# 2025年3月期 決算説明会

~データと一緒にワクワクする未来へ!~





# 2025年3月期 業績総括

※2025年3月期の実績についてご説明いたします。本資料の内容には、将来に対する見通しが含まれている場合がありますが、実際の業績はさまざまな要素により、これら見通しと大きく異なる結果となり得ることをご了承下さい。

また、会社の業績に影響を与え得る事項の詳細内容につきましては、決算短信の「事業等のリスク」をご参照下さい。 しかしながら、業績に影響を与え得る要素は「事業等のリスク」に記載されている事項に限定されるものではないことをご留意下さい。 ※金額は100万以下を切り捨てて表示しています。

# 業績ハイライト

売上高

2,607 百万円

前年同期比 ▲10.7%

#### <プラス要因>

- ・単体において40に大型案件をパッケージにて受注し、一過性特需が発生
- ・子会社である株式会社WEEL(以下、WEEL社)の寄与
- <マイナス要因>
- ・単体における前期の一過性特需が剥落し、売上高減少
- <その他>
- ・単体におけるサブスクリプションは順調に推移

営業 利益

329 百万円

前年同期比 ▲40.1%

- ・売上高減少に伴い、営業利益も減少
- ・事業拡大に伴う人件費増加、M&A関連費、のれんが影響
- ・その他コスト(家賃など)は減少

科益 36

360 百万円

前年同期比 ▲36.9%

親会社株主に 帰属する 当期純利益

268 百万円

前年同期比 ▲45.7%

(参考) EBITDA ※

440 百万円

※営業利益329M+償却費89M+株式報酬費用21M

- ・前年同期比は、参考として非連結との比較です。
- ・売上計上の区分は、販売方法により、パッケージ売上とリカーリング売上(サブスクリプション売上、メンテナンス売上、タームライセンス売上)、 サービスその他売上があります。詳細はP33をご参照ください。

# 2025年3月期業績

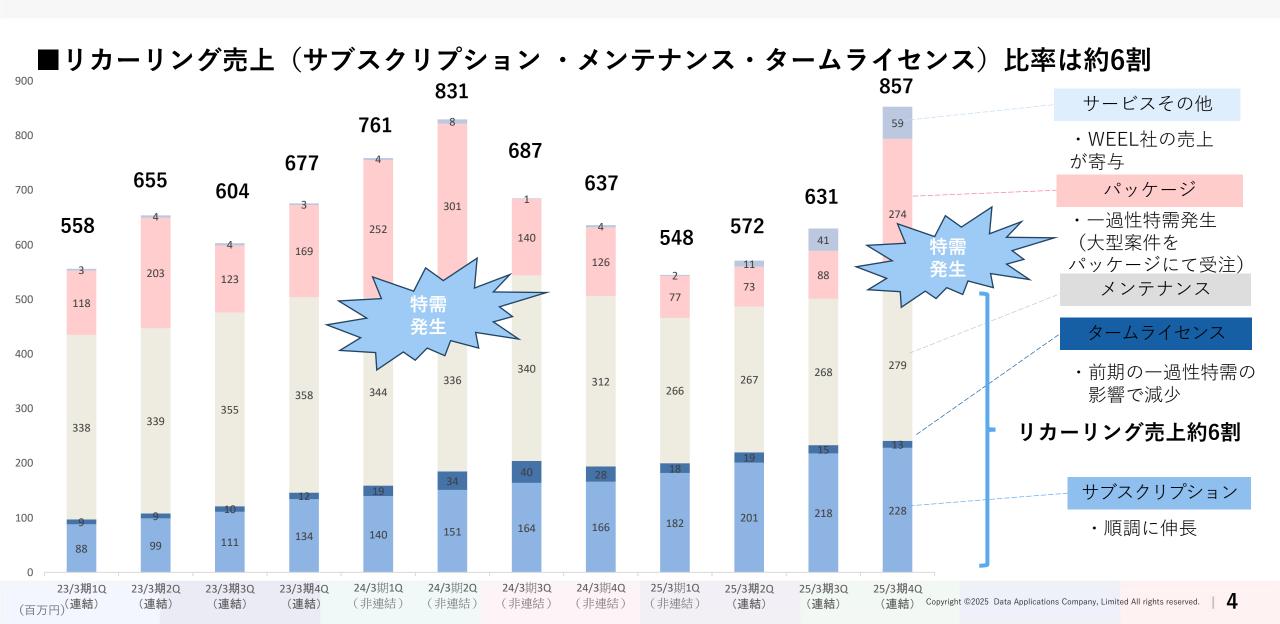
売上高:子会社であるWEEL社の寄与があったものの、単体における前期の一過性特需の剥落により減収、一方で4Qに大型案件をパッケージにて受注し、一過性特需の発生が下支え

