

A large, light blue, stylized outline of the GC logo is positioned on the left side of the page. It is a decorative element that mirrors the company's branding.

決算補足説明資料 (2025年6月期 第3四半期)

証券コード:4073

株式会社ジィ・シィ企画

目次

01 2025年6月期 第3四半期 決算概要

02 業績予想の修正について

03 成長戦略と取り組み状況

04 Appendix

01 2025年6月期 第3四半期 決算概要

2025年6月期 第3四半期 業績サマリー(対前年同期比)

■ 売上高は、1,279百万円(前年同期比▲4.9%)となりました。サブスクサービス開始による売上高の増加があったものの、端末販売が前年同期比より減少しました。電子マネー利用による外部費用の増加及び積極的な研究開発を行ったことにより、営業損失▲141百万円となりました。

(単位:百万円)	2024年6月期 3Q実績	2025年6月期 3Q実績	対前年同期 増減	対前年 同期比 (%)
売上高	1,345	1,279	▲66	▲4.9
営業利益	91	▲141	▲232	—
経常利益	89	▲161	▲250	—
当期純利益	89	▲167	▲256	—



2025年6月期 第3四半期 業績ハイライト

① 前年同期比減_ペイメントインテグレーション事業

■ 受託開発は堅調に推移したものの、端末販売の減少及び前年同期は大型のリプレイス案件があり、前年同期比では▲216百万円(▲34.9%)となりました。

② 前年同期比大幅増_ペイメントサービス事業

■ 既存ユーザーのサブスクサービス開始により、前年同期比+149百万円(+20.6%)と前年同期を大きく上回りました。

(サブスクはサービス開始時に一時点で計上する売上があり、その売上を含んでいます。)

2025年6月期 第3四半期 セグメント損益状況(対前年同期比)

- ペイメントインテグレーション事業:前年同期は大型のリプレイス案件があり、前年同期比で減収減益
- ペイメントサービス事業:既存ユーザーのサブスクサービスの開始(サブスクサービスの一時売上含む)に伴い、前年同期比で増収 となる一方、電子マネーユーザーの増加に伴う外部支出費用の増加により利益率が低下

(単位:百万円)		2024年6月期 3Q実績	2025年6月期 3Q実績	対前年同期 増減	対前年 同期比 (%)
ペイメントインテグレーション事業	売上高	618	402	▲216	▲34.9
	営業利益	93	▲113	▲207	▲221.4
	営業利益率	15.2%	—	—	—
ペイメントサービス事業	売上高	727	877	+149	20.6
	営業利益	57	23	▲34	▲59.0
	営業利益率	7.9%	2.7%	▲5.2P	—

※ セグメント変更に関する事項
「その他事業」に含めていた「NUCADOCO事業」を2024年8月31日付で廃止したことに伴い、「その他事業」を廃止しております。



02 業績予想の修正について

2025年6月期 業績予想の修正について①

■ 第3四半期の業績を踏まえ、2024年8月14日に公表した業績予想を修正いたします

要因

- ① ペイメントインテグレーション事業で、期初計画で見込んだ既存ユーザーのリプレイスや機能追加を行う一部案件において、システム要求の多様化やユーザー環境の経営状況等の変化によるIT投資に対する方針の変更が発生しました
当社が提供する決済システムと当社が関与しない他のシステムとの間で、データを連携させる顧客ニーズの高まりから、それら他のシステムのスケジュールに合わせて導入する必要があるなど、システム導入までのリードタイムが長期化し、売上が来期以降へ期ずれすることとなりました
- ② ペイメントサービス事業において、電子マネーユーザーの増加に伴う外部支出費用の増加により利益率が低下しました
- ③ 研究開発費用は、新規事業の推進を図るため、積極的に支出しました
- ④ 当社は仕入日から一定期間を超える棚卸資産(商品)について、個別に得意先から受注見込等を検討したうえで、回収可能性を判断しておりますが、当第3四半期会計期間において、棚卸資産評価損29百万円を売上原価に計上しました

(単位:百万円)	2025年6月期 当初業績予想	2025年6月期 今回修正予想	差異	2024年6月期 通期実績
売上高	1,907	1,832	▲74	1,740
ペイメントインテグレーション事業	792	708	▲83	774
ペイメントサービス事業	1,115	1,124	8	965
営業利益	61	▲110	▲172	58
経常利益	36	▲144	▲180	44
当期純利益	34	▲151	▲185	72



