

2024年3月期 決算補足説明資料

株式会社ヒューマンテクノロジーズ



2024年5月 東証グロース市場：5621

事業概要

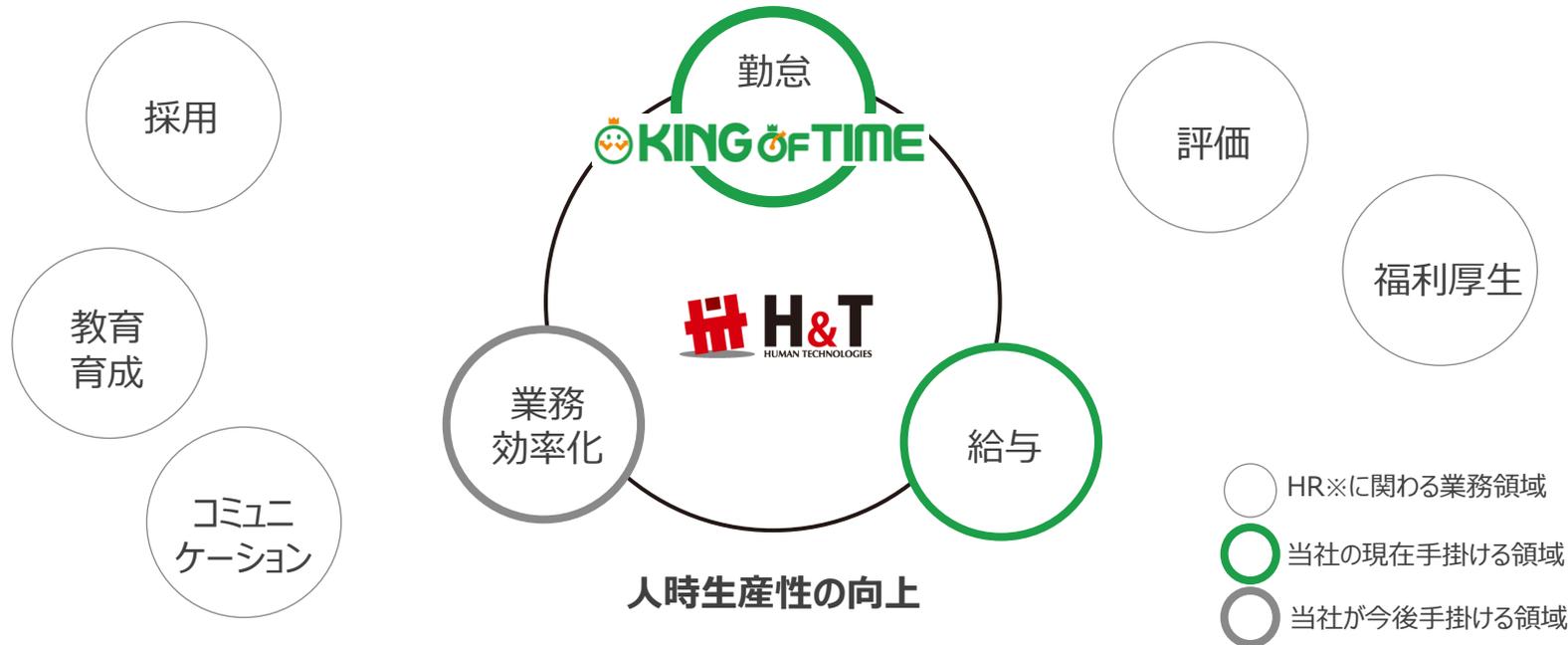
ヒューマンテクノロジーズとは

バックオフィス業務を支援する「KING OF TIME」を軸に人的資本経営実現に向けた課題を解決
ヒトに紐づく様々なデータを利活用できる創造的業務へ高付加価値化するエコシステムを構築