利 益:WEEL社グループインに伴うコスト増

<u> </u>	24/3期	25/3期 期初計画値	25/3期 修正計画値	25/3期	増減率
	実績(単体)	(単体)	(連結)	実績(連結)	対前年同期比
売上高	2,919	2,600	2,500	2,607	▲ 10.7%
営業利益	549	350	200	329	<b>▲</b> 40.1%
経常利益	570	366	220	360	▲ 36.9%
親会社株主に帰属 する当期純利益	493	254	170	268	<b>▲</b> 45.7%

(百万円)

# 売上構成



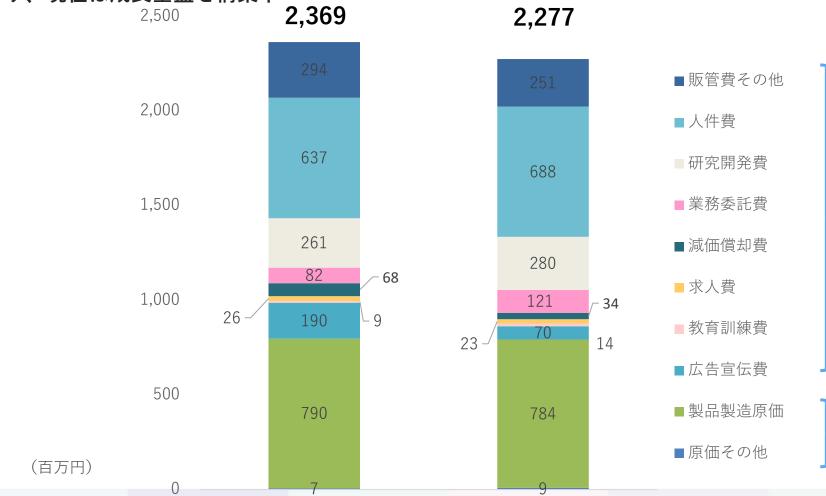
# サブスクリプションMRR(Monthly Recurring Revenue:月次経常収益)



# 総費用の推移

■コスト管理により総費用は減少。4Q特需はあったが、サブスク化推進により営業利益は中長期的な成長に向けた過渡期にあり、現在は成長基盤を構築中

25/3期(連結)



24/3期(非連結)

