

2024年8月30日

各位

会社名 株式会社インフォネット
代表者名 代表取締役社長執行役員 日下部 拓也
(コード番号: 4444 東証グロース)
問合せ先 経営企画室 平塚 友香
(TEL. 03-5221-7591)

2025年3月期 第1四半期決算に関する質疑応答集 2

当社の2025年3月期第1四半期決算に関して、当社で想定しておりました質問および発表以降に株主・投資家などの方々からいただいたお問い合わせ、感想、および当社からの回答をまとめましたので以下の通りお知らせいたします。

なお本開示は市場参加者のご理解を一層高めることを目的に、当社が自主的に実施するものです。皆様のご理解を賜ることを目的として一部内容・表現の加筆修正を行っております。

Q1. ストックとフローに分けた売上状況を教えてください。

A1. ストック部分においては、四半期単位での積み上がりが順調となっているため、前年同期比では、18.1%増としっかりと伸長しました。フロー部分については、子会社の受託案件で一部納期の後ろ倒しがあり微減となりましたが、第2Q以降の業績加算となりますので、通期計画への影響はありません。

Q2. 決算説明資料にあるMEGLASS finder、LENSAwriterについて、商品の特徴、ターゲットとなる市場、そして、第1Q時点のアカウント数や業績貢献状況について教えてください。

A2. MEGLASS finderは、Webアクセス分析の専門知識がなくても活用できる圧倒的なわかりやすさを追求した、Google Analytics4連携型のアクセス分析ツールです。Webサイトの効果を向上させるためにはタイムリーかつ継続的な分析と改善が欠かせませんが、Web担当者の運用効率を向上させるための、知りたいページの動向がシンプルにわかるUI設計や、面倒な分析レポートを1クリックで出力できる簡単さ、ChatGPTを利用したAI分析機能等が特長です。

LENSAwriterはコラム等の記事コンテンツ作成をAI技術で効率化する、記事作成支援ツールです。作成する記事のジャンルやテーマ、言葉遣いのトーン、文字数等を選択すると記事が自動生成され、要約や校正にも対応しています。意図しない著作権侵害リスクを最小限に抑えるための類似チェック機能や、複数担当者でのコラボレーションに優れた記事作成をサポートする共有編集機能も特長です。

これらのWeb周辺サービスは単体でも十分に満足いただける機能と品質を有していますが、CMSや複数プロダクトを組み合わせることで導入いただくことでシームレスなデータ連携が可能になり、Web運用業務の

生産性と効率を向上させるDXを実現することがねらいです。よってプロダクト個々の市場はあるものの、あくまで当社のターゲットとする市場はDX市場と考えています。フリープランを設けずは契約アカウント数を増加させ、のちのアップ・クロスセルや有料プランへの移行を促進していく計画であり、第1Qにおいて収益面での業績貢献は軽微であるものの、アカウント数の増加はMEGLASSfinderが前Q比9.6%増、LENSAwriterが前Q比153.8%増と計画通り堅調に伸長しています。

Q3. 第1Qを踏まえ、今後の成長戦略と第2Q以降に重点施策について教えてください。

A3. 当社の成長戦略は、新規サービス開発、M&AによりWebコーポレートコミュニケーションの総合支援企業への進化です。年々、業績が積み上がり、利益率が高まるビジネスモデルをとる中で、その業績のもととなる提供企業数増、サービス領域の拡大に励み、業績を拡幅させていくことを目論んでおります。この戦略に沿って第2Q以降も事業拡大に邁進し、第2Q以降において、今期の計画通り下期に重点を置く業績拡大をしっかりと行っていきます。

以 上