2025年6月期 業績予想の修正について②

① システム導入までのリードタイムの長期化_ペイメントインテグレーション事業

期初計画で見込んでいた既存ユーザーのリプレイスや機能追加を行う一部案件において、システム要求の多様化やユーザーの経営状況等の変化によるIT投資に対する方針の変更が発生したことや、当社が提供する決済システムと当社が関与しない他のシステムとの間で、データを連携させる顧客ニーズの高まりから、それら他のシステムのスケジュールに合わせて導入する必要があるなど、システム導入までのリードタイムが長期化し、売上が来期以降へ期ずれすることとなりました

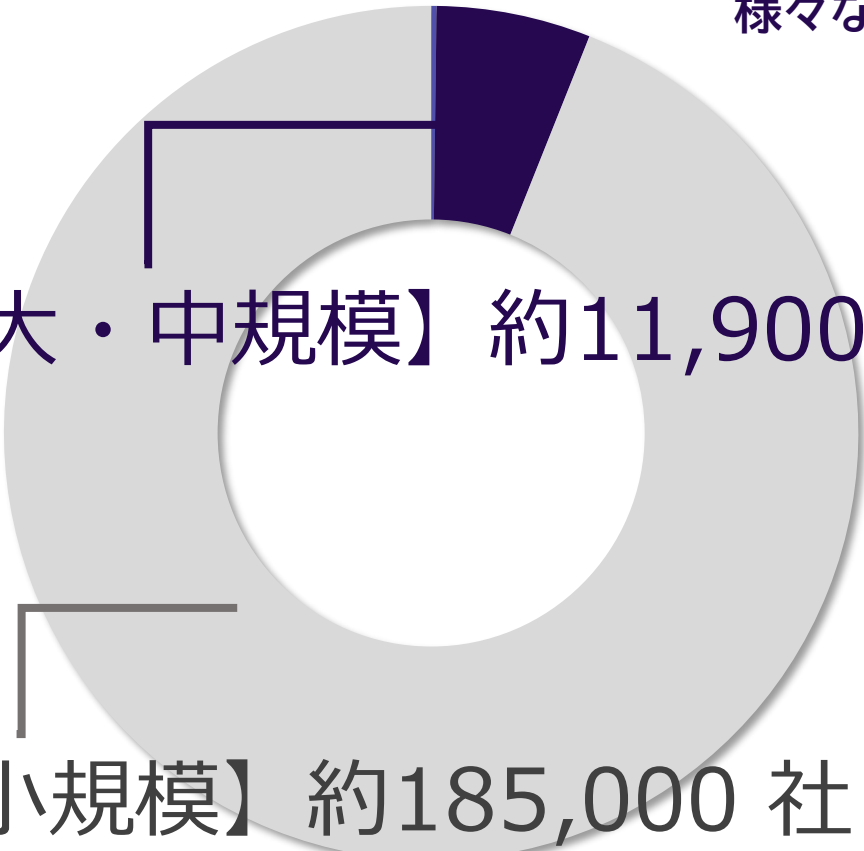
② 新規ユーザー獲得による売上増の遅延と外部支出費用の増加による利益率の低下_ペイメントサービス事業

サブスクリプションサービスの開始により、売上を確保しましたが、ペイメントサービス事業は、ペイメントインテグレーション事業の受託開発案件及び端末販売の納品後から売上計上されるため、上述したペイメントインテグレーション事業のリプレイスの需要停滞等の影響を受け、新規ユーザー獲得の遅延が発生したこと及び電子マネーユーザー増加に伴う外部支出費用の増加による利益率が低下しました

03 成長戦略と取り組み状況

成長戦略① マーケットターゲットの拡大

事業規模を問わずカード会社との協業・マルチ決済端末サブスク型販売のサービス展開で
様々なニーズに幅広くアプローチ



【大・中規模】約11,900社

【小規模】約185,000 社



規模を問わず
ターゲット拡大



トピック

マーケットターゲットの拡大のため、新たなアライアンス先と共同提案を進めている

成長戦略② 国際ブランド決済ネットワーク接続サービス

国際ブランド決済ネットワークへのシフトによって
決済コストを低減し、当社の収益水準を向上



トピック

特定の加盟店と具体的な商談を開始、新たに金融機関との商談も開始



成長戦略③ マルチ決済端末のサブスク型販売



決済端末サブスクリプションサービス「サクラ」提供中

導入時の加盟店のコストを低減し、安価にキャッシュレス決済の利用が可能。加盟店で端末資産管理不要であり、管理の手間やコスト低減が期待できること、事業規模を問わずにご提供可能であることからユーザー拡大が期待できる。