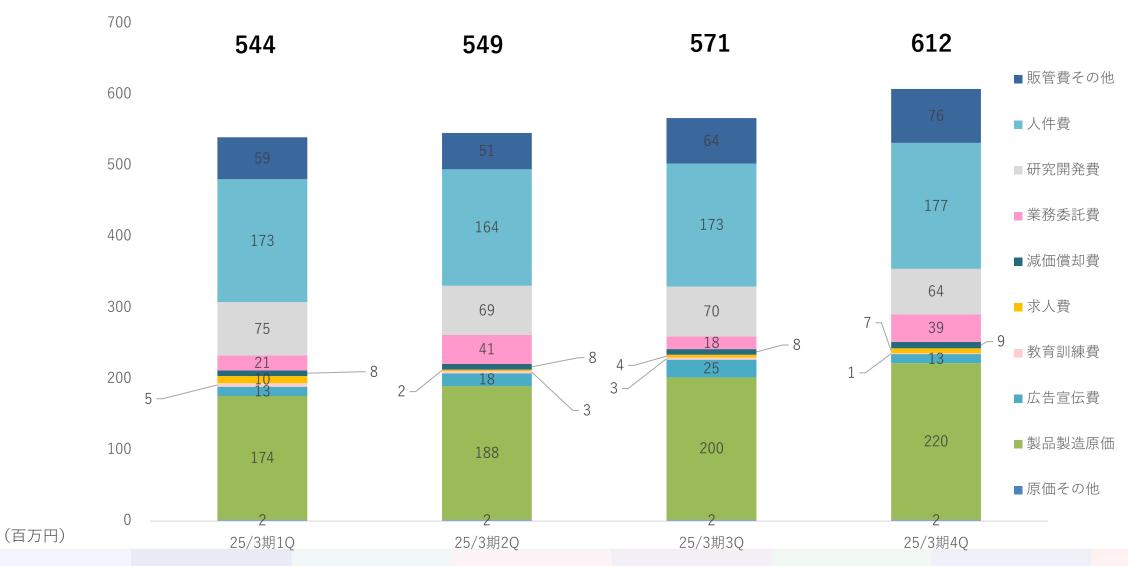
#### 販管費

- ・事業拡大に伴い人件費、求人費が増加
- ・新製品・新サービスACMS Cloud、 Placulの開発により、研究開発費が増加
- ・人的資本経営強化のため教育訓練費が 増加
- ・移転に伴う家賃、減価償却費は減少
- ・WEEL社のM&Aに関連して人件費、 業務委託費が増加
- CM施策を一巡させたことで広告費が 減少

#### 原価

・製品製造原価は、移転に伴い、家賃 と減価償却費減少

# 参考:総費用の四半期推移



# 製品別売上構成

### ■ 戦略製品売上高は、ACMS Apexの拡販により、前期比3.3%増

(百万円)

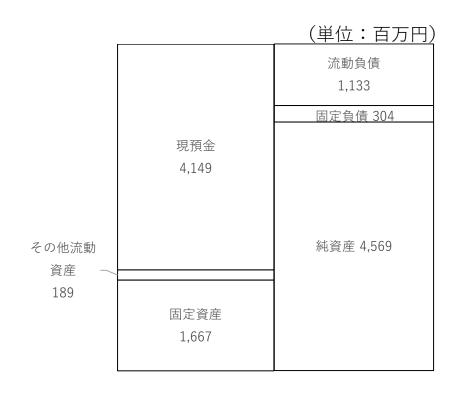
	24/3期(非連結)		25/3期	前期比	
	売上高	構成比	売上高	構成比	月リタカンし
戦略製品合計 →CMS Apex RAÇOON	576	36.8%	595	42.2%	3.3%
その他製品 (ACMS WebFramer・ ACMS B2B・AnyTran など)	990	63.2%	815	57.8%	<b>▲</b> 17.7%

※新規売上であるパッケージ(売り切り)、サブスクリプション、タームライセンスの合計値で集計しています。 (メンテナンス、サービスその他を除く)

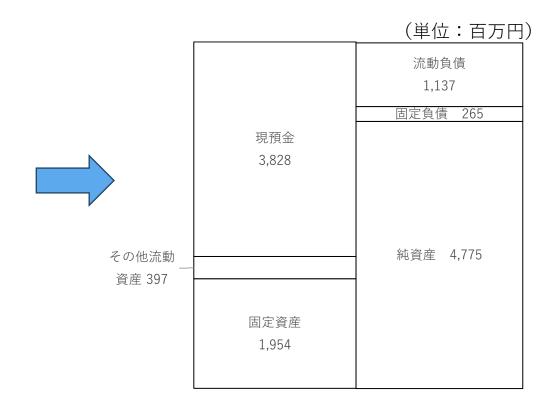
# 貸借対照表 (B/S)

