



2025 年 6 月 30 日

各 位

会 社 名 株 式 会 社 ア シ ロ

代表者名 代表取締役社長 中 山 博 登

(コード番号：7378 東証グロース)

問合せ先 管理本部 本部長 荒 木 康 太 郎

ir@asiro.co.jp

連結子会社における新商品の販売開始に関するお知らせ

当社は、本日開催の当社連結子会社である株式会社アシロ少額短期保険（以下、アシロ少短）取締役会において、以下のとおり法人・個人事業主向け弁護士費用保険「bonobo（ボノボ）」新商品の販売を開始することを決議いたしましたので、お知らせいたします。

1. 新商品販売開始までの経緯

アシロ少短では、これまで個人向けの弁護士費用保険を販売してきましたが、以前から同商品の法人向けについては商品化の可能性を検討しておりました。具体的には、大手企業の場合は既に顧問弁護士との契約があり、また社外取締役等にも弁護士の方が就任しているケースも多く、参入余地は少ないものの、一方中小企業に目を向けると、個人と同様に「弁護士に相談すると高額になるのでは」「どこに相談すればよいかわからない」といった状況があると認識しており、この状況をフォローできる保険商品であれば商機があると考えました。

また、日本の中小企業数は 300 万（出所：中小企業庁「中小企業・小規模事業者の数(2021 年 6 月時点)の集計結果」）を超え、大きな市場が存在しておりますが、多くの企業は顧問弁護士を抱えておらず、「法」に対する備えが不十分であることが想定されます。

このようなマーケットニーズに応え、当社の得意とする「弁護士と相談者を繋ぐ」というミッションを実現するサービスを提供することが社会並びに当社業績にも寄与すると考え、商品化に至りました。

2. 新商品 bonobo（ボノボ）の概要

(1) 商品の概要

新商品 bonobo（ボノボ）では、顧客や取引先とのトラブル、従業員とのトラブル等企業経営に関する法務リスクをサポートします。また、顧問弁護士や法務部機能の無い企業では、日ごろの契約書確認や各種リーガルチェック等の業務も弁護士ではない方が実施しているケースも多いと思います。

このような企業の法務をサポートするために、同保険商品は弁護士利用時の費用の一部を補償するだけでなく、日ごろの法務業務を支援するようなサービスを付帯した商品となっております。

詳細は添付のリリースをご覧ください。

(2) 新商品販売における連結売上高への影響

2025 年 10 月期の当社連結業績予想に与える影響は軽微です。

(3) 新商品開発のために支出する費用

新商品開発に伴う WEB サイトの構築及びシステム関連開発費用等で約 32 百万円を既に計上しております。

3. 日程

(1) 連結子会社での取締役会決議日	2025 年 6 月 30 日
(2) 販売開始日	2025 年 7 月 1 日

4. 今後の見通し

前述の通り 2025 年 10 月期当社連結業績予想に与える影響は軽微ですが、今後開示すべき事項が発生した場合は速やかにお知らせします。

以 上

アシロ少額短期保険、法人・個人事業主向けに 事業型弁護士費用保険『bonobo』を提供開始

～「トラブル後」も「トラブル前」も。経営の”守り”を変革～

株式会社アシロ（本社所在地：東京都新宿区、代表取締役社長：中山博登、東証グロース市場 証券コード：7378）は、子会社である株式会社アシロ少額短期保険において、法人・個人事業主向けの新たな弁護士費用保険『bonobo(ボノボ)』を、2025 年 7 月 1 日（火）より販売を開始することをお知らせします。

<https://asiro-ssi.com/>



新サービス『bonobo』キービジュアル

35,000 回。これは人が 1 日にする「決断」の数といわれており、企業経営においてはその一つひとつに、事業の未来を左右する大きな責任とプレッシャーが伴います。

アシロ少額短期保険は、経営者が抱える法的な不安やリスクを軽減し、より本質的な経営活動に集中できる環境を提供するため、新たな事業型弁護士費用保険を開発し、「トラブルがおきてから補償する」という既存の保険の概念を変える新しいサービスとして『bonobo』をリリースいたします。

