



アウトックコンサルティング株式会社

2024年3月期決算説明会資料

2024年5月14日

Index

1. 2024年3月期決算概要
 2. 会社概要(ビジネスモデル)
 3. 事業主要項目の状況
 4. 2025年3月期業績予想
- Appendix

売上高

1,667百万円

前年同期比+ 15.8 %

コンサルティングビジネス 売上高

1,057百万円

前年同期比+ 13.4 %
(売上構成比 63.4 %)

ベースビジネス 売上高

610百万円

前年同期比+20.2 %
(売上構成比 36.6 %)

営業利益

565百万円

営業利益率33.9 %

前年同期比+ 20.2 %

経常利益

542百万円

経常利益率32.6 %

前年同期比+ 16.9 %

当期純利益

452百万円

当期利益率27.2 %

前年同期比+41.6 %

※コンサルティングビジネス…Sactonaの利用方法・機能・範囲拡張に関する提案・サポートによる収入
ベースビジネス…製品ライセンス収入・インフラサービス収入

- 売上高、営業利益、経常利益、純利益とも前期比を順調に上回って着地
- 経営資源の有効活用及び財務体質の強化を図るため、開発ラボ／保養所を売却し、特別利益に固定資産売却益79百万円（税引後影響額58百万円）を第3四半期に計上

(単位：百万円)

	2023年3月期	2024年3月期	増減額	増減率
売上高	1,440	1,667	227	15.8%
売上総利益	934	1,131	196	21.1%
営業利益	470	565	94	20.2%
経常利益	464	542	78	16.9%
当期純利益	319	452	133	41.6%

- 売上は受注増により当初予想より若干増加
- 業績予想では営業費用の内数としていた上場関連費用のうち23百万円を営業外費用に計上
- コスト抑制により当初見込んでいた販売管理費から減少

(単位：百万円)

	2024年3月期 (業績予想)	2024年3月期 (実績)	増減額	増減率
売上高	1,656	1,667	11	0.7%
営業利益	490	565	75	15.4%
経常利益	490	542	52	10.8%
当期純利益	372	452	80	21.7%

(単位：百万円)

	2023/3期 期末	2024/3期 期末	前期末比 増減額
流動資産	655	1,291	636
現金及び預金	320	1,004	684
固定資産	264	90	▲174
総資産	920	1,382	462
流動負債	439	366	▲74
固定負債	-	-	-
純資産	480	1,016	536
負債・純資産	920	1,382	462
自己資本比率	52.2%	73.5%	21.3%

- 主な資産増加の要因

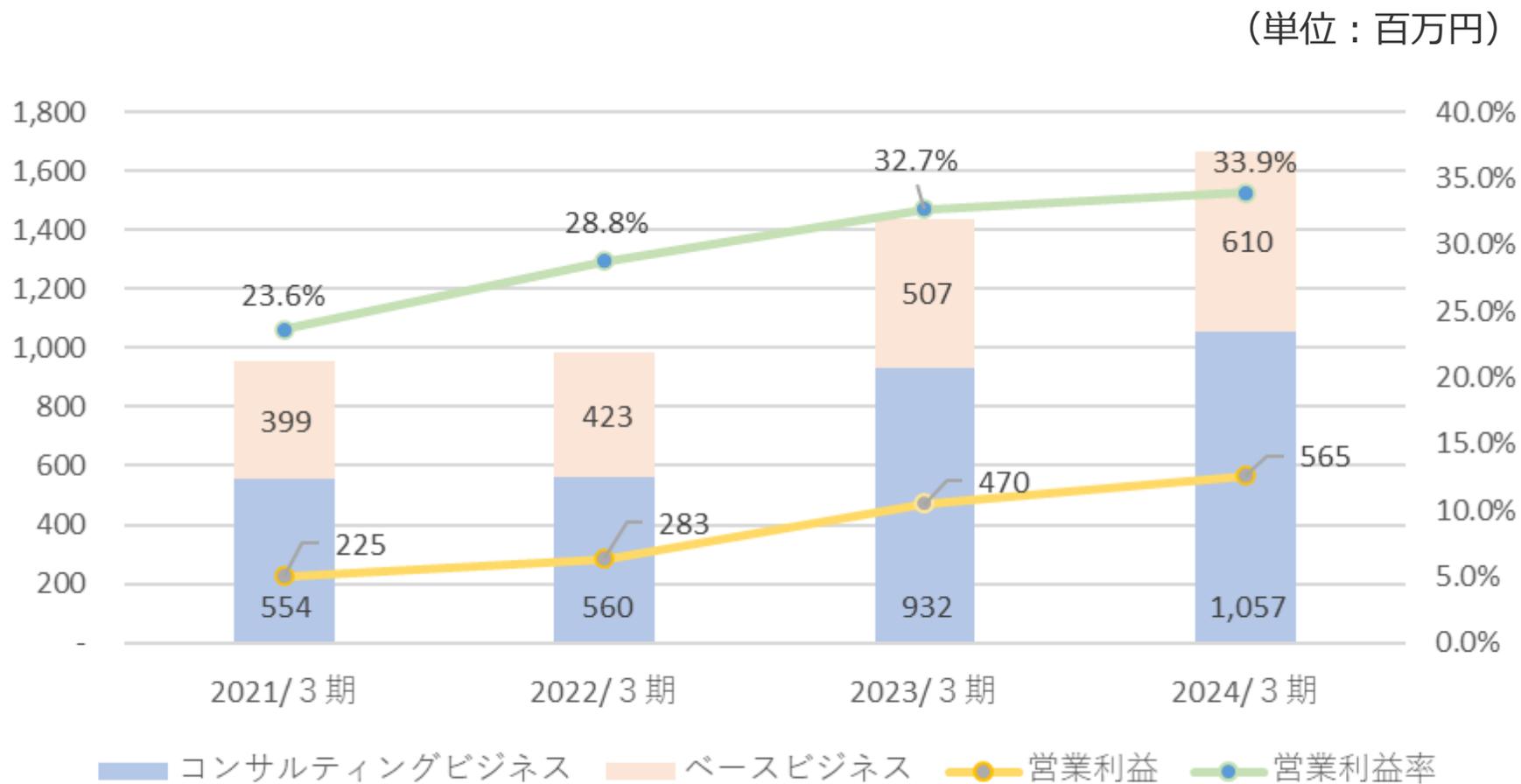
売上増加に伴う営業キャッシュフローの増加、開発ラボ／保養所の売却（固定資産は減少）、東京証券取引所グロース市場への上場に伴う新株発行により現預金及び純資産が増加

- 自己資本比率は前期末52.2%から、2024年3月期末時点73.5%へ上昇し、強固な財務状況

- 売上高成長率、営業利益率、経常利益率、当期純利益率は順調に推移
- ROA・ROEは総資産・自己資本の増加により減少しているが、高水準を維持
- 自己資本比率は、当期純利益の増加、増資に伴い増加

	2023年3月期 期末	2024年3月期 期末	増減
売上高成長率	14.7%	15.8%	1.1%
営業利益率	32.7%	33.9%	1.2%
経常利益率	32.2%	32.6%	0.3%
当期純利益率	22.2%	27.2%	4.9%
ROA	34.8%	32.8%	▲2.0%
ROE	99.8%	60.5%	▲39.2%
自己資本比率	52.2%	73.5%	21.3%