- ■総資産6,179百万円、純資産4,775百万円
- ■子会社M&Aにより255百万円ののれんが発生

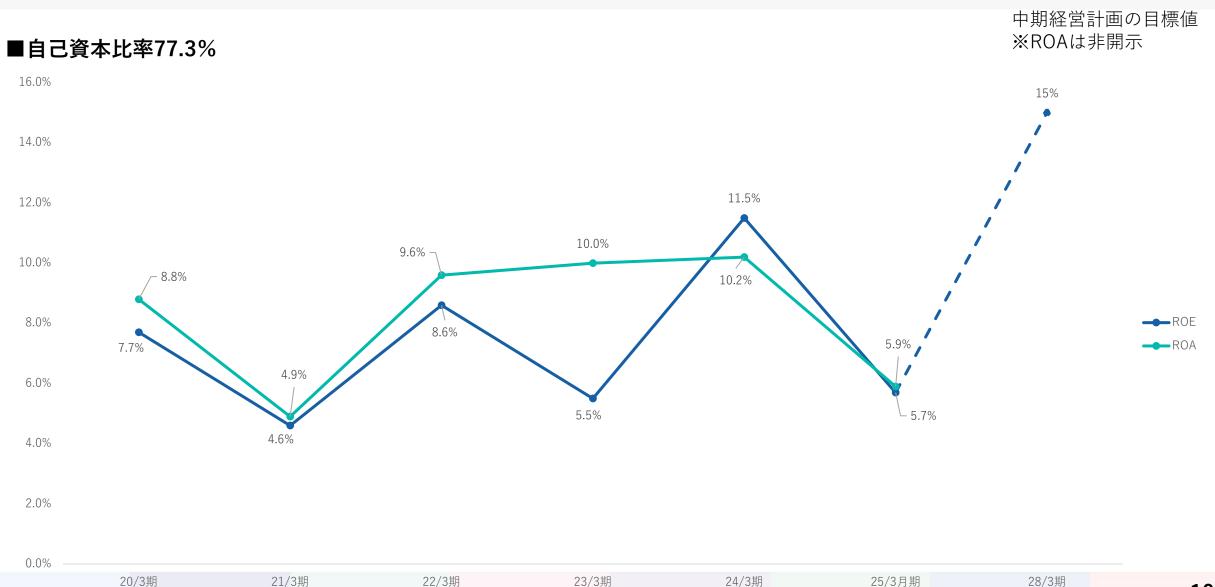
#### 2024年3月期(非連結)



#### 2025年3月期(連結)



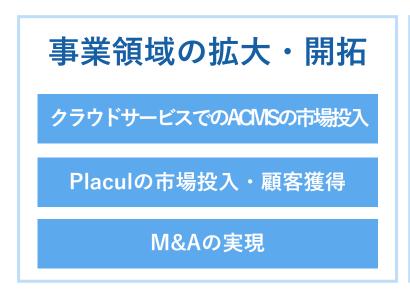
# 各指標(ROE・ROA)の推移

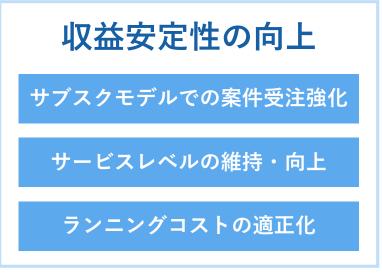


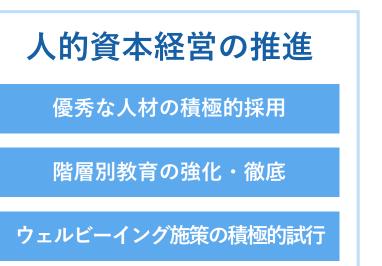
Copyright ©2025 Data Applications Company, Limited All rights reserved.

## 2025年3月期経営方針

■中期経営計画(2025年3月期~2027年3月期)の初年度の経営方針は以下の三本の 柱を設定

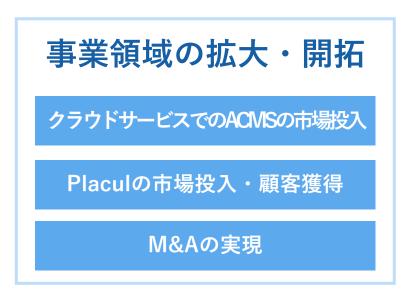


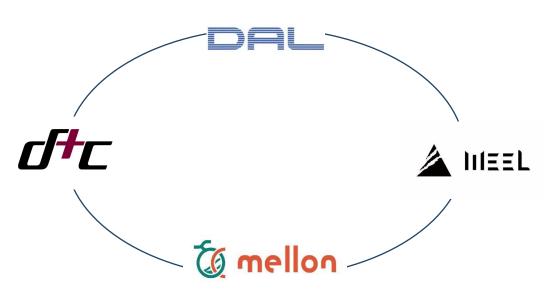




# Topics:事業領域拡大・開拓

- ■クラウド型データ連携プラットフォーム「ACMS Cloud」正式リリースに向けて、試運用環境を 2025年5月7日から提供開始
- ■ワークマネジメントプラットフォーム「Placul(プラカル)」は無料で利用できるフリープランを提供開始
- 2024年7月にWEEL社がグループイン、 2025年4月にはデジタルトランスコミュニケーションズ株式会社(以下、DTC社)・株式会社メロン(以下、メロン社)が新たにグループイン。 4社連携により、障害検知を含む高度な分析が可能になる次世代のデータプラットフォームを構築する体制を確立





