております。

引き続き物価上昇や急激な円安など景気的不安要因はあるものの、各事業において食に根差した「ひらまつ」ならではの体験価値向上の施策が、堅調な外食需要、国内旅行需要、及びインバウンド需要を確実に取り込んでおり、閑散期においても売上獲得に繋がっております。



### レストラン事業

レストラン事業の売上高は393百万円(既存店前年同月比+13.9%)と伸長し、当期累計では4,861百万円(既存店前年同期比+14.1%)と引き続き好調に推移しております。

2月は、生産者の想いを伝える企画を各地で開催いたしました。大阪、京都のレストランでは、佐賀県のブランドいちご「いちごさん」を使ったデザートを提供するフェア「佐賀さいこう!いちごさんフェア2024」を開催、名古屋と札幌の「オーベルジュ・ド・リル」では、長崎県五島市の厳選食材をふんだんに使用したコース料理を楽しむ特別ディナーを開催し、それぞれ大変好評を得ることができました。

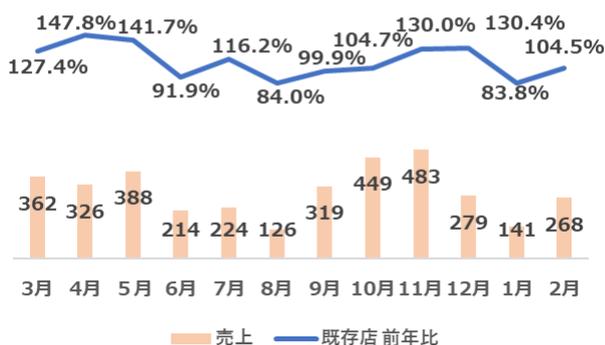
パーティ営業においては、引き続き法人営業を強化することで積極的に企業パーティを取り込んでおり、売上増加要因の一つとなっております。

また、カフェ営業においては、国立新美術館、及び改装後の「カフェ・ミケランジェロ」が引き続き好調に推移しており、前年比でプラスとなっております。

3月も引き続きお客様の体験価値向上に向けた施策を推進し来店機会と単価アップに努めると共に、人員充足など受け入れ体制をしっかりと整備し、売上最大化を目指してまいります。

## ブライダル事業

単位：百万円



## ブライダル事業

ブライダル事業の売上高は268百万円（前年同月比+4.5%）と前年同月を上回る結果となり、当期累計では3,218百万円（既存店前年同月比+13.7%）と引き続き好調に推移しております。

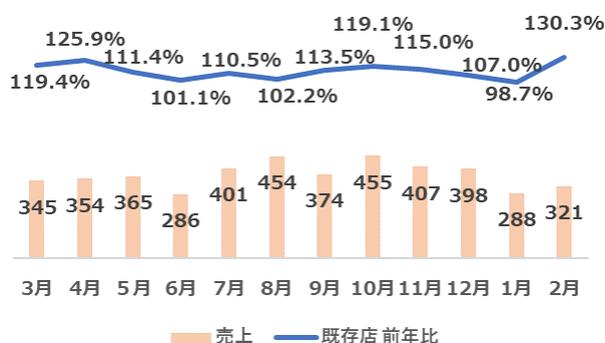
2月は小婚礼やフォト婚など参列者が少ない婚礼の件数が増加し、組単価が下がる傾向にあったものの、装花や写真、ヘアメイクなどの単価アップ施策が奏功し、組単価は前年を上回る水準となりました。

新規見学者数は、コロナ前比でマーケット全国71.7%（大手広告会社の調査による）と引続き厳しい環境の中、当社は全店平均101%とコロナ前を上回る水準で推移しており、成約数も堅調に推移しております。また、コロナ渦で途絶えておりました立食パーティや二次会に対する問い合わせも徐々に増えてきております。

一方、春からの繁忙期に実施する婚礼の組単価アップ施策として、閑散期を利用したアイテムフェアや合同試食フェア等を推進しております。レストランテASO（代官山）で行われた合同試食会では、チーズプロフェッショナルの資格有するスタッフが、お食事の付加価値を高めるチーズや食後酒のプレゼンテーションを行うなど、参列者の満足度向上を求める新郎新婦のニーズを捉えた当社ならではの提案を推進しております。

## ホテル事業

単位：百万円



## ホテル事業

ホテル事業の売上高は321百万円（既存店前年同月比+30.3%）と前年同月を大きく上回る結果となり、当期累計は4,103百万円（既存店前年同期比+11.7%）と引き続き好調に推移しております。

先月に引き続き一部店舗で設備メンテナンスや社員教育のための休館日を設けた月ではありましたが、売上への影響は軽微に抑えることができました。

熱海では1月末から2月にかけて梅や桜の開花が始まり、順調に客数を伸ばすことができました。来店されたお客様には、お食事に合わせてペアリングプランが好評で、組単価の増加（前年同月比+17.3%）と共に、お客様の満足度アップにも繋がっております。軽井沢御代田では、この季節ならではのヴィラでの鍋プランが好調に推移したことに加え、寒い時期にも快適に利用できるよう人気の焚火ラウンジを改装したことで、閑散期の体験価値向上につながり、稼働率は前年同月比+15.7ポイント増と好調に推移いたしました。

3月は桜の開花など行楽シーズンに入っておりますので、引き続きひらまつならではの新たな価値作りに取り組んでまいります。

注) 1. 各数値につきましては、速報値のため確定値と異なることがあります。

(監査法人の監査は受けておりません)

2. 上記数値は株式会社ひらまつ単体の数値であり、連結数値ではありません。

3. 各月の数値は百万円未満を四捨五入しております。

4. 開業より15か月経過した店舗を既存店とします。

以上