● 売上、利益とも順調に伸長



※ 2021/3期の実績は監査法人による監査を受けていないため参考値

Index

1. 2024年3月期決算概要
- 2. 会社概要(ビジネスモデル)**
3. 事業主要項目の状況
4. 2025年3月期業績予想

Appendix

会社名	アウトックコンサルティング株式会社
住所	東京都港区南青山三丁目1番3号
代表者名	代表取締役社長 平尾 泰文
設立日	2006年4月
上場市場	東京証券取引所 グローブ市場（証券コード 5596）
上場日	2023年12月12日
資本金	141,400千円（2024年3月末現在）
従業員数	72人（2024年3月末現在）

■ Sactonaは企業の管理会計・経営管理のデータ・プラットフォームシステム

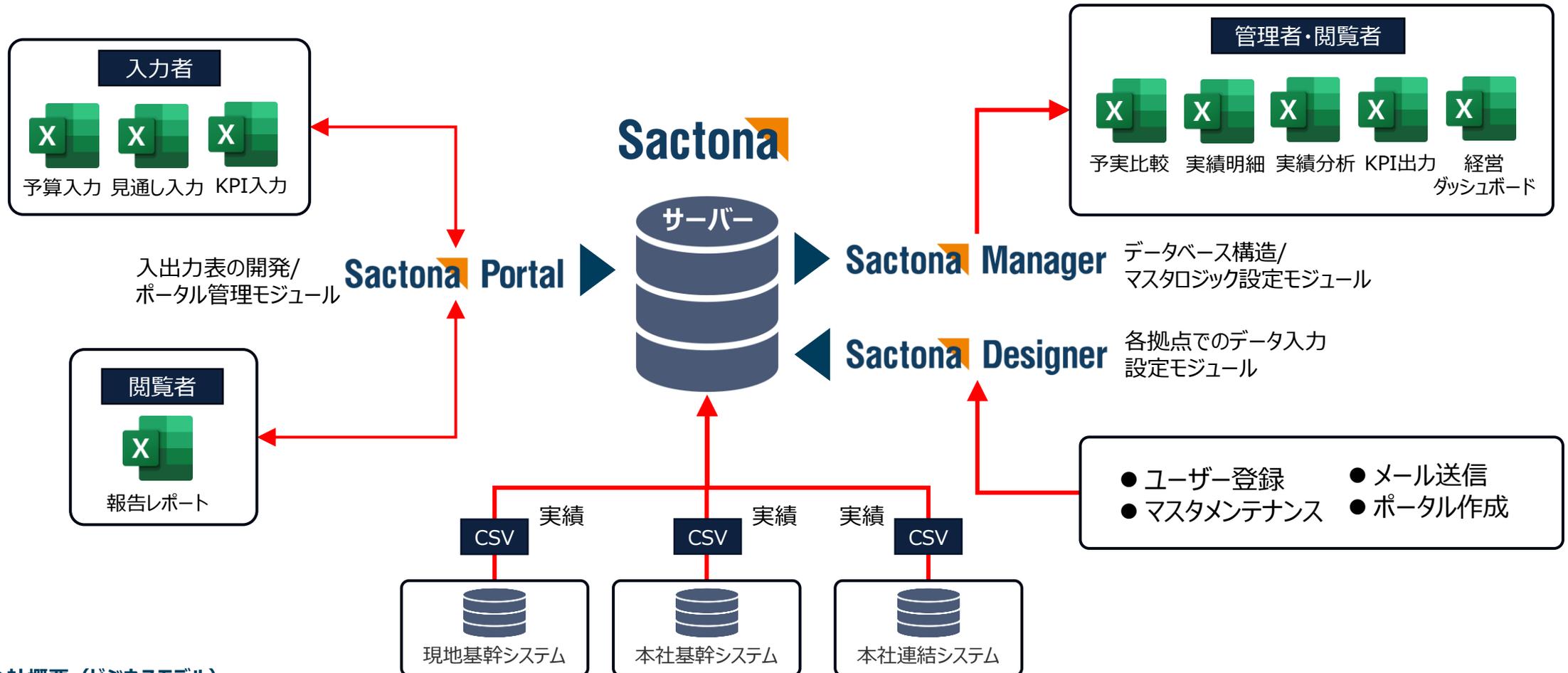
■ 各種データの可視化を通じて経営判断に資する材料を提供

■ 適用領域は財務数値のみならず生産需給や人員、経費など広範囲の経営データ管理が可能



- データ入出力アプリケーションがExcelなので、使い慣れた作業環境の確保が可能
- ユーザーが入力したデータはデータベースと連携
- 使い慣れたExcelをそのまま活用できるため、低コストでの導入を実現
- リスク回避のために段階的な導入を求めるニーズにも対応

Sactonaプラットフォーム



【多くの企業が抱える課題】

社内の情報分散
(社内共有連絡のやり取りによる煩雑や漏れ)

煩雑な集計業務と頻発するミス
(手作業による転記ミス、数式を固定値に置き換え、バージョン管理ミス)

低い予測精度
(根拠無し、過去推移無視)

実態把握の遅れ
(集計結果・分析に至るまでに多大な時間)

業務の属人化
(属人によるブラックボックス化したファイル)



集計簡略化

- ✓ バージョン自動管理
- ✓ メール集計不要(ブラウザ展開)



