

2024年5月期第3四半期 決算説明資料



1 事業内容

2 決算概要

3 業績予想

4 KPIおよび主なアップデート

5 参考情報



1 事業内容

2 決算概要

3 業績予想

4 KPIおよび主なアップデート

5 参考情報

企業理念

個人の可能性を最大化する

Unlock the Potential of Individuals



Global Education and Entertainment Company

教育とエンターテイメントを融合するグローバル・カンパニー

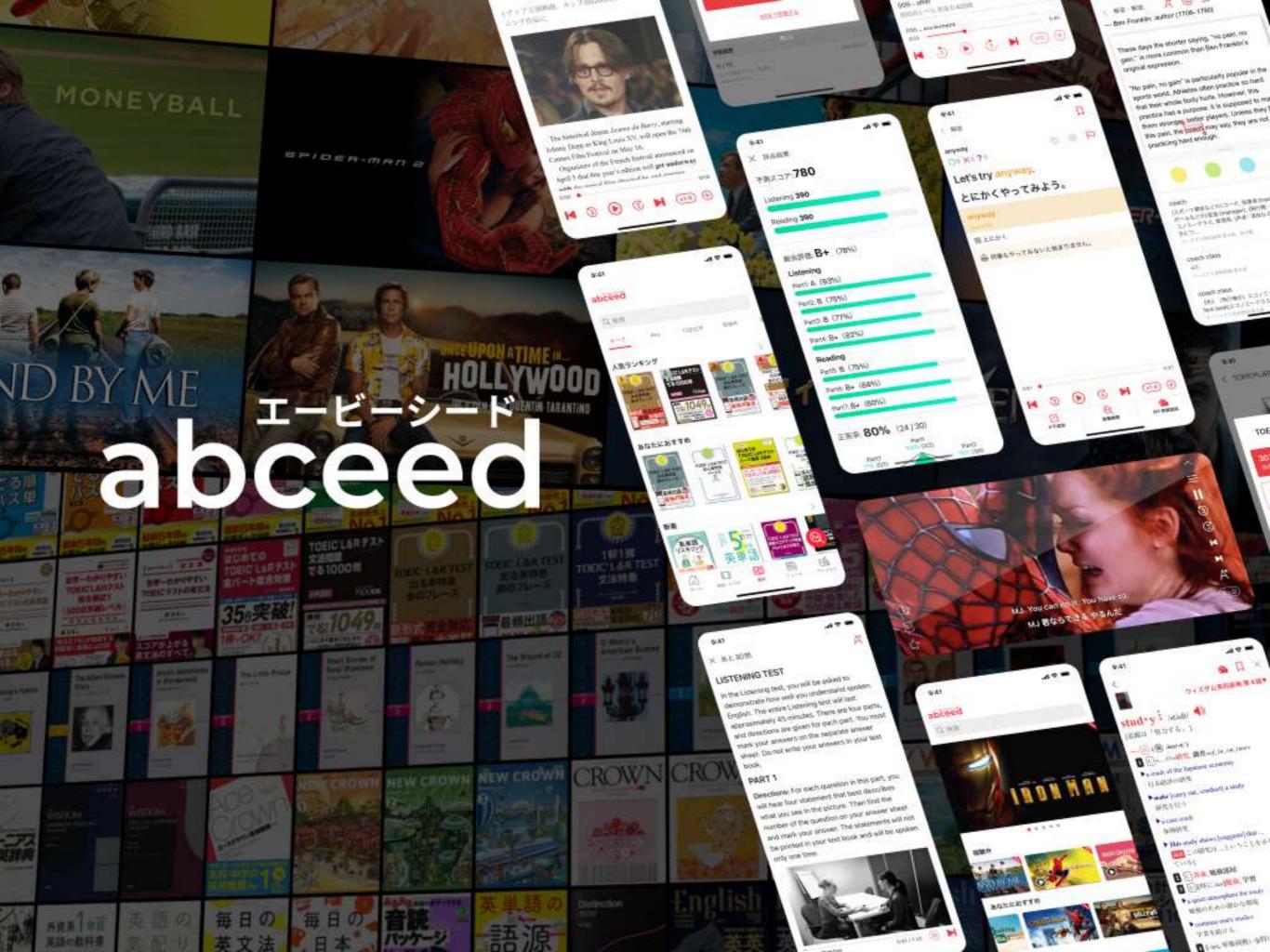


Global x education x entertainment

グローバル

教育

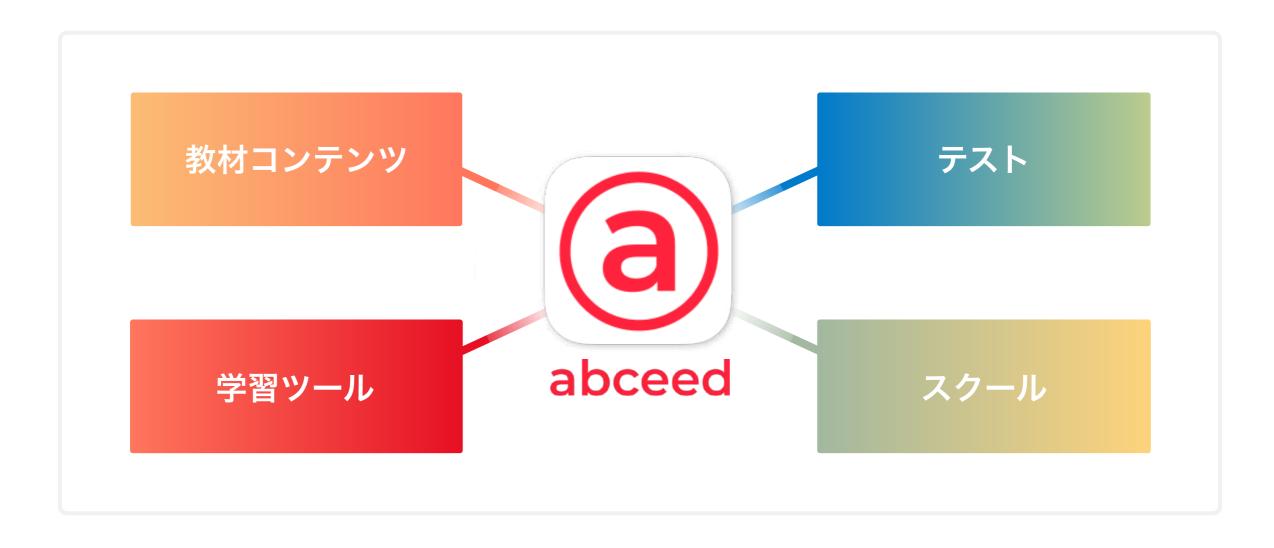
エンターテイメント





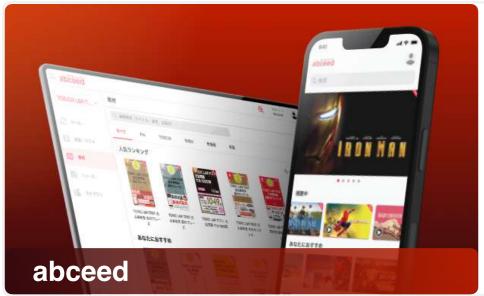
従来バラバラであった教育インフラを融合した AI英語学習プラットフォーム「abceed」を開発・運営

「どの教材を使えばよいかわからない」「学習時間がなかなか取れない」「勉強しても成長を感じられない」「モチベーションが続かない」「英語スクールは高い…」といった多くの英語学習者が抱える悩みを、教育インフラをデジタル化・AI化することで解決