Topics:収益安定性の向上

■サブスクリプションの売上高は順調に伸長(P5参照)

全ライセンスのサブスクリプション化を加速、更なる伸長を目指す

# 収益安定性の向上

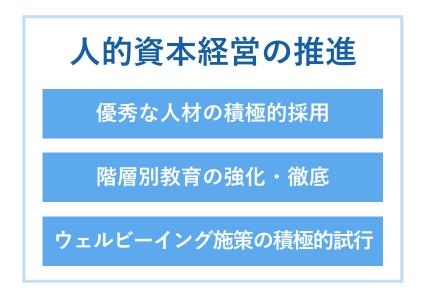
サブスクモデルでの案件受注強化

サービスレベルの維持・向上

ランニングコストの適正化

Topics:人的資本経営の推進

- ■研修の充実(階層別スキル訓練強化、アンコンシャスバイアス研修、e-learning受講率100%達成など)
- ■人権方針、健康経営方針の策定後、管理職向けにエンゲージメントサーベイ実施







# 2026年3月期連結業績見通し及び配当予想

増収要因:Placulの業績寄与、DTC社およびメロン社のグループインによる事業拡大

減益要因:3社グループインに伴う人員・管理体制の強化コスト増、人件費および外注

費の上昇

(百万円)

	25/3期		前期比		
	実績	計画値	金額	増減率	
売上高	2,607	4,500	+ 1,892	+ 72.6%	
営業利益	329	280	<b>4</b> 9	<b>▲</b> 14.9%	
EBITDA*	440	500	+59	+13.4%	

※EBITDA = 営業利益+償却費+株式報酬費用

一株当たり配当金

26円 26円 (予想)

# **Appendix**

# データ・アプリケーションとは?

# 企業内外のあらゆるデータのハブになり情報のインフラを作る ソフトウェアパッケージベンダー



1.作業効率化

2.脱属人化

3.経費削減

4.データ利活用

# 経営理念

# 「未来情報社会創造はひとりひとりの喜びから」

お客様ひとりひとりの喜びを私たちひとりひとりの喜びとし、 この喜びが未来情報社会を創造する力となる企業でありたいと考えています。 これを実現する為に、

## 革新や進歩を目指した経営を行います。

※常にお客様の声を受け止め、企業成長に果敢にチャレンジします。

# 社会及びお客様に対して貢献します。

※ソフトウェア製品の研究開発とサービスにより社会発展に貢献します。 ※常に高い倫理観を持ち社会に対して責任を持ちます。

## 株主に対して貢献します。

※企業価値向上のための経営を行います。

# 社員の幸福を実現する経営を行います。

※社員が最も活躍出来る環境を用意します。 ※社員と共に仕事を通じて喜びを分かち合います。 ※各人の特性と個性を活かした活躍の場を用意します。 ※社員に対し公平に処遇します。

# 会社概要

・ 社名 株式会社データ・アプリケーション

証券コード 3848:スタンダード市場

・ 東京オフィス 東京都中央区八重洲2-2-1

(本社) 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー27階

• 鹿児島オフィス

• 代表者 代表取締役社長執行役員 安原 武志

• 設立 1982年9月27日

• 資本金 430,895千円

• **従業員数 連結:150名** (2025年3月末現在)

**単体:136名**(2025年3月末現在)

• **売上 2,607百万円** (2025年3月期)

・ 事業内容 企業内外のデータ連携に関するソフトウェア開発と販売

およびコンサルティング

• パートナー ビジネス・パートナー:55社 (2025年3月末現在)

