

2025年3月期 決算説明会資料

ULSグループ株式会社
(証券コード：3798)

2025年5月16日



<https://www.ulsgroup.co.jp>
Mail : ir@ulsgroup.co.jp
Tel 03-6220-1416 Fax 03-6890-1601

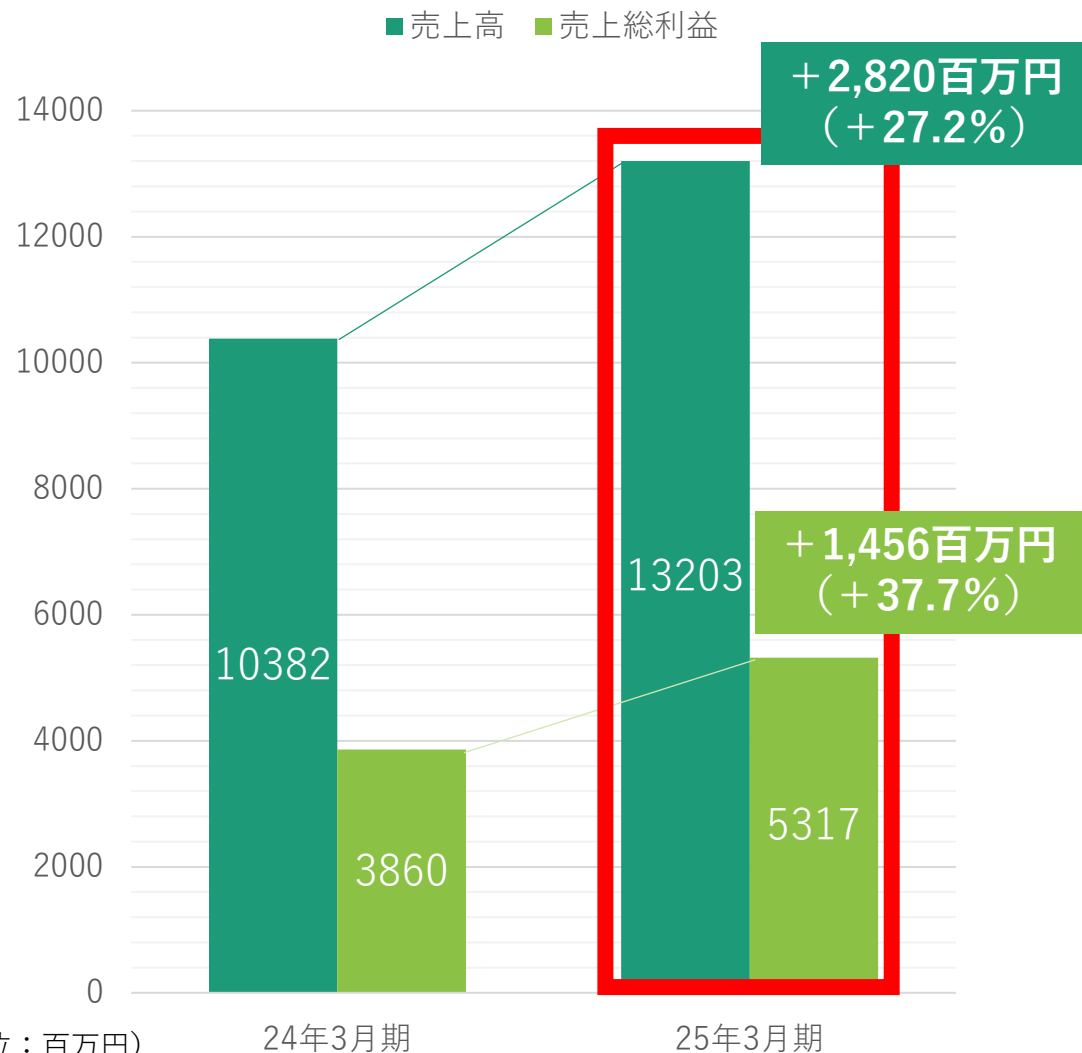
2025年3月期 決算概要

2025年3月期 決算概要（対前期比）

- 売上高は前期比 + 27.2% 増加、8期連続で過去最高を更新
- 経常利益は前期比 + 50.1% 増加、13期連続で過去最高を更新

	24年3月期	25年3月期	増減額	増減率
売上高	10,382	13,203	+ 2,820	+ 27.2%
売上総利益 売上総利益率	3,860 37.2%	5,317 40.3%	+ 1,456	+ 37.7%
販売費及び 一般管理費	2,103	2,694	+ 590	+ 28.1%
経常利益 経常利益率	1,758 16.9%	2,638 20.0%	+ 880	+ 50.1%
親会社株主に帰属 する当期純利益	1,131	1,635	+ 504	+ 44.6%