サービス 概要 料金プラン*1



・800タイトル以上の人気英語教材が利用可能

・映画/ドラマが見放題(学習機能あり)

・英語学習に特化した豊富な学習機能 (辞書、MY単語帳、発音採点等)

・AIによる学習最適化 (スコア予測、問題レコメンド)

・オンライン模試が受け放題(TOEIC®/英検®)

・ライブ講義が受け放題 (TOEIC®対策、文法対策、発音対策等) ・1ヶ月プラン:3,300円

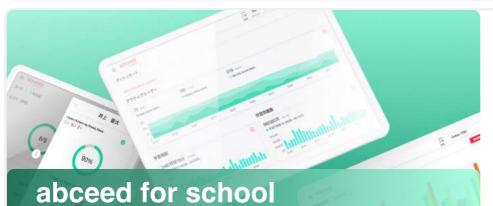
・3ヶ月プラン:8,000円

・6ヶ月プラン:14,500円*2

・1年プラン:23,800円

*教材音声など、

一部機能を無料プランとして提供



・abceed上で課題配信が可能

・学習者の学習データを一元管理可能

・チャット機能を用いた学習サポートが可能

*法人向け(英語講師・研修担当者向け)に提供

・1ヶ月プラン:550円*3

・3ヶ月プラン:1,650円

・6ヶ月プラン: 2,640円

・1年プラン:5,280円



- ・AIを活用したカリキュラム設計
- ・プライベートコーチングセッションの提供 (オンライン)
- ・チャットによる学習サポート
- ・TOEIC®スコアアップ保証

