



2024年11月13日

各位

会社名 ポート株式会社  
代表者名 代表取締役社長 CEO 春日博文  
(コード番号：7047 東証グロス・福証Q-Board)  
問い合わせ先 常務執行役員兼 辻本 拓  
財務 IR 部長  
TEL. 03-5937-6466

## エネルギー領域における資本業務提携型ロールアップ戦略について 及び株式会社ライフアップとの資本業務提携に関するお知らせ

当社はエネルギー領域において、総成約件数の最大化を更に加速させるために、M&A 形式によるロールアップだけでなく、資本業務提携形式によるロールアップ戦略も積極的に実行することで、多角的なアプローチによるシェア拡大を図る方針を決定し、その第1弾として株式会社ライフアップ（以下、「ライフアップ」といいます。）と資本業務提携契約の締結を決定しましたので、お知らせいたします。

記

### I. 資本業務提携型ロールアップ戦略について

#### 1. 資本業務提携型ロールアップ戦略実施の背景

当社は「社会的負債を、次世代の可能性に。」をパーパスに掲げ、WEB マーケティング×セールスの融合で、企業の経営課題を成果報酬型で解決する成約支援事業を展開しております。エネルギー領域については、2022年3月期第4四半期より、株式会社INE（以下、「INE社」といいます。）の子会社化（M&A）を通じてエネルギー領域への参入を決定しました。その後、株式会社Five Line（以下、「Five Line社」といいます。）の子会社化（M&A）で2024年3月期第2四半期より連結対象とし、Five Line社の子会社化により、INE社とあわせて電力成約件数年間30万件規模となり、国内最大規模※1の電力成約支援事業者となっております。

エネルギー領域の市場環境が良好な中で、M&Aのシナジー効果による市場でのプレゼンス向上も図られ、成約件数・成約単価ともに拡大し、ストック収益への切替による積極的な将来収益の積み上げを行いながらも、2025年3月期第2四半期累計で前年同期比で売上収益+62.3%増収、事業利益+49.8%増益と大幅な増収増益を実現しております。

エネルギー領域においては、成約件数が増加すると市場内でのプレゼンスが向上し、それにより成約単価上昇・成約売上上昇となり、更に積極的なマーケティング投資を行えることで成約件数の更なる増加につながるサイクルとなるため、成長サイクルにおける最重要ポイントは、総成約件数の最大化にあると考えております。その総成約件数の最大化に向けて自社の経営資源を活用した成長（オーガニック成長）をメインドライバーとしながら、M&Aによるロールアップでの外部リソースも活用した成長（インオーガニック成長）の両輪で事業を推進しております。

これまでは、インオーガニック成長については、M&Aを中心に取り組んでおりましたが、総成約件数の最大化を更に加速させるために、M&A形式のロールアップ戦略だけでなく、マイノリティ出資と併せて、商流統合の実施を前提とする資本業務提携を締結する資本業務提携形式のロールアップ戦略も積極的に実行することで、多角的なアプローチによるシェア拡大を図る方針を決定いたしました。

※1 「国内最大規模」：当社調べによるものになります。

## 2. 資本業務提携型ロールアップ戦略の概要

### (概要)

当社グループのエネルギー領域中核会社である INE 社を出資主体として、電気、ガス等の成約支援事業を行う企業へ第三者割当増資によりマイノリティ出資を行い、商流統合の実施を前提とした資本業務提携を締結する。

### (目的)

#### ・電力・ガスの商流統合

エネルギー領域における最重要ポイントである総成約件数の最大化を実現するため、電気、ガス等の成約支援事業を行う企業と資本業務提携を締結し、当社グループの電力・ガスの商流統合を実施する。

#### ・マイノリティ出資により投下資本を抑えた、効率的な拡大

支配権の獲得 (M&A) ではなく、マイノリティ出資と資本業務提携契約により、最小限の投資コストで成約件数の増大を図る。

#### ・資本業務提携先の成長にも寄与

資本業務提携先としても、当社が第三者割当増資の引き受けることで、成長資金、運転資金が調達でき、電力年間成約件数で国内最大規模である当社グループの電力事業者に対するプレゼンスを生かした成約単価による成長も期待できる。

## II. 株式会社ライフアップとの資本業務提携

### 1. 資本業務提携の目的

資本業務提携型ロールアップ戦略に基づき、不動産管理会社の提携先 300 店舗以上を保有し、不動産管理会社経由での電気、ガス等の成約支援事業を行うライフアップと当社完全子会社 INE 社が資本業務提携を締結し、商流統合による両社の企業価値向上を図るとともに、当社グループの総成約件数の最大化の実現を目指します。

### 2. 株式会社ライフアップの概要

|              |   |              |
|--------------|---|--------------|
| 名称           | 株式会社ライフアップ  |              |
| 所在地          | 東京都港区虎ノ門 4-1-28 虎ノ門タワーズオフィス 19 階                      |              |
| 代表者の役職・氏名    | 代表取締役 前田 崇志   |              |
| 事業内容         | アライアンスパートナー事業<br>コールセンター事業<br>マーケティング事業<br>コンサルティング事業 |              |
| 資本金          | 20,000 千円   |              |
| 設立年月日        | 2018 年 6 月 6 日  |              |
| 上場会社と当該会社の関係 | 資本関係  | 該当事項はありません。  |
|              | 人的関係  | 該当事項はありません。  |
|              | 取引関係  | 営業上の取引があります。 |
|              | 関連当事者への該当状況   | 該当事項はありません。  |

※大株主及び持ち株比率、最近3年間の財政状態及び経営成績については、当該会社の意向により非開示とさせていただきます。

### 3. 業務提携の内容

ライフアップと当社完全子会社の INE 社は業務提携により以下を行うことに合意しています。

- ・ライフアップの成約支援事業の当社グループとの商流統合
- ・業界プレゼンスの向上、交渉力の向上、及び単価の上昇を実現することによる収益性の向上

### 4. 資本提携の内容

当社完全子会社の INE 社が、ライフアップの普通株式 72 株を第三者割当にて引き受け、ライフアップ発行済み株式総数の 16.67%の株式を取得いたします。なお、取得価額につきましては当該会社の意向を踏まえ非開示とさせていただきますが、取得金額は軽微になります。

### 5. 日程

|         |                |
|---------|----------------|
| 取締役会決議日 | 2024年11月13日    |
| 契約締結日   | 2024年11月13日    |
| 株式譲渡実行日 | 2024年11月15日    |
| 業務提携開始日 | 2024年12月1日（予定） |

## III. 今後の見通し

ライフアップとの資本業務提携や資本業務提携型ロールアップ戦略を実施していくことで、総成約件数の最大化が図られ、当社業績に中長期的に寄与するものと考えております。今後の進捗状況に応じて開示が必要な場合には、速やかに開示いたします。

以 上