



2024年4月26日

各位

会社名 日鉄ソリューションズ株式会社  
代表者名 代表取締役社長 玉置 和彦  
(コード: 2327 東証プライム)  
問合せ先 執行役員 企画部長 佐藤 文敏  
(TEL. 03-6899-6000)

### 「NSSOL 2030 ビジョン」に関するお知らせ

当社は、2024年4月26日開催の取締役会において、「NSSOL 2030 ビジョン」について決議しましたので、下記のとおりお知らせいたします。

#### 記

当社は、設立25年目を迎える2025年度を第二の創業期と位置づけ、次のステージに向けて、新たな活動をスタートします。その先駆けとして、2030年における当社の目指す姿「NSSOL 2030 ビジョン」を策定しました。

ITの役割が、個別企業・組織の課題解決のみならず社会全体や業種横断の課題解決に拡大していくなかで、当社は個別企業の「パートナー」という存在から、社会や企業の在り方を描き、実現する「プロデューサー」になるべく、2030年に向けた当社の目指す姿を「Social Value Producer with Digital」として、業界トップレベルの事業成長の実現を目指します。

詳細につきましては、添付資料をご参照ください。

添付資料: 「NSSOL 2030 ビジョン」

以上

# NSSOL

## 2030 ビジジョン

当社は、設立25年目を迎える2025年度を第二の創業期と位置づけ、  
次のステージに向けて、新たな活動をスタートします。

その先駆けとして、2030年における当社の目指す姿「NSSOL2030ビジョン」を策定しました。

# 中長期外部環境とITメガトレンド

## 社会・経済の変化

労働人口減少

社会活動への  
デジタル技術活用拡大

企業による  
デジタルビジネスの拡大