・ グループ会社 株式会社WEEL

デジタルトランスコミュニケーションズ株式会社 ※

株式会社メロン※ ※2025年4月1日グループイン



# グループ会社



株式会社WEEL

https://weel.co.jp/company/

生成AI を活用したシステム受託開発・コンサルティング、および AI メディア運営



デジタルトランスコミュニケーションズ株式会社 https://www.dtcom.jp/

EDI(電子データ交換)/EAI(企業内アプリケーション統合)を基軸としたビジネスインフラソリューション、システムインテグレーションやサービス提供



株式会社メロン https://melloninc.jp/

時系列解析技術やそれを組み合わせた大規模言語モデルに強みを有し同技術を用いた、データ活用・分析に関連する AI 開発やソフトウェア開発

# ビジネスモデル

# 強力なビジネスパートナーを活用した間接販売



ビジネスパートナー

エンドユーザー





流通・サービス業 製造業 金融・公共他

# 当社の強み

圧倒的な実績・製品力



EDIマーケットリーダーから データ連携市場へ データ連携を ワンパッケージで



幅広いデータ連携が可能

強力なパートナー



販売代理店55社

安定成長ビジネスモデル



リカーリング事業比率 約7割超



研究開発型企業



技術者比率約5割超

# 沿革

1982年9月

創業

メーカーへ を提供 リーダー 2023年12月 2020年2月 2022年4月 2007年4月 東京都中央区八重洲に 東京都中央区京橋に移転 新市場区分 JASDAQ上場 「スタンダード市場」移転 2020年4月 代表取締役社長 安原武志 移行 就任

2025年4月

データ

連携市場への

参入

EDIソフト

ウェア市場

マーケット

Slerから

ソフトウェア

株式会社WEELを子会社化

2024年7月

デジタルトランスコミュニケーションズ株式会社・株式会社メロンを子会社化

DAL

**PLATFORM** 

# 主力製品・サービス概要:DIGITAL WORKを実現するプラットフォーム

製品・サービス名	概要
クラウド型データ連携プラットフォーム ACMS Cloud	企業間・社内システムをシングルプラットフォームで簡単に連 携、手軽に始められるクラウド型データ連携プラットフォーム
エンタープライズ・データ連携プラットフォーム ACMS Apex	既存の業務アプリケーション資産を生かし、セキュアかつ 可用性の高いデータ連携基盤を容易に構築できる ソフトウェア
データ ハンドリング プラットフォーム RACON	データ連携や移行時のデータ加工・変換を ノーコードで実現できるソフトウェア
ワークマネジメントプラットフォーム  Placul	チーム協働業務の目標とタスクを通じてリモートワーク/ハイブ リッドワーク課題を解決し、個々人の自律を支援する クラウドサービス

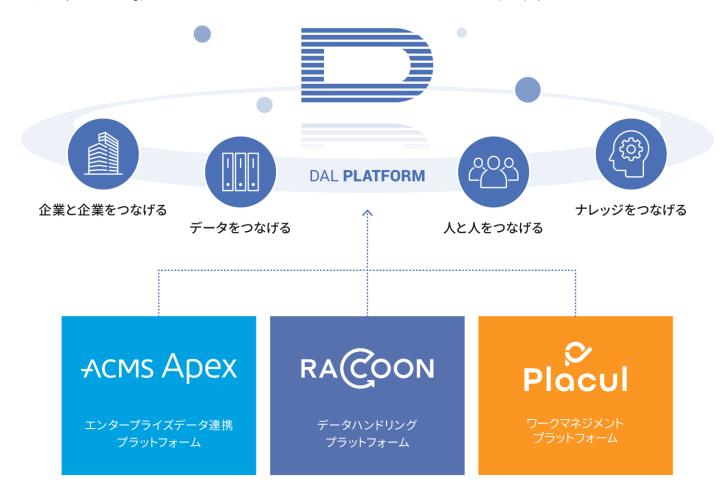
# 製品の歴史

1988年3月	1992年11月	1996年4月	2002年5月	2005年12月	2013年9月	2014年3月	2016年6月	2020年8月	2024年7月
FTC用※ ネットワーク ソフトウェア	UNIX対応 EDI ソフトウェア	Windows NT対応 EDI ソフトウェア	Java採用 インテグレー ション・ ソフトウェア	EAI機能追加 インテグレー ション・ サーバ	エンター プライズ Web-EDI システム基盤	データ ハンドリング プラット フォーム	エンター プライズ・ データ連携基盤	文書データ 活用・EDI統合 ソリューション	ワークマネジ メント プラット フォーム
S-GARNET 販売	ACMS/UX 販売	ACMS/NT 販売	ACMS B2B 販売	ACMS E <sup>2</sup> X 販売	ACMS WebFramer 販売	RACCOON 販売	ACMS Apex 販売	OCRtran 販売	Placul 販売