売上高及び売上総利益



主なポイント

堅調な需要が継続し、売上高は過去最高を更新(前期比+2,820百万円 +27.2%)

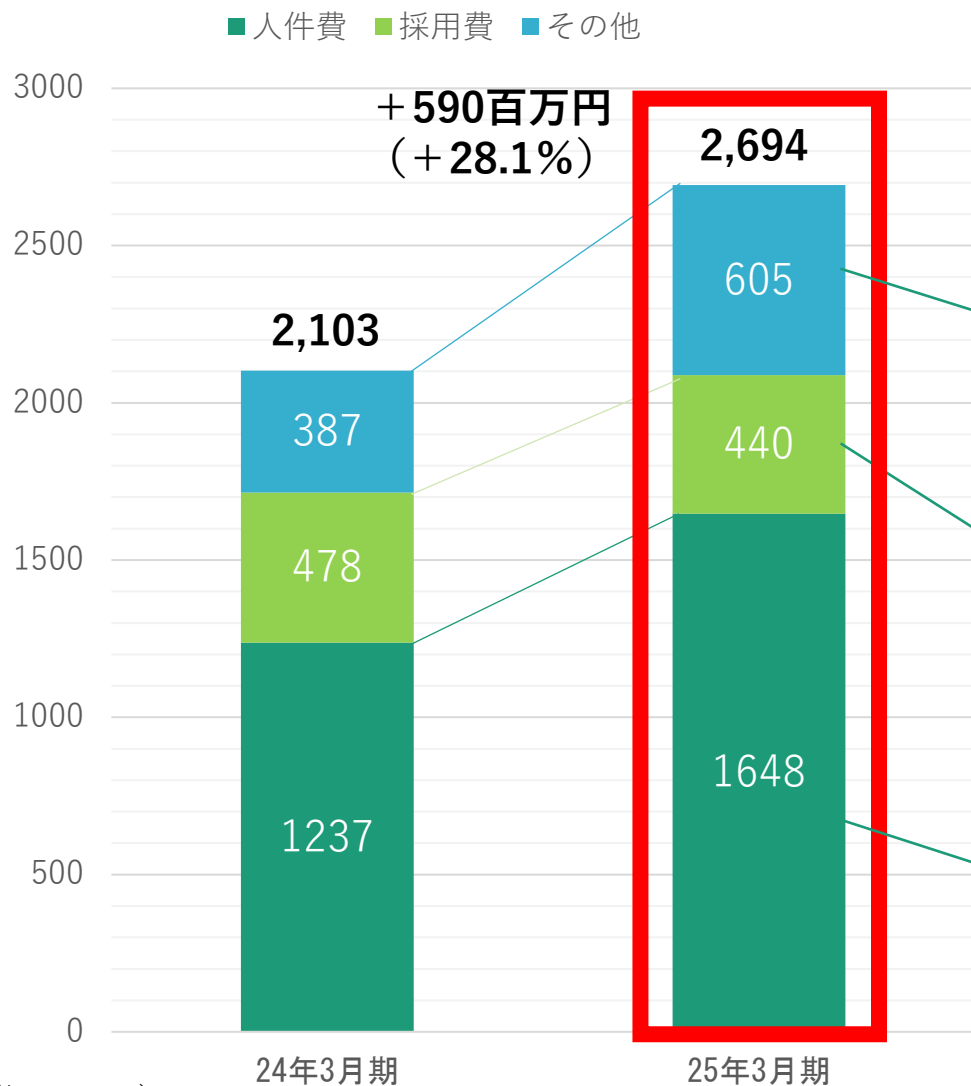
- 顧客数150社、売上上位5社の割合は34%
- 前期からのリピート率※：92%

コンサルタント数は、前期末比81名純増(+15.3%)の610名。

売上総利益は前期比+1,456百万円 (+37.7%)
売上総利益率は37.2%から40.3%に+3.1%上昇
アサイメント管理の厳格化や入社後研修の効率化に加え受注単価の上昇により前期比大幅に改善

※リピート率は、前期取引実績ある顧客への当期売上高を連結売上高で除して算出。

販売費及び一般管理費



(単位：百万円)
(表示単位未満切捨)