労働人口の減少・人手不足

働き方の多様化

働き方改革への対応



※HR：「Human Resource」の略。人的資源全般に関する分野のこと。

「人時生産性※をお客様と共に考える」

「オペレーションからの解放」

勤怠管理から給与支払までにかか
る時間を圧縮する



データ分析に基づく気づきの提供



「創造的業務への後押し」

人時生産性を向上させる
新たな取り組みの実現に貢献する



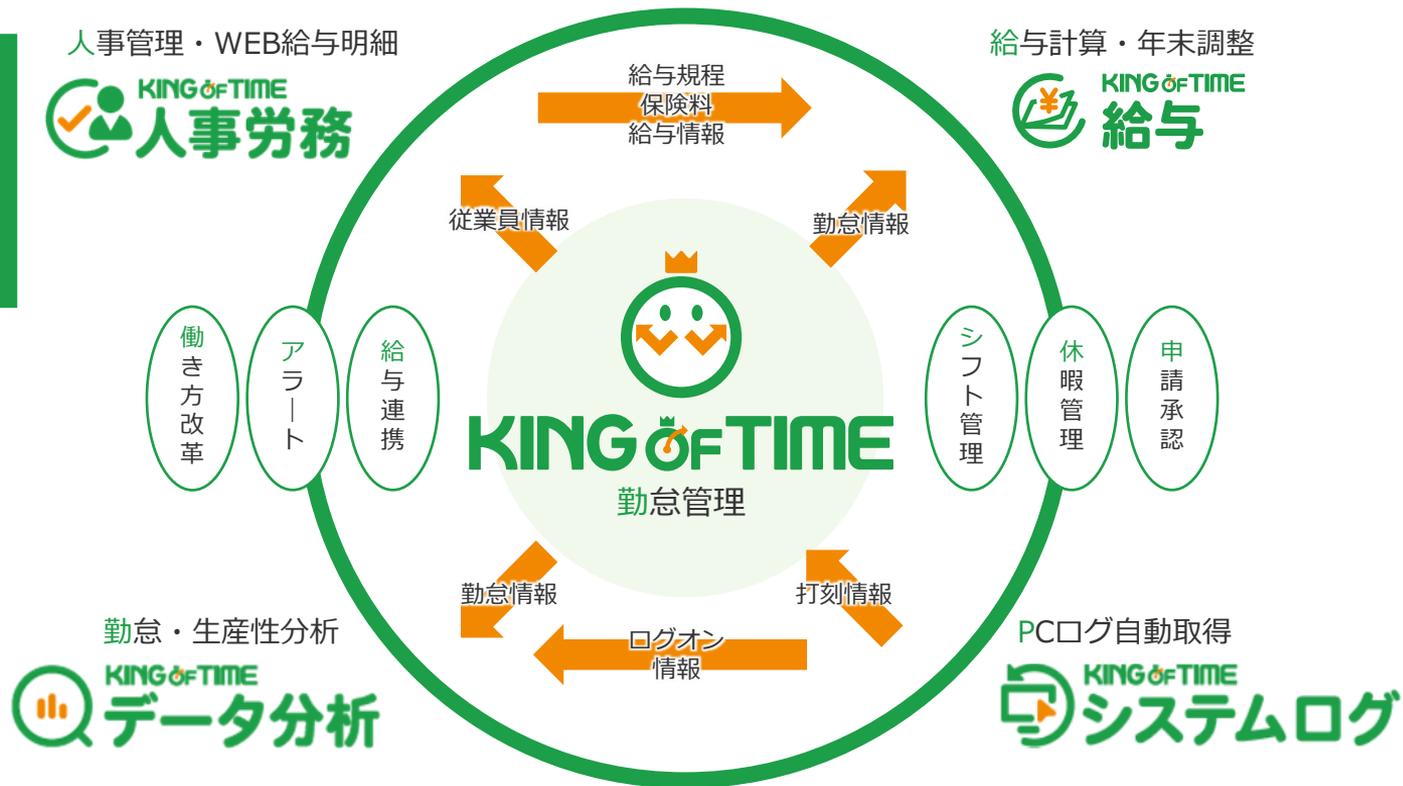
※人時生産性：従業員一人が1時間でどれだけの利益を生み出しているかを表す指標。

サービス概要

豊富な機能を有するクラウド勤怠管理“KING OF TIME”をワンプライスで提供

全ての機能が使えて

¥ **300** /人
月額費用



KING OF TIMEの強み

打刻方法の選択肢と複雑な要望にも応える豊富な機能がオールインワンで使用可能
法改正対応を含む最新の管理機能が料金内で使用可能 コンプライアンスを意識した機能開発

打刻方法 選択肢

働き方や業務形態に応じた最適な打刻方法が選択可能
出勤はオフィスでICカード、退勤は外出先からスマートフォン
など環境に合わせて複数の打刻手段を組み合わせることが可能



顔認証



Windows
ログオン・ログオフ



モバイル
(携帯電話・
スマートフォン・
位置情報)



入退室管理システム
(ICカード)

管理集計

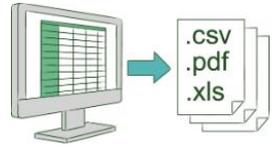
各社各様の就業規則に対応した勤怠管理が可能
日毎、月毎の残業時間のリアルタイム確認・休暇自動付
与・休暇・残業など各種申請承認、月毎の勤怠データ
CSV出力



残業時間の管理



ワークフロー
(申請・承認)



帳票出力
(Excel・CSV・PDF)