※FTC:Fault Tolerant Computerの略 無停止型コンピュータ

# 製品・サービスコンセプト

# 個人と組織がともに成長し続けるDIGITAL WORKを実現する



# ACMS Apex・ RACCOON製品コンセプト



**EDI** 

(企業間電子データ交換)

EAI

(企業内アプリケーション統合)

ETL

(データ変換・加工)

ジョブ管理



ワンプラットフォームで幅広いデータ連携が可能

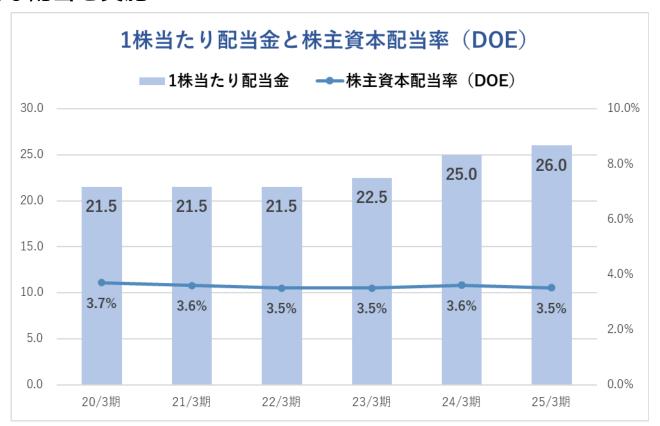
(データ・アプリケーションの優位性)

# 配当方針について

短期的な業績指標に基づくものではなく、財務体質の強化と長期的な企業価値の向上を踏まえたものでありたいという考えのもと、安定的・継続的な配当を実施

株主資本配当率(DOE)3.5% の水準を目途に実施

配当下限額として 25円



※2025年3月期は1円増配し、1株当たり26円とする予定です。

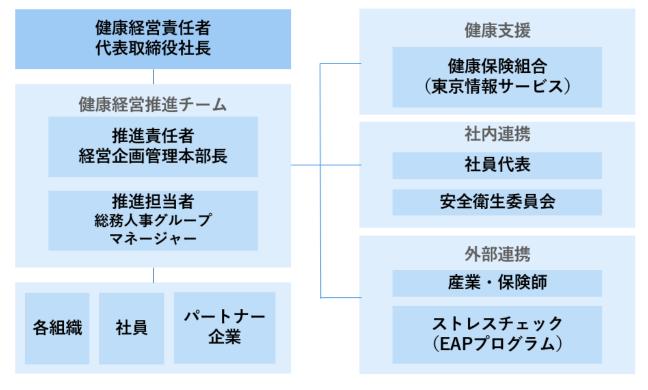
# 組織図 (概略)

テクニカルサービスグループ カスタマーサービス本部 サービス管理グループ 技術本部 データ連携基盤第1グループ Placul事業室 データ連携基盤第2グループ 営業本部 データ連携基盤第3グループ コンサルティング本部 データハンドリンググループ マーケティング本部 アカウント営業グループ 経営企画管理本部 パートナー第1営業グループ 社長室 パートナー第2営業グループ 情報システム室 Sales Supportグループ 品質管理室 内部監査室

# 健康経営方針

当社は「個人と組織がともに成長し続けるDIGITAL WORKを実現する」をテーマに、企業の持続的成長と企業価値の向上を目指しております。

そのためには、優秀な人材の教育・育成、個々が働きがいや充足感を持つことのできる労働環境の整備が重要であると認識し、 事業戦略の柱の一つに人的資本経営の推進を掲げており、この基盤となるのが従業員の健康です。