新規サービス導入



【トピック】既存大手ショッピングセンター向けサブスクサービス稼働

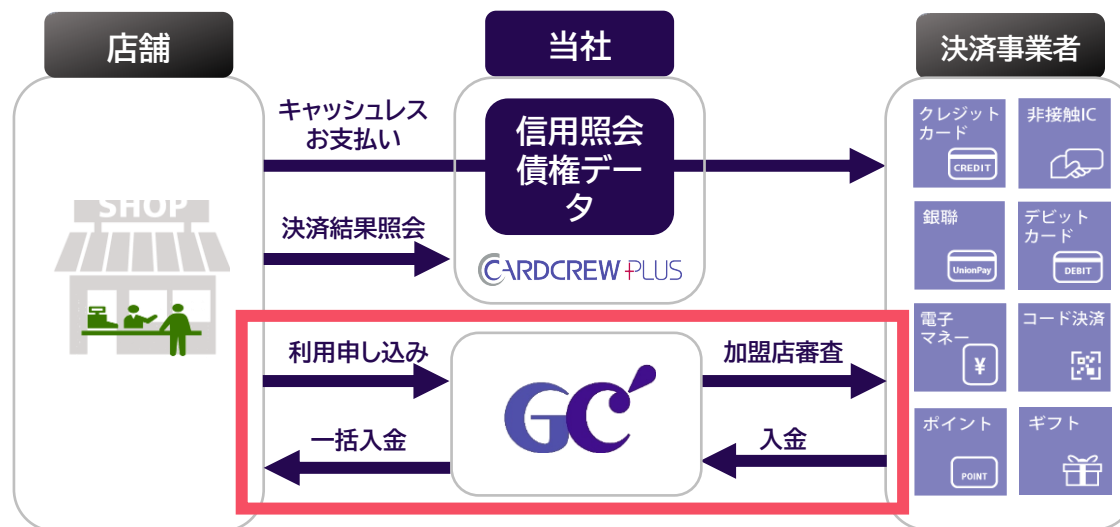
その他複数の加盟店への商談を開始

Newland Payment Technology新機種端末を利用したサブスク提案を推進

成長戦略④ 決済手数料売上

決済関連契約を一本化しキャッシュレス決済を手軽に導入可能なソリューション提供の準備中

包括代理加盟店契約



【トピック】対面決済における包括代理加盟店契約を各決済事業者様と締結

決済端末サブスクリプションサービス「サクラ」と連携させることでストック

収入の売上増加を見込む

銀行系カード会社と包括代理契約を締結予定



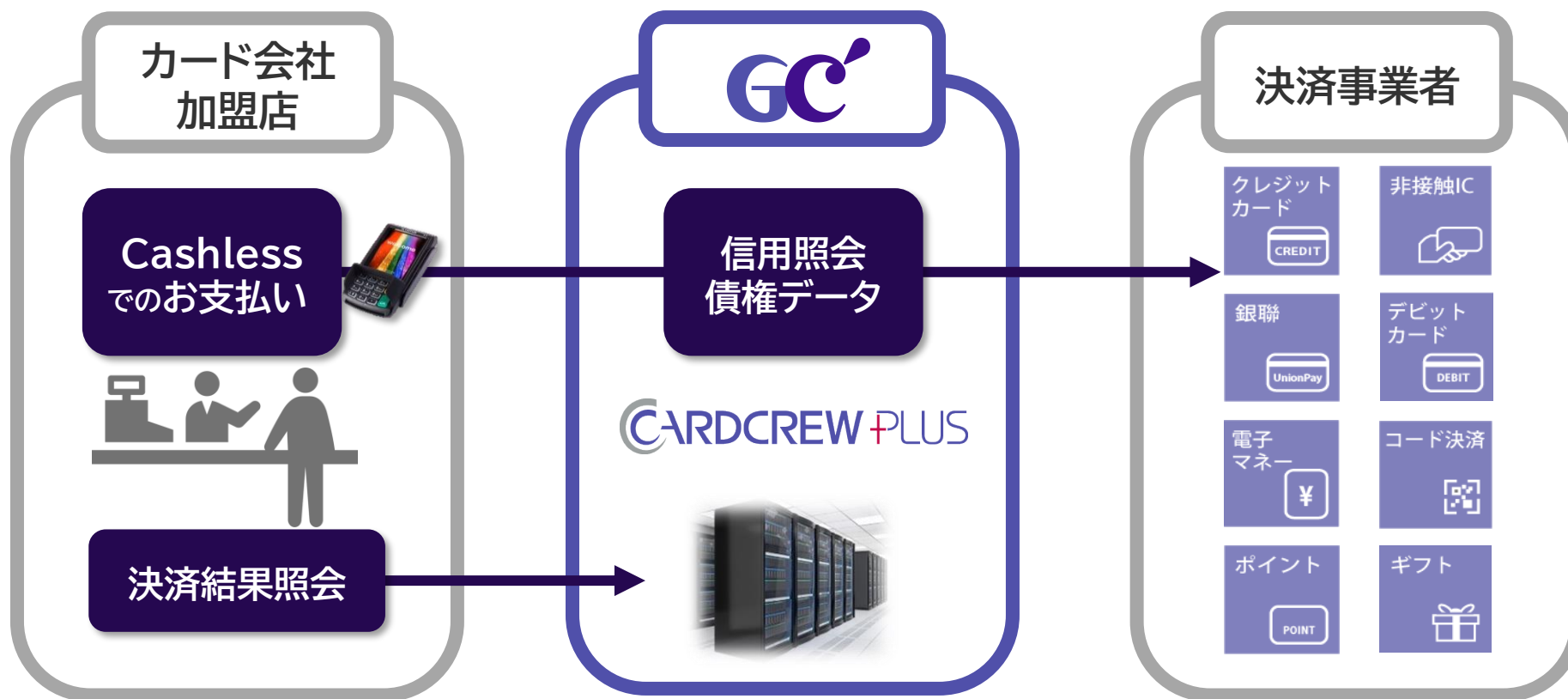
04 Appendix

会社概要

会社名	■ 株式会社 ジィ・シィ企画
代表者	■ 代表取締役社長 高木 洋介
資本金	■ 4億3,341万円
設立	■ 1995年9月13日
従業員数	■ 115名（2025年3月31日現在）
所在地	■ 千葉県佐倉市王子台一丁目28番8号
事務所	■ TOKYO HORI BLDG BRANCH 東京都港区新橋2-5-2 堀ビル303号室 ■ 米沢事務所 山形県米沢市大町4-5-38 新日本エンジニアリング株式会社ビル4F ■ 札幌R&Dセンター 札幌市北区北11条西4-2-19 ASC N11ビル3F

事業概要

- キャッシュレス決済のシステムを開発し、カード会社加盟店へご提供しております。
- 自社開発のキャッシュレス決済パッケージソフト **CARDCREW PLUS** を基盤に事業を行っています。
- CARDCREW PLUS** を活用して、決済ASPサービスを展開しています。



事業概要イメージ1

キャッシュレス決済システムが無いと...

カード決済、電子マネー決済
ポイントサービスが
利用できない...



当社のキャッシュレス決済サービスをご利用いただくと...