・3ヶ月プラン:297,000円

- 1. 価格は全て税込価格
- 2. 6ヶ月の料金は法人に対してのみ提供している価格となります。
- 3. 管理画面はユーザー数(学習者数)あたりの単価



良質かつ主要な英語教材および映画・ドラマに対応

教科書、TOEIC®、英検®、多読教材、英字新聞、映画・ドラマなど、幅広いジャンルのコンテンツに対応 スマホやパソコン上で教材コンテンツを用いた学習が可能



























































































































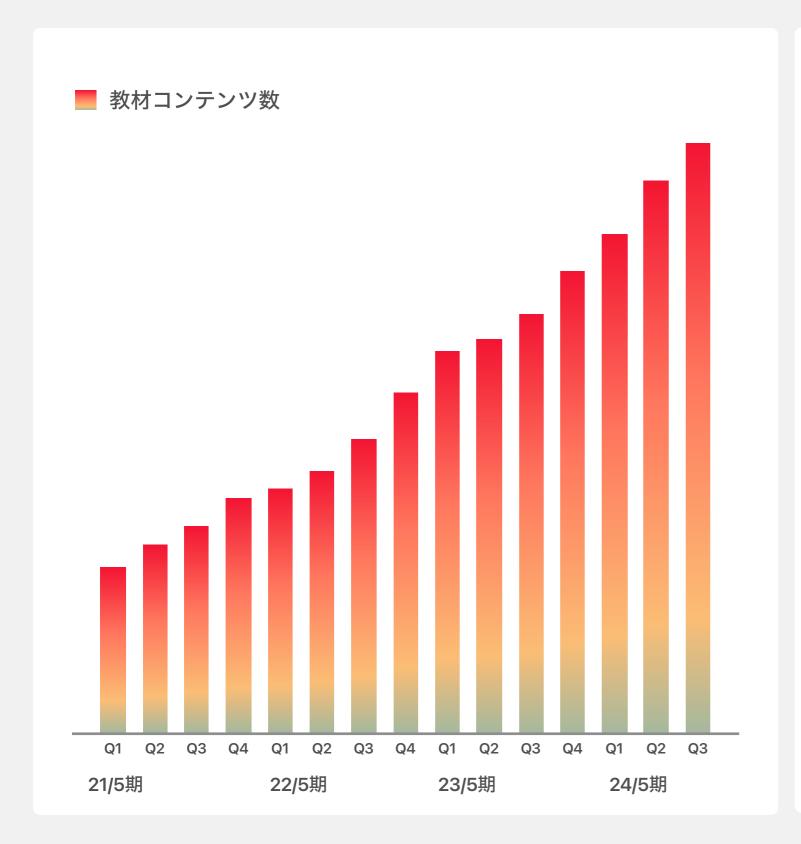












教材コンテンツ数

900超

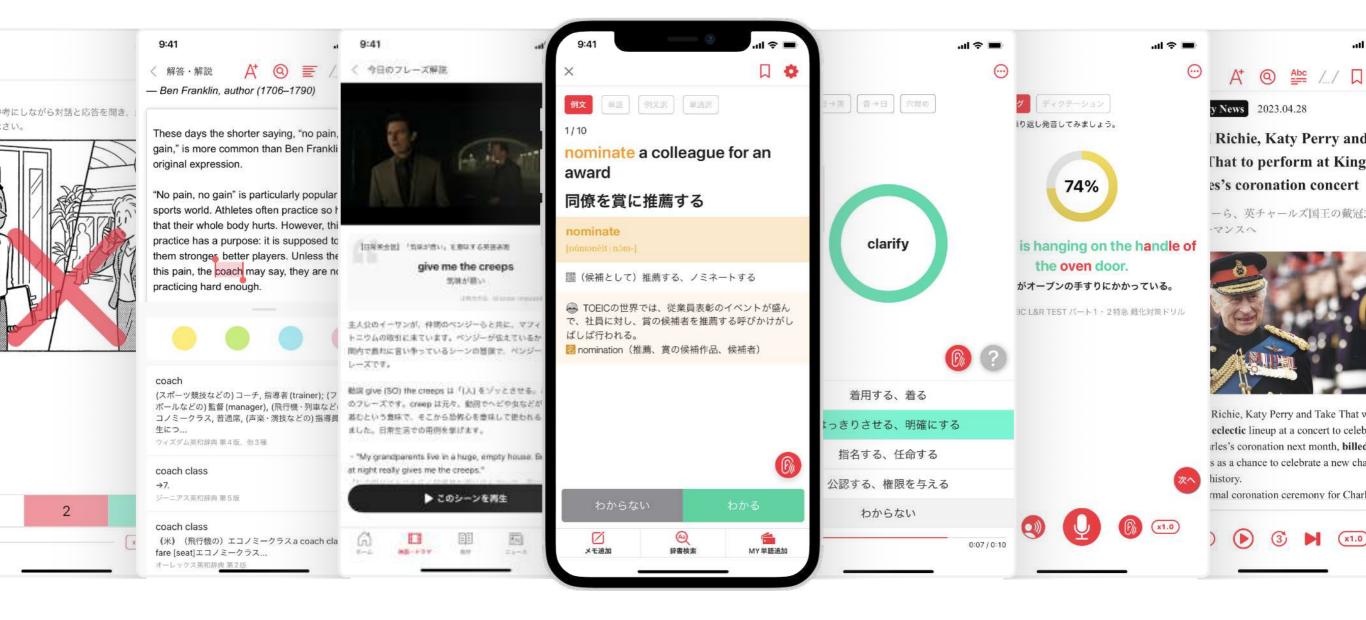
2024年5月期第3四半期末時点

^{*}教材コンテンツ数は、abceedに掲載している教材冊数、映画・ドラマ作品数を合計した数値



30種類以上の豊富な学習機能

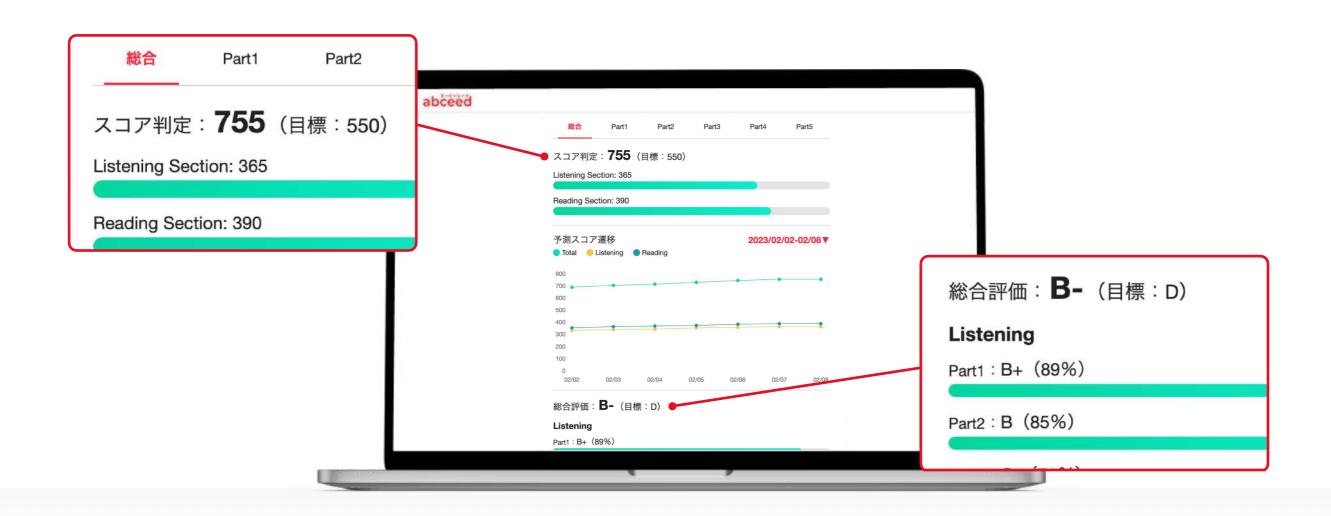
単語学習、問題演習、シャドーイング、ディクテーション、辞書など、英語学習に特化した様々な学習機能に対応 また、発音採点や文法チェックなど、AIを活用した機能も活用可能