<体制図>

# 用語集

用語	用語解説				
DX (Digital Transformation)	企業を取り巻く市場環境のデジタル化に対応するため、企業が行うあらゆる経済活動やそれを構成するビジネスモデル、ならびに組織・文化・制度といった企業そのものを変革していく一連の取り組み。				
EDI (Electronic Data Interchange)	商取引に関する情報を標準的な書式に統一して、企業間で電子的に交換する仕組み。 受発注や見積もり、決済、出入荷などに関わるデータを、あらかじめ定められた形式 にしたがって電子化し、専用線やVANなどのネットワークを通じて送受信する。				
EAI (Enterprise Application Integration)	企業内で業務に使用される複数のコンピュータシステムを有機的に連携させ、データ やプロセスの効率的な統合を図ること。また、それを支援する一連の技術やソフト ウェアの総称。				
ETL (Extract Transform Load)	企業の基幹系システムなどに蓄積されたデータを抽出(Extract)し、データウェアハウスなどで利用しやすい形に加工(Transform)し、対象となるデータベースに書き出す(Load)こと。また、これら一連の処理を支援するソフトウェア。				
AI-OCR	AI(人工知能)技術を取り入れた光学文字認識機能				

# 「データと一緒にワクワクする未来へ!」

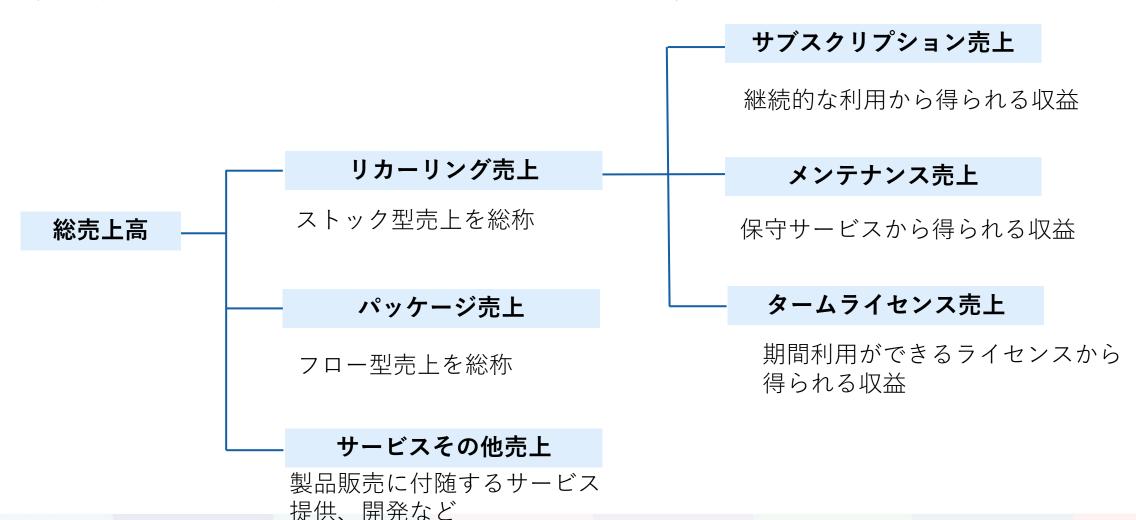
データをつなぐだけでなく、企業が<mark>必</mark>要な形に加工、活用し、企業のみならず、人や社会に還元していく。

あらゆるデータの基盤には、私たちの製品があり、すべての人・社会が データでつながる「データと一緒にワクワクする未来へ」。

それが私たちが実現していく未来です。

# 参考:販売方法による売上計上区分

• 当社では、販売方法により、以下のように売上計上を区分しています。



# 【IRに関するお問い合わせ先】



〒104-0028 東京都中央区八重洲2-2-1東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー27F

Phone 03-6370-0909 E-Mail ir@dal.co.jp











公式note

公式サイト

公式Facebook

公式X

公式YouTube

- ※現在、働き方改革の観点から、在宅勤務と出社のハイブリッド勤務推奨のため、お電話でのお問い合わせの場合、折り返しのお電話になりますことをご了承下さい。
- ※本資料は当社の会社内容を説明するために作成されたものであり、投資勧誘を目的に作成されたものではありません。
- ※投資を行う際は、当社が作成する有価証券報告書をご覧いただいた上で、投資家ご自身の判断で行うようお願いいたします。
  - ・DAL、ACMS、 ACMS Cloud、 ACMS Apex、E²X、WebFramer、RACCOON、AnyTran、OCRtran、 Placulは、株式会社データ・アプリケーションの日本および海外での商標または登録商標です。
  - ・その他、記載されている会社名および製品名は、各社の商標または登録商標です。