

2024年7月26日

各位

会社名 株式会社エクスマーション
代表者名 代表取締役社長 渡辺 博之
(コード: 4394 東証グロース)
問合せ先 取締役管理本部長兼経営企画室長 三上 宏也
TEL: 03-6420-0019
URL: <https://www.corporate.exmotion.co.jp/>

(訂正) 「2024年11月期 第2四半期決算補足説明資料」の一部訂正について

2024年7月5日に発表いたしました「2024年11月期 第2四半期決算補足説明資料」の記載内容の一部に訂正すべき事項がありましたので、下記のとおり、お知らせいたします。

記

1. 訂正の理由

2024年7月5日に発表した「2024年11月期 第2四半期決算補足説明資料」の4ページ「エグゼクティブ・サマリー」の記載内容に一部誤りがありましたので、訂正いたします。

2. 訂正の内容

別紙をご参照ください。訂正箇所は赤い四角で囲んでおります。

なお、当社ホームページ (<https://www.corporate.exmotion.co.jp/>) に掲載している当該資料については、上記訂正を反映したものを掲載いたします。

以上

(訂正前)

| エグゼクティブ・サマリー | | eXmotion |
|--------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------|
| 総括 | <ul style="list-style-type: none">➢ コンサルティング事業は、最新のソリューションが顧客にフィットし規模を拡大、採用計画の前倒しによる増員や連結子会社buboの寄与により、グループの事業規模は拡大中➢ 受注が旺盛かつ増員による売上増があるなかで、短納期（2～3ヶ月）の案件増によるアサイン調整のロス、新サービスCoBrainへの社内リソース活用など政策的な投資等により売上高は若干計画を割り込み、利益もその影響で計画を下回る➢ 第3四半期以降は、さらなる採用積み増しによる売上への寄与を見込む➢ ストックビジネスの状況としては、Eureka Boxは徐々に拡大、CoBrainは下期のリリース後もさらに投資を継続 | |
| 売上高 | 売上高：586百万円 [連結] 前年同期比+52百万円 (+9.8%)、計画比▲15百万円 (▲2.6%) | |
| 利益 | 売上総利益：213百万円 [連結] 前年同期比▲50百万円 (▲19.2%)、計画比▲16百万円 (▲7.3%) 営業利益：25百万円 [連結] 前年同期比▲63百万円 (▲71.2%)、計画比▲5百万円 (▲64.6%) | |

◆ 売上高、利益の差異要因につきましては、P6～10をご参照ください。

Copyright © 2024 eXmotion Co., Ltd. All rights reserved.

4

(訂正後)

| エグゼクティブ・サマリー | | eXmotion |
|--------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------|
| 総括 | <ul style="list-style-type: none">➢ コンサルティング事業は、最新のソリューションが顧客にフィットし規模を拡大、採用計画の前倒しによる増員や連結子会社buboの寄与により、グループの事業規模は拡大中➢ 受注が旺盛かつ増員による売上増があるなかで、短納期（2～3ヶ月）の案件増によるアサイン調整のロス、新サービスCoBrainへの社内リソース活用など政策的な投資等により売上高は若干計画を割り込み、利益もその影響で計画を下回る➢ 第3四半期以降は、さらなる採用積み増しによる売上への寄与を見込む➢ ストックビジネスの状況としては、Eureka Boxは徐々に拡大、CoBrainは下期のリリース後もさらに投資を継続 | |
| 売上高 | 売上高：586百万円 [連結] 前年同期比+52百万円 (+9.8%)、計画比▲15百万円 (▲2.6%) | |
| 利益 | 売上総利益：213百万円 [連結] 前年同期比▲50百万円 (▲19.2%)、計画比▲16百万円 (▲7.3%) 営業利益：25百万円 [連結] 前年同期比▲63百万円 (▲71.2%)、計画比▲5百万円 (▲18.7%) | |

◆ 売上高、利益の差異要因につきましては、P6～10をご参照ください。

Copyright © 2024 eXmotion Co., Ltd. All rights reserved.

4