^{*}学習機能数は、2024年2月末時点の数値



AIによるリアルタイムスコア予測 TOEIC®スコア本番誤差平均 66点



^{*}ユーザーがabceedに登録したTOEIC公式テストの受験結果と、同一ユーザーのリアルタイムスコア予測機能により算出された予測スコアを比較して、その点差の平均値を算出 *2019年1月20日~2022年10月17日の期間にTOEIC公式テストの受験結果を登録したユーザー3,987名を対象として算出



個人に最適な問題をAIがレコメンド

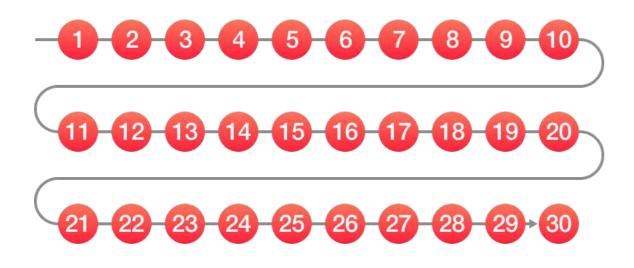
既に解けそうな問題・目標達成に不要な難問を除外し学習効率を飛躍的に向上 問題集を全問解かずとも、目標達成に必要な学習成果を効率よく実現可能