大量データ

- ✓ サーバーで計算処理
- ✓ 過去データ、明細データ保有



転記不要

- ✓ 実績/他システムデータの自動取り込み
- ✓ DBでの一元管理



入力制御

- ✓ エラーチェック機能
- ✓ 属人化させない



分析

- ✓ 複数の切り口で集計
- ✓ ビジュアル化
- ✓ 文字情報履歴管理



柔軟性

- ✓ 組織改編対応
- ✓ 共通帳票一括変更
- ✓ 帳票とマスタの連動

<顧客企業における成果実例>

経営管理部門の予算編成にかかる時間の削減

1800時間/年削減
担当者3名→2名に

不振在庫の削減

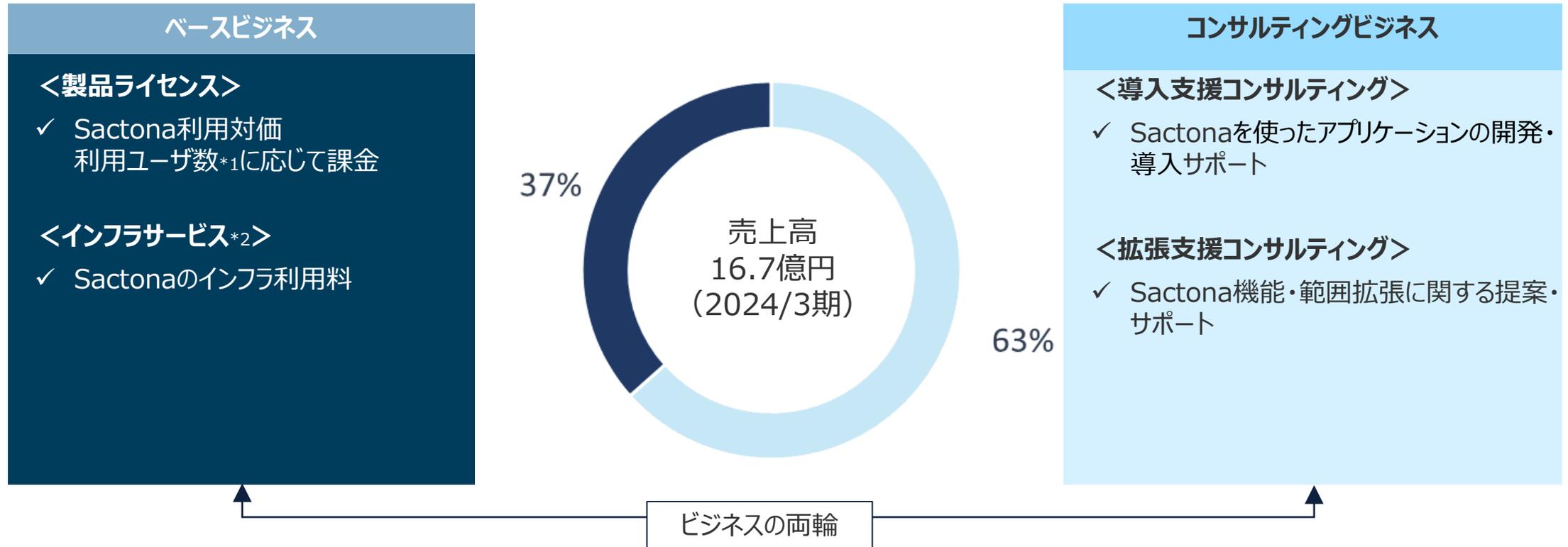
約20億円の不振在庫が
ほぼゼロに

正しい実態把握に基づく
意思決定の
スピードアップ

- 経営管理システムSactonaの提供サービスによる単一セグメント

- Sactona導入に伴い、ライセンス収入等のベースビジネスを土台に、機能拡張を担うコンサルティングビジネスを展開

売上構成



*1：顧客に所属する個人、顧客から業務委託された個人、または顧客から業務委託された法人に所属する個人であって、ユーザIDを用いて「Sactona」を利用する人ならびに、「Sactona」から生成されたパッケージに対してデータ入力・更新を行う人数を指す

*2：Sactonaの利用のためのサーバー、データベース等の利用基盤をクラウドで提供するサービス

Panasonic

NISSAN
MOTOR CORPORATION

FUJIFILM

LIXIL
Link to Good Living

SEKISUI

CASIO

KANEKA

日本曹達株式会社

JSW

RESONAC

Oriental motor

株式会社 **MORESCO**

Nitto 日昌株式会社
Innovation for Customers

RISO

Eat Well, Live Well.
Aj
AJINOMOTO
味の素冷凍食品株式会社

LAWSON STATION ローソン銀行
LAWSON BANK

MONEX GROUP
Monex Group, Inc.

LINE 証券

都市に豊かさと潤いを
三井不動産

Daiwa LifeNext

xymax
ザイマックス

J:COM

T-GAIA

Rakuten Mobile

TREND MICRO

TOEI ANIMATION
Since 1956

FUJI

ASKUL

BOOKOFF GROUP HOLDINGS

DINOS CORPORATION

HIBIYA KADAN

KONOIKE GROUP

Marubeni Logistics

UT

CAREERLINK
キャリアリンク株式会社

WILLTEC

SOLIZE

SANYO TRADING CO.,LTD.

MYSTAYS HOTEL MANAGEMENT CO.,LTD.

清和ビジネス

社会と共生する 業でありたい。
SociOak Group

SIGMAXYZ
CREATE A BEAUTIFUL TOMORROW TOGETHER

fureasu GROUP

三井物産ケミカル株式会社
Mitsui Bussan Chemicals Co., Ltd.

GLOBERIDE

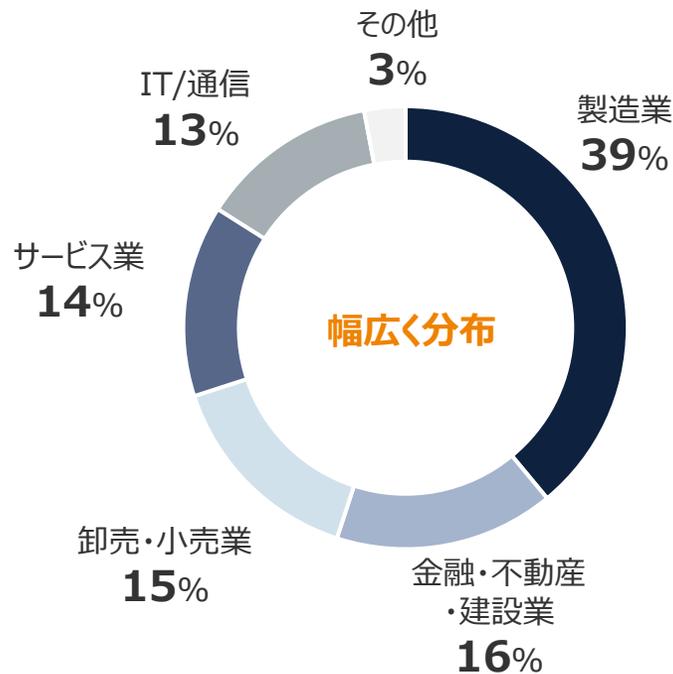
DOLBIX CONSULTING Inc.

戸田建設

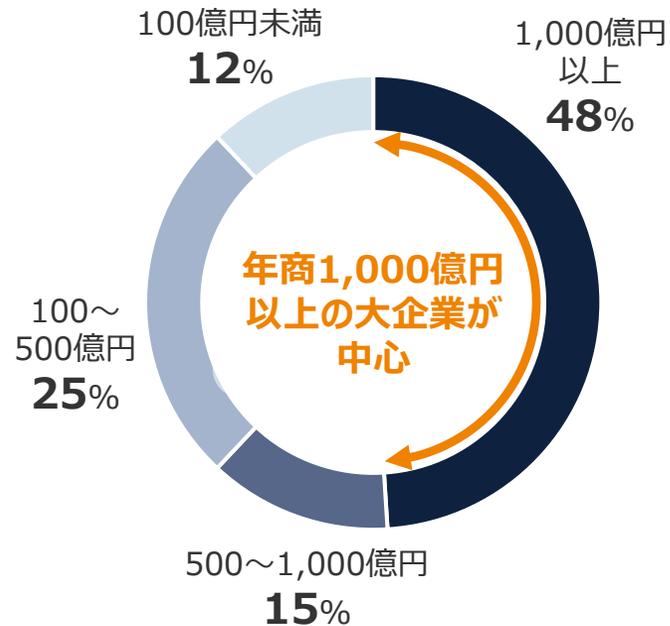
LTS

- 顧客企業の業種は幅広く分布し、製造業が4割、非製造業が6割というウエイト。企業規模は「大企業」が中心
- 大企業は経営管理プラットフォームの活用ニーズが高く、当社はその大企業の「お眼鏡」に合うサービスの提供を実現