データ 活用

集計された従業員・勤怠データを給与計算サービスや人事
管理サービスに活用
API連携※は公開項目数が多く連携実績が豊富



各種給与計算ソフトとの連携



人事労務



WEB API公開

※ API (Application Programming Inter) ソフトウェア同士が互いに情報をやり取りするインターフェースの仕様のこと

業績拡大の根幹をなすTOP3コンセプト

“私たちは、提供するサービスを通じて、企業の生産性改善に真剣にコミットします”
創業以来営々と築いてきた企業理念の具現化

パートナーとの共存共栄により「お客様の飛躍的な労働生産性向上」を目指す

1

TOPコストパフォーマンス

勤怠から給与計算までワンプライス
300円での提供



2

TOPセールスチャンネル

膨大な顧客ベースを持つ販売店/OEM
との連携



3

TOPパートナーシップ

各HRカテゴリーにおける優良SaaSとの連携



数字でみるヒューマンテクノロジーズ

ARR※1

47.9億円

月次換算解約率※2,7

0.27%

利用社数※3,7

5.4万社

売上高CAGR※4

19.3%

平均営業利益率※5

17.2%

利用ID数※6,7

331万ID

※1：Annual Recurring Revenueの略語。2024年3月の単体KOT-SaaS売上を12倍することにより算出

※2：対象期間：2023年4月1日～2024年3月31日

※3：2024年3月末時点

※4：2019年度～2023年度の単体売上高の年平均成長率

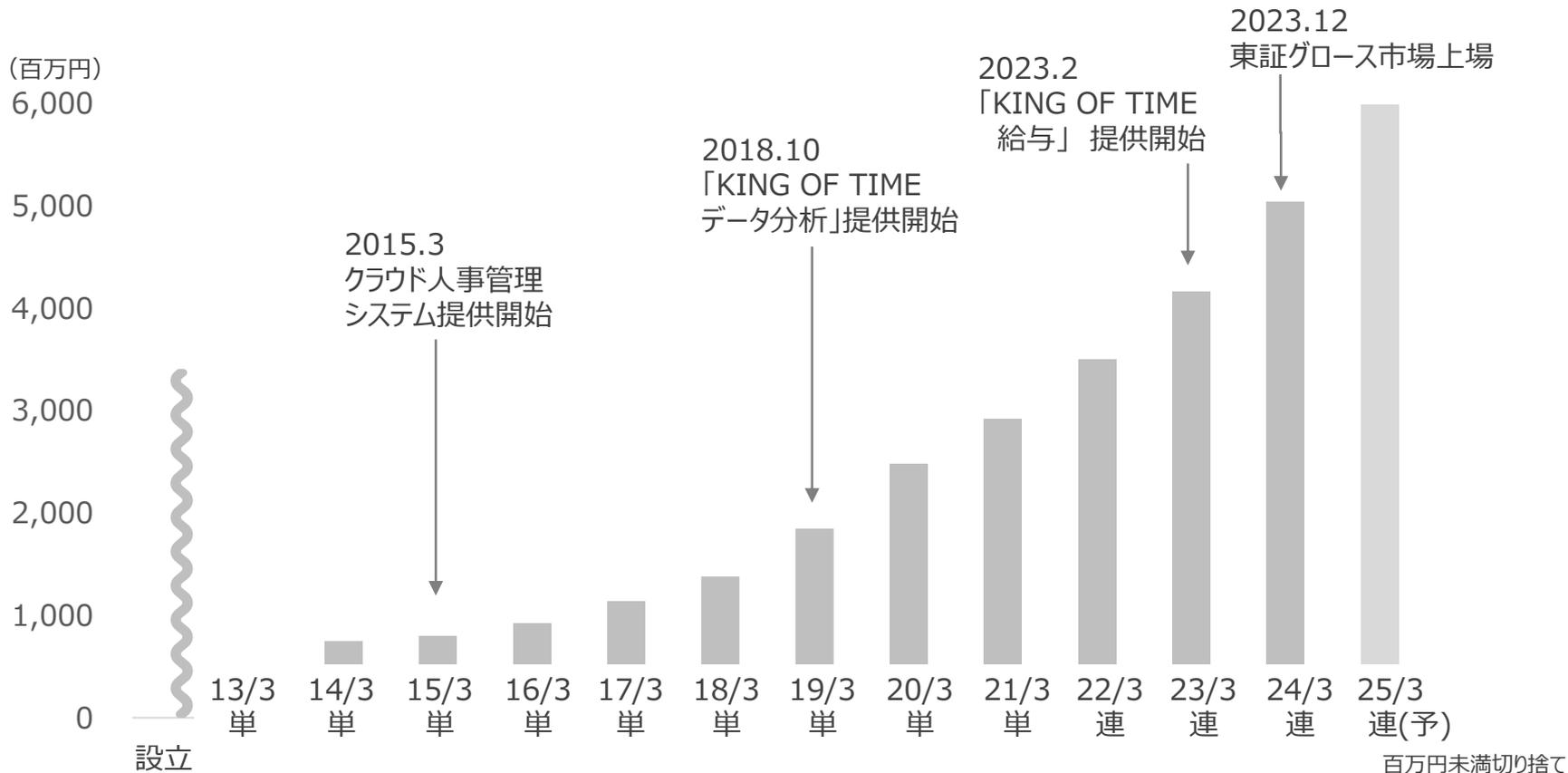
※5：2019年度～2023年度の単体営業利益率の平均

※6：2024年3月末時点

※7：各用語の定義については、Appendix参照

売上高推移

「働き方改革推進関連法案」(2018年) 成立の追い風と機能追加により持続的成長を実現



2024年3月期決算概要

2024年3月期 決算ハイライト

アナログからデジタルへのリプレイス需要を捕捉し新規契約が順調に推移

増収効果に加え将来の成長を見据えた先行投資負担を吸収し営業利益も好調に推移

売上高

5,034百万円

前年同期比 +19.2%

業績達成率 102.3%

営業利益

519百万円

前年同期比 +58.3%

業績進捗率 103.6%

- 2024年4月1日より働き方改革関連法の適用猶予除外事業への時間外上限規制の適用など法整備が進むことから高度な勤怠管理を求める企業が増加傾向
- 利用顧客の拡大に伴う課金ID数の伸長により、売上高は通期計画に対し102.3%を達成
- 課金ID数は前年同期比20.6%の伸長。解約率は0.27%と従来同様低位を維持
- 将来の成長に向けた先行投資（人件費・外注費）を吸収し、営業利益は通期計画に対し103.6%を達成
- 12月に東証グロース市場に上場。株式交付費・上場関連費用として、営業外費用29百万円を計上
