

2025 年6月 30 日

各 位

会 社 名 株式会社ニーズウェル
代 表 者 名 代表取締役会長兼社長 船津 浩三
(コード番号:3992 東証プライム市場)

株式会社アイティフォーとの協業関係に関するお知らせ

～株式の持ち合いを解消し、より戦略的な協業関係へ移行～

株式会社ニーズウェル(本社:東京都千代田区、代表取締役会長兼社長 船津 浩三)は、本日の取締役会において株式会社アイティフォー(本社:東京都千代田区、代表取締役社長 坂田 幸司、以下「アイティフォー」と)と締結しておりました資本業務提携契約を円満に終了し、業務提携契約へ移行することを決議しましたので、お知らせします。

1. 両社の協業関係

アイティフォーは、金融機関をはじめ、地方自治体、地方百貨店など、多様な地域社会との強固なパートナーシップを基盤に、豊富な実績と専門性を生かしたシステムおよびサービスによる最適なソリューションを提供する、独立系の IT ソリューションプロバイダーです。地域に根差した課題解決力と柔軟な対応力を強みとし、お客様の持続的な成長を支援しています。

一方、当社は、長年にわたり独立系のシステムインテグレーターとして業務系システム開発を中心に、基盤構築、組込系開発、ソリューション提供といった多岐にわたる IT サービスを展開してきました。金融・通信・流通・サービスなど幅広い業界において、確かな技術力と柔軟な対応力を武器に、お客様の業務効率化や価値創出を支援しています。

アイティフォーと当社は、2020 年 2 月に資本業務提携契約を締結し、それぞれが蓄積してきた業界知見や営業ネットワーク、先進的な情報技術、確かな開発力、高度な専門人材といった経営資源を最大限に活用することで、銀行や損害保険分野をはじめ、社会インフラに直結する重要領域におけるシステム開発案件において、着実な成果を重ねてまいりました。

このたび、両社は、さらなる企業価値向上と株式市場での流動性の拡大を図るべく、株式の持ち合いを解消し、資本業務提携を円満に終了することで合意いたしました。今後は、より柔軟かつ機動的な連携が可能となる業務提携へと移行し、これまで培ってきた信頼関係と協業の実績を礎に、相互の持続的成長と新たな価値共創に向けた取組みを一層強化してまいります。

2. 業績への影響

資本業務提携から業務提携への移行に伴い、当社は有価証券売却益(特別利益)を計上する見込みです。売却益は売却時点の株価により変動するため金額及び計上時期は確定しておりませんが、当社が保有しているアイティフォー株式を 2025 年6月 27 日の終値で売却したと仮定した場合、有価証券売却益は約 85 百万円となります。今後、開示すべき事項が発生した場合には速やかに開示いたします。

3. 会社概要

社名	株式会社ニーズウェル https://www.needswell.com/		
本社所在地:	東京都千代田区紀尾井町 4-1 ニューオータニ ガーデンコート 13 階		
代表者:	代表取締役会長兼社長 船津 浩三	設立:	1986 年 10 月
社員数(連結):	616 名 (2024 年 9 月末日)	資本金:	9億8百万円 (2024 年 9 月末日)
事業内容:	ソフトウェアの開発・運用・保守、ソリューション製品の開発・販売・運用・保守		
お問い合わせ:	ニュースリリースについて	経営企画部	
	TEL:050-5357-8346(直) E-mail: ir-contact@needswell.com		

以上