主なポイント

販管費は前期比 + 590百万円 (+28.1%)
人的資本への投資は継続。コンサルタント採用数は121名を達成（前期比16名減少）

その他販管費は前期比 + 217百万円 (+56.0%)

- R&D費用：125百万円（前期比 + 107百万円）
- 広告/販促費：67百万円（前期比 + 47百万円）

採用費は前期比 ▲37百万円 (▲7.9%)

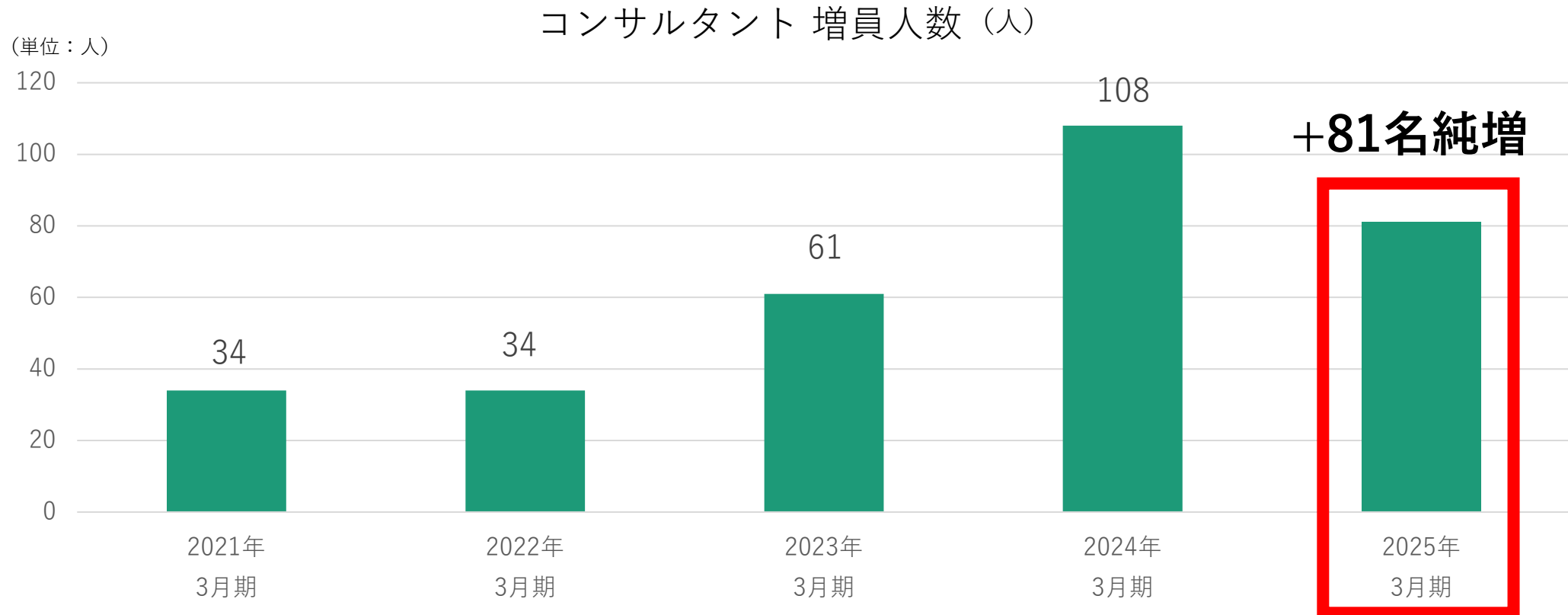
- グループ全体の採用者数は140名(コンサルタント121名)
(参考：前期は146名(コンサルタント137名))
- 中途採用活動の強化のため、ヘッドハンティング、候補者向け情報拡充やダイレトリクルーティング活動拡大など諸施策実施中

販管部門の人件費は前期比 + 410百万円 (+33.2%)

- 役員報酬の増加、マネジメント及び管理部門の増強を継続
前期末比15名増員の83名の体制に拡大

コンサルタント数の推移

- コンサルタント数は、前期末比で81名の純増（中途56名+新卒25名）
- 2025年3月末時点でのコンサルタント数は610名



2025年3月期 取り組み内容のご紹介

プロジェクト事例のご紹介



システム開発環境の構築作業の自動化を支援し、俊敏な機能開発を可能にしました。既存システムを丹念に読み解き、必要最低限のリソースを特定し自動化ツールを組み合わせることで、ビジネスニーズや法制度改正へのスピーディな対応を可能にしました。



