

2024年12月期 第2四半期決算説明資料

STOCK CODE: 6026

GMO TECH

代表取締役社長CEO 鈴木 明人

2024年8月6日

目次

1. 結論と要約
2. 2024年第2四半期決算概要
3. サービス別概況
4. 総括

1

結論と要約

結論と要約 | 決算サマリ (連結)

売上、利益ともに大きく成長

(単位：百万円)

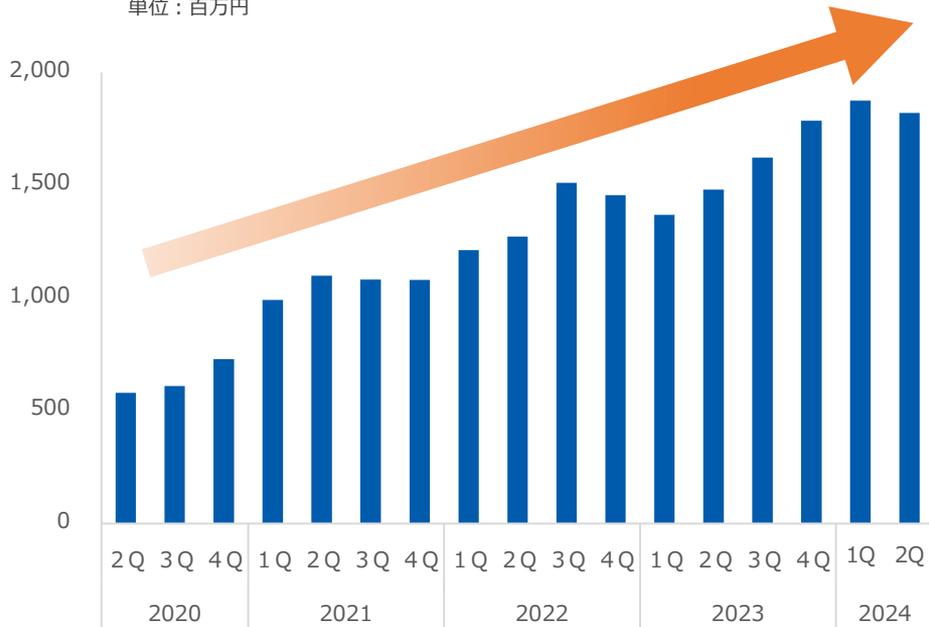
	2023年/ 1-2Q累計	2024年/ 1-2Q累計	対前年 同期差額
売上高	2,849	3,694	+845
営業利益	303	516	+213
経常利益	309	553	+243
親会社株主に帰属する 中間純利益	243	371	+127

結論と要約 | 売上高・営業利益推移（連結）

2Q売上高・営業利益については堅調な推移

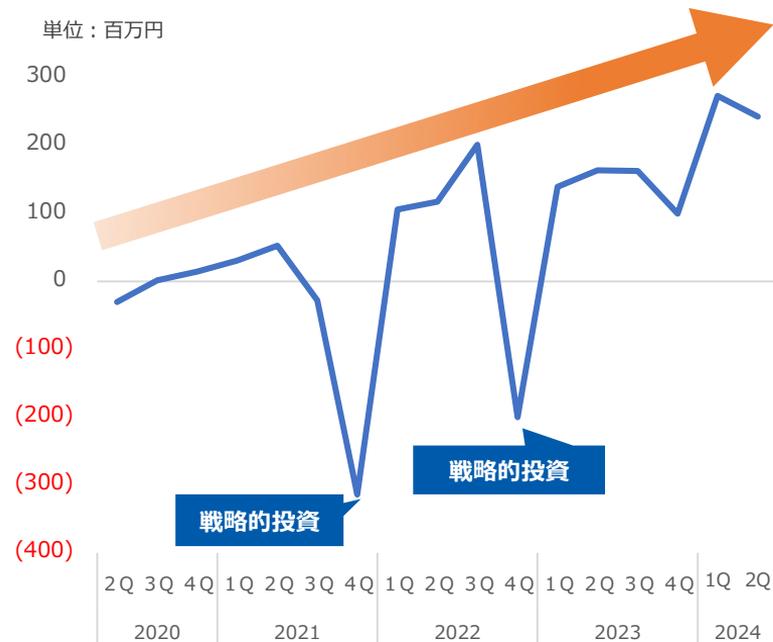
四半期売上高推移

単位：百万円



四半期営業利益推移

単位：百万円



2

2024年第2四半期決算概要

2024年第2四半期決算概要 | 貸借対照表サマリ (連結)