- 2023年10月より、直販の新規顧客に対し従来の打刻ベースから登録ベースに変更。

2024年3月期（累計） 予想実績比較

(百万円、%)

	2024年3月期 実績	2024年3月期 予想 ※	達成率
売上高	5,034	4,919	102.3%
営業利益	519	501	103.6%
経常利益	500	481	104.0%
当期純利益	335	326	102.8%

※2023年12月22日時点

売上高

■ 売上高 5,034百万円 (+115百万円)

働き方改革の進展やDX化の需要を積極的に取り込み、
予算を上回る売上高を達成

営業利益

■ 広告宣伝費・販促費 313百万円 (+49百万円)

■ 人件費 2,003百万円 (△116百万円)

■ 外注費 812百万円 (△70百万円)

※上記は売上原価と販管費の合計

事業拡大に伴う費用が増加しつつも、徹底したコスト管理、
業務効率化により、概ね予算通りの営業利益を達成

経常利益・当期純利益

■ 本業である営業利益の増加に伴い、予算比で増加

2024年3月期（累計）連結損益計算書

	2023年3月期		2024年3月期		(百万円、%) 前年 同期比
	実績	売上比	実績	売上比	
売上高	4,223	-	5,034	-	19.2%
営業利益	328	7.8%	519	10.3%	58.3%
経常利益	325	7.7%	500	10.0%	53.9%
当期純利益	237	5.6%	335	6.7%	41.2%
一株当たり利益	29.33		39.59		+10.2P

(注) 発行済株式は、2023年3月期：8,100,000株、2024年3月期：9,593,200株

売上高

■ KOT SaaS 4,422百万円 (+738百万円)

直接販売および間接販売の両販路において、新規顧客が順調に増加。特に直接販売が好調な伸び

営業利益

■ 人件費 2,003百万円 (+251百万円)

■ 外注費 812百万円 (△51百万円)

※上記は売上原価と販管費の合計

従業員の積極的な採用を行いつつ、将来の収益獲得のためのソフトウェア資産計上（費用のマイナス）等の要因により、営業利益が増加

経常利益・当期純利益

■ 株式交付費・上場関連費用29百万円

2024年3月期 連結貸借対照表※1

(百万円)

	2023年3月 期末	2024年3月期 期末	前期末比
流動資産	2,592	4,209	+1,617
現金及び預金	1,843	3,324	+1,480
売掛金	615	719	+103
固定資産	388	677	+289
無形固定資産	18	303	+285
総資産合計	2,980	4,887	+1,906
流動負債	1,024	995	△28
買掛金	96	117	+21
借入金	229	26	△202
固定負債	21	—	△21
負債合計	1,046	995	△50
純資産合計	1,934	3,891	+1,957
自己資本比率(%)	64.9	79.6	+14.7P