加工事業カンパニーの新規サービスの企画・開発を支援しました。従前、熟練技術営業担当者が行っていた切削工具の提案をオンライン上で再現するものです。提案機会が拡大するとともに、ベテラン社員の知見の技術の伝承という課題の解決につながりました。

※本資料に掲載する社名や製品名は、各社の商標または登録商標です。

ビジネス変革専任チーム「ULX」始動

事業戦略の策定やビジネス変革（BX）に特化した
コンサルティング専門チーム「ULX」が発足



お客様の「ビジネス変革」をサポートする専門チーム
ビジネス部門やDX部門と連携しながら企画から実行までを包括的に支援

IT技術を軸に「ビジネスコンサルティング」領域にサービスを拡大

技術情報の発信、カンファレンス登壇、IT業界への貢献

先端技術の情報発信を継続、IT業界の健全な発展に貢献
コミュニティ活動、カンファレンス登壇等を多数実施

書籍執筆

30冊以上の技術書を
執筆翻訳



IT業界への貢献

自社に留まらず、広く会社を超えた社会実装や
人材育成活動を推進



カンファレンスでの主な講演実績	
2024. 4.18	日本オラクル株式会社主催 Oracle CloudWorld Tour Tokyo
2024. 5.28	Generative AI Japan主催 第二回 ユースケース・技術動向研究会
2024. 6. 5	日本マイクロソフト株式会社主催 Java on Azure Day 2024
2024. 9.25	ウルシステムズ株式会社主催、Google Cloud Japan社 / Sysdig Japan社 / New Relic社協力 クラウドプラットフォームセミナー
2024.10.11	株式会社 日経BP主催 日経クロステックNEXT2024
2024.11.27	LINEヤフー株式会社主催 JJUG CCC 2024 Fall 報告会
2025. 2. 6	Central Japan Startup Ecosystem Consortium主催 TechGALA Japan
2025. 2.14	株式会社翔泳社主催 Developers Summit 2025
2025. 3. 6	福岡県主催 福岡県未来 I T イニシアティブ 「Fukuoka IT Innovation Day ～起業家×エンジニア 未来への共創～」

※本資料に掲載する社名や製品名は、各社の商標または登録商標です

今後の成長戦略について

代表取締役の異動について

漆原 茂 (60)

ULSグループ
代表取締役会長 (新)

ウルシステムズ
取締役会長 (新)



横山 芳成 (51)

ULSグループ
代表取締役社長 (新)

ウルシステムズ
代表取締役社長 (現)



※ULSグループの代表取締役の異動は、2025年6月25日開催予定の第25回定時株主総会及びその後の取締役会において正式に決定される予定です。
また、ウルシステムズの代表取締役の異動は、2025年5月27日開催予定の第14回定時株主総会及びその後の取締役会において正式に決定される予定です。

商号変更：ウルシシステムズから「ULSコンサルティング」へ

新
社
名

ULSコンサルティング株式会社

ULS Consulting, Inc. (英語名)

創業25周年を機に社名変更、リブランディングを実施（2025年10月1日予定）

- ITを軸に「ビジネスコンサルティング」までサービス範囲を広げる
- 業界最高レベルのプロフェッショナルサービスを表すブランドへ進化

人的資本への成長投資が事業戦略の根幹

採用体制拡充/ 能力の向上

- 採用体制を增強し、全社で採用活動を推進
- 優秀層の採用継続。中途採用100～120名＋、新卒20名程度を着実に採用

人的資本への 投資継続

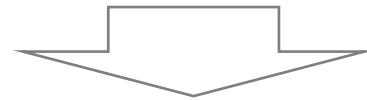
- 大幅な処遇向上を継続、業界トップ水準の報酬体系へ
- 先端技術の蓄積、能力開発、ナレッジ共有を積極推進