(単位：百万円)

	2023年/ 12月末	2024年/ 6月末	増減(%)
流動資産	2,463	2,254	-8.5%
(現金預金)	1,279	1,149	-10.2%
固定資産	292	286	-2.0%
資産合計	2,756	2,541	-7.8%
流動負債	1,728	1,383	-20.0%
固定負債	221	186	-15.8%
負債合計	1,949	1,569	-19.5%
純資産	806	971	+20.4%
株主資本	799	968	+21.2%
負債純資産合計	2,756	2,541	-7.8%

2024年第2四半期決算概要 | 損益計算書サマリ (連結)

(単位：百万円)

	2023年/ 第2四半期	2024年/ 第2四半期	対前期 差異
売上高	2,849	3,694	+845
売上原価	1,744	2,224	
売上総利益	1,105	1,470	
販売管理費	802	954	
営業利益	303	516	+213
営業利益率	10.6%	14.0%	
営業外収益	8	38	
営業外費用	2	1	
経常利益	309	553	+243
特別損益	0	0	
法人税等	66	182	
親会社株主に帰属する 中間純利益	243	371	+127

3

サービス別概況

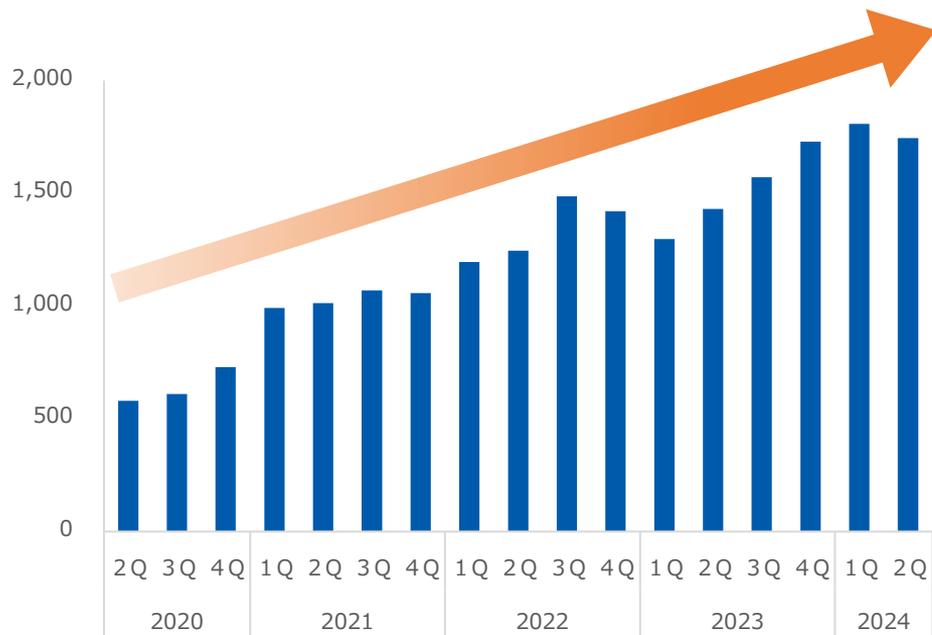
集客支援事業

集客支援事業