■『bonobo』新規サービスの特徴

『bonobo』は従来の「トラブルがおきてから補償する」という保険の概念を覆し、トラブルを未然に防ぐ「予防法務」の観点と、万が一トラブルが発生した際の「迅速な解決支援」を両立する、サブスクリプション型法務サービスが付帯する事業型弁護士費用保険です。

bonobo

Trouble-free World

新サービス『bonobo』ロゴ

株式会社アシロと連携し、アシロ少額短期保険ではトラブル発生時の弁護士費用保険を引き受け、アシロではトラブルを未然に防ぐためのさまざまな機能を提供いたします。

キャッチコピーである「Trouble-free World 経営を平和に、サブスク法務と。」に込めた想いの通り、法務リスクの不安から経営者を解放し、意思決定のスピードを落とすことなく、事業成長を力強く後押しする予定です。

■『bonobo』サービス名の由来

『bonobo』の命名は、アフリカ中央部に生息するヒト科の類人猿「ボノボ」に由来します。

彼らは争いを好まず社会的な調和を保つ特徴から、世界一平和な動物と呼ばれています。ボノボたちは穏やかな生活環境にあり、ビジネスや経営環境も同じように「トラブルのない世界をつくる。」という想いを込めて、『bonobo』と名付けました。

■『bonobo』の補償・付帯サービス一例

事業型弁護士費用保険『bonobo』で提供する補償と、アシロが提供する法務サービスの一例を紹介いたします。

●弁護士費用の実額補償(※1)

- ・法律相談料保険金：個人事業主 最大 5.5 万円、従業員 300 名未満の法人 最大 11 万円
- ・弁護士費用保険金：個人事業主 最大 50 万円、従業員 300 名未満の法人 最大 600 万円

●充実の法務サポート(※2)

- ・契約書/社内規定ひな型提供：フォーマット作成の負担軽減
- ・反社チェックサービス：契約前の取引先審査をサポート
- ・AI リーガルチェックシステム：不利な契約を回避し公正で安全な取引をサポート(※3)
- ・法務チャット相談：適切な弁護士チャットで迅速に被害損失を抑制
- ・弁護士案内サービス：オンラインで法律相談が可能な弁護士を紹介

※1:引受保険会社：アシロ少額短期保険 上記はスタンダードプランでの金額となります

※2:サービス提供：アシロ（弁護士案内サービスのみアシロ少額短期保険）

※3: 契約書レビュー支援ツールを用いたサービス提供となります

<アシロ少額短期保険 代表取締役 山田亮一 コメント>

『bonobo』開発のきっかけは、アシロの代表である中山と出会った際の会話でした。中山の「経営者の不安や怖れによる決断の濁りをなくし、決断の質を上げることで、経営を前進させたい。」という熱い想いとエールに共感し、開発へ着手するに至ります。

また長年、保険に携わってきた私には「トラブルが起きた後に補償する」という保険の当たり前の機能を提供するのではなく、そもそもトラブルが起きないことを目指し、その予防の一助となるようなサービスを普及させたいという想いがありました。

その2つの想いをかたちにしたサービスが、『bonobo』です。

『bonobo』の普及を通じて、経営者の皆さまが安心して事業に邁進できるよう、全力でサポートしてまいります。引き続きご指導ご鞭撻のほど、よろしくお願い申し上げます。

News Release

報道関係者各位



2025 年 6 月 30 日

株式会社アシロ

■株式会社アシロ 概要



- ・代表者 : 代表取締役 中山 博登
- ・所在地 : 東京都新宿区西新宿 6 丁目 3 番 1 号 新宿アイランドウイング 4F
- ・資本金 : 611 百万円 (2025 年 4 月末現在)
- ・設立 : 2016 年 4 月
- ・従業員数: 121 名 (2025 年 4 月末時点) ※連結子会社を含む
- ・事業内容:
 - インターネット上で法律情報や弁護士情報等を提供する「メディア関連事業」
 - 弁護士等の士業や管理部門に特化した人材紹介サービスを提供する「HR 事業」
 - 弁護士費用の一部を補填する”弁護士費用保険”の販売を行う「保険事業」
- ・サイト URL: <https://asiro.co.jp>

■株式会社アシロ少額短期保険 概要



— S.S.I —

- ・代表者 : 代表取締役 山田 亮一
- ・所在地 : 東京都新宿区西新宿 6 丁目 3 番 1 号 新宿アイランドウイング 12F
- ・設立 : 2017 年 12 月
- ・事業内容: 弁護士費用保険『bonobo』 『ベンナビ弁護士保険』の提供・運営
- ・サイト URL: <https://asiro-ssi.com/>