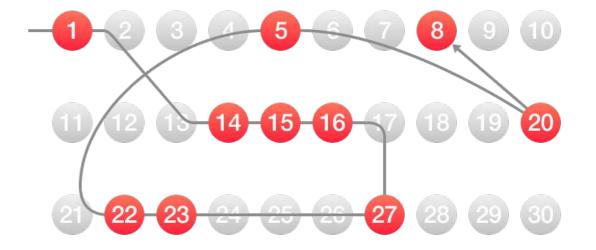
従来の教材

問題を全て順番通りに学習

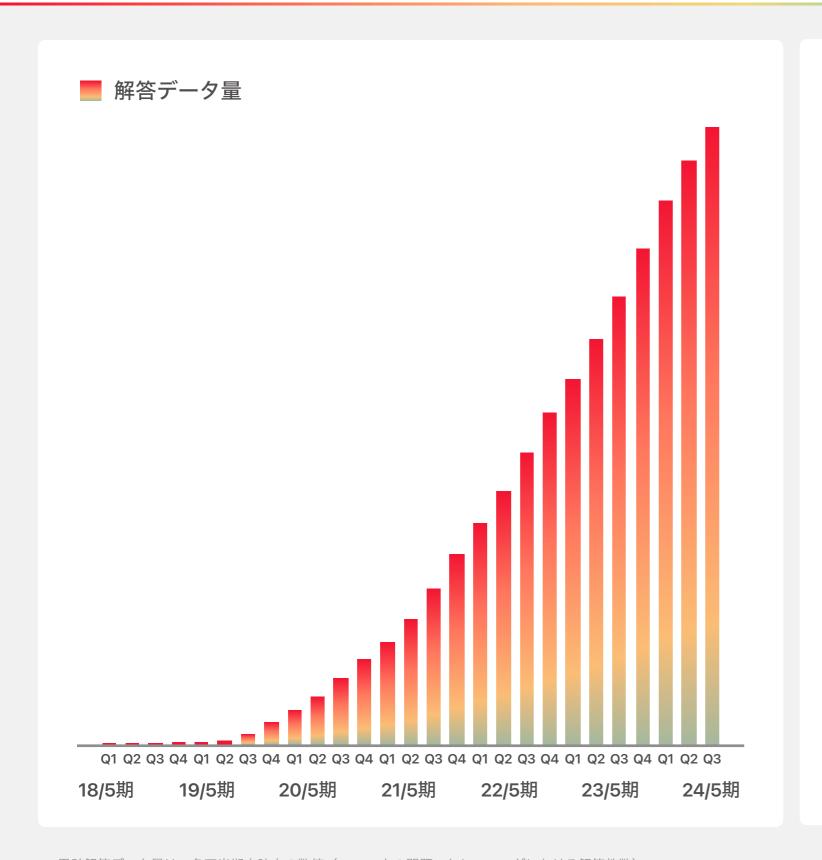
AI教材

解くべき問題を、解くべき順番で学習









累計解答データ量

18億件超

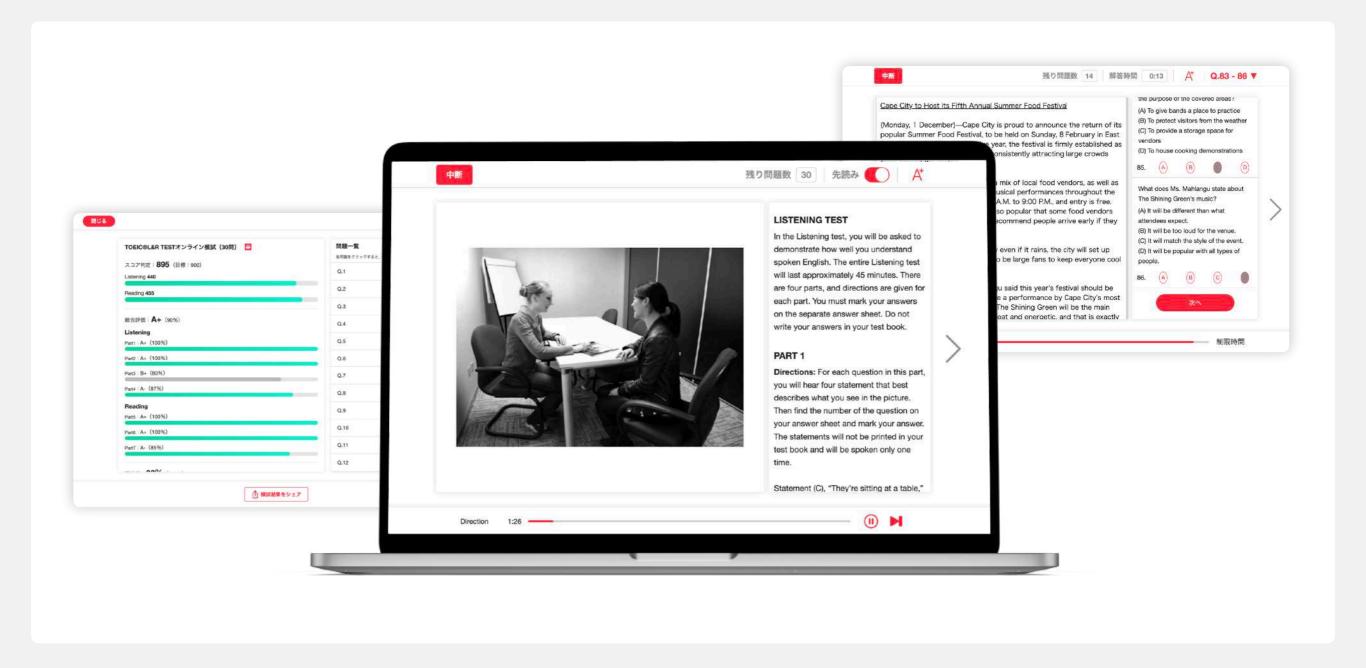
2024年5月期第3四半期末時点



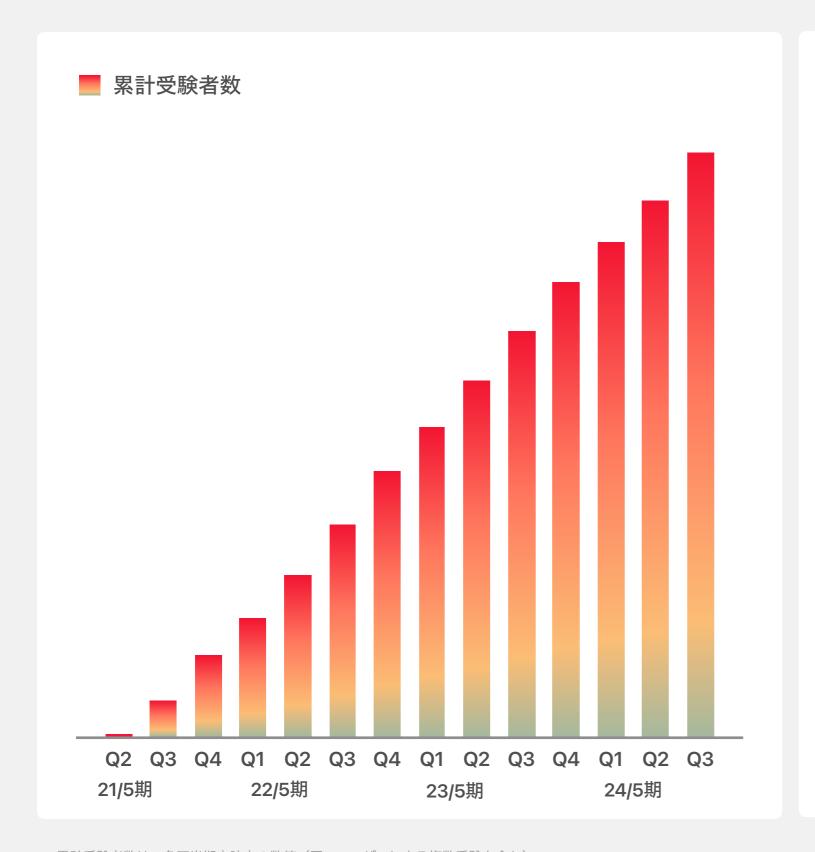
TOEIC®・英検®のオンライン模試が受け放題

TOEIC® (25回分)、英検® (各級9回分)の過去問・模試に対応

AIが正答状況に応じて出題問題を変えることで、最短15分(30問)で高精度のスコア予測が可能







累計受験者数

190万人超

2024年5月期第3四半期末時点

^{*}累計受験者数は、各四半期末時点の数値(同一ユーザーによる複数受験を含む)