環境・気候変動への  
政策強化

国際貿易規制の変化

トレーサビリティの  
重要性の高まり

## ITメガトレンド

### 生成AI等新技術による システム開発・運用の変革

IT技術者の減少と、開発生産性が飛躍的に向上する  
新技術の登場により、システム開発・運用が変化

### デジタルサービスの 拡大

各業種特有機能を利用できるインダストリークラウドが  
普及し、企業のデジタルビジネスへの参入障壁が低下

### 業界横断プラットフォームの 本格化

社会的ニーズの高まりと技術の発展により業界横断で  
情報流通・活用を促進するプラットフォームが本格化

## 技術革新

AI/生成AI

ローコード/ノーコード

IoT / エッジ

クラウド

セキュリティ

匿名 / 暗号化

ブロックチェーン

データスペース

# 今後の当社の目指す姿の方向性

NSSOLの  
目指す姿



顧客企業の

パートナー

社会や企業の在り方を描き、実現する

プロデューサー

ITに求められる  
役割

個別企業の課題解決

社会全体や業種横断の課題解決

IT  
メガトレンド

生成AI等新技术による  
システム開発・運用の変革

デジタルサービスの  
拡大

業界横断プラットフォームの  
本格化

- 目指す姿 -

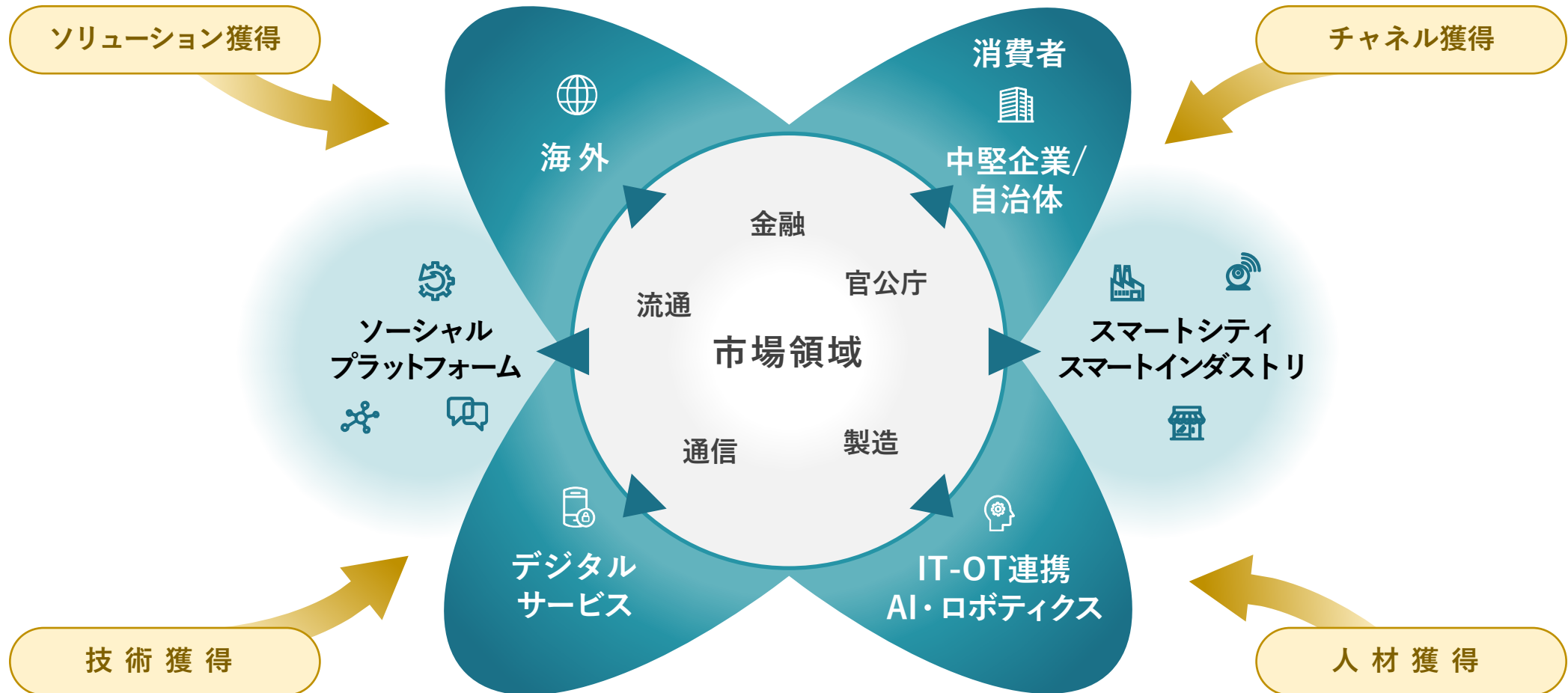
# Social Value Producer with Digital

デジタルの力で社会の未来を描き、実現する

今、ITの劇的な進化によって、サステナブルな社会の実現に向けた変革の波が、大きく動き始めました。私たちの強みとする知見と技術力を活用して、広く社会や産業界を支える新たな価値を創造することで、デジタルの力で社会の未来を描き、産業・社会全体の変革・発展・成長をリードします。

