



2024年12月13日

各位

会社名 ジャパンM&Aソリューション株式会社
(コード番号：9236 東証グロース)
代表者名 代表取締役社長 三橋 透
問合せ先 取締役管理部長 河合 寿士
(TEL.03-6261-0403)

業績予想と実績値との差異に関するお知らせ

当社は、2024年9月14日に公表いたしました2024年10月期（2023年11月1日～2024年10月31日）の通期業績予想と本日公表の実績に差異が生じたので、下記のとおりお知らせいたします。

記

1. 当初の業績予想と数値と実績値の差異（2023年11月1日～2024年10月31日）

	売上高	営業利益	経常利益	当期純利益	1株当たり 当期純利益
前回発表予想（A） （2024年9月14日発表）	百万円 652	百万円 17	百万円 17	百万円 10	円 銭 6.78
実績（B）	602	△14	△14	△11	△7.78
増減額（B - A）	△50	△31	△31	△21	
増減率（％）	△20.0	－	－	－	
（ご参考）前期実績 （2023年10月期）	752	176	168	125	104.02

2. 差異が生じた理由

当社はM&Aのアドバイザー事業を営んでおり単一のセグメントであります。2024年10月期の当初計画でのM&A成約組数は、通期で92組を見込んでおりましたが、第3四半期時点での成約組数は41組であったことから2024年9月12日に下方修正をいたしました。下方修正の判断を行った時点では通期での成約見込み60組を見込んでおりましたが、57組となりました。成約組数が未達に

なった要因としては、譲渡企業と譲受企業とでM&Aが成約に至るまでで多くの条件調整があり、当社のM&Aアドバイザーが課題の解決・調整をはかっていくものですが、当初のスケジュール通りに進行できなかったこと、また想定していなかった情報が検出されたため延期を余儀なくされたことによるものです。なお、未達になった3組につきましては、2024年11月に1組成約、2024年12月に1組成約予定、1組は未定となっております。

そのため、成約組数の減少が売上高に直接影響するため、売上高は当初計画を下回り602百万円での着地。売上高の減少に伴い、営業損失14百万円、経常損失14百万円、当期純損失11百万円となりました。

当社のM&Aアドバイザーサービスの報酬体系は、譲渡希望企業と譲受希望企業の間で譲渡成立時に受領する成約報酬とアドバイザー契約に基づき譲渡希望企業から受領する月額報酬から構成されており、成約報酬が売上高の9割を占めております。

以上