現金及び預金

上場による公募増資に伴う調達等の要因により、1,480百万円増加

無形固定資産

主にリリースを控えたソフトウェア仮勘定の計上により、276百万円増加

流動負債

借入金の返済により、202百万円減少

純資産合計

上場関連に伴い、1,681百万円増加
純利益計上に伴い335百万円増加
期末配当に伴い71百万円減少

※1 百万円未満切り捨て

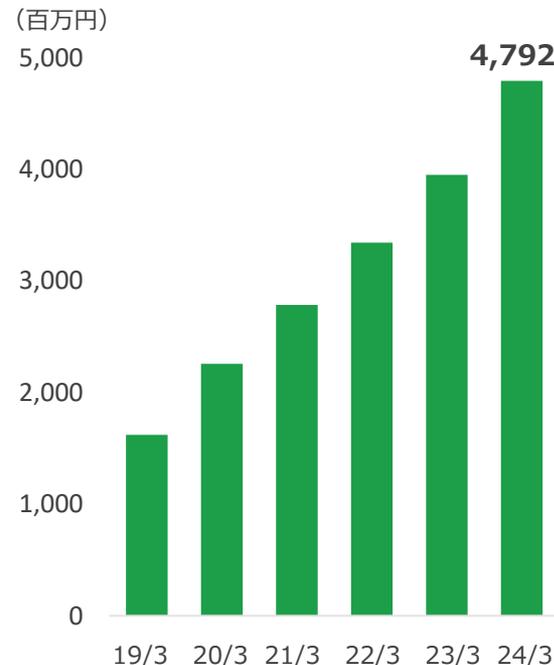
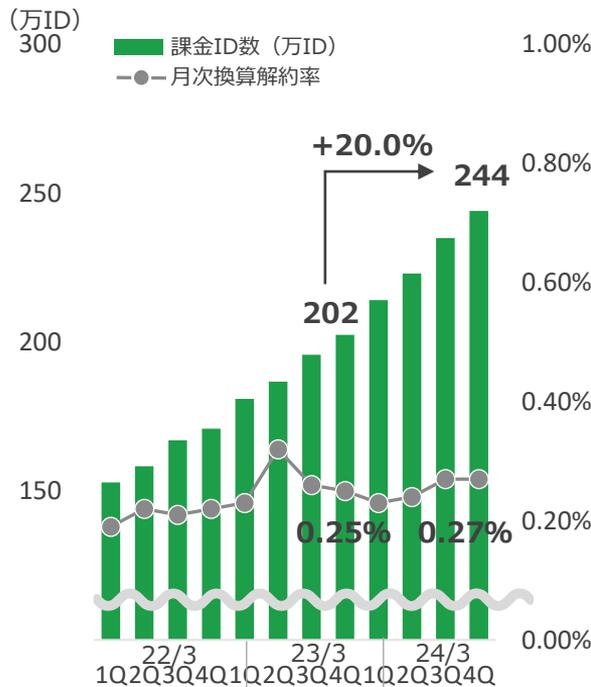
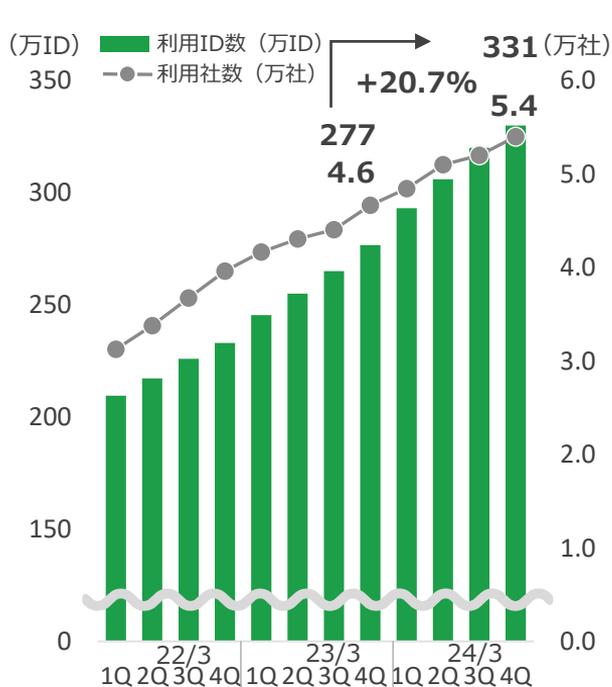
主要KPI ～利用ID数、利用社数、課金ID数、月次換算解約率、ARR※1・※2・※3～

利用顧客は順調に拡大。勤怠管理の需要増によりARRは高水準な伸びが続く。

【利用ID数及び利用社数推移】

【課金ID数及び月次換算解約率の推移】

【ARR推移】※3



※1：単体売上高の約87.9%をKING OF TIME SaaS売上が占めるため（2024年3月期時点）経営上の目標の達成状況を判断する指標として利用ID数・利用社数・課金ID数・月次換算解約率を重要な指標と捉えています。 ※2：各KPIの定義はAppendixを参照