経営基盤 の強化

- 代表2名体制へ。マネジメント、管理、営業、R&D体制の增強を継続
- 福利厚生、健康経営等のサステナビリティ関連活動を推進

ブランディング の刷新/強化

- ウルシシステムズから「ULSコンサルティング」へブランド刷新
- 提供価値の向上に向け、積極的な活動を開始



1,000名規模の先を見据えた事業運営の確立を目指す
利益は前期比平均20-30%台の成長フェーズを継続するイメージ

2026年3月期の業績見通し

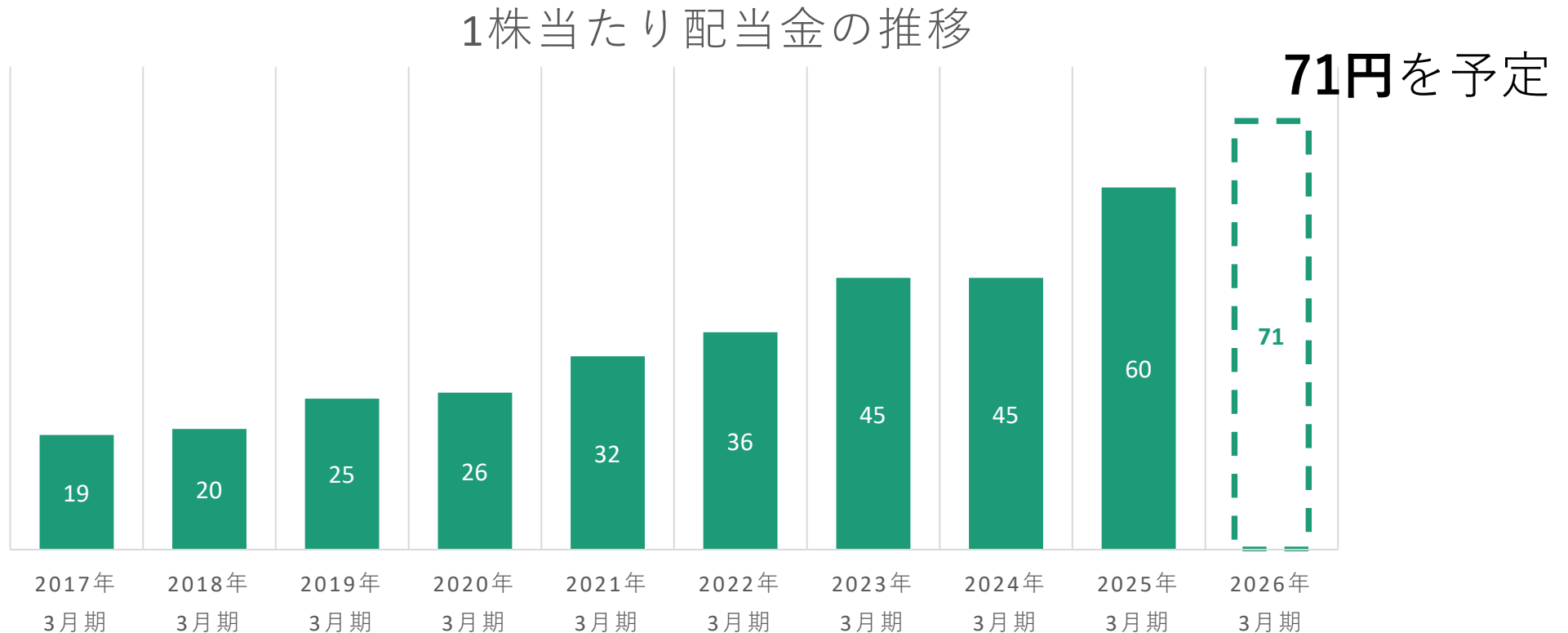
採用/R&D/ブランディングなどへの成長投資を重点的に実施予定
販管費の増加を見込みつつ利益成長フェーズを堅持

	25年3月期 (連結実績)	26年3月期 (連結見通し)	増減率
売上高	13,203	15,900	+20.4%
経常利益 経常利益率	2,638 20.0%	3,100 18.9%	+17.5%
親会社株主に帰属 する当期純利益	1,635	1,950	+19.2%

(単位：百万円 表示単位未満切捨て)

2026年3月期の配当見通し

当面20%～30%の連結配当性向を目安に配当を実施する方針
26年3月期末配当は71円を予定



ワクワクする未来社会を創る！



(証券コード：3798)

Appendix

当社グループの概要

会社設立	2000年7月25日
公開市場	東京証券取引所スタンダード市場（証券コード3798）
事業内容（連結）	ITコンサルティングサービスの提供
売上高（連結）	132億335万円（2025年3月期実績） （表示単位未満切捨て）
経常利益（連結）	26億3847万円（2025年3月期実績） （表示単位未満切捨て）
従業員数（連結）	693名（2025年3月31日現在）
連結子会社	ウルシシステムズ株式会社 ピースミール・テクノロジー株式会社 株式会社アークウェイ