カード決済/電子マネー決済/ポイントサービスが **利用できる** ○

決済システム導入タイプ

キャッシュレス決済システムの導入支援を行い
システム導入費用を頂きます。



ASPサービス利用タイプ

キャッシュレス決済ASPサービスをご提供し
サービスご利用代金を頂きます。



決済事業者



事業概要イメージ2

キャッシュレス決済システムのカスタマイズ・受託開発

GC

CARDCREW PLUS



カスタマイズ

受託開発

お客様

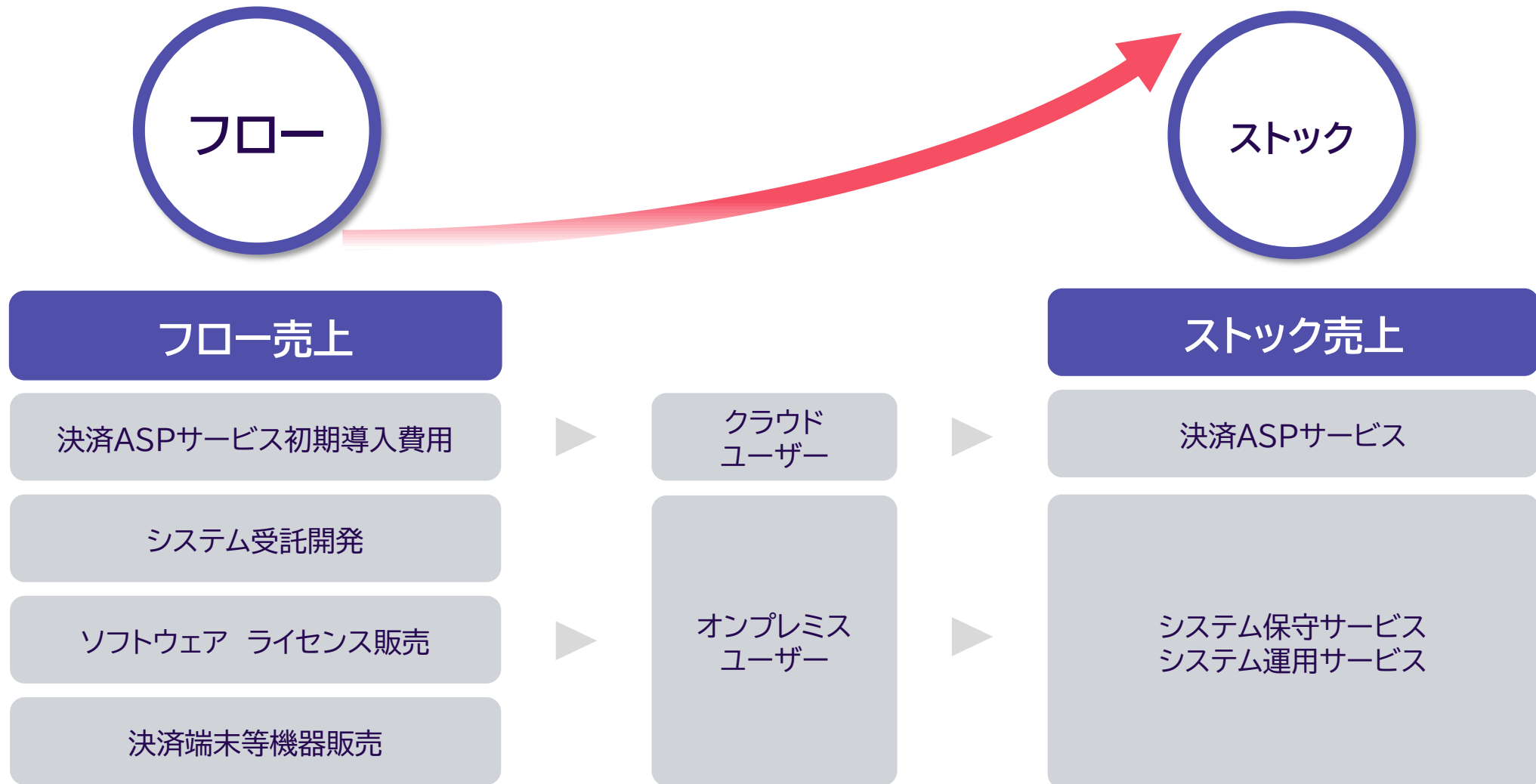
お客様固有の
・決済サーバーシステム
・端末アプリケーション
・決済システム

これまで蓄積してきた決済システムのノウハウをもとに、お客様のリクエストに応じた
決済サーバーシステム・決済端末アプリケーションのカスタマイズを行います。

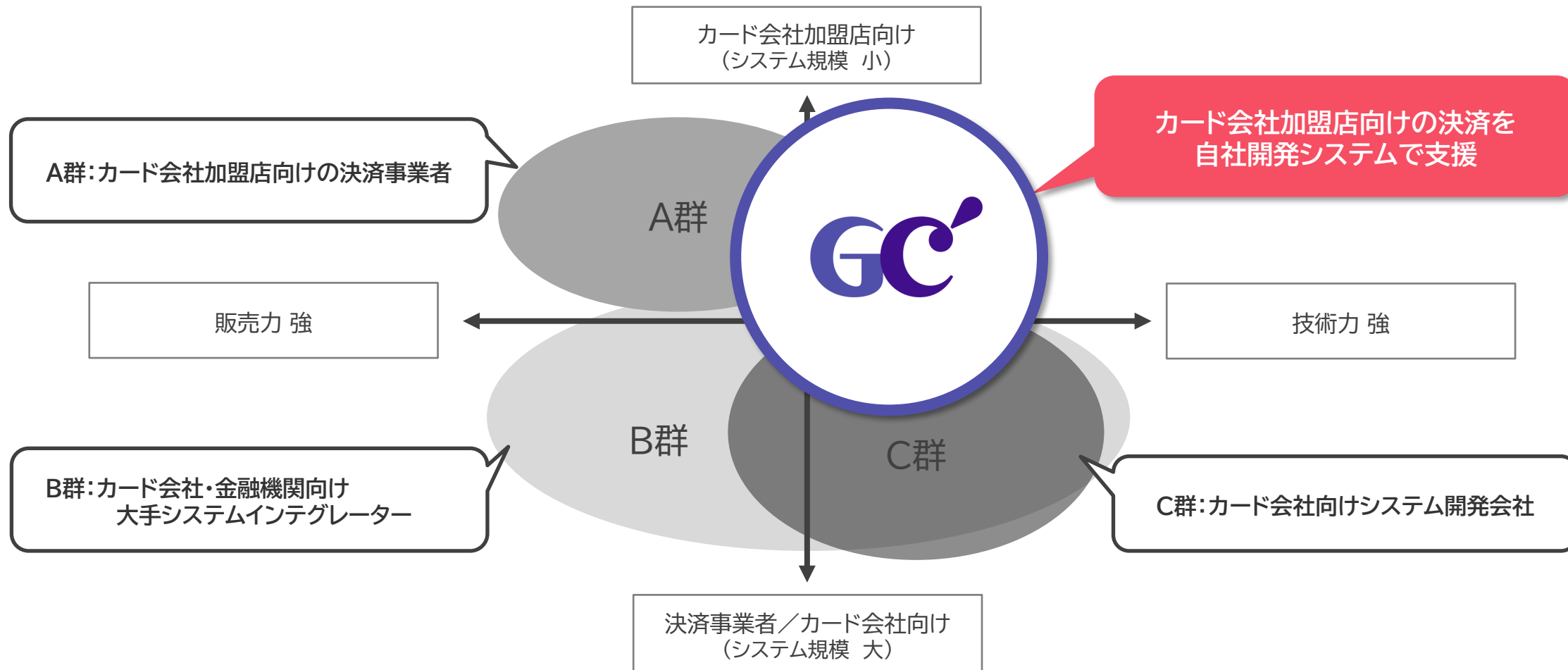
