

各 位

会 社 名 株 式 会 社 ア イ ズ 代表者名 代表 取締役 社長 福島 範幸 (コード番号:5242 東証グロース) 問合せ先 管理部門長 平 福 基 (TEL 03-6419-8505)

2024年12月期通期決算説明会 質疑応答(要旨)

当社は、2025年2月14日に2024年12月期通期決算説明会をオンライン配信により実施いたしました。本資料は、同説明会での質疑応答について主な内容をまとめ、公表するものです。なお、理解促進のために一部内容の加筆修正を行っております。

- Q. 2つ目に取得した特許について教えてください。
- A. 2つ目に取得した特許は、メディアレーダーのリード入札機能についての特許になります。 リード単価と人気度で掲載順位が決まる独自のアルゴリズムになっています。これにより、掲載 社がリード単価を上げる事で資料の掲載順位が上がりやすくなります。ただ、単価だけで順位を 決めると、会員が資料を探すときに、人気の資料を探すことが難しくなります。そこで、掲載社 は資料の掲載順位を上げるため、人気の資料を作成する必要があり、メディアレーダーに掲載さ れる資料の質を上げることが出来るようになります。今回取得した特許はかなり汎用性の高い特 許のため、しっかり弊社のサービスを守れる特許だと認識しております。当社は世の中にない独 自の機能をどんどん生み出しているため、防衛のため、今後も特許の取得を進めていきたいと考 えております。
- Q. M&AをしたTalema. (タレマ) はどのようなサービスですか。
- A. 「チャンネル登録者数が1万人以上のYouTuber」と、「動画で商品やサービスを宣伝したい企業をつなげるマッチングプラットフォームです。当社のトラミーはディレクション型ですが、Talema. は非ディレクション型で、企業が自分でYouTuberを探すことが出来るプラットフォームとなります。トラミーは大手企業様が中心ですが、Talema. は中小企業様も利用しやすいサービスとなります。そのため、幅広いお客様に当社のサービスを提供出来るようになりました。Talema. はメディアレーダーから見込み客を獲得でき、また、トラミーとクロスセル出来る事から、当社のサービス群と非常に親和性が高いと考えております。今後もM&Aを積極的に活用し、企業価値の向上に努めてまいります。
- Q. 生成AIによる法令チェックツールについて詳しく教えて下さい。
- A. 当社では以前より、法令チェックツールを自社開発し、運用しておりました。しかし、そのツールでは、キーワード単位でマッチさせて、その上で当社の審査チームが法令チェックを行う体制になっておりました。この場合、言葉のゆらぎに対応が出来ないという問題や、審査チームの

人員が大勢必要という問題がありました。これらの問題を解決するため、生成AIによる法令チェックツールを開発しました。生成AIを活用することにより、言葉のゆらぎにも対応出来ました。また、会員が事前にツールでチェックをかけて、修正した上でクチコミを申請するフローに変えたため、審査にかかっていた工数を削減する事が出来るようになります。当社では自社で開発しているため、AIのノウハウも溜まっており、様々な部分でAIを活用していきたいと考えております。

Q. メディアレーダーの価格改定によって、客離れや売上の減少はないでしょうか。

A. 去年の2月にも価格改定を行っておりますが、その際にも解約は少なく、売上の成長につながっております。今回の価格改定についても解約は少ないと想定しており、売上の成長につながると考えております。また、リード獲得は、通常の広告だと数万円程度かかる事が多いため、4,000円というのはまだまだ安いと考えております。そのため、今後も単価を調整する事により、更に売上を上げる事が可能だと考えております。

以 上