選び抜かれた英語コーチ (採用率0.78%*) による オンラインのコーチングやライブ講義を提供



安藤 裕盛 Yusei Ando

TOEIC® L&R TEST 990点、英検 1級、英国エディンバラ大学院 で TESOL(英語教授法)修士 号を取得。

大手コーチングスクールに入 社後、100名以上の学習者の英 語力向上・目標達成に貢献。

動機づけ研究の知見を活かした心理面のサポートや、コミュニケーション指導においても高い評価を得ている。



田村 凌 Ryo Tamura

TOEIC® L&R TEST 990点、英検 1級、中高英語教諭一種免許状 を取得。

大学時代にはアメリカへ留学 して言語学・第二言語習得論 を学び、その後大手英語コー チングスクールでチーフト レーナーを経験。

多種多様なニーズを持つ多く の受講生に寄り添い、目標達 成まで導いてきた。



リュウマティアス Ryu Matias

カナダ、トロント出身。 TOEIC® L&R TEST 990点を取得。

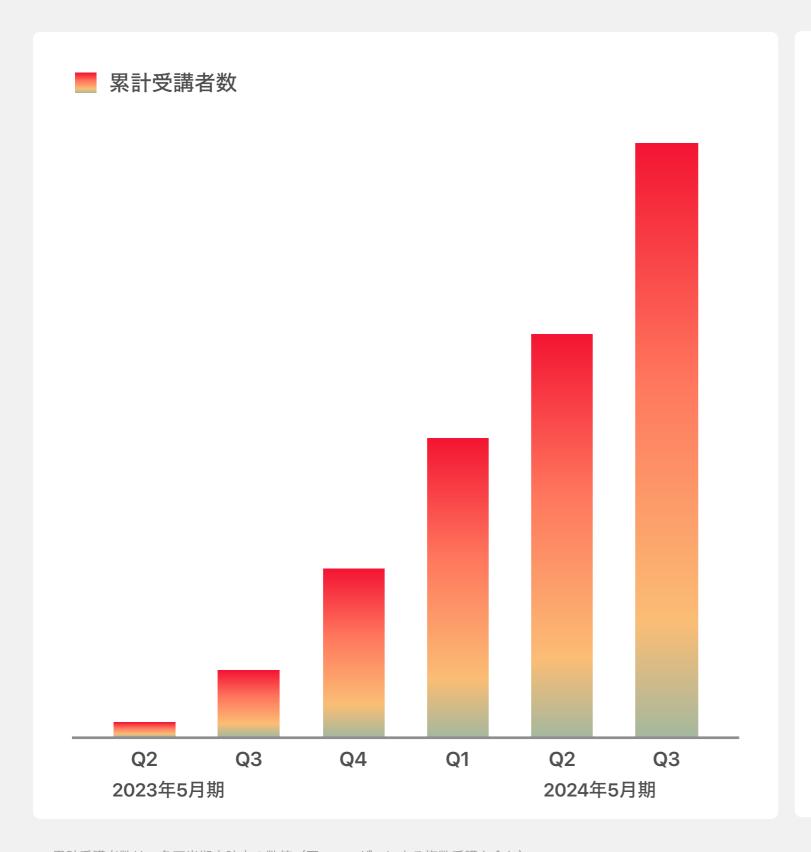
日本国内の教育委員会にてトレーナーを務め、多くの日本 人英語教師を指導。県全体の 指導スキルやコミュニケー ションスキルの向上に努め る。

ネイティブスピーカーであり ながら、第二言語習得論にも 精通。学習者のポテンシャル やモチベーションを引き出す ことを得意としている。









累計受講者数

3万人超

2024年5月期第3四半期末時点

^{*}累計受講者数は、各四半期末時点の数値(同一ユーザーによる複数受講を含む)



1 事業内容

2 決算概要

3 業績予想

4 KPIおよび主なアップデート

5 参考情報



2024年5月期第3四半期は、前年同期比+39%と高い売上高成長率を維持 7月14日公表の通期業績予想に対して、売上、利益ともに上回るペースで進捗中

単位:千円	23/5期 Q3	23/5期 Q4	24/5期 Q1	24/5期 Q2	24/5期 Q3	YoY
売上高	236,052	268,494	294,407	302,937	328,013	39%
売上総利益	117,847	134,267	146,855	140,334	146,521	24%
(売上総利益率)	49.9%	50.0%	49.9%	46.3%	44.7%	
営業利益	62,380	79,466	80,107	75,753	82,325	32%
(営業利益率)	26.4%	29.6%	27.2%	25.0%	25.1%	
経常利益	62,438	75,505	79,670	77,775	78,982	27%
(経常利益率)	26.5%	28.1%	27.1%	25.7%	24.1%	
当期純利益	41,440	62,315	52,770	51,515	52,314	26%
(当期純利益率)	17.6%	23.2%	17.9%	17.0%	15.9%	

^{*「}収益認識に関する会計基準」(企業会計基準第29号 2020年3月31日)及び「収益認識に関する会計基準の適用指針」(企業会計基準適用指針第30号 2021年3月26日)を2022年5月期の期首より適用しております。



売上原価は、映画コンテンツに関する一過性の費用により、売上高対比の直接費の比率が48.8%に増加 広告宣伝費及び人件費・管理費等は低水準を継続

単位:千円	23/5期 Q3	23/5期 Q4	24/5期 Q1	24/5期 Q2	24/5期 Q3
売上原価	118,205	134,227	147,551	162,602	181,492
直接費	106,294	114,021	125,645	137,788	160,209
(売上高比率)	45.0%	42.5%	42.7%	45.5%	48.8%
その他・製造原価	11,911	20,205	21,905	24,813	21,282
(売上高比率)	5.0%	7.5%	7.4%	8.2%	6.5%
販売費及び一般管理費	55,466	54,801	66,747	64,581	64,196
広告宣伝費	2,895	3,326	5,705	3,067	3,194
(売上高比率)	1.2%	1.2%	1.9%	1.0%	1.0%
その他(人件費・管理費等)	52,571	51,475	61,041	61,513	61,001
(売上高比率)	22.3%	19.2%	20.7%	20.3%	18.6%

^{*}直接費は、プラットフォーム手数料やコンテンツのライセンス料などの概ね売上高に連動する費用



機能開発及びコンテンツ開発の推進により無形固定資産が増加 2023年12月に金融機関からの借入を実施したことにより負債が増加

単位:千円	23/5期 Q3	23/5期 Q4	24/5期 Q1	24/5期 Q2	24/5期 Q3
資産の部	774,265	1,036,302	1,119,666	1,152,002	1,421,011
流動資産	662,712	882,545	935,473	938,951	1,182,488
(うち現金及び預金)	497,295	549,013	591,098	627,395	890,928
固定資産	111,553	153,757	184,193	213,051	238,523
負債の部	563,927	763,649	677,016	657,837	874,438
流動負債	559,377	759,099	672,466	653,287	779,586
固定負債	4,550	4,550	4,550	4,550	94,852
純資産の部	210,337	272,653	442,649	494,165	546,572
株主資本合計	210,337	272,653	442,649	494,165	546,572



1 事業内容

2 決算概要

3 業績予想

4 KPIおよび主なアップデート

5 参考情報



第3四半期累計期間で売上、利益ともに計画を上回っているものの、通期業績予想から変更なし 第4四半期は、通期業績予想の利益水準の範囲でマーケティング、コンテンツ等へ先行投資を予定