連結数値と同様に、売上高・営業利益とも堅調な推移となっている。

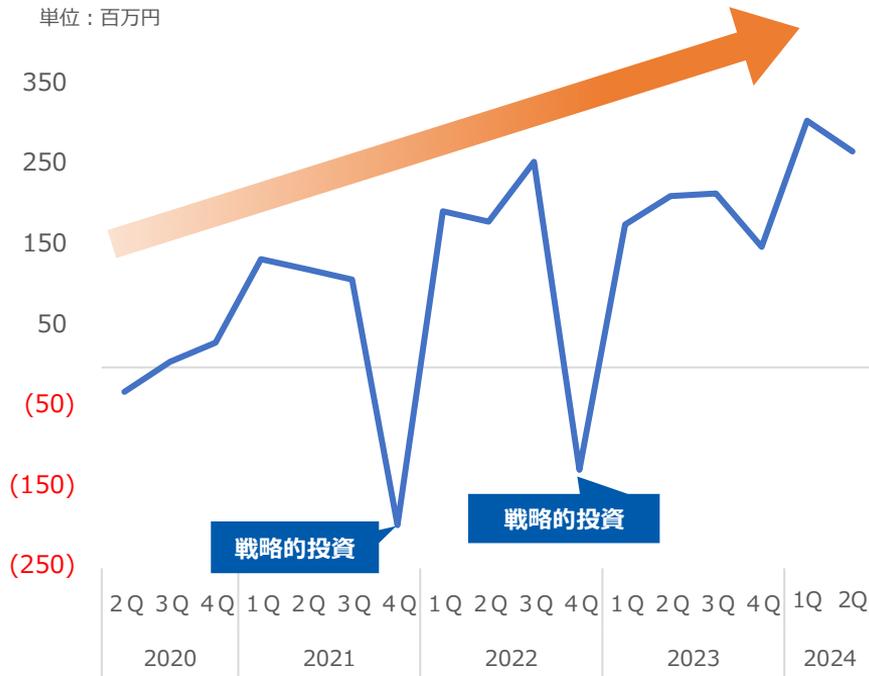
集客支援 四半期売上推移

単位：百万円



集客支援 四半期営業利益推移

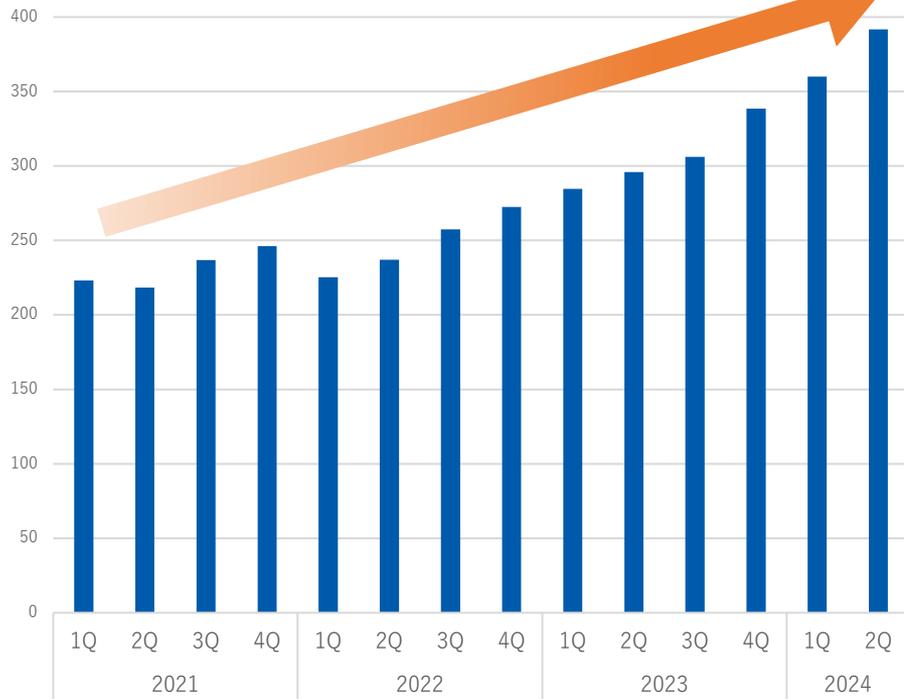
単位：百万円



MEOサービス

MEOサービス四半期売上高推移

単位：百万円



サービス別 四半期概況

売上高前年同期比

+32%

- SaaS、コンサルのストック売上好調
- CSの組織強化
- AI機能の強化開発・新規人材戦力化

MEOSサービス

「ITreview Grid Award 2024 Spring」で 最高位『Leader』賞を国内唯一の12期連続受賞



ITreview

MEODashboard byGMOの良いポイント

★★★★★

具体的に何をすれば良いかわからなくても、ダッシュボード内に用意されている投稿ツールや入力ツールを使用することで、「どの項目を埋めればいいのか」「どのような種類の投稿項目があるのか」というのが分かり、「ダッシュボード内で出来ること」をしていけば基本的なMEO対策が完結するというのが素晴らしいと思います。

業種 居酒屋・バー

職種 広報・IR

従業員規模 20人未満

ITreview

どのような課題解決に貢献しましたか?どのようなメリットが得られましたか?