業種別内訳

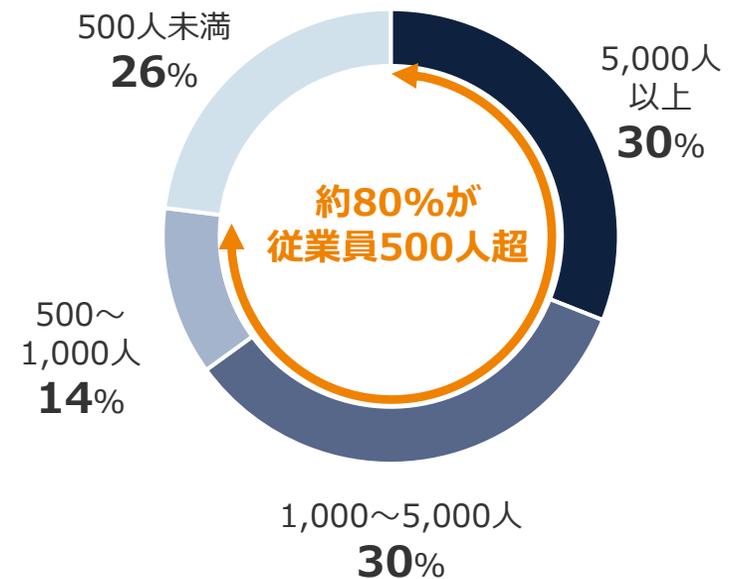


売上規模別内訳



顧客企業の76%が上場企業（含むグループ会社）

従業員規模別内訳



(注) いずれも期末顧客企業数基準

Index

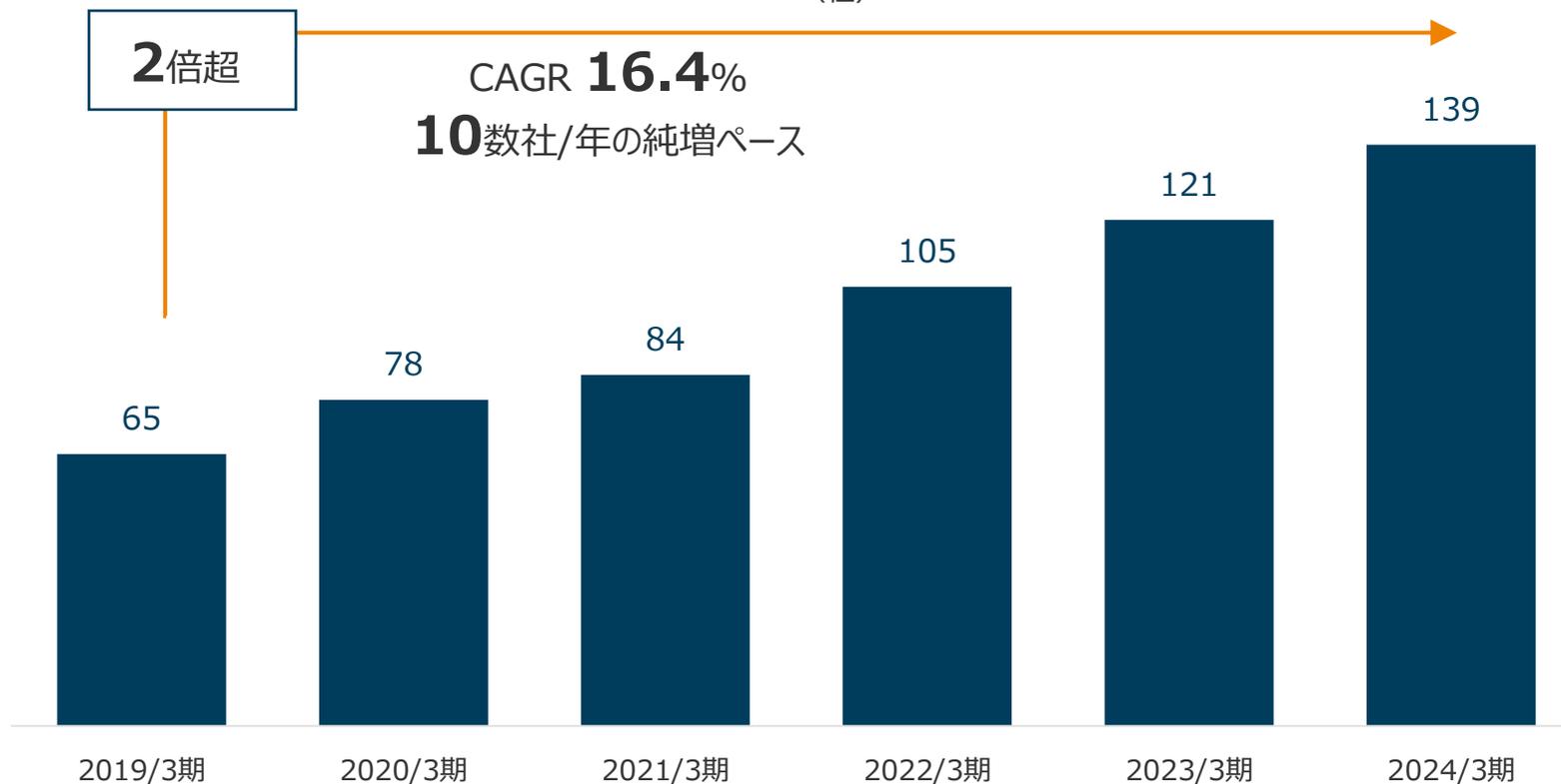
1. 2024年3月期決算概要
2. 会社概要(ビジネスモデル)
- 3. 事業主要項目の状況**
4. 2025年3月期業績予想

Appendix

- **新規受注の獲得（年間20社程度）**
→新規受注の獲得（21社新規契約）
- **販売・導入パートナー企業拡充、協力会社ネットワークの強化**
→販売導入・パートナーは7社に、協力会社は4社に
- **コンサル事業の着実な成長**
→コンサル人員昨対比12%増、コンサル売上昨対比13%増
- **競争優位を維持続けるための製品開発**
→ダッシュボード機能の充実、Googleスプレッドシート対応、共同編集機能追加
- **IPO準備を通じた社内基盤、体制の充実**
→2023年12月12日に東京証券取引所グロース市場に上場

期末顧客企業数の推移

(社)