また、個別の受託開発も行っております。

ビジネスモデル

フロー売上をきっかけにストック売上が拡大するモデル

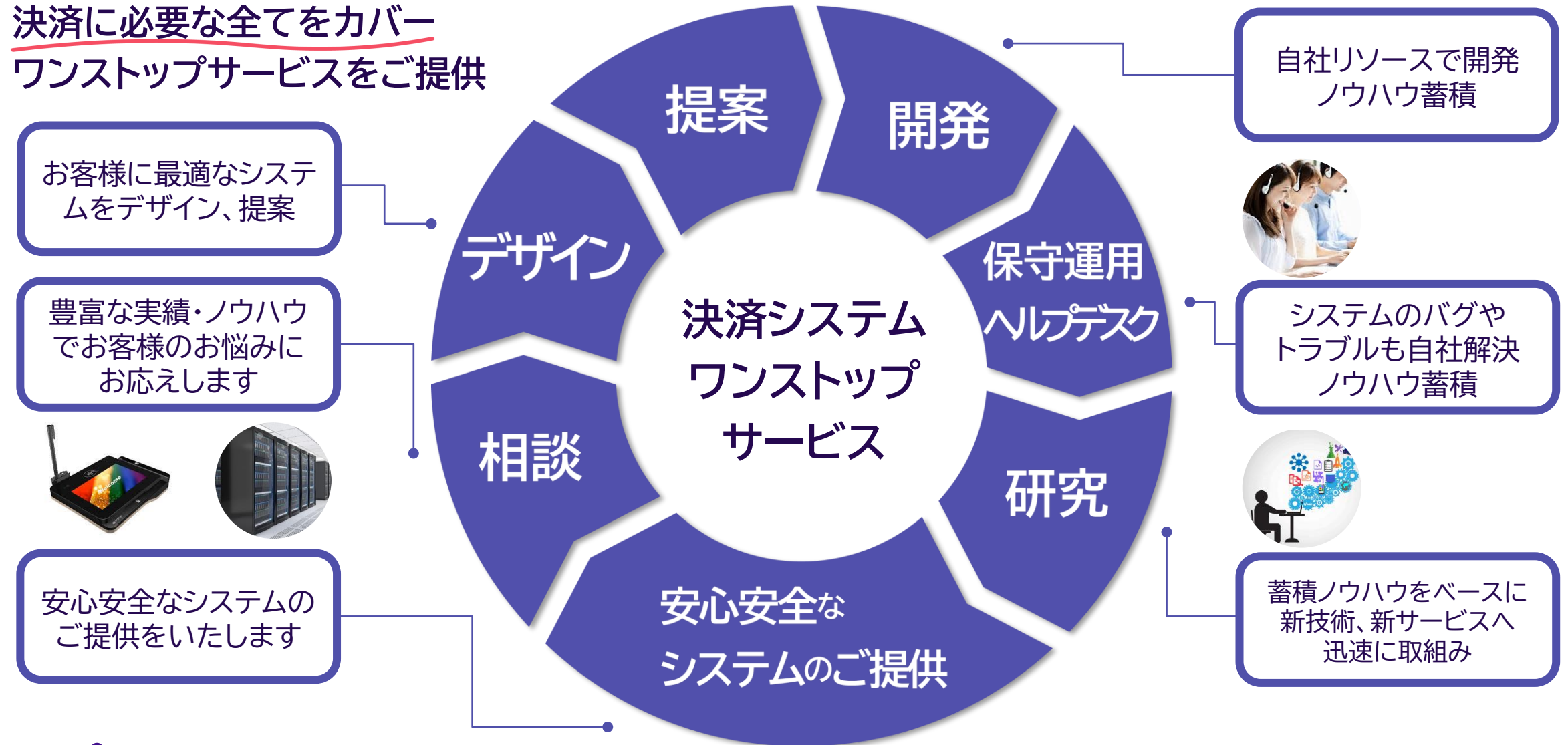


ジィ・シィ企画は、キャッシュレス決済システム事業において カード会社加盟店様の決済を自社開発システムで支援



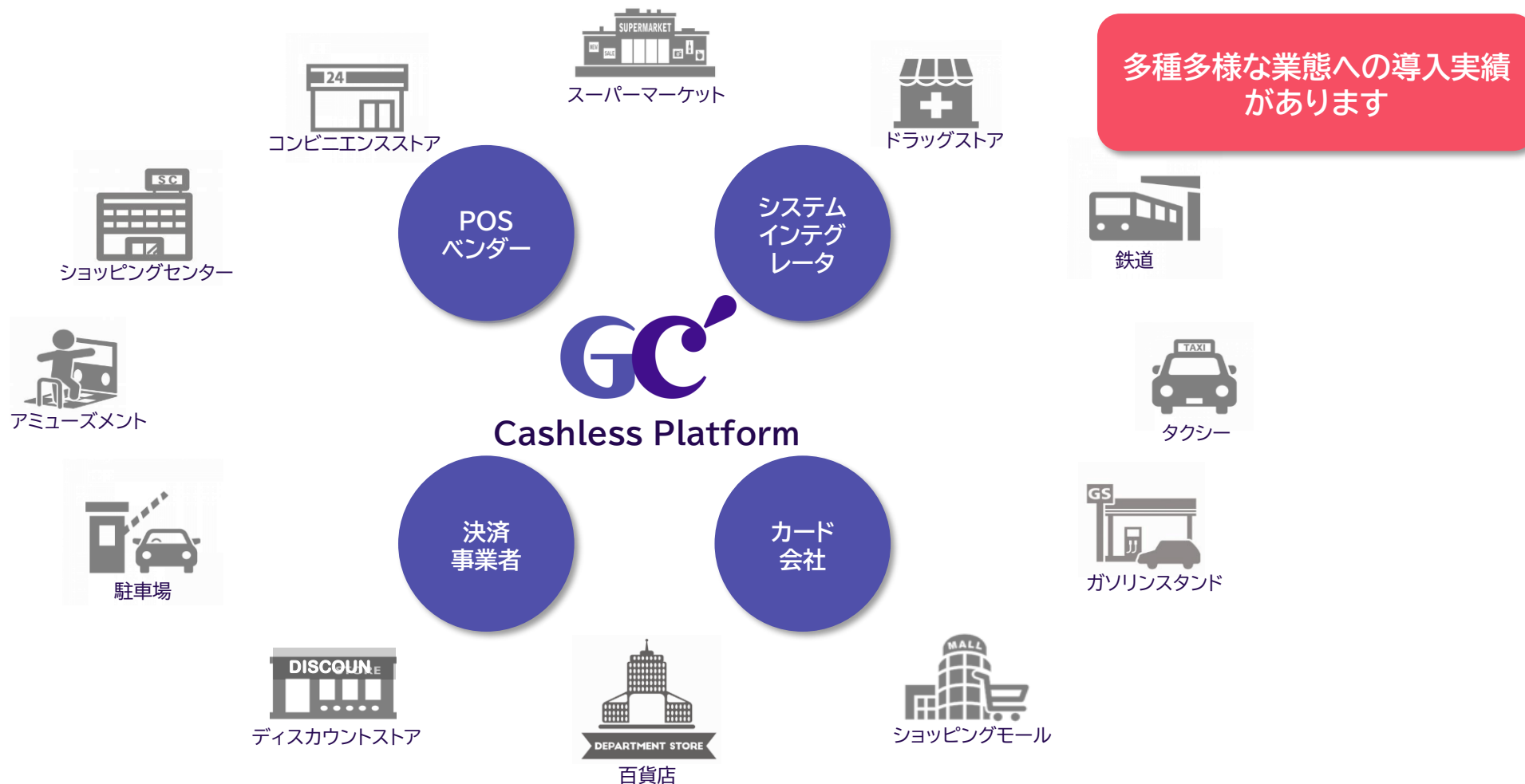
当社の強み：決済システムワンストップサービス

決済に必要な全てをカバー
ワンストップサービスをご提供



当社の強み:主要な事業者との営業的なアライアンス

決済を支える主要な事業者との営業的なアライアンスにより
幅広いエンドユーザーにサービスをご提供いたします。



当社の強み:多様な決済手段に対応

キャッシュレスプラットフォームをベースに多様な決済手段に対応