★★★★★

当社ではアカウントが100近くあり、営業時間の変更だけでも100画面操作が必要でしたが、本ツールを導入することによって大幅な時間改善ができ、管理業務がとて楽になりました。

業種 不動産売買

職種 ITコンサルタント

従業員規模 100人以上

MEOサービス

契約件数増

- 高効率のマーケティング施策の継続実施
- パートナーネットワーク強化と精査

単価向上 利益率向上

- 新機能開発の継続
- AI・RPAなどの積極活用（生産性UP）

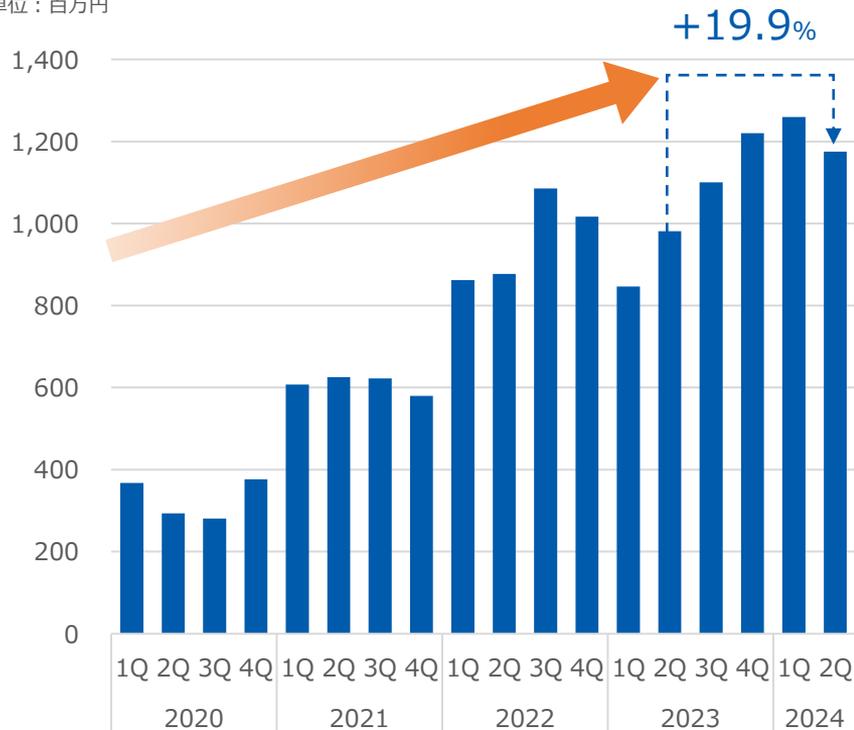
製品強化

- AI技術の製品実装
- 提携Platformの拡大
- AIエンジニアの積極採用

アフィリエイトサービス

アフィリエイトサービス 四半期売上高推移

単位：百万円



サービス別 四半期概況

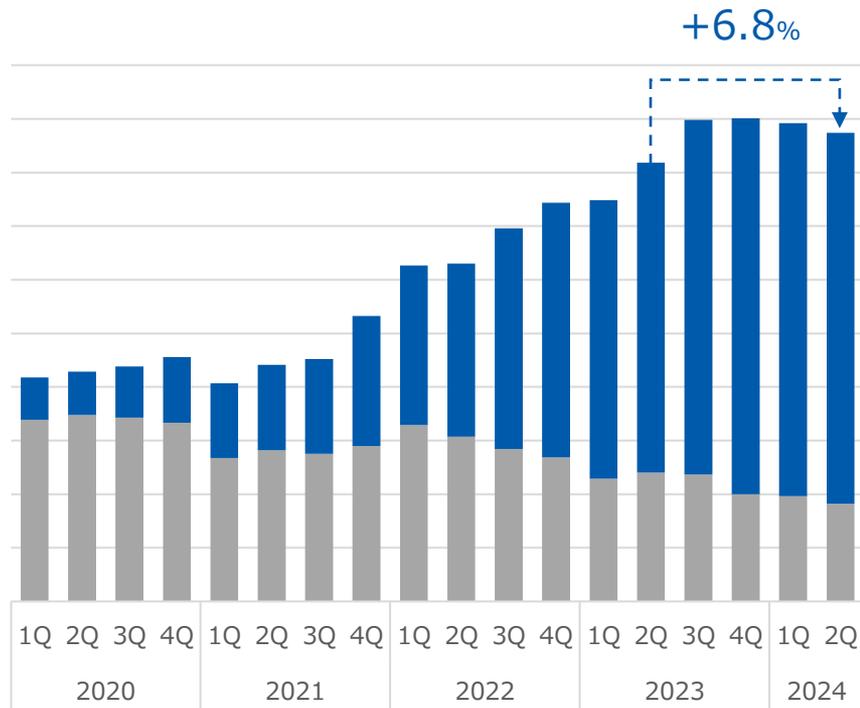
売上高 前年同期比

+19.9%

- ・前年同期比では+19.9%と大きく伸長
- ・当期第1四半期比は-6.7%と減少

アフィリエイトサービス