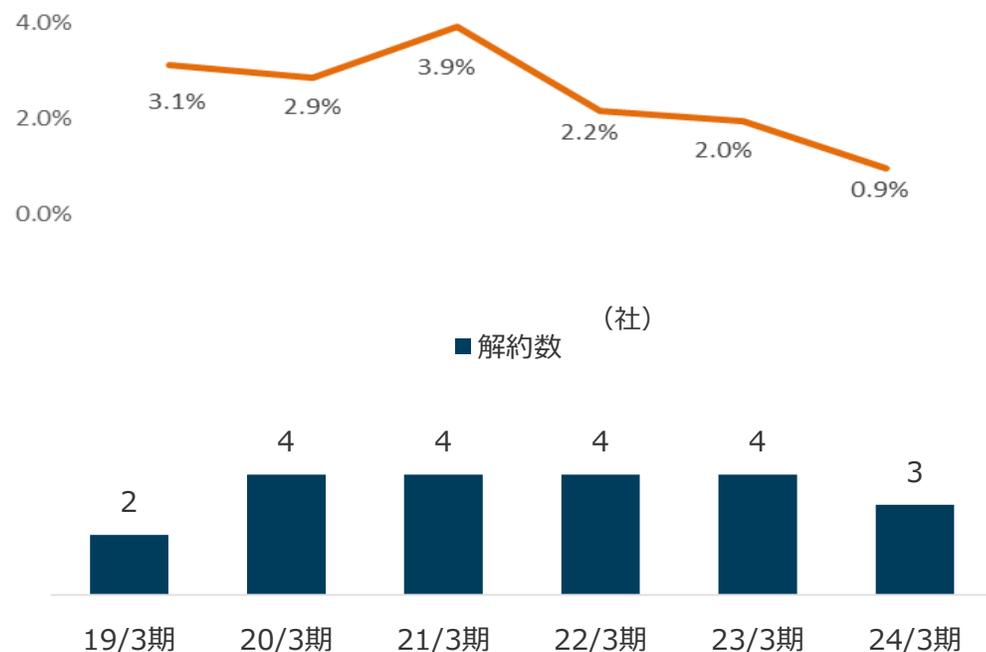


- 高い利便性と柔軟な機能・範囲拡張性により、解約率は金額ベースで1%以下。

- 一方、高利便性や導入時の心理的ハードルの低さが評価され、毎期の新規顧客企業は着実に拡大

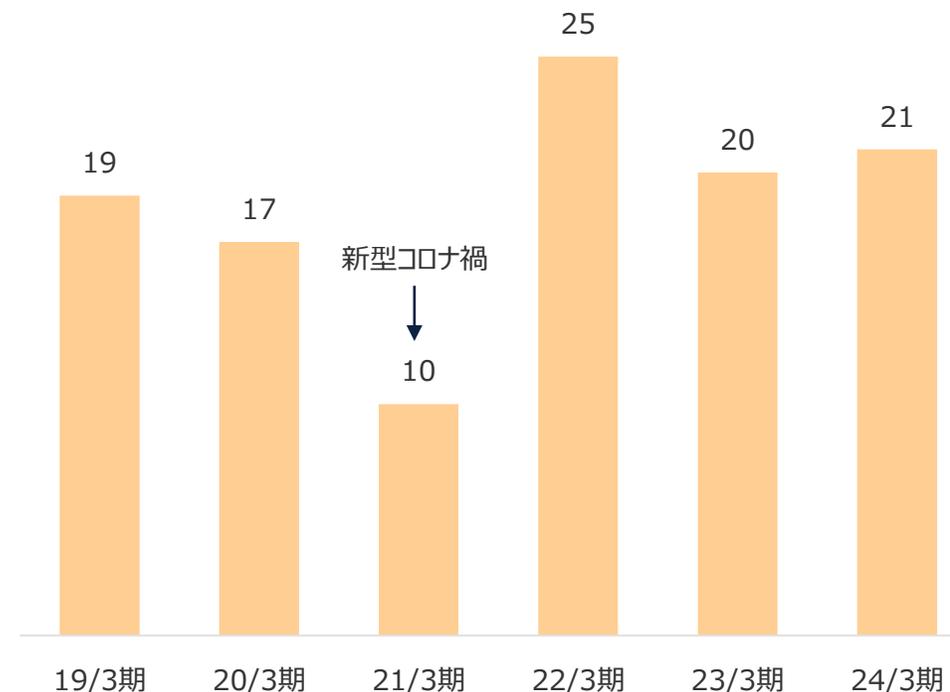
解約数、解約金額インパクト

*解約金額インパクト = 解約した会社のベースビジネス売上/ベースビジネス売上



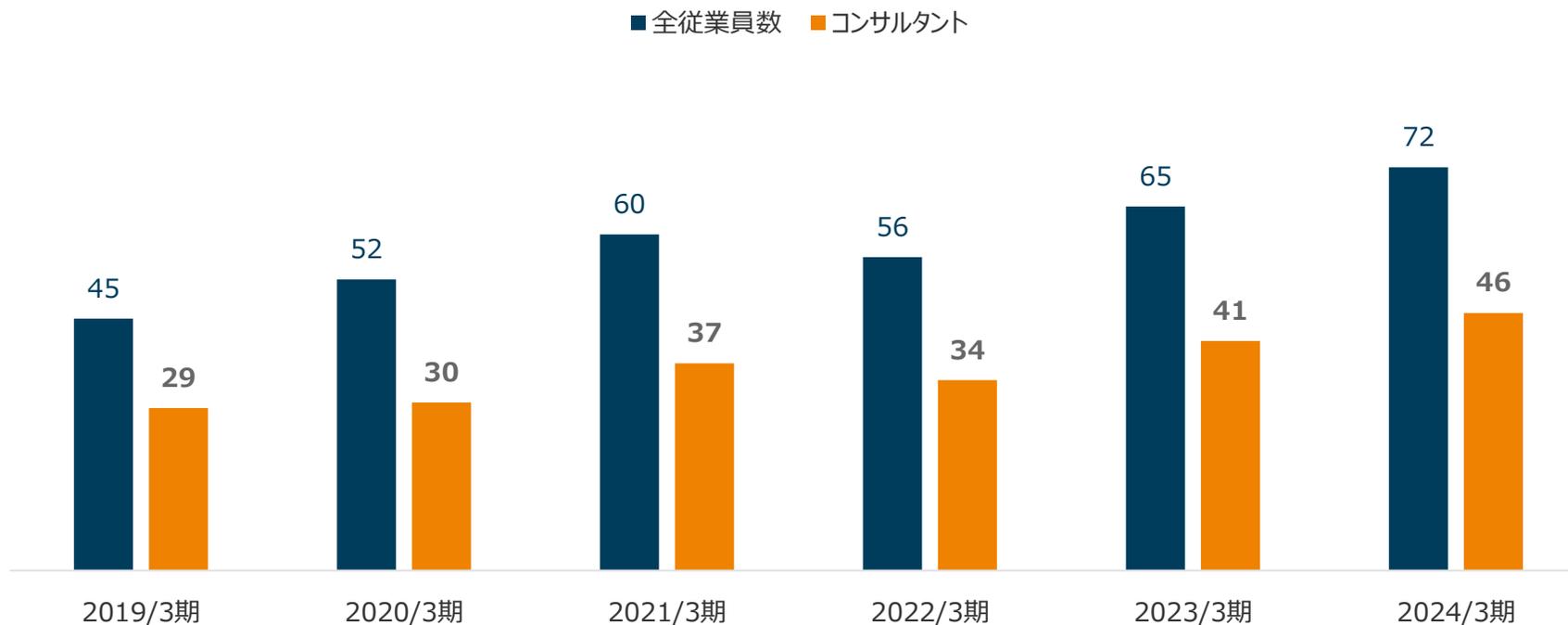
新規契約数の推移

■ 新規顧客数 (社)