※3：ARR(Annual Recurring Revenue):毎年安定的に得ることができる1年分の収益額（対象期末月のKOTSaaS売上高を12倍することにより算出）

2025年3月業績予想概要

2025年3月期 通期予想サマリー

(百万円、%)

	2024年3月期		2025年3月期予想		増減比	
	金額	売上比	金額	売上比	増減額	増減率
売上高	5,034	100.0	5,981	100.0	947	18.8
KOT-SaaS	4,422	87.8	5,307	88.7	885	20.0
その他	612	12.2	674	11.2	62	10.1
営業利益	519	10.3	628	10.5	109	20.8
経常利益	500	9.9	628	10.5	128	25.4
当期純利益	335	6.6	455	7.6	120	35.6

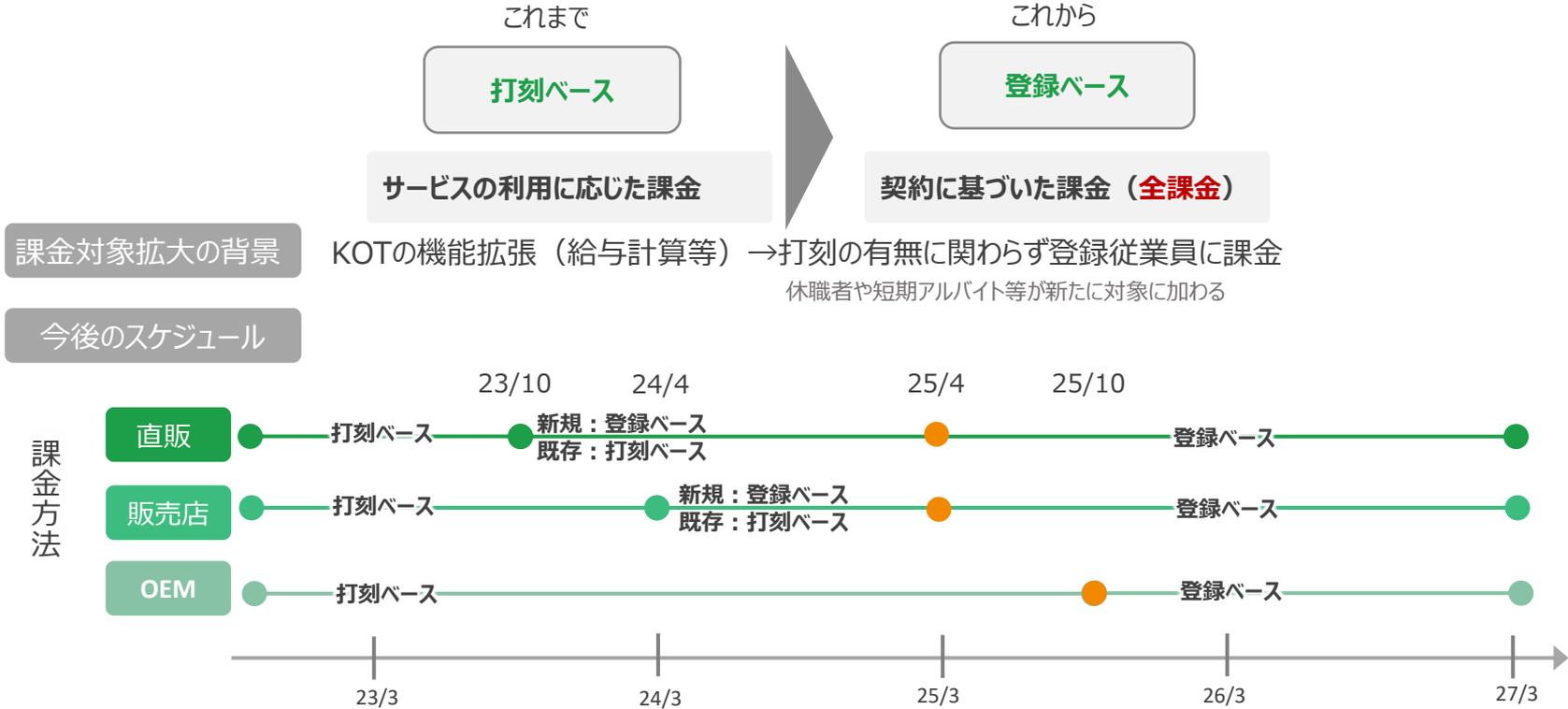
(円)