ULSグループ: DXコンサルティング企業群



ULSグループ株式会社（純粋持株会社）

<https://www.ulsgroup.co.jp/>

グループ各社の経営資源の配分、バックオフィス機能の提供
東証スタンダード市場に上場（証券コード3798）



ウルシステムズ株式会社（連結子会社）

<https://www.ulsystems.co.jp/>

企業の次世代ビジネスやDX構想、デジタルシステムの設計・構築、プロジェクトマネジメント、内製化などを推進



ピースミール・

テクノロジー株式会社（連結子会社）

<https://www.pmttech.co.jp/>

自治体・官公庁の次世代システムの設計、プロジェクトマネジメント、共通基盤の構築などをサポート



株式会社アークウェイ（連結子会社）

<https://www.archway.co.jp/>

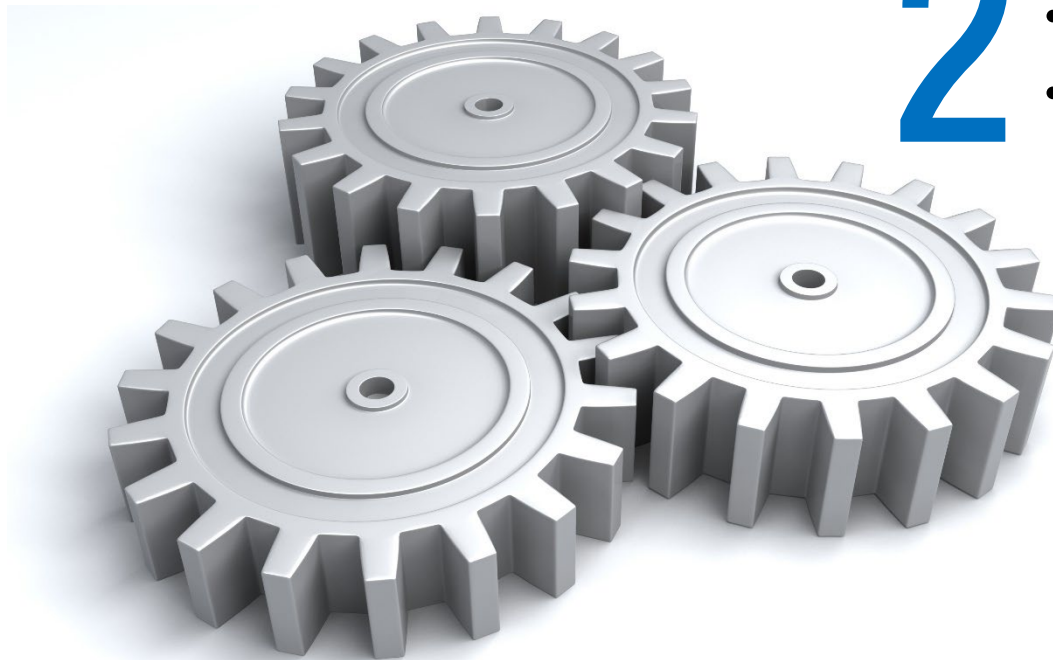
企業の次世代ビジネスとアプリケーション・クラウドとIT組織のアーキテクチャの設計、コンサルティングの提供