# ビジョン実現に向けた取組み①「価値提供対象の拡大」

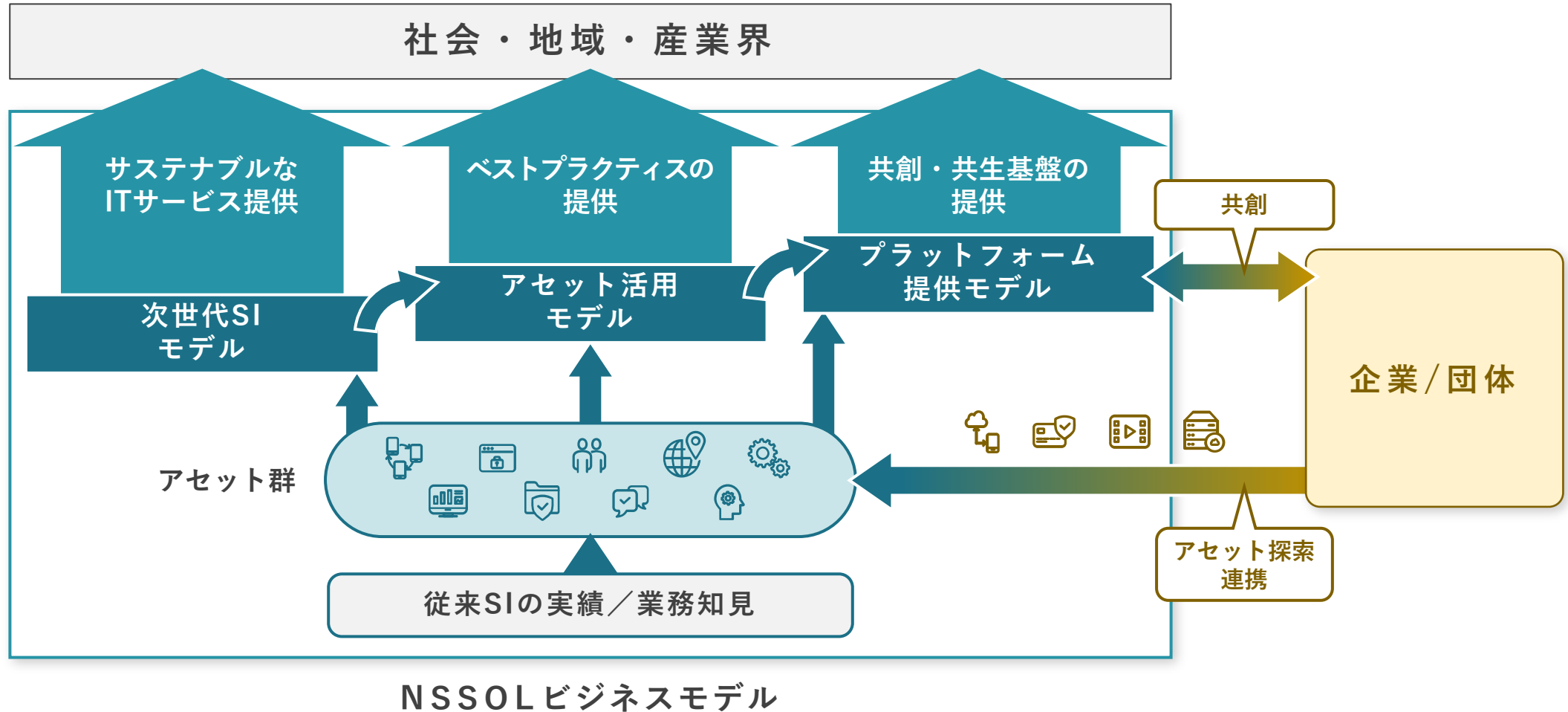
自らのケイパビリティを強化し、新たな領域に価値提供の対象を拡大します





# ビジョン実現に向けた取組み②「多様な価値提供方法の実現」

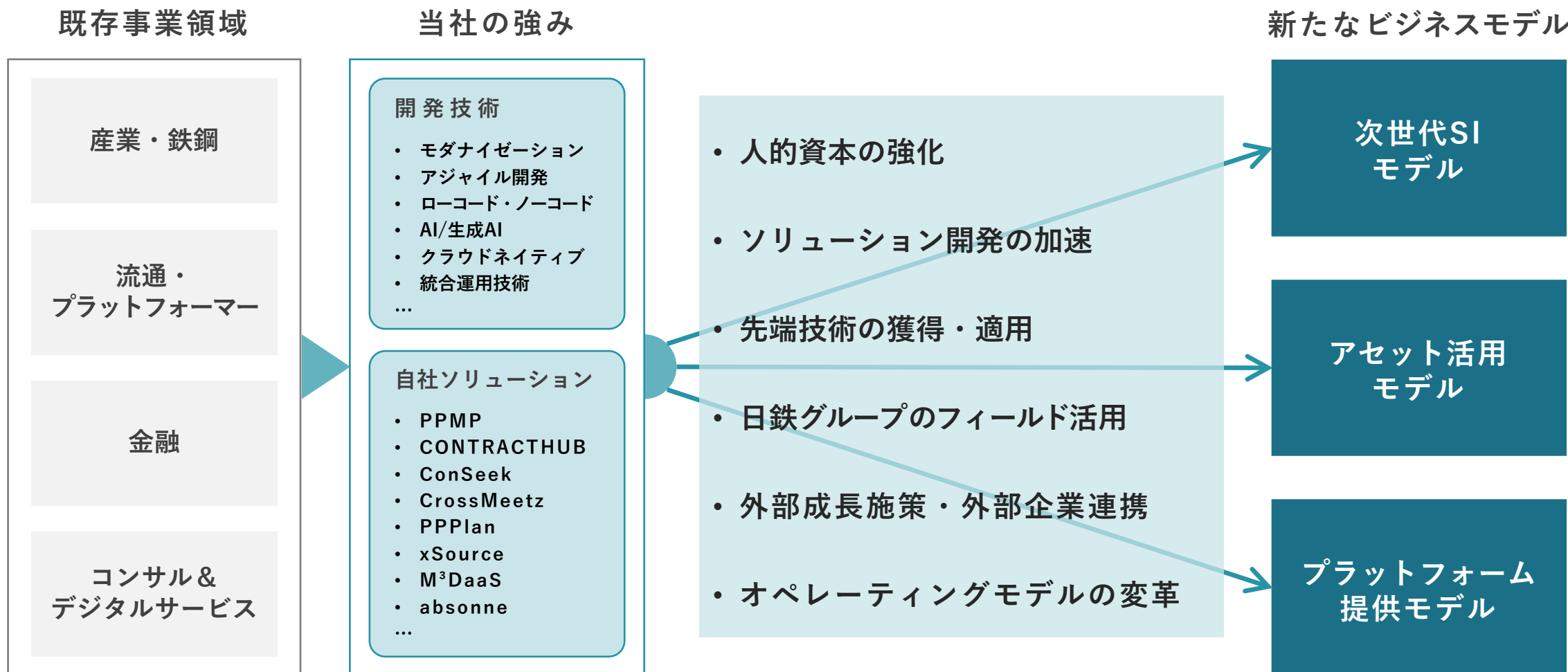
様々な手段を通じて、新たな価値の提供に取り組みます





# ビジョン実現に向けた取組み③「知見と技術力の活用と強化」

当社の強みである知見と技術力を活用・強化し、新たなビジネスモデルにシフトします



# 目指す構造

業界トップレベルの事業成長により、2030年代のできるだけ早期に、以下構造の実現を目指します

	2025年3月期 見通し	目指す構造
売上高	3,300 億円	5,000 億円 レベル
営業利益	360 億円	1,000 億円 レベル
営業利益率	10.9 %	20 % レベル
ROE	10.2 %	15 % レベル

- 人的資本の強化、ならびにアセット化に向けたソリューション開発等に1,000億円以上投資
- M&Aを通じた1000億円規模の事業創出
- 企業価値向上に向けた資本効率のさらなる向上

# ビジョンと中期事業計画の位置づけ

今年度、ビジョンを具体化する次中期事業計画を策定し、公表予定です

NSSOL2030ビジョン

目指す姿：

ファーストDXパートナー

目指す姿：

Social Value Producer with Digital

2025中期  
(2021 - 2025)

2027中期  
(2025 - 2027)

2030中期  
(2028 - 2030)

- DXニーズを最大限獲得し、注力4領域を中心として事業成長を実現
- 成長に向けた投資を積極投入

- 新たな市場への幅出し
- 新たなビジネスモデルの立ち上げ
- 成長に向けた事業基盤整備

- 新たな市場における事業成長
- 新たなビジネスモデルへのシフト加速
- 継続的な事業基盤整備・強化



NS Solutions

ともに未来を考え  
社会の新たな可能性を  
テクノロジーと情熱で切り拓く