

# 2024年3月期 決算説明補助資料

株式会社サクシード

(東証グロース：9256)

# 2024年3月期 業績サマリ

**前期比 売上高9.8%増 セグメント利益9.6%減 当期純利益17.0%減**

セグメント		2023年3月期	2024年3月期	前期比 (金額)	前期比 (率)
個別指導	売上高	1,114.7	1,231.9	+117.2	+10.5%
	営業利益	265.7	260.7	▲4.9	▲1.9%
家庭教師	売上高	576.7	505.5	▲71.1	▲12.3%
	営業利益	118.2	49.6	▲68.5	▲58.0%
教育人材	売上高	852.4	1,057.0	+204.5	+24.0%
	営業利益	120.2	141.9	+21.6	+18.0%
福祉人材	売上高	395.3	433.4	+38.1	+9.6%
	営業利益	93.7	87.8	▲5.8	▲6.3%
セグメント合計	売上高	2,939.2	3,227.9	+288.7	+9.8%
	営業利益	597.9	540.2	▲57.7	▲9.6%
全社費用		▲215.0	▲207.9	+7.1	-
通期営業利益		382.8	332.2	▲50.6	▲13.2%
当期純利益		269.0	223.3	▲45.7	▲17.0%

(単位：百万円) 小数点二位以下切り捨て

## 売上高10.5%増 セグメント利益1.9%減

セグメント		2023年3月期	2024年3月期	前期比 (金額)	前期比 (率)
個別指導	売上高	1,114.7	1,231.9	+117.2	+10.5%
	営業利益	265.7	260.7	▲4.9	▲1.9%

(単位：百万円) 小数点二位以下切り捨て

### 個別指導教室事業トピックス

- 個別指導学院サクシード3校舎 ペンタスキッズ1校舎を新規開校
- 初の試みとして冬期合宿を実施
- 生徒数増により増収 前期より新規出店を再開したため営業利益減

## 売上高12.3%減 セグメント利益58.0%減

セグメント		2023年3月期	2024年3月期	前期比 (金額)	前期比 (率)
家庭教師	売上高	576.7	505.5	▲71.1	▲12.3%
	営業利益	118.2	49.6	▲68.5	▲58.0%

(単位：百万円) 小数点二位以下切り捨て

### 家庭教師紹介事業トピックス

- 期首の生徒在籍数が前事業年度を下回り売上が減
- プロモーション費用の増加により広告宣伝費増
- WEBページのSEO対策を進め新規顧客の流入を強化

## 売上高24.0%増 セグメント利益18.0%増

セグメント		2023年3月期	2024年3月期	前期比 (金額)	前期比 (率)
教育人材	売上高	852.4	1,057.0	+204.5	+24.0%
	営業利益	120.2	141.9	+21.6	+18.0%

(単位：百万円) 小数点二位以下切り捨て

### 教育人材サービス事業トピックス

- ICT支援員を中心とした地方自治体向けサービスの受注が増加
- 部活動運営受託サービスの新規顧客数が増加
- サービス拡大に向け人員を強化した事により人件費増

## 売上高9.6%増 セグメント利益6.3%減

セグメント		2023年3月期	2024年3月期	前期比 (金額)	前期比 (率)
福祉人材	売上高	395.3	433.4	+38.1	+9.6%
	営業利益	93.7	87.8	▲5.8	▲6.3%

(単位：百万円) 小数点二位以下切り捨て

### 福祉人材サービス事業トピックス

- 学童施設向けおよび放課後等デイサービス向け人材サービスの売上が順調に推移
- 学校向け学校介助員派遣サービスの売上が増加
- 新規登録者獲得のための募集費が増加

# 2025年3月期 会社予想

## 売上高5.4%増 セグメント利益6.2%増 営業利益7.3%増

セグメント		2024年3月期	2025年3月期	前期比 (金額)	前期比 (率)
個別指導	売上高	1,231.9	1,360.5	+128.6	+10.4%
	営業利益	260.7	281.7	+20.9	+8.0%
家庭教師	売上高	505.5	538.2	+32.6	+6.5%
	営業利益	49.6	59.4	+9.7	+19.7%
教育人材	売上高	1,057.0	1,017.4	▲39.5	▲3.7%
	営業利益	141.9	138.3	▲3.5	▲2.5%
福祉人材	売上高	433.4	485.6	+52.1	+12.0%
	営業利益	87.8	94.1	+6.2	+7.1%
セグメント合計	売上高	3,227.9	3,401.8	+173.8	+5.4%
	営業利益	540.2	573.7	+33.4	+6.2%
全社費用		▲207.9	▲217.2	▲9.2	-
通期営業利益		332.2	356.4	+24.2	+7.3%

(単位：百万円) 小数点二位以下切り捨て

## 自社ブランドサービス 今後の見通し

### 個別指導教室部門

- 神奈川県以外の地域への出店を継続し新たなドミナントエリアを形成
- WEBページのSEO対策を進め新規顧客の流入を強化
- 生徒数増により増収も新規出店費用増のため営業利益微増

### 家庭教師紹介部門

- 首都圏および関西圏に加え新たなエリアに対面型サービスを拡充
- 広告宣伝投資の効率化
- 多様化するニーズに対応するため人員強化

## 外部向け人材サービス 今後の見通し

### 教育人材サービス部門

- ICT支援員派遣における大型案件失注分を補完するため期中案件への応札を強化
- 部活動指導員サービスの拡大に向け「部活動コーチング検定」を実施
- 日本語教育サービスの拡大に対応するため体制を強化

### 福祉人材サービス部門

- 学校介助員等自治体向け人材サービスが堅調に推移
- 放課後等デイサービス向け人材紹介を拡大
- 新規登録者の獲得に向け新たなチャネルを確保

## ディスクレイマー

この資料は投資家の参考に資するため、株式会社サクシード（以下、当社）の現状をご理解いただくことを目的として、当社が作成したものです。

当資料に記載された内容は、2024年4月30日現在において一般的に認識されている経済・社会等の情勢および当社が合理的と判断した一定の前提に基づいて作成されておりますが、経営環境の変化等の事由により、予告なしに変更される可能性があります。

投資をおこなう際は、投資家ご自身の判断でなさるようお願いいたします。

本発表において提供される資料ならびに情報は、いわゆる「見通し情報」（forward-looking statements）を含みます。これらは、現在における見込み、予測およびリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。

それらリスクや不確実性には、一般的な業界ならびに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内および国際的な経済状況が含まれます。

今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は、本発表に含まれる「見通し情報」の更新・修正をおこなう義務を負うものではありません。

なお、本資料を無断で複写複製、または転送等を行わないようお願いいたします。