アフィリエイトサービス 四半期案件数推移



サービス別 四半期概況

案件数 前年同期比

+6.8%

- ・前年同期比では+6.8%と大きく増加
- ・直販案件数の前年同期比は+19.6%
- ・直販比率は79%と高い水準をキープ

アフィリエイトサービス

直販営業力強化

- 引き続き営業リソースを直販顧客に集中し新規案件数を拡大

媒体力強化

- 自社オファーウォール導入企業の拡大
- 大型媒体の自社専用掲載枠確保

製品強化

- オファーウォール新機能開発
- 基幹システムの新機能改修
- AI・RPAなどを活用し生産性向上

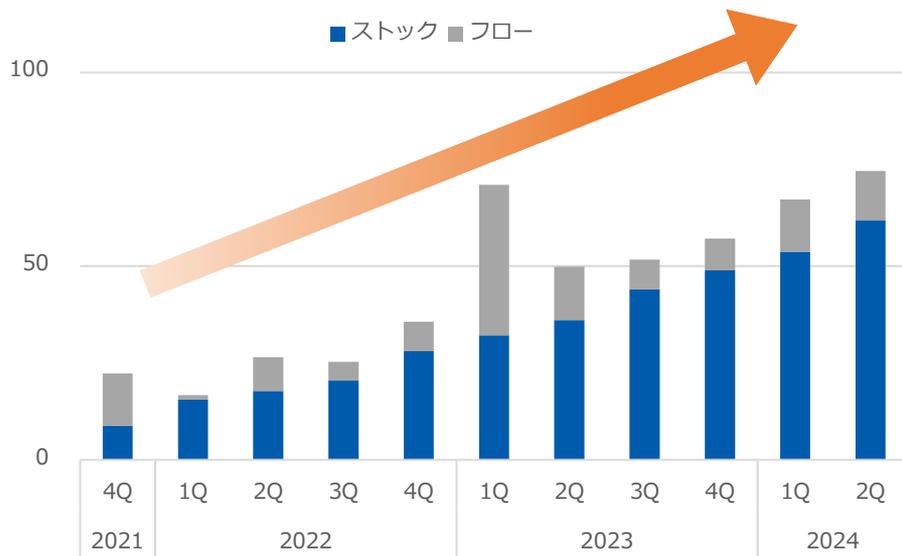
不動産テック事業

不動産テック事業

SaaS事業によるストック収益の確実な伸長で岩盤収益増加

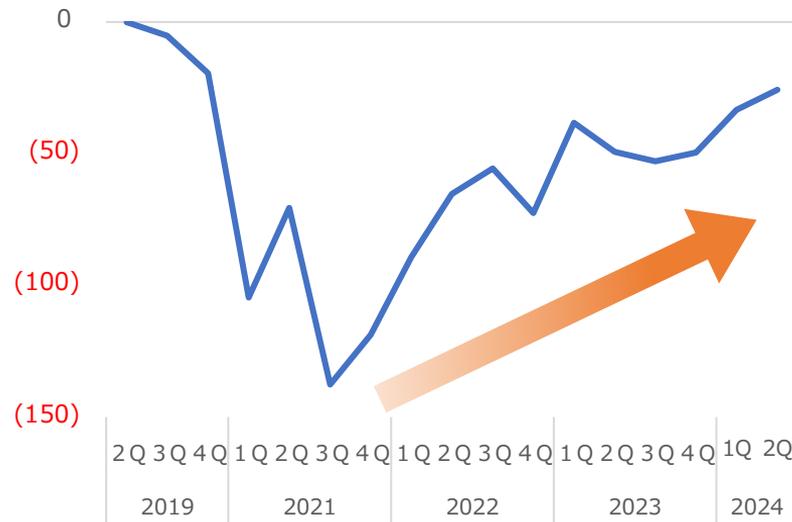
四半期売上高推移

単位：百万円



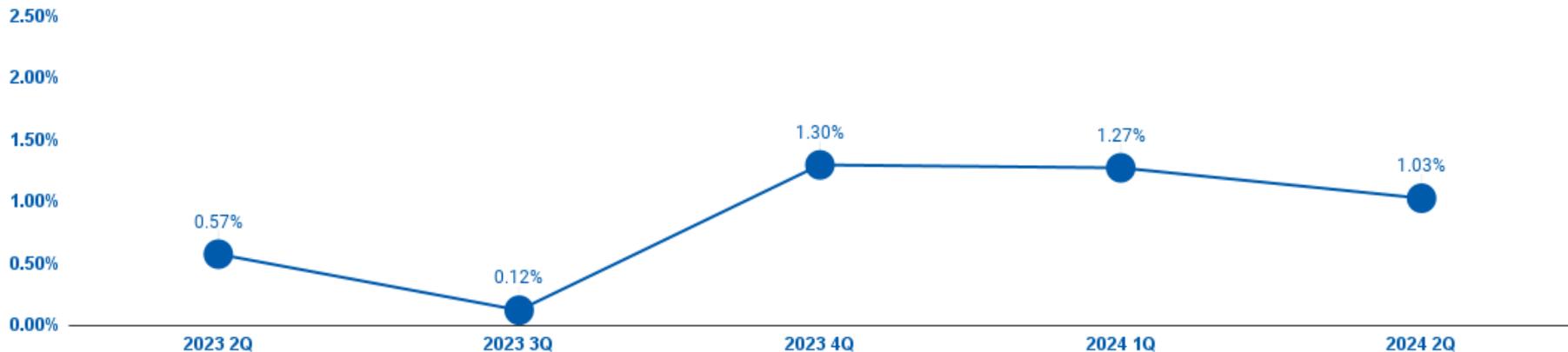
四半期営業利益推移

単位：百万円



不動産テック事業