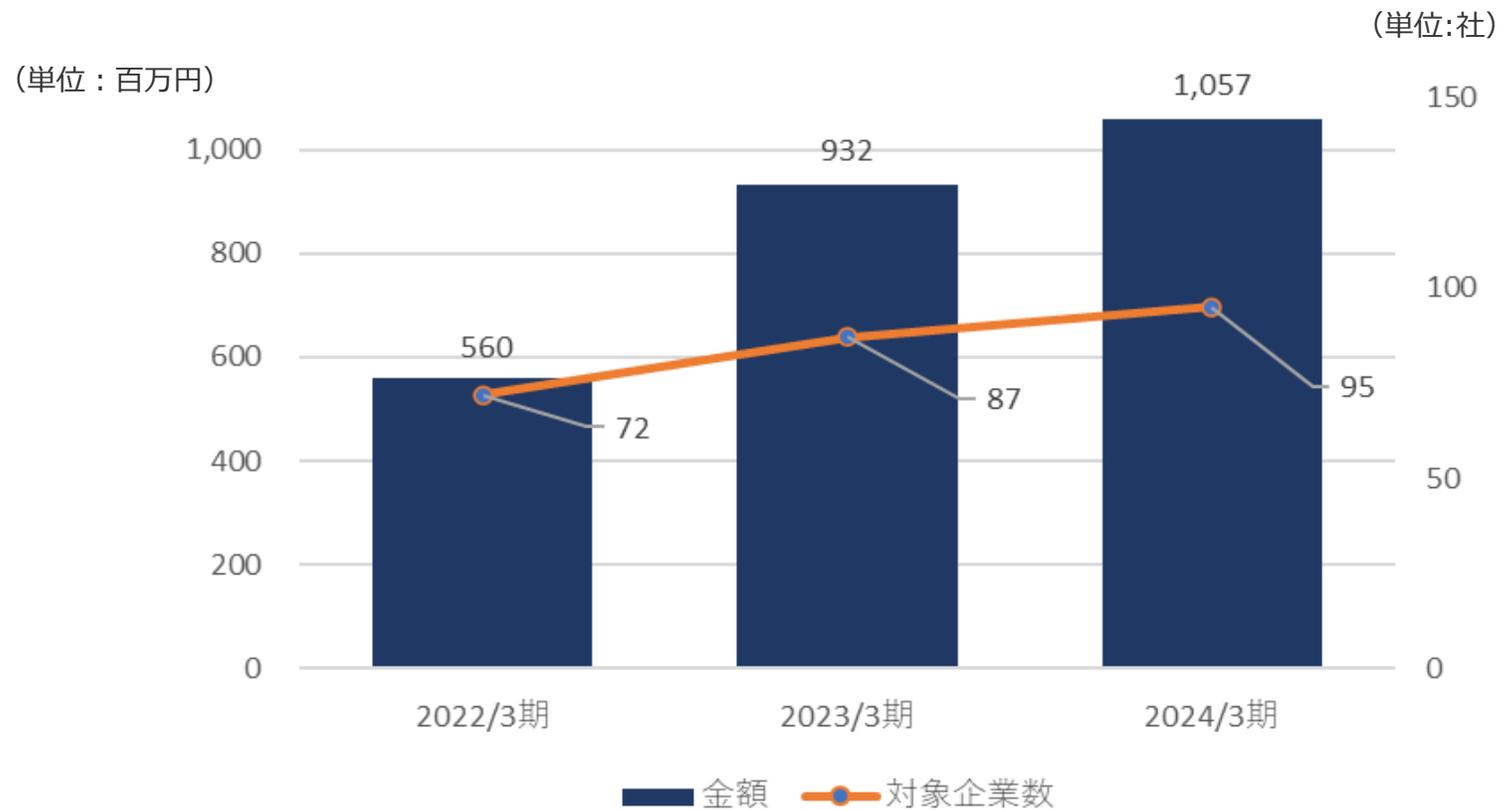


- コンサルティングビジネスを担うのは、会計・財務分野に精通したITコンサルタント
- 導入は当社社員中心に行っており、全従業員の6割超をコンサルタントが占める
- ユーザーの声を直接聞きながらニーズを汲み上げ、製品開発から導入・保守まで一気通貫で対応