当社グループ事業のポイント

1 ・独自のポジション

2 ・先進企業の優良案件
・高い顧客満足

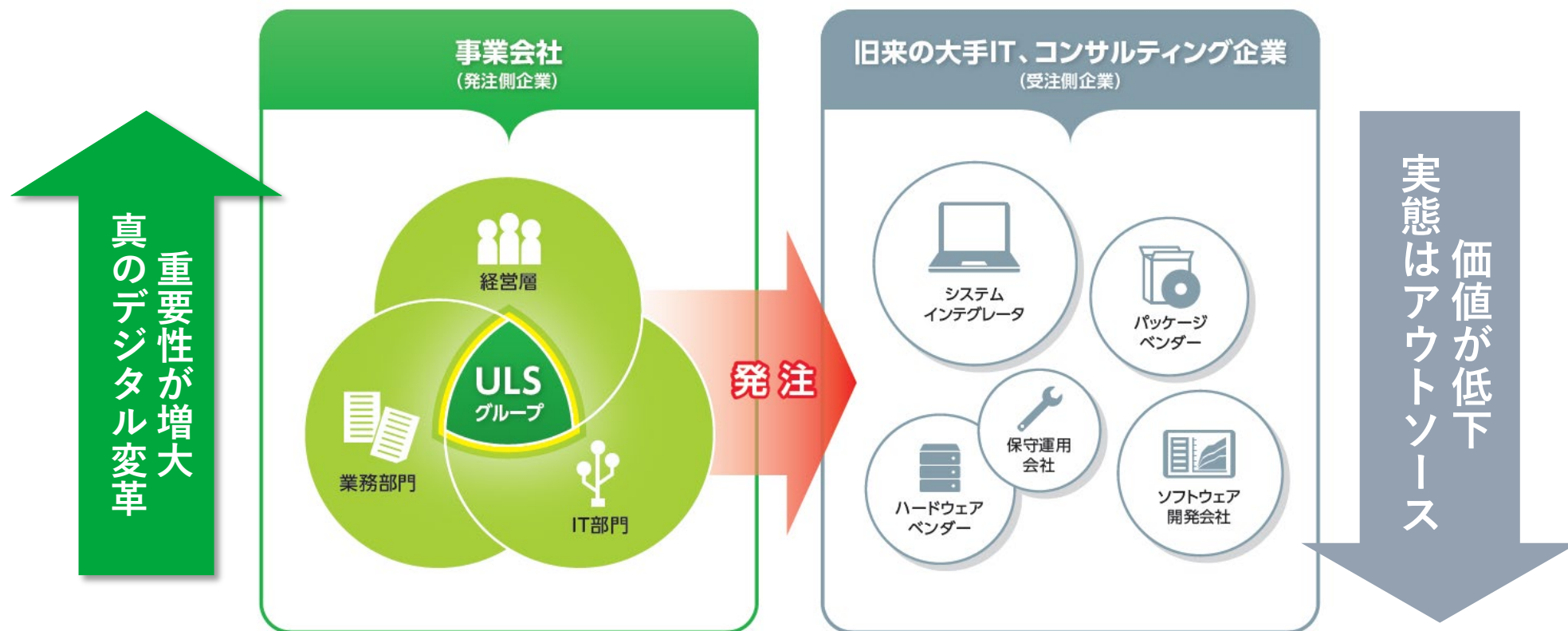
3 ・最先端の技術力
・精鋭技術者が集い育つ環境



1

「発注側支援」という独自のポジション

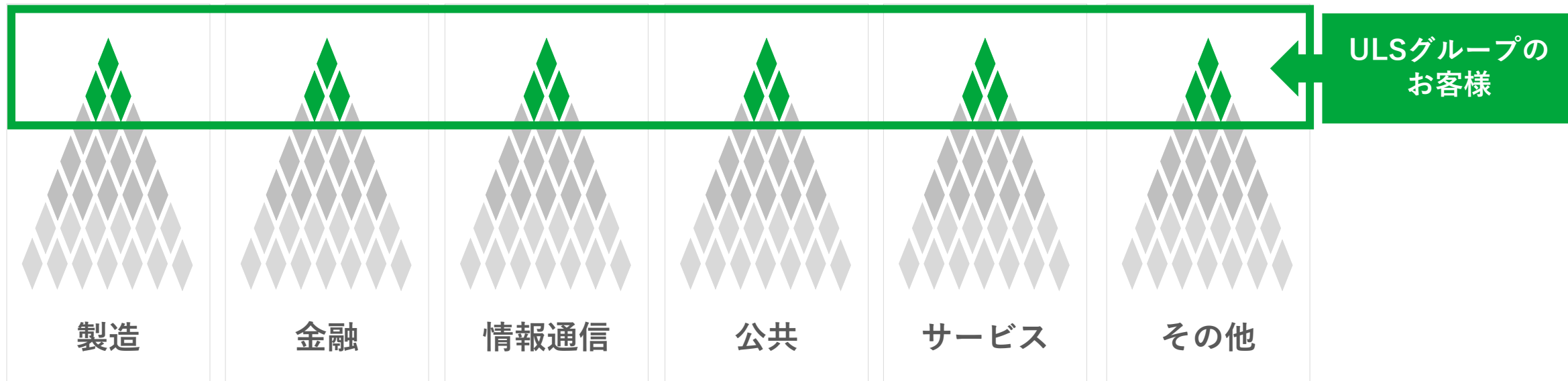
事業会社側の独自ポジションでDXプロジェクトを支援
DX案件の内製化やアジャイル開発を実現



