

2024年9月2日

各 位

会社名 株式会社 I B J
代表者名 代表取締役社長 石坂 茂
(コード番号：6071 東証プライム市場)
問合せ先 経営企画部 内海 遼太
(電話：080-7027-0983)

株式会社 IBJ（結婚相談所事業）2024年8月 KPI 報告について

	2023年8月	2024年8月	増加率
加盟店数	4,020社	4,376社	+108.9%
新規入会者数	4,460名	5,653名	+126.7%
月間お見合い件数	58,322件	69,270件	+118.8%
月間成婚数	1,062名	1,227名	+115.5%
登録会員数	86,002名	94,022名	+109.3%

※登録会員数は加盟店と直営店のお見合い会員数のうちIBJお見合いシステムに登録している会員の人数。成婚数はIBJ内のみの成婚数（IBJ以外の連盟、友人の紹介などは含まない）数値です。なお月次データは速報値のため決算発表時の数値と異なる場合がございます。

IBJ 結婚相談所事業の各 KPI は 8 月も好調に推移しております。特にオーネットが本格稼働を開始した 6 月以降の新規入会者数は 3 ヶ月連続好調で、従来の IBJ 加盟店・直営店のオーガニックな成長に加え、オーネットの寄与もあり昨年比で毎月 1,000 名程度のベースアップを実現しております。

さらに 8 月のお見合い件数は 69,270 件と過去最高を更新。2024 年累計では 50 万件に到達、これは昨年より 1 ヶ月早いペースでの進捗となります。増加要因は新規入会者数の増加による活動会員の活性化と、ランチ制度の浸透による相談所間の連携強化等が挙げられます。これによって年末にかけて大幅な成婚数増加が期待され、IBJ 結婚相談所事業の各 KPI は来月以降も継続的な成長を見込んでおります。

現在、日本の年間成婚数の 40 組に 1 組を創出している IBJ は、直営店と加盟店の双方からのアプローチで市場規模を拡大しており、事業成長を続けることで将来的には 20 組に 1 組が IBJ カップルとなると考えております。

さらに地方自治体や行政（中央官庁）とも連携強化を図り、国家の課題である「少子化問題」に対する積極的なアプローチによって、業績と企業価値向上を同時に目指してまいります。

以上