コンサルタント人員比率



（コンサルティングビジネス）

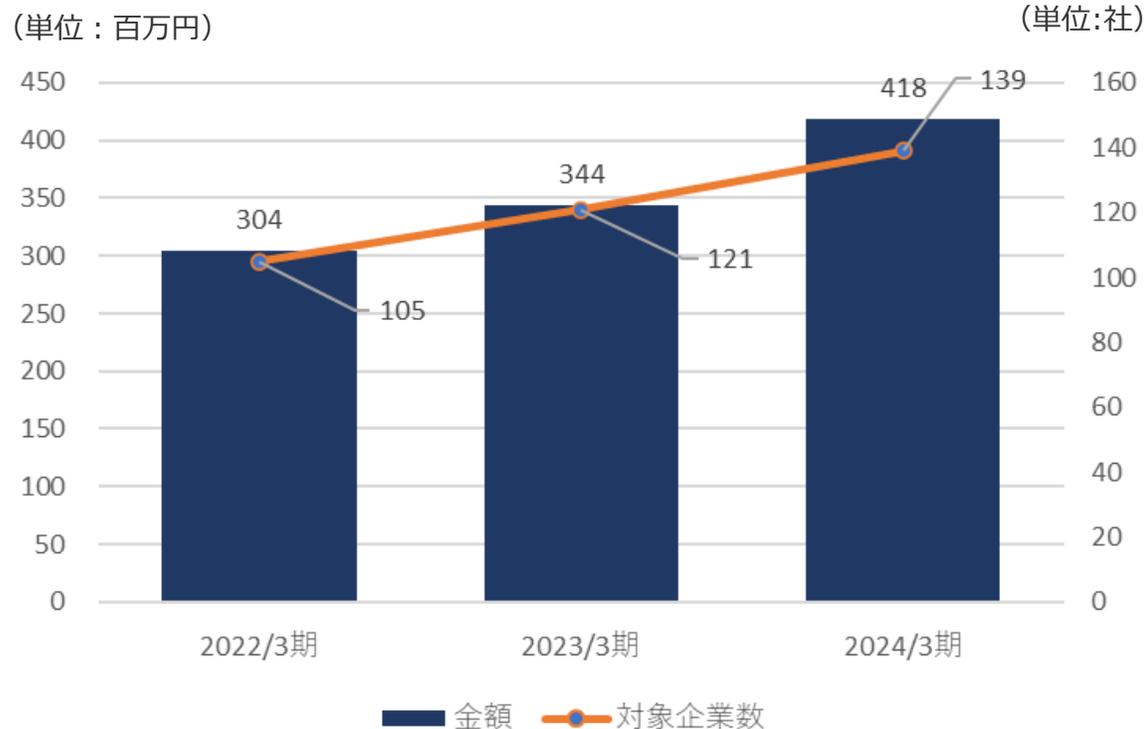


参考) コンサルタント数 34名 41名 46名

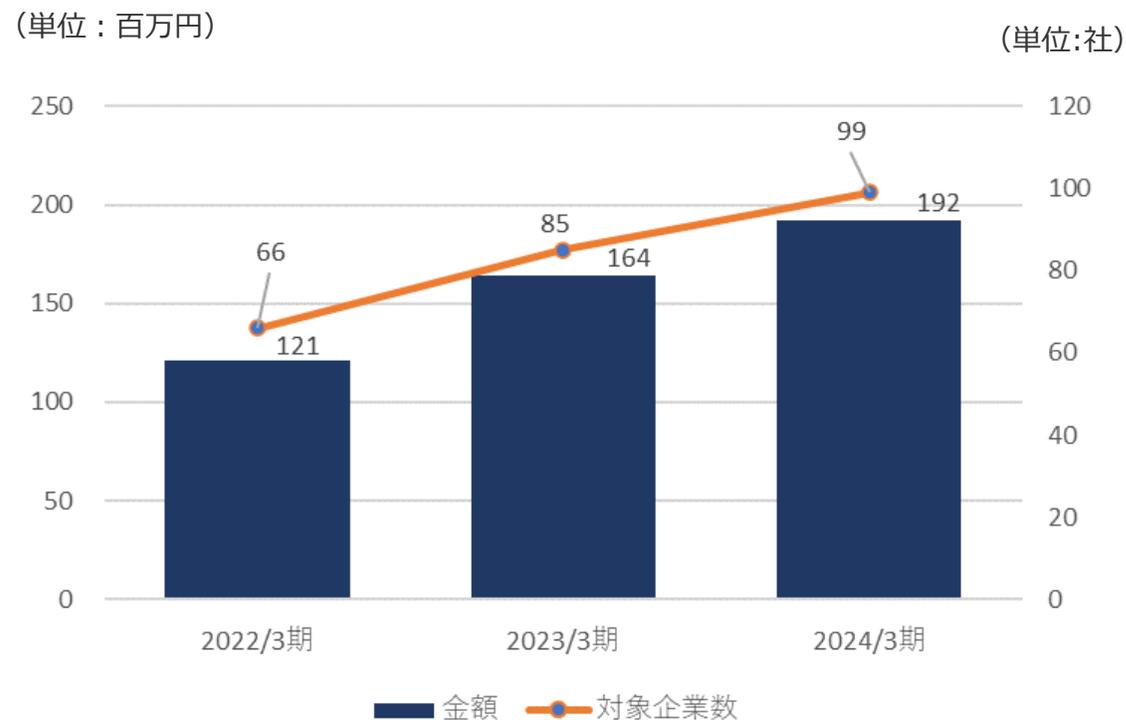
- 新規取引先の拡大、既存顧客のライセンスユーザー数の拡大により売上は順調に増加

- 約70%超の顧客が弊社のインフラサービスを利用、取引先増加に合わせて売上高も順調に推移

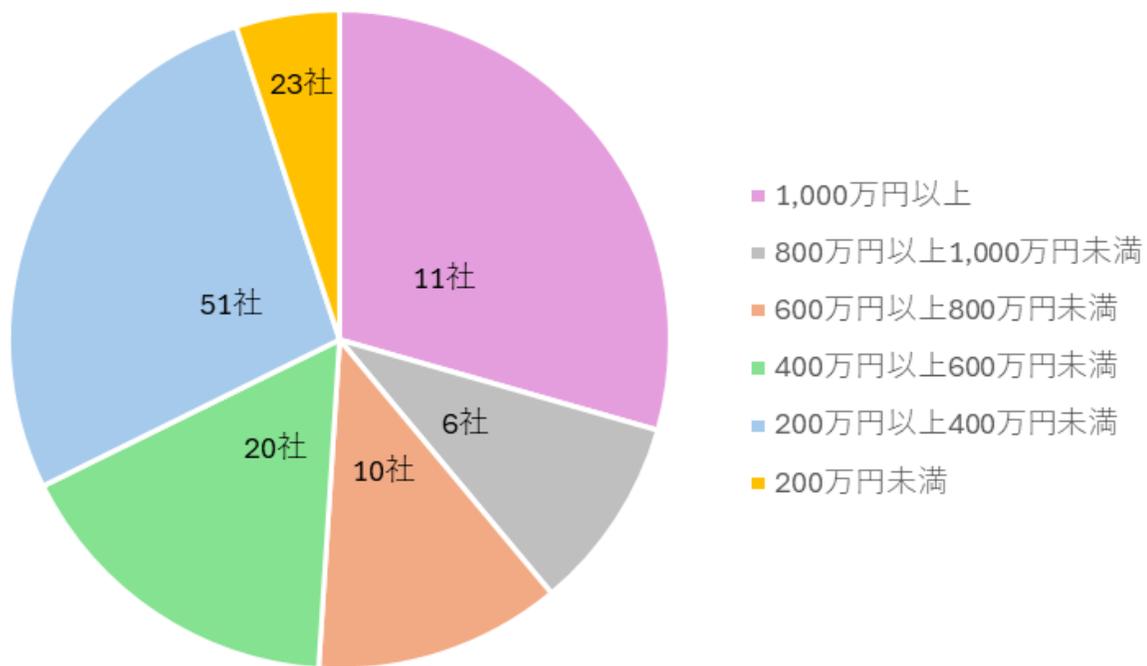
（ライセンス）



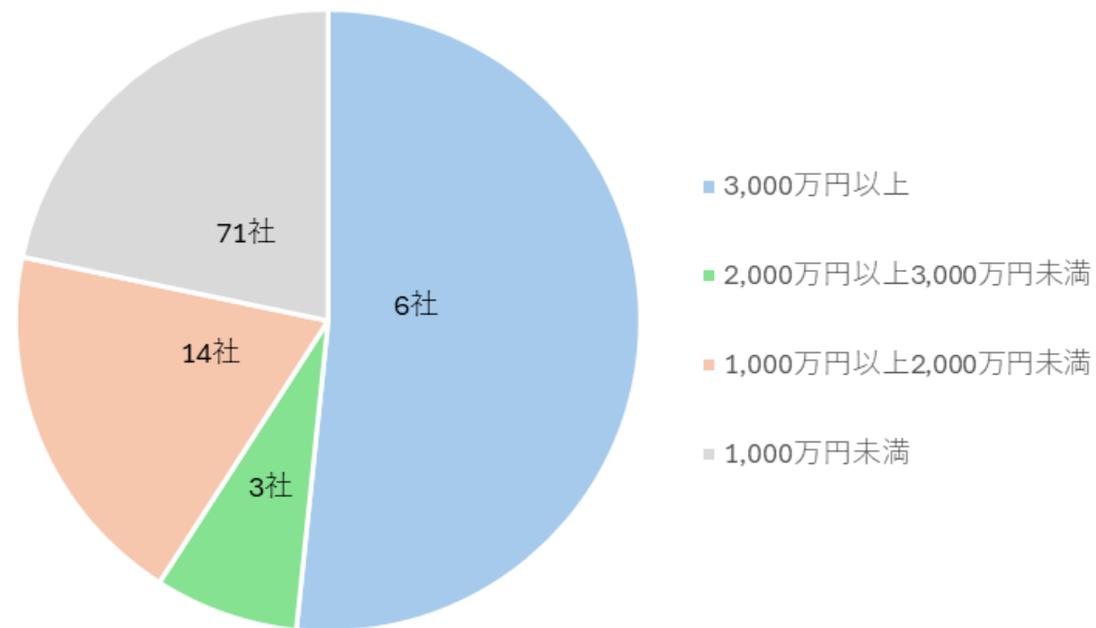
（インフラサービス）



(ベースビジネス)