単位:千円	2023年5月期 実績	2024年5月期 業績予想	前期比	
売上高	947,668	1,251,074	303,406	32%
売上総利益	464,581	593,032	128,451	28%
(売上総利益率)	49.0%	47.4%		
営業利益	246,370	316,800	70,430	29%
(営業利益率)	26.0%	25.3%		
経常利益	241,772	316,489	74,717	31%
(経常利益率)	25.5%	25.3%		
当期純利益	172,479	209,630	37,151	22%
(当期純利益率)	18.2%	16.8%		

有料会員数の着実な増加により、 売上高は前期比32%の増加を計画

経常利益率の水準を維持する範囲でのコンテンツ開発や新規ライセンス獲得、ユーザビリティの向上、マーケティング施策などの 先行投資を実施



1 事業内容

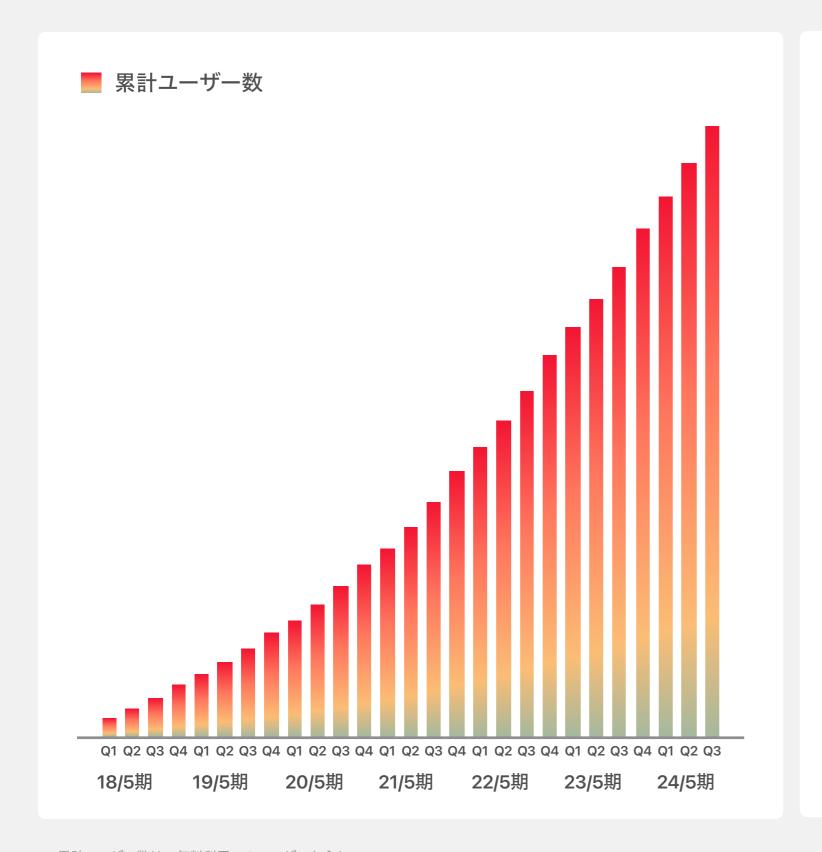
2 決算概要

3 業績予想

4 KPIおよび主なアップデート

5 参考情報





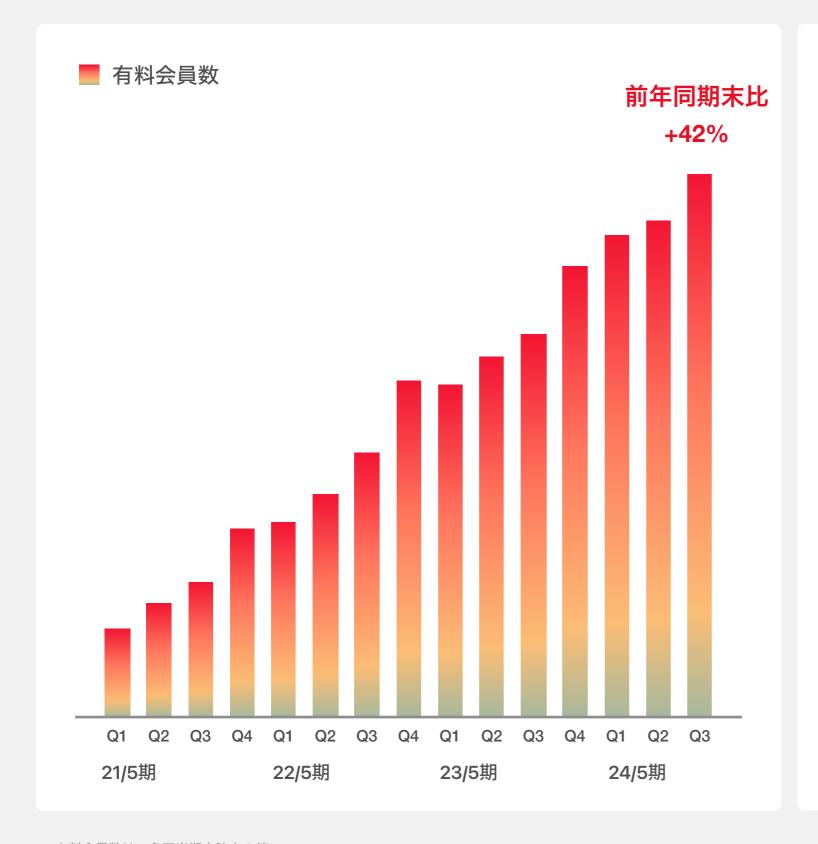
累計ユーザー数

410万人超

2024年5月期第3四半期末時点

KPI: 有料会員数





有料会員数

9.2万人超

2024年5月期第3四半期末時点

toCのダウンロード数および有料会員転換が 好調に推移し、前Qから大きく増加 toCに関しては、通期計画における今期末の 想定有料会員数をすでに上回って推移

*季節性要因に関する補足説明

Q1は、英語学習者の学習意欲等の変動による年間を通じた閑散期であることを要因として微増もしくは微減となる傾向であるが、今期は例年Q2に実施している一般個人向けのProプラン割引キャンペーンをQ1に実施したことにより相応に純増Q2は今期、同キャンペーンを実施しなかったものの純増を確保Q3は、例年通り同キャンペーンを実施

