

2024年3月29日

各位

会社名 株式会社 じげん
代表者名 代表取締役 社長執行役員 CEO 平尾 丈
(コード番号: 3679 東証プライム)
問合せ先 取締役 執行役員 波多野 佐知子
(TEL. 03-6432-0350)

株式会社ミナオシの「ミナオシ」事業の譲受に関するお知らせ

当社は、株式会社ミナオシ（本社所在地：東京都目黒区、代表取締役：寺倉 大史）のミナオシ事業（以下、「本譲受」といいます。）の譲受について、事業譲受契約を締結いたしましたので、下記の通りお知らせいたします。

記

1. 取得理由

① 取得概要と事業戦略

ミナオシは、BtoB サービスのリードジェネレーションサイト「ミナオシ」を運営しています。当該サイトでは、企業運営に欠かせないサービスを、様々な職種・役職を持つユーザーがレビューすることで、有効リードを創出しています。また、匿名レビューが主流である一般的なBtoB サービス比較サイトとは異なり、実名レビューを特徴としており、信頼性の高さを確保しています。

今後においては、当社グループのマッチングテクノロジーの活用による送客力の強化やコンテンツの更なる拡充、及び当該コンテンツを活かした新規商材開発等を進めることにより、「ミナオシ」の業績向上を目指します。

② 市場環境

SaaS等を含むソフトウェア比較市場においては、昨今の技術革新や企業のDX(デジタルトランスフォーメーション)需要の高まり等により、サービス数及び市場規模は拡大傾向にあると認識しています。富士キメラ総研の「ソフトウェアビジネス新市場 2023年度版」によると、2022年度は約1.2兆円であった国内SaaS市場は、2027年度には約2.1兆円にまで拡大すると見込まれており、今後も、多数あるサービスの中から、各社にとって最適なサービスを比較・検討する需要は高まると考えています。

2. 取得の方法

全額を、手許現金により充当する予定です。なお、2023年12月末時点において、当社連結の親会社所有者帰属持分比率は62.9%、のれん対資本倍率は0.5倍と、財務目標(親会社所有者帰属持分比率40%以上、のれん対資本倍率1.0倍程度)範囲内の健全水準であり、本件による財務状況への影響はございません。

3. 対象事業の概要

① 事業譲受の内容

BtoB サービスのリードジェネレーションサイト「ミナオシ」

② 譲受価格及び決済方法

譲受価格は50百万円で、本譲受に係る金額を手元資金で充当する予定です。なお、対象事業の予想業績等に基づいて DCF 法やマルチプル法から算出されたバリュエーションは、当社投資基準の範囲内でございます。

③ 譲受事業の経営成績

2025年3月期の売上収益は約45百万円以上を見込んでおります。

4. 事業譲受の相手先の概要

(1) 名 称	株式会社ミナオン	
(2) 所 在 地	東京都目黒区平町2-13-5	
(3) 代表者の役職・氏名	代表取締役 寺倉 大史	
(4) 事 業 内 容	インターネットサービス開発	
(5) 資 本 金	30百万円	
(6) 設 立 年 月 日	2020年7月	
(7) 大株主及び持株比率	株式会社MOLTS、株式会社マーケットエンタープライズ ※持株比率は相手方の意向により、非開示とさせていただきます。	
(8) 上場会社と当該会社との間の関係	資 本 関 係	該当事項はありません。
	人 的 関 係	該当事項はありません。
	取 引 関 係	該当事項はありません。

5. 日程

- (1) 執行役員会協議 2024年3月26日
- (2) 代表取締役社長決裁 2024年3月29日
- (3) 契約締結日 2024年3月29日
- (4) 事業譲渡実行日 2024年3月29日(予定)

6. 今後の見通し

本件による当社の業績に与える影響は軽微です。今後、業績予想の修正など公表すべき事項が生じた場合には、速やかに開示いたします。

(参考) 当社グループにおける当期連結業績予想(2023年5月10日公表分)及び前期連結実績

	売上収益	EBITDA	営業利益	税引前利益	親会社の所有者に帰属する当期利益
当期連結業績予想 (2024年3月期)	百万円 23,300	百万円 6,500	百万円 5,300	百万円 5,300	百万円 3,650
前期連結実績 (2023年3月期)	18,255	4,850	3,900	3,900	2,650

以上