2

取引先は各業界の先進企業、戦略的なDX案件

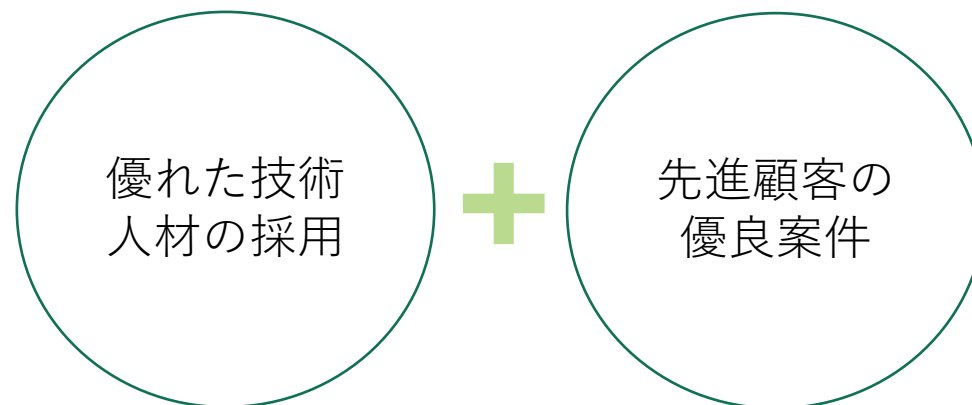
各業界をリードする先進企業のDXプロジェクトばかり
幅広いセグメントの新規顧客からの引き合いニーズも旺盛
高い顧客満足で既存顧客からのリピートも堅調



3

優れた技術者が集い育つ環境を拡大

優れた技術者を厳選採用、良いチームで成長できる環境
先進技術と顧客価値を大切にする企業文化



エンジニア主役の企業文化

顧客価値の
徹底追求

先端技術
への挑戦

抜群の精鋭
チーム

ナレッジ
共有と成長

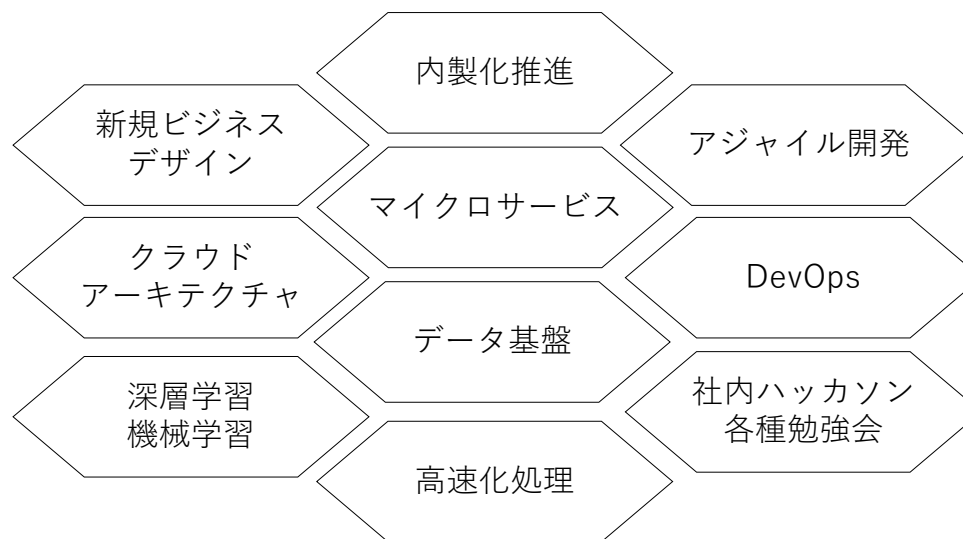
3 精鋭の技術者集団で業界をリード

業界屈指のエンジニア集団を組織
先端技術を他社に先駆けて市場に提供
「技術＋ビジネス」の”二刀流人材”が育つナレッジと文化

先進技術の導入、業界の啓蒙



社内ナレッジ共有



DX推進コンサルティング



本資料お取り扱い上の注意点

本資料は決算説明及び当社をご理解いただくために作成されたもので、当社への投資勧誘を目的としておりません。

本資料を作成するに当たっては正確性を期すために慎重に行っておりますが、完全性を保証するものではありません。本資料中の情報によって生じた障害や損害については、当社は一切責任を負いません。

本資料中の業績予想ならびに将来予測は、本資料作成時点で入手可能な情報に基づき当社が判断したものであり、潜在的なリスクや不確実性が含まれています。そのため、事業環境の変化等の様々な要因により、実際の業績は言及または記述されている将来見通しとは大きく異なる結果となることをご承知おきください。