当社サービスの解約率は1%程度と低い水準にある



※グロスレベニューチャーンレート：各四半期毎に月次の解約率の平均を計算

GMO賃貸DXオーナーアプリが電子帳簿保存法に対応

GMO賃貸DX

2024/5/22

GMO賃貸DX オーナーアプリ が

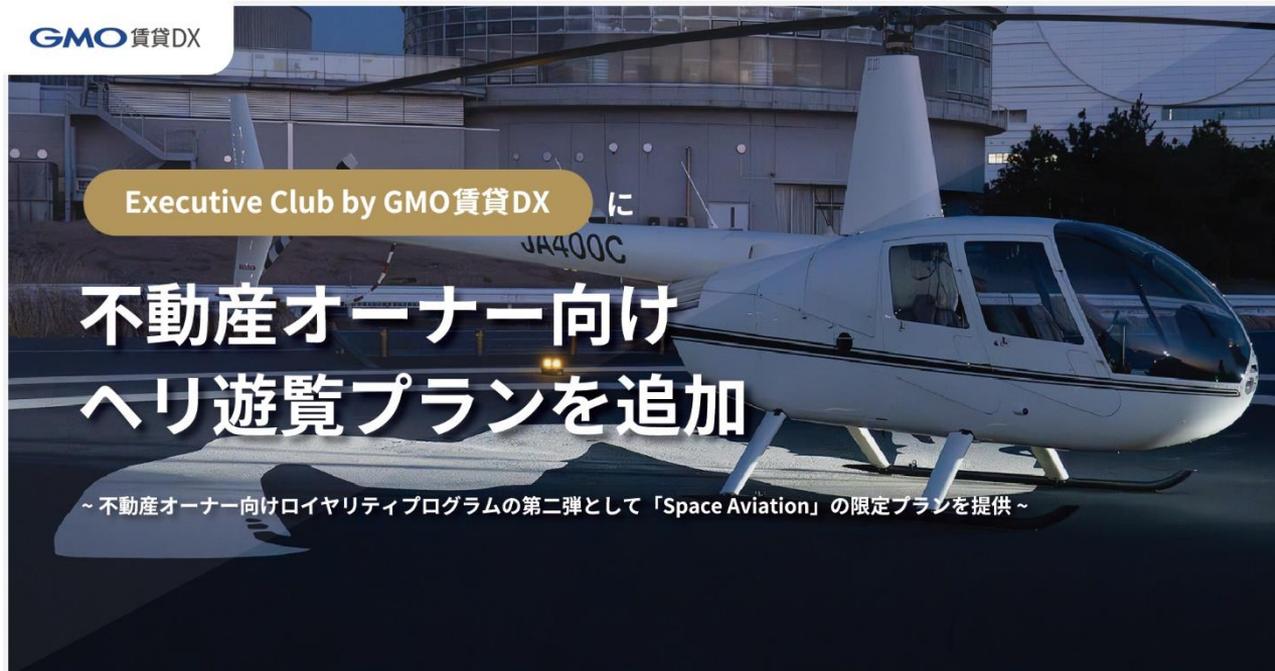
電子帳簿保存法 に対応。

~法令対応により安心してお使い頂けるオーナーアプリへ~



不動産テック事業

不動産オーナー向けエグゼクティブクラブ
第2弾としてヘリ周遊、ヘリ移動を提供「Space Aviation」と連携



2024/7/3

不動産テック事業

圧倒的製品 No.1へ

- 毎月の製品アップデート
- 法規制対応

利用者に 魅力ある 製品へ

- オーナーに非日常体験を
不動産オーナー向けエグゼクティブクラブ
- 入居者が使いたいサービスへ

営業体制 強化

- 日本全国営業体制の整備

4

総括

総括

2Q 振り返り

- 第1四半期の好業績に引き続き、第2四半期においても堅実に業績が積み上がった結果、通期売上・営業利益業績予想への進捗率はいずれも約50%（上半期）で着地。
- アフィリエイトサービスが一時的な調整局面であるものの、想定の枠内の影響にとどまった。

3Q以降 アクション

- アフィリエイトサービスの事業の成長トレンド継続のために商品改善、機能開発、案件推進を強化。
- AIで未来を創るNo.1企業グループ^oに向けてAI活用を中心とした生産性向上施策を継続。

GMO TECH

本資料には、本日現在の将来に関する前提、見通し、計画等に基づく予測が含まれています。世界経済、競合状況、為替の変動等にかかわるリスクや天変地異などの不確定要因により実際の業績が記載の予測と大きく異なる可能性があります。また本資料に掲載されている情報は、情報の提供を目的としたものであり、投資の勧誘を目的としたものではありません。また本資料内に記載されている業績予想などの将来の予測に関するものは、リスクや不確定要因を含みます。実際の業績は経済情勢や市場環境など、さまざまな要因により、かかる予想とは大きく異なることがあることをご承知おきください。当該情報に基づいて被ったいかなる損害に関しても、その理由の如何に関わらず一切の責任を負うものではありません。