Cashless Platform



サステナブル SDGs への取り組み

■ キャッシュレス決済の推進がSDGsへの貢献と捉え、キャッシュレス比率向上のための施策に取り組んで参ります。



- ・非接触を実現し衛生的な暮らしへ
- ・ATM維持にかかるエネルギーを削減
- ・現金の取り扱いで発生する人手不足の解消
- ・高齢者にも優しい安心安全なキャッシュレス決済の普及で犯罪防止も

■ 地域に根付いたコミュニティ通貨の普及活動として各地で様々な実証実験を行っています。

- ・社員と地域飲食店を繋ぐ社食提携プロジェクト
- ・社員と子ども食堂・地域食堂を繋ぐ食材支援プロジェクト
- ・社員と地域物産を繋ぐ社内モールプロジェクト
- ・スポーツチームとファンと小売店を繋ぐ応援プロジェクト



■ 子ども食堂・地域食堂への地域貢献活動 ～さくらあったか食堂ネットワークと共に～

コミュニティ通貨を用いた実証実験の一環として、佐倉市(ジィ・シィ企画本社所在地)で活動されている「さくらあったか食堂ネットワーク」の一部の団体様と共に、地域貢献活動を行っております。





株式会社ジイ・シイ企画

<https://www.gck.co.jp/>

本資料に関するお問い合わせ先

HP「その他お問い合わせ」

<https://www.gck.co.jp/inquiry/>



免責事項:本開示の取り扱いについて

本資料に記載されている将来の見通しに関しては、当該資料を作成した時点で当社が入手可能な情報に基づき、当社が合理的であると判断したものです。

これら将来の見通しは、市況や政治・経済状況など様々な不確実性を含むものであり、実際の業績とは異なる場合があります。

本資料は、当該株式の購入や売却等の投資勧誘を目的とするものではありません。

投資は、ご自身の判断のもと、ご自身の責任において行っていただくようお願いいたします。