一株当たり当期純利益	39.59	47.43
一株当たり配当金	12.00	14.50
配当性向	30.3%	30.6%

課金方法の変更

課金方法について打刻ベースから登録ベースへ段階的に変更を予定

課金ID数は課金方法変更が完了する2025年度下期以降現状のベースから約 2 割程度増加する想定



APPENDIX

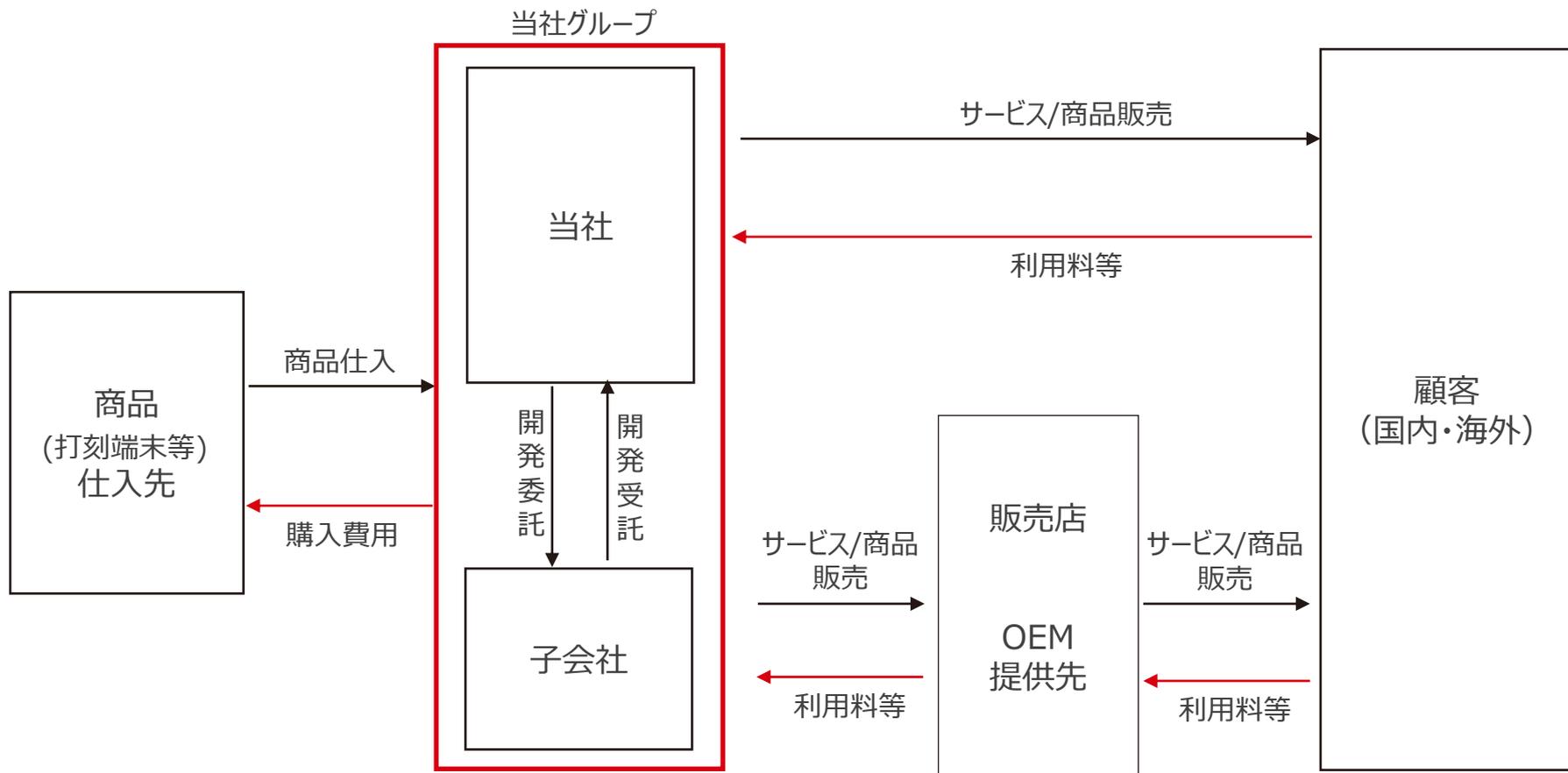
設立	2011年12月設立	事業内容	勤怠管理を中心としたクラウドサービスの開発及び提供
資本金	860百万円		
従業員数	306人（連結）		
本社所在地	東京都 港区 元赤坂 1-6-6		

連結子会社（議決権所有割合100%）

会社名	Human Technologies Singapore PTE. LTD.	HumanTechnologies (Thailand)Co.,Ltd.	ITエージェント株式会社	Human Technologies Lanka (Pvt) Ltd.※
住所	シンガポール	タイ バンコク市	東京都 港区	スリランカ コロンボ市
事業内容	勤怠管理SaaS事業			

