

2025年6月30日

各 位

会 社 名 株式会社 TWOSTONE&Sons
 代表者名 代表取締役 CEO 河端 保志
 (コード番号：7352 東証グロース)
 問合せ先 取締役 CFO 経営戦略本部長 加藤 真
 (TEL. 03-6416-0057)

**連結子会社株式会社 enableX による株式会社アスピレテックコンサルティング、
 株式会社 Nofty Consulting および株式会社 Minato の
 株式の取得完了に関するお知らせ**

株式会社 TWOSTONE&Sons (所在地：東京都渋谷区、代表取締役 CEO：河端保志、代表取締役 COO：高原克弥、証券コード：7352、以下 TWOSTONE&Sons) は 2025 年 6 月 30 日に TWOSTONE&Sons の子会社である株式会社 enableX (以下 enableX) を通じて、株式会社アスピレテックコンサルティング (以下アスピレテックコンサルティング)、株式会社 Nofty Consulting (以下 Nofty Consulting) および株式会社 Minato (以下 Minato) の株式取得手続きを完了したことをお知らせいたします。

今回の買収により、enableX の展開する人材戦略やデジタル技術を活用した経営支援領域の大幅な拡大が見込め、多くのクライアントに対し支援を提供するチーム体制が整います。これにより、クライアントの経営課題に対して上流から下流まで一貫した支援が可能となり、さらなる競争力と付加価値の向上が期待されます。具体的には、アスピレテックコンサルティングの有する DX 領域でのコンサルティング力や技術力、Nofty Consulting の有する韓国市場における知見と現地ネットワーク、そして Minato の保有するマーケティング・EC 領域における支援実績、これら 3 社の持つ実績と強みに対して TWOSTONE&Sons グループのネットワークを掛け合わせることで、クロスセルの拡大や新規顧客獲得を促進し、双方の事業成長を加速させてまいります。

TWOSTONE&Sons は今後もエンジニア事業やコンサル事業など、自社の展開する周辺領域を中心に、ロールアップ戦略を駆使した事業シナジーとスケールの最大化を目指した、戦略的な M&A を積極的に検討・実行してまいります。

記

1. 本株式取得を行った連結子会社の概要

(1)	名 称	株式会社 enableX
(2)	所 在 地	東京都渋谷区渋谷 2-22-3 渋谷東口ビル 6F
(3)	代表者の役職・氏名	代表取締役 CEO 釘持 駿
(4)	事 業 内 容	経営コンサルティングサービス
(5)	資 本 金	2,499 万円

2. 株式を取得した会社の概要

株式会社アスピレテックコンサルティング

(1) 名 称	株式会社アスピレテックコンサルティング
(2) 所 在 地	東京都千代田区神田須田町1丁目14-1 ヒューリック神田須田町ビル1階
(3) 代表者の役職・氏名	代表取締役 周 涵
(4) 事 業 内 容	AI/IT ソリューション開発事業、コンサルティング事業、マーケティング支援事業
(5) 役 員 の 経 歴	<p>代表取締役 周 涵</p> <p>マッキンゼー・アンド・カンパニーにおいて、主に先端産業・ハイテク業界を中心に AI やデジタル活用等のプロジェクトを担当。複数の国・地域に跨って、テクノロジーのビジネス活用に関する取り組みに従事。</p> <p>その後、AI エンジニアリング事業に取り組むニューラルポケット株式会社に参画。取締役 COO として、多くの新規プロダクト・サービスの立ち上げをリード。2020年8月東証マザーズ上場。</p> <p>ニューヨーク証券取引所上場企業である 51Talk Online Education グループの日本市場におけるシニアアドバイザーや大手通信キャリアのデータ企画部門等大手企業の顧問も歴任。</p>

株式会社 Nofty Consulting

(1) 名 称	株式会社 Nofty Consulting
(2) 所 在 地	東京都世田谷区野毛3-18-1-201
(3) 代表者の役職・氏名	代表取締役 韓 景旭
(4) 事 業 内 容	クロスボーダーコンサルティング事業
(5) 役 員 の 経 歴	<p>代表取締役 韓 景旭</p> <p>米国系コンサルティング会社にて 製造業、商社、物流企業などのクライアントの海外進出や新規事業案件に参画後、2017年からは BtoB SaaS スタートアップの日本事業立ち上げを担当。</p> <p>2022年からは韓国育児用品ブランドの Poled の日本代表を務め日本事業にて数億円規模まで成長を牽引。その後、韓国最大手 VC の Atinum Investment の Venture Partner として 800 億円規模ファンドの日本での投資をサポート。</p> <p>2024年からは日本企業向けの韓国進出サポート事業を開始し、複数の企業の韓国進出や韓国スタートアップとの協業を実現。</p> <p>CTO 今 佑介</p> <p>学生時代から約 20 年にわたり Web/モバイルサービス開発に従事。</p> <p>2014年からオンライン英会話「ベストティーチャー」の CTO として短期間でサービスを数倍に拡大し、2017年に大手総合教育企業への戦略的 M&A を実現。</p>

	<p>2018年からは、株式会社UZUMAKI やスタートアップ企業3社のCTOと、その他4社の技術顧問を歴任し、DeNA「Pococha」やMIXI「みてね」など大規模サービスのSRE領域を担当。</p> <p>組織拡大やエンジニア採用・育成、アジャイル導入にも豊富な実績を持ち、技術コミュニティでの登壇やOSS貢献なども多数。</p>
--	---

株式会社 Minato

(1) 名称	株式会社 Minato
(2) 所在地	東京都港区西新橋 2-19-5 カザマビル 5階
(3) 代表者の役職・氏名	代表取締役 CEO 山崎 雄太
(4) 事業内容	マーケティングコンサルティング、マーケティング支援、ECモール運用支援、商品開発 / サービス開発、販促活動支援、SNS 支援、インフルエンサー支援
(5) 役員 の 経 歴	<p>代表取締役 CEO 山崎 雄太</p> <p>2010年野村証券株式会社に入社、ベンチャー企業を経て、2013年 Facebook Japan 株式会社（現：Facebook Japan 合同会社）入社</p> <p>200社以上の広告主に Facebook 広告の導入を支援。3億円の広告費を20億円まで拡大し、アジア No. 1 の営業成績を残す。シンガポールに異動後、パートナーマネージャー就任。広告代理店との協業事業の推進及び、東南アジアの新規パートナーの開拓。</p> <p>2017年 Netflix Japan 入社、デジタルマーケティング責任者として、Netflix で数々のマーケティングのキャンペーンに携わる。</p> <p>2018年10月 株式会社 Minato 設立。他業界に対してのマーケティング支援、GenAI を活用したマーケティング支援を行う。</p>

3. 本株式取得日

2025年6月30日

4. 今後の見通し

本件による当社の2025年8月期の業績への影響は軽微ですが、今後の業績に大きな影響を与えることが判明した場合には、速やかにお知らせいたします。

以 上