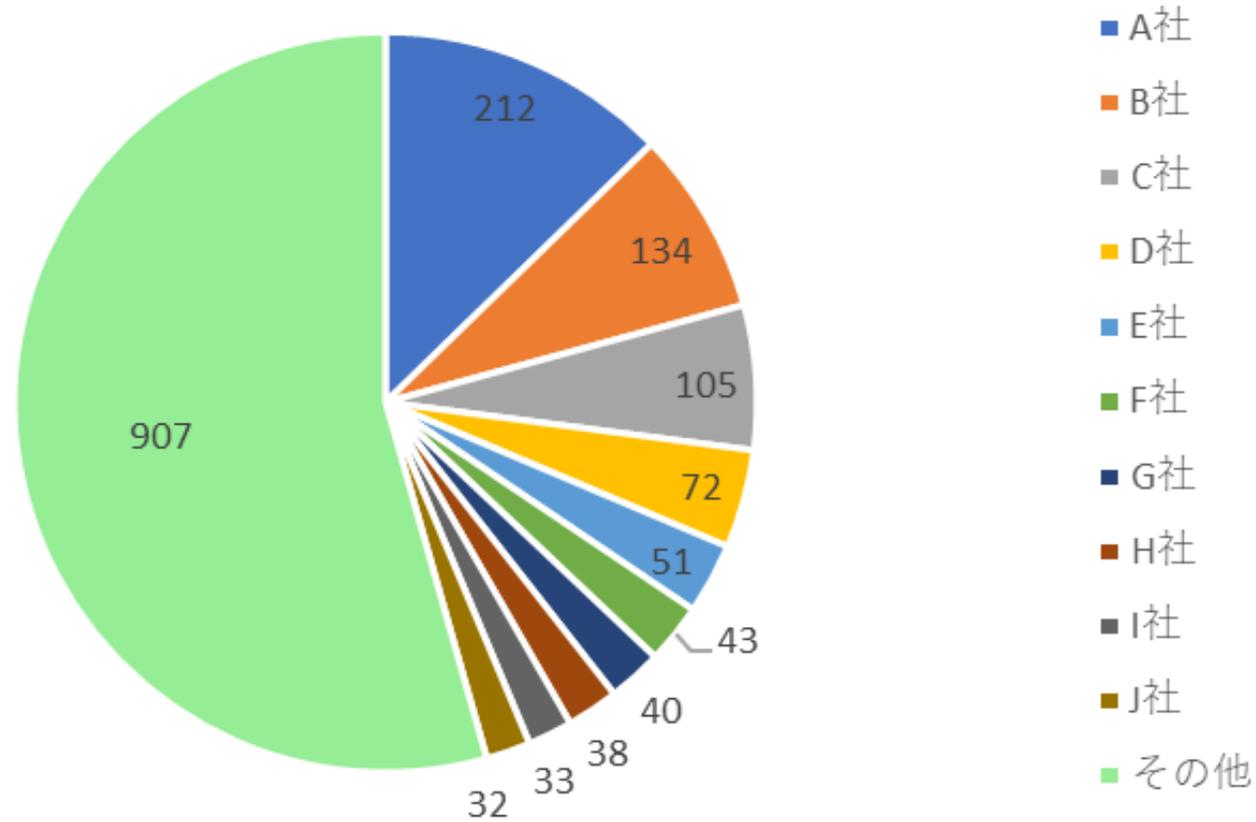
(コンサルティングビジネス)



* 各グラフ内の大きさは該当レンジの顧客からの売上合計

■ 売上上位10社が占める割合は46%

(単位：百万円)



Index

1. 2024年3月期決算概要
2. 会社概要(ビジネスモデル)
3. 事業主要項目の状況
- 4. 2025年3月期業績予想**

Appendix

- 売上高については20%成長、営業利益・経常利益率については引き続き高い利益率維持を見込む
- 当期純利益は、2024/3にて開発ラボ／保養所を売却による特別利益79百万円（税引後影響額58百万円）を計上した為、2025/3は減益となるが、その影響を除けば増益

(単位：百万円)

	2024/3実績	2025/3計画	前期比	
			増減額	増減率
売上高	1,667	2,001	333	20.0%
営業利益	565	584	19	3.4%
営業利益率	33.9%	29.2%		
経常利益	542	584	41	7.7%
経常利益率	32.6%	29.2%		
当期純利益	452	409	▲43	▲9.6%

- **マーケティングの強化**
- **販売・導入パートナー増加、協力会社ネットワークの強化**
- **コンサル事業の更なる成長**
- **AIの積極活用（アラート、予測、自然言語対応、AI製品との連携）**
- **海外展開準備**
- **事業基盤を強化するM&A**

- **中長期的な売上高、利益成長を最優先し、将来キャッシュフローの最大化を目指すため、当面配当、自己株式取得は行わない方針**

Index

1. 2024年3月期決算概要
2. 会社概要(ビジネスモデル)
3. 事業主要項目の状況
4. 2025年3月期業績予想

Appendix

回次		第13期	第14期	第15期	第16期	第17期	第18期
決算年月		2019年3月	2020年3月	2021年3月	2022年3月	2023年3月	2024年3月
売上高	(千円)	831,909	993,692	954,403	984,563	1,440,025	1,667,850
経常利益	(千円)	239,569	263,095	250,802	304,969	464,357	542,985
当期純利益	(千円)	204,959	189,873	195,623	199,926	319,813	452,863
資本金	(千円)	100,000	100,000	100,000	100,000	100,000	141,400
発行済株式総数	(株)	2,000	2,000	2,000	17,600,000	17,600,000	3,570,000
純資産額	(千円)	1,055,334	1,245,207	1,718,746	160,661	480,474	1,016,137
総資産額	(千円)	1,235,279	2,405,639	2,720,568	1,191,096	920,146	1,382,198
自己資本比率	(%)	85.4	51.8	63.2	13.5	52.2	73.5%
自己資本利益率	(%)	21.5	16.5	13.2	21.3	99.8	60.5%
営業活動によるキャッシュ・フロー	(千円)	—	—	—	153,447	432,234	409,865
投資活動によるキャッシュ・フロー	(千円)	—	—	—	△33,955	△14,807	214,405
財務活動によるキャッシュ・フロー	(千円)	—	—	—	203,000	△795,000	59,614
現金及び現金同等物の期末残高	(千円)	—	—	—	698,022	320,449	1,004,334
従業員数	(名)	45	52	60	56	65	72

※ 2021/3期以前の実績は監査法人による監査を受けていないため参考値

- 本資料は、情報提供のみを目的として当社が作成したものであり、当社の有価証券の買付け又は売付け申し込みの勧誘を構成するものではありません。
- 本資料に含まれる将来の事業に関する記述は、当社の判断及び仮定並びに当社が現在利用可能な情報に基づくものです。将来予想に関する記述には、市場規模、競合状況、業界に関する情報及び成長余力等が含まれます。これらの将来展望に関する表明の中には、様々なリスクや不確実性が内在します。
- そのため、これらの将来予想に関する記述は、様々なリスクや不確定要素に左右され、実際の業績は将来に関する記述に明示又は黙示された予想とは大幅に異なる場合があります。したがって、将来予想に関する記述に全面的に依拠することのないようご注意ください。
- 本資料には、当社の競争環境、業界のトレンドや一般的な社会構造の変化に関する情報等の当社以外に関する情報が含まれています。当社は、これらの情報の正確性、合理性及び適切性等について独自の検証を行っておらず、いかなる当該情報についてこれを保証するものではありません。
- 本資料に記載されている過年度実績数値については、非上場であったため、監査法人の監査を受けていない数値が一部含まれる場合があります。