※現在休眠会社であります。

事業系統図



売上高及び営業利益の推移※1

(単位：百万円、ID、円/ID)

	20/3 期	増減率/ 構成比	21/3 期	増減率/ 構成比	22/3 期	増減率/ 構成比	23/3 期	増減率/ 構成比	24/3 期	増減率/ 構成比
連結売上高	-	-	-	-	3,584	-	4,223	17.8	5,034	19.2
単体売上高	2,473	33.9	2,914	17.8	3,498	20.0	4,160	18.9	5,016	20.6
KOT-SaaS	1,998	39.6	2,526	26.5	3,111	23.1	3,684	18.4	4,411	19.7
月平均課金ID数	1,014	38.7	1,266	24.9	1,545	22.0	1,874	21.3	2,255	20.3
ID単価	164	0.8	166	1.2	168	0.9	164	(2.4)	163	(0.1)
その他	474	13.9	383	(19.2)	385	0.5	473	22.8	602	27.3
連結売上原価	-	-	-	-	950	26.5	1,224	29.0	1,617	32.1
連結販管費	-	-	-	-	2,042	57.0	2,670	63.2	2,897	57.6
単体営業費用	1,901	76.9	2,147	73.7	2,926	83.6	3,798	91.3	4,439	88.5
人件費	753	30.4	1,008	34.6	1,322	37.8	1,613	38.8	1,882	37.5
外注費	300	12.1	337	11.6	606	17.3	965	23.2	915	18.2
販促費	115	4.6	80	2.7	127	3.6	172	4.1	310	6.2
その他	733	29.6	721	24.7	870	24.9	1,047	25.2	1,331	26.5
連結営業利益	-	-	-	-	591	16.5	328	7.8	519	10.3
単体営業利益	572	23.1	767	26.3	572	16.4	362	8.7	576	11.5

※1:百万円未満切り捨て 各期の“増減率/構成比”の枠囲みは構成比

売上高及び営業利益の推移（四半期会計期間） ※1※2



(単位：百万円、ID、円/ID)

	23/3期				24/3期			
	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q
連結売上高	996	1,025	1,100	1,100	1,182	1,212	1,272	1,367
単体売上高	975	1,010	1,086	1,087	1,177	1,208	1,267	1,362
KOT-SaaS	872	902	938	970	1,032	1,076	1,127	1,174
月平均課金ID数	1,740	1,838	1,929	1,989	2,110	2,204	2,310	2,394
ID単価	167	164	162	163	163	163	163	163
その他	103	108	148	117	145	131	139	188
連結売上原価	274	259	335	354	415	404	386	411
連結販管費	574	637	721	737	688	668	707	833
単体営業費用	815	896	1,035	1,050	1,087	1,047	1,081	1,223
人件費	374	387	423	429	447	452	466	516
外注費	174	227	261	302	269	228	197	219
販促費	37	38	52	45	58	61	64	126
その他	228	243	298	273	311	305	352	361
連結営業利益	148	127	44	7	79	140	178	121
単体営業利益	160	114	50	37	90	160	186	139

※1：百万円未満切り捨て

※2：23/3期1Q～24/3期2Qは参考値

各種社数及び同ID数と解約率の定義

利用社数

調査対象月において直近1年間に打刻履歴のある企業数。

利用ID数

調査対象月において直近1年間に打刻履歴のあるID数。

課金ID数

調査対象月において請求対象となる打刻履歴のあるID数。

月次換算 解約率

年次解約率の月次換算値。年次解約率は、調査対象月の1年前に請求があり、調査対象月に請求のない企業を調査対象月までの1年間に解約した企業とみなし、
“解約企業の調査対象月の1年前の請求ID数”÷“調査対象月の1年前の全企業の請求ID数”
により算出。

本資料の取り扱いについて

本資料には、将来の見通しに関する記述が含まれています。これらの記述は、当該記述を作成した時点における情報に基づいて作成されたものにすぎません。さらに、こうした記述は、将来の結果を保証するものではなく、リスクや不確実性を内包するものです。実際の結果は環境の変化などにより、将来の見通しと大きく異なる可能性があることにご留意ください

上記の実際の結果に影響を与える要因としては、国内外の経済情勢や当社及び当社グループの関連する業界動向等が含まれますが、これらに限られるものではありません

また、本資料に含まれる当社及び当社グループ以外に関する情報は、公開情報等から引用したものであり、かかる情報の正確性、適切性等について当社及び当社グループは何らの検証も行っておらず、またこれを保証するものではありません

株式会社ヒューマンテクノロジーズ

人時生産性をお客様とともに考える