Q4は例年4月に同キャンペーンを実施するため大幅に会員数を 増加させる傾向にあり、加えて法人(企業・学校)における新 年度の新規会員数が追加される

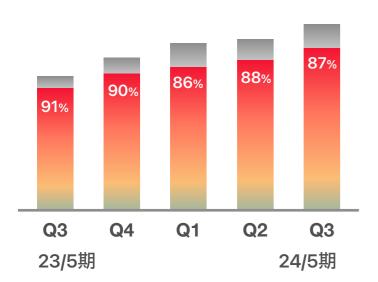
^{*}有料会員数は、各四半期末時点の値

KPI: その他



チャネル別売上構成比率





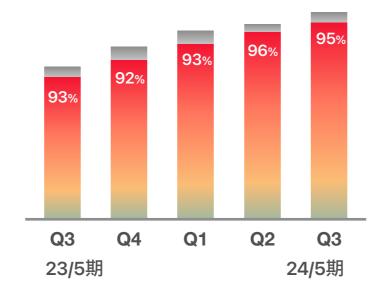
toC売上比率*1

2024年5月期第3四半期末時点

87%

サブスク売上比率の推移





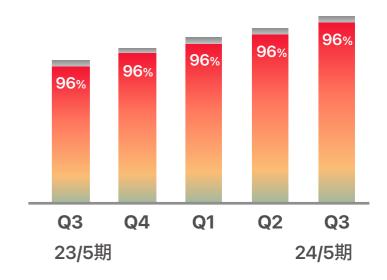
サブスク売上比率*2

2024年5月期第3四半期末時点

95%

オーガニックユーザー 獲得率の推移

■ 広告ユーザー数■ オーガニックユーザー数



オーガニックユーザー獲得率*3

2024年5月期第3四半期末時点

96%

^{*1} toC売上は一般個人からの売上高、toB売上は法人(企業、大学、高校、中学校等)からの売上高を算出
*2 サブスク売上はサブスクリプションプランからの売上高、その他の売上はコンテンツの単品販売、コーチングプラン等からの売上高を算出
*3 オーガニックユーザー獲得率は全ユーザーのうち、広告など有料のユーザー獲得数を除いた獲得数を指す



日本英語検定協会より英検®過去問のライセンスを獲得(全7級)

abceedオリジナル英検®過去問題集・単語帳の配信を開始 (4/1より段階リリース)





見逃したライブ講義動画もアーカイブで見放題

「TOEIC®対策コース」「発音習得コース」「ビジネス英会話コース」などのライブ講義が、当日参加できない場合にも、アーカイブでの視聴が可能に





2024年3月1日より、abceed Proプランの価格を改定

プラン	改定前	改定後
1 ヶ月プラン	2,700 _円	► 3,300 円 (+22%)
3ヶ月プラン	6,600 _円	► 8,000 ⊞ (+21%)
6ヶ月プラン	12,000 H ^{*2}	► 14,500 円 (+21%)
1 年プラン	19,800 _円	► 23,800 円 (+20%)

^{1.} 価格は全て税込価格

^{2. 6}ヶ月の料金は法人に対してのみ提供している価格となります。



1 事業内容

2 決算概要

3 業績予想

4 KPIおよび主なアップデート

5 参考情報



社 名: 株式会社Globee

設 立: 2014年6月12日

代表者: 幾嶋 研三郎

本 社: 東京都港区東麻布一丁目7番3号

社員数: 37名*

オンライン英語学習プラットフォームの事業内容: 調楽 深光

開発・運営





業務執行取締役



代表取締役社長 幾嶋 研三郎

2015年3月に慶應義塾大学卒業。学生時代、「自分の人生を賭けてやりたい仕事は何か?」を考え抜いた結果、「人々の成長、目標達成を世界で最も後押しする会社を作ろう」と決意。2014年6月にGlobeeを創業、代表取締役社長に就任。



取締役CTO 上赤一馬

2015年3月に東京大学大学院卒業。新卒でソフトバンク株式会社へ入社。2017年8月、当社取締役CTOに就任し、現在はモバイル・フロントエンド・バックエンド・データ分析・インフラまで、横断的に開発を行う。



取締役CFO 指田 恭平

2015年3月に一橋大学卒業。新卒で野村證券株式会 社へ入社し、投資銀行業務に従事。その後投資ファ ンドにて投資先企業の経営管理、売却活動等に従 事。2020年4月に当社に入社し、管理部門全般を統 括。2020年12月に取締役就任。

社外取締役・監査役

社外取締役 **佐藤 崇弘**

株式会社LITALICO創業者

常勤監査役中村 孝男

日本生命出身 元 株式会社アルバック監査役等

非常勤監査役 中山 寿英

税理士・公認会計士



本資料は、情報提供のみを目的としており、当社株式等の販売及び購入の勧誘を目的としたものではありません。

本資料の作成に当たり、当社は当社が入手可能な統計等第三者情報についての正確性や完全性に依拠し、前提としていますが、その正確性あるいは完全性について、当社は何ら表明及び保証するものではありません。

発表日現在の将来に関する前提や見通し、計画に基づく予想が含まれている場合がありますが、これらの将来に関する記述は、当社が現在入手している情報及び合理的であると判断する一定の前提に基づいており、当社としてその達成を約束するものではありません。これらの記述の内容については、経済状況の変化や顧客のニーズ及び嗜好の変化、他社との競合、法規制の変更等、今後の様々な要因によって大きく差異が発生する可能性があります。

Globee