



2024年10月25日

各 位

上場会社名 株式会社ジェリービーンズグループ
(東証グロース・コード3070)
本社所在地 東京都台東区上野1丁目16番5号
代表者 代表取締役社長 宮崎 明
問合せ先 取締役 馬場 崇暢
電話番号 (03) 3871-0111 (代表)
(URL <http://www.jelly-beans-group.co.jp/>)

MAKE BEAUTURE 株式会社との業務提携の締結に関するお知らせ

株式会社ジェリービーンズグループは（東京都台東区、代表取締役：宮崎 明、以下「ジェリービーンズグループ」）は、格闘家朝倉未来氏がオーナーである、化粧品の開発、製造、販売を行う MAKE BEAUTURE 株式会社（東京都千代田区、代表取締役：駒田 豪、以下「MAKE BEAUTURE」）と戦略的業務提携を締結しましたので、お知らせいたします。

記

1. 締結の趣旨

ジェリービーンズグループは、JELLY BEANS ブランドでパンプスなどを中心とした女性用の靴を長きにわたり販売しております。

また MAKE BEAUTURE は化粧品の開発、製造、販売を行う新進気鋭の企業です。

両社はこの度、各々の強みを生かし相互にメリットのある協力体制をとるべく、業務提携の契約を2024年10月24日に双方代表の合意のもと締結いたしました。

2. 両社で実施する具体的な業務

①相互顧客送客の推進

両社の顧客基盤を活用し、ターゲットに最適な顧客を相互に紹介するクロスマーケティング体制を構築します。これにより、市場での競争力を大幅に強化し、売上の加速的な成長を見込んでいます。

②商社機能を活用したドラッグストア向け商品流通

ジェリービーンズグループが商社機能を担い、MAKE BEAUTURE の商品を全国の主要ドラッグストアに流通させることを目指します。

③SNS マーケティング業務

MAKE BEAUTURE がジェリービーンズグループの SNS マーケティング活動を TikTok や Instagram を活用して担当します。戦略立案から運用までを一貫して実施し、顧客認知度の向上とエンゲージメントの強化を図ります。

④共同広告戦略の展開

両社が共同でデジタル広告やインフルエンサーマーケティングを中心にプロモーションを実行いたします。特に若年層に対して強力な訴求を目指します。

⑤ライブコマースでの共同販売

Instagram Live や TikTok ライブコマースを通じて、両社の商品をリアルタイムで販売します。これにより消費者との双方向コミュニケーションを実現します。ライブコマース分野での売上拡大を目指すとともに、消費者とのエンゲージメントをさらに強化します。

3. 契約締結先企業について

(1)	名 称	MAKE BEAUTURE 株式会社	
(2)	所 在 地	東京都港区元赤坂 1-1-18 大原ビル 4F	
(3)	代表者の役職・氏名	駒田 豪	
(4)	事 業 内 容	化粧品の開発、製造、販売	
(5)	資 本 金	900 万円	
(6)	設 立 年 月 日	2021 年 12 月 7 日	
(7)	大株主及び持株比率	朝倉未来 50% インフルエンサーZ 株式会社 37%	
(8)	上場会社と当該会社との間の関係	資 本 関 係	該当事項はありません
		人 的 関 係	該当事項はありません
		取 引 関 係	該当事項はありません
		関連当事者への該当状況	該当事項はありません
(9)	当該会社の最近 2 年間の経営成績及び財政状態		
	決算期	2022 年 11 月期	2023 年 11 月期
	純 資 産	△49 百万円	△52 百万円
	総 資 産	93 百万円	136 百万円
	売 上 高	117 百万円	133 百万円
	営 業 利 益	△56 百万円	0 百万円
	経 常 利 益	△58 百万円	△2 百万円
	当 期 純 利 益	△58 百万円	△2 百万円

4. 今後の見通し

本事業による当社の 2025 年 1 月期の業績に与える影響は精査中ですが、今後、適時開示の必要が生じた場合には、速やかに公表いたします。

以上